



الماجستير التنفيذي
MBA الإدارة المالية (CFO, الرئيس التنفيذي
للشؤون المالية)



الماجستير التنفيذي الإدارة المالية (CFO), الرئيس التنفيذي للشؤون المالية

- « طريقة الدراسة: عبر الإنترنت
 - « مدة الدراسة: 12 شهر
 - « المؤهل العلمي من: TECH Euromed University
 - « إجمالي عدد النقاط المعتمدة: 90 نقطة دراسية حسب نظام ECTS
 - « مواعيد الدراسة: وفقاً لوتيرتك الخاصة
 - « الامتحانات: عبر الإنترنت
- رابط الدخول إلى الموقع الإلكتروني: www.techtitute.com/ae/school-of-business/professional-master-degree/master-mba-financial-management-chief-financial-officer



الفهرس

03

خطة الدراسة

02

لماذا تدرس في ؟TECH

01

تقديم البرنامج

06

منهجية الدراسة

05

الآفاق المهنية

04

أهداف التدريس

08

المؤهل العلمي

07

أعضاء هيئة التدريس

ص. 46

ص. 44

ص. 12

ص. 8

ص. 4

01

تقديم البرنامج

التسخير المالي هو ركيزة استراتيجية في عالم الأعمال، حيث يضمن الاستقرار الاقتصادي، ويعمل على تحسين الربحية، ويوجه عملية اتخاذ القرارات لتحقيق نمو مستدام. يتجاوز دوره مجرد تسخير الميزانيات والتکاليف، ليشمل استراتيجيات الاستثمار، التمويل، والتوسيع. كما يساهم في الحد من المخاطر المالية، وضمان الامتثال للمعايير التنظيمية، وتعزيز العلاقات مع المستثمرين والأسواق. في بيئة تنافسية، بعد دوره أساسياً لتعظيم العائد على الاستثمار وترسيخ مكانة الشركة. لهذا السبب، تطلق TECH Euromed University برنامجاً متكراً يحدث تحولاً في التسخير المالي برؤية استراتيجية وتقنيات متقدمة، متخصصاً في إعداد محترفين قادرين على دفع مستقبل التسخير المالي في سوق دائم التطور.

66

مع هذا لا 100% MBA عبر الإنترنت، ستتخذ قرارات مالية استراتيجية
تنماشى مع موارد المؤسسات وأهدافها طويلاً المدى

يحتوي هذا **MBA في الإدارة المالية (CFO، الرئيس التنفيذي للشؤون المالية)** على البرنامج التعليمي الأكثر اكتمالاً وحداثة في السوق. أبرز خصائصه هي:

- تطوير حالات عملية يخدمها خبراء في التسويق المالي

المحتويات الرسمية والتخطيطية والعملية البارزة التي يتم تصورها بها، تجمع المعلومات العلمية والعملية حول تلك التخصصات الأساسية للممارسة المهنية.

- التمارين العملية حيث يمكن إجراء عملية التقييم الذاتي لتحسين التعلم
- تركيزه الخاص على المنهجيات المبكرة في الإدارة المالية (CFO، الرئيس التنفيذي للشؤون المالية)
- دروس نظرية وأسئلة للقراء ومنتديات مناقشة حول القضايا المثيرة للجدل وأعمال التفكير الفردية
- توفر المحتوى من أي جهاز ثابت أو محمول متصل بالإنترنت

ستطور مهارات القيادة واتخاذ القرارات في
المواقف المالية المعقدة، مع التركيز على
تعظيم القيمة للمساهمين"



شهد التسويق العالمي تحولات كبيرة بفعل التقدم التكنولوجي والتغيرات المستمرة في البيئة الاقتصادية، مما أوجد فرصاً وتحديات جديدة للشركات. من بين التطورات الأكثر بروزاً تأتي الرقمنة المالية وأنومة العمليات، والتي تتيح تحليلًا أكثر دقة وسرعة واستراتيجية للبيانات المالية. إضافة إلى ذلك، أدى تبني التقنيات الحديثة إلى إحداث ثورة في تسويق المعاملات وأمن البيانات والعمليات المالية العالمية.

مع ذلك، تطرح هذه التطورات تحديات كبيرة أيضاً. إحدى هذه التحديات هي الأمان السيبراني، حيث إن التوسع في الرقمنة يزيد من تعرض الشركات لمخاطر الاحتيال والهجمات الإلكترونية. كما أن حالة عدم اليقين الاقتصادي والتنظيمي تفرض على المديرين الماليين تطوير استراتيجيات أكثر مرونة وقدرة على التكيف لمواجهة الأزمات المالية والتضخم والتغيرات في اللوائح الضريبية.

تعد أيضاً تسويق المواهب المالية تحدياً رئيسياً، حيث تتطلب التحولات الرقمية متخصصين يتمتعون بمهارات تحليلية وتقنية متقدمة. إضافة إلى ذلك، فإن الترابط المتزايد بين الأسواق يجبر المديرين الماليين على اتخاذ قرارات في بيئات أكثر ديناميكية، حيث يمكن لعوامل مثل تقلبات أسعار الصرف، والتضخم، والتغيرات في معدلات الفائدة أن تؤثر بشكل كبير على ربيبة الشركات. كما أن ظهور نماذج اقتصادية رقمية ومستدامة دفع الشركات إلى دمج معايير ESG (البيئية والاجتماعية والدولية) في استراتيجياتها المالية، مما أضاف متغيرات جديدة إلى عملية اتخاذ القرار. في هذا السياق، يأتي MBA في الإدارة المالية (CFO، الرئيس التنفيذي للشؤون المالية) كأحد البرامج التي تعتمد على أحدث منهجيات التعليم في السوق.

يتم تنفيذ كل ذلك من خلال منهجية تدريسية 100% عبر الإنترنت، مما يتيح للمهنيين متابعة أعمالهم دون انقطاع، والتكيف الكامل مع ظروفهم الشخصية.

سوف تتعلم من خلال حالات حقيقة وحل المواقف المعقدة في بيئات التعلم المحاكاة.

ستشرف على أنظمة رقابة مالية فعالة تضمن رحية الشركة والتوزيع السليم للموارد"

لن تضطر إلى استثمار الكثير، Relearning مع نظام من ساعات الدراسة وستركز على المفاهيم الأكثر صلة بالموضوع.

يضم الكادر الأكاديمي محترفين من مجال الإدارة المالية (CFO، الرئيس التنفيذي للشؤون المالية)، ينقلون إلى هذا البرنامج خبراتهم العملية، إلى جانب مختصين بارزین من شركات مرعية وجامعات مرموقة

إن محتوى الوسائل المتعددة الذي تم تطويره باستخدام أحدث التقنيات التعليمية، والذين سيتيح للمهني فرصة للتعلم الموضوعي والسياسي، أي في بيئه محاكاة ستتوفر تعليمًا غامضًا مبرمجًا للتدريب في مواقف حقيقة.

يركز تصميم هذا البرنامج على التعلم القائم على المشكلات، والذي يجب على الطالب من خلاله محاولة حل الحالات المختلفة للممارسة المهنية التي تُطرح على مدار هذه الدورة الأكاديمية. للقيام بذلك، المهني سيحصل على مساعدة من نظام فيديو تفاعلي مبتكر من قبل خبراء مشهورين.



02

لماذا تدرس في TECH ؟

جامعة TECH Euromed University هي أكبر جامعة رقمية في العالم. بفضل كatalوجه المذهل الذي يضم أكثر من 41000 برنامج جامعي متاح بـ 11 لغة، تحلل TECH Euromed University موقع الريادة في قابلية التوظيف، مع معدل إدماج مهني يبلغ 99%. بالإضافة إلى ذلك، تضم هيئة تدريسية واسعة تضم أكثر من 6000 أستاذ من أعلى مستويات التقدير الدولي.



ادرس في أكبر جامعة رقمية في العالم واصعن نجاحك المهني
المستقبل يبدأ في "TECH Euromed University"

66

أكبر جامعة رقمية في العالم

جامعة TECH Euromed University أكبر جامعة رقمية في العالم. نحن أكبر مؤسسة تعليمية، بأفضل وأوسع قائمة برامج تعليمية رقمية، مائة في المئة عبر الانترنت وتحظى الغالبية العظمى من شتى مجالات المعرفة. نحن نقدم أكبر عدد من المؤهلات العلمية الجامعية الخاصة والمعتمدة في الدراسات العليا عبر الانترنت وكذلك في البكالوريوس الجامعي. أجمالاً، أكثر من 00104 مؤهل جامعي، بإحدى عشر لغات مختلفة، يجعلنا أكبر مؤسسة تعليمية في العالم.



أفضل أعضاء هيئة تدريس دولية رفيعة المستوى

يتكون أعضاء هيئة التدريس في TECH Euromed University من أكثر من 6000 أستاذ من أعلى المستويات العالمية. أستاذة وباحثون وكبار المديرين التنفيذيين من شركات متعددة الجنسيات، من بينهم Magdag, Isaiah Covington, Boston Celtics, Egaciog, Harvard MetalLAB, Romanska, الباحثة الرئيسية في Wistumba, رئيس قسم علم الأمراض الجزيئية الانتقالية في مركز Anderson لعلاج السرطان, D.W. Pineg, المدير الإبداعي لمجلة TIME وغيرهم.



منهجية تعليمية فريدة من نوعها

TECH Euromed University هي أول جامعة تستخدم منهجية إعادة التعلم في جميع درجاتها العلمية. إنها أفضل منهجية للتعلم عبر الإنترنت، وهي معتمدة بشهادات جودة تعليمية دولية معتمدة من وكالات تعليمية مرموقة. بالإضافة إلى ذلك، يُستكمل هذا النموذج الأكاديمي الثوري بـ "طريقة الحال"، وبالتالي تكوين استراتيجية تدريس فريدة من نوعها عبر الانترنت. كما يتم تنفيذ موارد تعليمية متكررة، بما في ذلك مقاطع الفيديو التفصيلية والرسوم البيانية والملخصات التفاعلية.

المناهج الدراسية الأكثر شمولاً على الساحة الجامعية

تقديم TECH Euromed University أكثر المناهج الدراسية اكتمالاً على الساحة الجامعية، مع مناهج تغطي المفاهيم الأساسية، وفي الوقت نفسه التطويرات العلمية الرئيسية في مجالاتها العلمية المحددة. بالإضافة إلى ذلك، يتم تحديث هذه البرامج باستمرار لضمان حصول الطلاب على المهارات الأكاديمية والمهنية الأكثر تقدماً المطلوبة. بهذه الطريقة، توفر شهادات الجامعة لخريجيها ميزة كبيرة لدفع حياتهم المهنية إلى النجاح.

أفضل جامعة على الإنترنت في العالم وفقاً FORBES

سلطت مجلة Forbes المرموقة المتخصصة في مجال المال والأعمال، الضوء على TECH Euromed University باعتبارها "أفضل جامعة على الإنترنت في العالم". هذا ما ذكره مؤخراً في مقال نشره في سنته الرقمية يرددون فيه قصة نجاح هذه المؤسسة "بفضل العرض الأكاديمي الذي تقدمه واختيار أعضاء هيئة التدريس فيها، وطريقة التعليم المبتكرة التي تهدف إلى تدريب مهني المستقل".

رواد في مجال التوظيف

تمكن TECH Euromed University من أن تصبح الجامعة الرائدة في مجال التوظيف، حيث يحصل 99% من طلابها على وظائف في المجال الأكاديمي الذي درسوه خلال عام واحد من إكمال أي من برامج الجامعة. توفر العديد من التحسينات المهمة على الفوائد. كل هذا يفضل منهجية الدراسة التي تتركز على معاييرها على اكتساب المهارات العملية الضرورية للغاية للتطور المهني.

جامعة الافتراضية الرسمية للرابطة الوطنية لكرة السلة NBA

جامعة TECH Euromed University هي الجامعة الرسمية عبر الإنترنت للNBA بفضل شراكتنا مع أكبر دوري لكرة السلة، نقدم لطلابنا برنامج جامعي حصري بالإضافة إلى مجموعة واسعة من الموارد التعليمية التي تركز على أعمال الدوري ومجالات أخرى في صناعة الرياضة. يحتوي كل برنامج على منهج مصمم بشكل فريد ويضم متخصصين ضيوف استثنائيين من لاعبي الدوري الأمريكي لكرة السلة والمدربين التنفيذيين في الدوري الذين يقدمون خبراتهم في أكثر الموضوعات ذات الصلة.



جامعة الأعلى تصنيفًا مستوى العالم من قبل طلابها

وضع الطلاب جامعة TECH Euromed University كأفضل جامعة مصنفة على مستوى العالم في بوابات الرأي الرئيسية، حيث حصلوا على أعلى تقييم لها وهو 9.4 من 10 تقييم، والذي تم الحصول عليه من أكثر من 5000 تقييم. وترسخ هذه النتائج مكانة TECH Euromed University كمؤسسة جامعة مرعجية دولية، مما يعكس التميز والتأثير الإيجابي لموجهها التعليمي.

Google Partner PREMIER 2023

منحت شركة التكنولوجيا الأمريكية العملاقة إلى TECH Euromed University شارة شريك Google Premier فقط 3% من الشركات في العالم، الضوء على التجربة الفعالة والمرنة والملاحة التي توفرها هذه الجامعة للطلاب. لا يقتصر هذا التكريم على الاعتراف بأقصى درجات الدقة والأداء والاستثمار في البنية التحتية الرقمية لـ TECH Euromed University فحسب، بل يفتح مصاف الشركات التكنولوجية الرائدة في العالم.

03

خطة الدراسة

تم تصميم الخطة الدراسية لماجستير خاص MBA في الإدارة المالية (CFO) بعناية لتوفير فرصةً أكاديمية متكاملة في التسويق المالي الاستراتيجي داخل بيئه الأعمال. تشمل مجالات رئيسية مثل المالية المؤسسية، تحليل الاستثمارات، تسويق المخاطر وهيكلة رأس المال، حيث يتم دمج المعرفة النظرية مع نهج عملي موجه نحو اتخاذ القرارات. بالإضافة إلى ذلك، يتضمن وحدات أساسية حول المحاسبة المتقدمة، التخطيط الضريبي، التشريعات المالية، والتحكم في الميزانية، مما يضمن الاستقرار الاقتصادي للشركة.

66

ستتولى قيادة فرق عمل متعددة التخصصات في المجال
المالي، مما يعزز التعاون والأداء"



الوحدة 1. التوجيه الاستراتيجي والإدارة	الوحدة 2. مهارات الإدارة والقيادة
<p>1. التصميم التنظيمي</p> <p>1.1. ةيميلتنلا ةفاقتلالا</p> <p>1.1.1. يعيظتلا لكيهلا ميمصت</p> <p>1.1.2. تامظنملاب يف ةيسفانتملا ةزيملا</p> <p>1.2. ادارة الشفافية المشتركة</p> <p>1.2.1. ةيلودلا ةرادإل يفاقتلا دعبلا</p> <p>1.2.2. لامعألا ةرادإ يف ةملوعلا</p> <p>1.2.2.1. تفافتلا ربع ةدابقلأا</p> <p>1.3. الادارة العامة</p> <p>1.3.1. ةيملاعلا لامعألا تايحيتارتسا يف ةيفيظولا تايحيتارتسلا لماكت</p> <p>1.3.2. ةرادإلا تابلمعو تاسايسن Society and Enterprise</p> <p>1.3.3.1. ةلادرة الاستراتيجية</p> <p>1.4.1. ميقلاو ةبئرلاو لالسرلا :بيحيتارتسا عقوم عاشنا</p> <p>1.4.2. ةدديج لامعاً ريوطت</p> <p>1.4.3. ةكرشلا ديطوطتو ومن.</p> <p>1.5.1. استراتيجية تنافسية</p> <p>1.5.2. قوسلا ليخت</p> <p>1.5.3. ةمادتسم ةيسفانت ةزيم</p> <p>1.5.3.1. رامثتسلا دئاع</p> <p>1.6.1. ةكرشلا ةبيحيتارتسا ةدابق</p> <p>1.6.2. ةكرشلا ةبيحيتارتسا عضو</p> <p>1.6.3. ةكرشلا ةبيحيتارتسا ةغایص</p> <p>1.7.1. التخطيط والاستراتيجية</p> <p>1.7.2. ةيرادإلا ةباقرلا ةيلمع يف بيحيتارتسلا هاجتنلا ةيمهأ</p> <p>1.7.3. ميظنتلاو ةئبلا ليخت</p> <p>1.7.4. Lean Management</p> <p>1.8.1. تنفيذ الإستراتيجية</p> <p>1.8.2. ةيلمعلا جهنو تارشؤملا مظن</p> <p>1.8.3. ةبيحيتارتسلا ةطيرخلأا</p> <p>1.8.4. ةذاحملاب زباتلاب</p>	<p>1. الناس في المنظمات</p> <p>1.1. ةيسفنلا ةيهافلارو ةيلمعلا ةيلدلا ةدوچ</p> <p>1.1.1. تاعامتجلاا ةرادإ و لمعلا فرف</p> <p>1.1.2. قيرفلأا ةرادإ و بيردتلا</p> <p>1.2. إداره الموهبه</p> <p>1.2.1. ةبرشبلا تاورثللا ةرادا</p> <p>1.2.2. سيلاقملاو ةيجيتارتسلاو ةئبلا</p> <p>1.2.2.1. دارفلأا ةرادإ يف راكتبا</p> <p>1.3. التنمية الإدارية والقيادة</p> <p>1.3.1. ةدابقلاب يلساو ةدابقلأا</p> <p>1.3.2. زفحت</p> <p>1.3.3. يفطاعلا ءاكذلا</p> <p>1.3.3.1. دئاقلا تاردقو تاراهم</p> <p>1.3.3.2. دئاقلا تاردق تاعامتجأ</p> <p>1.3.4. دارفلأا ةرادإ</p> <p>1.3.5. ةلادرة التغيير</p> <p>1.4. إداره التغيير</p> <p>1.4.1. ةدادلا ليلحت</p> <p>1.4.2. ريبغتلا ةدابق . ريبغتلا ةموافق</p> <p>1.4.3. ريبغتلا لحارم ةرادإ</p> <p>1.4.4. تفافتلا ةددعتم قرف ةرادإ</p> <p>1.5. الاتصالات الاستراتيجية</p> <p>1.5.1. دارفلأا نيب لاصتا</p> <p>1.5.2. ريبغتلاو مالعلا تاراهم</p> <p>1.5.3. لماشلا لاصتا طخو يلخادلا لاصتا</p> <p>1.5.3.1. ةيراجتلا تالاصتا قنائع</p> <p>1.6. التفاوض وإدارة النزاعات</p> <p>1.6.1. لاعفلاب اودلتلا تائينقت</p> <p>1.6.2. ةيصخشلا تاءارصلأا</p> <p>1.6.3. تفافتلا نيب خوافتلا</p>

الوحدة 4. المحاسبة المالية

- .1.4 عناصر وصياغة الحسابات السنوية
- .1.1.4 ةكاذلار رئاسخلاو حابرلأا باسحو ةيمومعلا ةينازيملا
- .2.1.4 ةيكلملا يفاص يف تاريغتلا نايب
- .3.1.4 ةيدقنتلا تاقدلتلا نايب
- .4.1.4 ةيونسلا تاباسحلا ةغايض دعاوق
- .5.1.4 ةيلاملا تانايلا جذامن
- .2.4 معيار التقييم
- .1.2.4 ةبخيراتلا ةفلاكتلا
- .2.2.4 ةلداعلا ةميقلأا
- .3.2.4 ةقةحدملأا ةميقلأا يفاص
- .4.2.4 ةمدختسملا ةميقلأا
- .5.2.4 بتكلأا وأ ةيرتفدلا ةميقلأا
- .6.2.4 ةيعاديلأا ةبساحملأا
- .3.4 الأصول الثابتة الملموسة وغير الملموسة
- .1.3.4 ذاوحتسلا للاكسأو حتاوللا
- .2.3.4 دادسلا ةدم
- .3.3.4 فرقتلا وأ ةمهقلا ضافختنا نج ةجتانلا رئاسخلا
- .4.3.4 براقعلا رامتنسلا
- .4.4 الأدوات المالية
- .1.4.4 ةيلاملا لوصأا
- .2.4.4 ةيلام تامايزتلا
- .3.4.4 اهترادإو اهديدحتو رطاخملأا مييقت
- .4.4.4 ضوافتلاو ةيطغتلا تايلمع
- .5.4.4 ةيلامسأرلا تاودلاب ةقلعتملا ةبساحملأا
- .5.4 دراسة وتقييم الصناديق الخاصة
- .1.5.4 ةيمومعلا ةينازيملا يف ةميقلأا يفاص
- .2.5.4 اياصولأاو تاءربتلارو حنملا
- .3.5.4 ةميقلأا يف تاريغتلا تايوستلاو ةطاخلا قيدانصلا
- .6.4 عمليات إعادة الهيكلة
- .1.6.4 تاجامدنالا
- .2.6.4 تاماسقنا
- .3.6.4 ةيدقنتلا ريخ تامهاشملا

الوحدة 3. التسويق الاستراتيجي والعمليات

- .1.3 إدارة التسويق
- .1.1.3 ئيمعلأا عم ةقالعلا ؤزود
- .2.1.3 يساقلا ديدوتلا لباقم ةيدرفلا
- .3.1.3 CRM applications and data mining
- .2.3 استراتيجية وخطة التسويق
- .1.2.3 قوسلا ةسارد
- .2.2.3 Digital Marketing and Integrated Communications
- .3.2.3 لومعملأا فتاھلا ربع قيوستلا
- .3.3 إدارة علاقات العملاء
- .1.3.3 جتنملأا عقوم ديدحتو فدهتسنلا قوسلا ديدحت
- .2.3.3 قيوستلا ةطخ ءاشنإ
- .3.3.3 عيزوتلا ةلسلس ةرادإو ميمصت
- .4.3 استراتيجيات التدوير والتسويق العالمي
- .1.4.3 ليهعلا عم ةقالعلا ؤزود
- .2.4.3 يساقلا ديدوتلا لباقم ةيدرفلا
- .3.4.3 CRM applications and data mining
- .5.3 الإدارة التجارية وإدارة المبيعات
- .1.5.3 تاعيبلأا ةلمح طيطخت
- .2.5.3 تاعيبلأا ةيرفو تاعيبلأا ميظنت
- .3.5.3 مهيردتو نيعئابلا رايتخا تاسايس
- .6.3 إدارة سلسلة التوريد
- .1.6.3 تايلمعلا ةلسلس ةءافكو فيلات
- .2.6.3 بلطلا طامنأا يف ريفغتلا
- .3.6.3 تايلمعلا ةيجيتارتسا يف ريفغتلا
- .4.6.3 ةيتسجوللا تايلمعلا
- .7.3 التنافس من العمليات
- .1.7.3 ةكرشلا يف ةيسفات ةزيمك تايلمعلا يف راكتبا
- .2.7.3 ةئشانلا مولعلارو تاينقتلا
- .3.7.3 تايلمعلا يف تامولعملأا ةمنظما
- .8.3 نظم المعلومات التجارية
- .1.8.3 عورشم ةرادا
- .2.8.3 ةيمقرلا لامعأا و ةيعامتجلاا مالعلأا لئاسو ةرادإ
- .3.8.3 Business intelligence .3.8.3

- الرقابة على الموازنة .6.5
 - .1.6.5. ئينازيملا يف مكتلاو طييخت
 - .2.6.5. ئيذيفنتلا تاينازيملا
 - .3.6.5. تاينازيملا دادعا قرط
 - .4.6.5. تافارحنالاو ئينازيملا طبض
- التكليفات القياسية .7.5
 - .1.7.5. ئيراعملما فيلاكتلا عاونأو فيرعت
 - .2.7.5. ئرشابملار يخ موسرلل ئزرم ئينازيم
 - .3.7.5. ئلماكلا ئفلاكتلا جذونتو ئيلامجالا ئفلاكتلا زكرم
 - .4.7.5. ئيسايقلاد ئفلاكتلا ئقيرط يف تافارحنالا
- اتخاذ القرار في المحاسبة الإدارية .8.5
 - .1.8.5. رارقلار ذاختا فيلاكتو جاتنلا ميظنت
 - .2.8.5. لمعلا تارايرق لع اهريئانلو ئيلاملاو ئيداصتقلا تانايللا لياحت
 - .3.8.5. ليوطلاو يرسقلا بدللا لع رارقلار ذاختال ئيلاملا تامولعملما
 - .4.8.5. رارقلار ذاختا يف نيقلا مدح ئجلام
 - .5.8.5. ئيسفاتلاتا ئيزيملا ئلماكتلا لياحت و طييختلا

الوحدة 6. التخطيط الاستراتيجي والتحكم الإداري

- الرقابة الإدارية .1.6
 - .1.1.6. ومنلاو ئيلاملا ئسايسلاد
 - .2.1.6. ئيرادلا ئباقرلل ئاداك تامولعملما
 - .3.1.6. ئرادالاو طييختلل ماضنك ئيرادلا ئباقرلا
 - .4.1.6. يلاملا يقارملا فناظلوا
 - .5.1.6. ئيرادلا ئباقرلا قييقت قاطن المعلومات المالية وقراررات الإدارة .2.6
- نظم المعلومات وذكاء الأعمال .4.5
 - .1.2.6. ئيونوناقلا وأ ئيلاملا ئساحملاد
 - .2.2.6. ئيلاحتلا ئساحملاد وأ ئفلاكتلا
 - .3.2.6. ئيباقرلا ئساحملاد
- إدارة الخزينة .3.6
 - .1.3.6. ئمزالا تاروانملار ئيساحملاد تاروانعلا قودنص
 - .2.3.6. لامؤال ئيلغشتلا تاجايتحالا باسح Credit management .3.3.6
 - .4.3.6. ئيلاعلا بتاكملار لوصالا لامؤالا ئرادا

- .4.6.4. ئميقلا ئضياقم
 - .7.4. ضريبة على الفوائد
 - .1.7.4. تاكرشلا بئارض لكيه
 - .2.7.4. تاكرشلا ئبيرضل ئقحتىسلا فيراصلما ئساحملاد باسح
 - .3.7.4. ئققؤملار ئمئادلا قورفلاد
 - .8.4. المحاسبة بالعملات الأجنبية
 - .1.8.4. ضرلا ئلمعو ئيفيظولا ئلمعلا
 - .2.8.4. ئيقدنلا ريفو ئيقدنلا دونبل مييقت.
 - .3.8.4. ئينجلا ئلمعلاب متت يتلا تايمعلاد يف ئققؤملار قورفلاد

الوحدة 5. المحاسبة الإدارية

- .1.5. أساسيات المحاسبة الإدارية
 - .1.1.5. ئيرادلا ئساحملاد فادها
 - .2.1.5. ئيساحملاد تامولعملما ئيعونلا صئاصلا
 - .3.1.5. ئيرادلا ئساحملاد روتت
 - .2.5. من المحاسبة العامة إلى محاسبة التكليف
 - .1.2.5. فيلاكتلا باسح رصانع
 - .2.2.5. فيلاكتلا ئساحملاد ماما ئساحملاد يف تاقفنلا
 - .3.2.5. فيلاكتلا ئساحملاد ماما ئساحملاد يف تاقفنلا
 - .4.2.5. فيلاكتلا فينصن
 - .3.5. تحليل تكلفة المعاملات وفوائدها
 - .1.3.5. ئفلاكتلا ثيبح نم حبرلا ئقيرط تاضارتفاو صئاصخ
 - .2.3.5. لداعتلا ئقطن
 - .3.3.5. ئمالسلا شعاه
 - .4.3.5. ئدئافلا - مجلا - ئفلاكتلا لياحت يف نيقلا مدح تالاح
 - .4.5. نظم المعلومات وذكاء الأعمال
 - .1.4.5. فينصنلاو تايساسألا
 - .2.4.5. ئفلاكتلا مساقت قرطوا لارم
 - .3.4.5. ريشلاو ئفلاكتلا زكرم رايتخا
 - .5.5. التكلفة المباشرة
 - .1.5.5. ئيرادا ئاداك direct costing ئرشابملار ئفلاكتلل ئيلاحتلا جئاتنلا
 - .2.5.5. فينصنلا: ئيرغتملاو ئتياثللا فيلاكتلا
 - .3.5.5. ئيجاتنلا ئساردل يلامجالا هيش شعاهلا
 - .4.5.5. ئيلاحتلا زياوتلا ئسارد

<p>ال أدوات والأسواق المالية .3.7</p> <p>1.3.7. ريعстлао Нимтла Тбат Лхд 2.3.7. Рифттмла Лхдла 3.3.7. Тачтшмла</p> <p>4.3.7. Рамттслаа Киданч</p> <p>4.7. тедлил мали и тхтпите</p> <p>1.4.7. Еимомула Еиназимла Лијакт 2.4.7. Лхдла Наип Лијакт 3.4.7. Еидодрмла Лијакт</p> <p>5.7. المنتجات المالية</p> <p>1.5.7. Етлаттмлао Емاعла Тбашла Лхдла Лослأ 2.5.7. Рифттмла Лхдла Лосلأ</p> <p>3.5.7. Еоцтшмла Еиламла Тажтнмла</p> <p>4.5.7. Лкіхемла Лиомтлаб Тажтнмла</p> <p>6.7. الاستثمار الجماعي</p> <p>1.6.7. Еиعامجلаб Рирамттслаа Еиламла Тажтнмلا 2.6.7. Йлодла Диеучлаб Луј Еعامجلاب Рамттсلا</p> <p>7.7. إدارة المحافظ</p> <p>1.7.7. Етфттмла Еирот</p> <p>2.7.7. Рифттмлаو Тбашла Лхдла Ерадإ بیلاسأ</p> <p>3.7.7. Етлаттмла ظفاھملاب ئرادإ بیلاسأ</p> <p>4.7.7. لوصلأا صيصنث تانيقت</p> <p>8.7. الخدمات المصرفية الخاصة</p> <p>1.8.7. تاورثلا ئرادإ وأ ئصالحا ئفرصلاب تامدخل</p> <p>2.8.7. يسسؤملا رامثتسلااو ئئزجتلا رامثتسا</p> <p>3.8.7. ئيلضافتلا لكайهلاب لوصلأا</p>	<p>4.6. إدارة النقدية</p> <p>1.4.6. لوادتعلاب لاما سأرل يفرصلاب ليومتلاب</p> <p>2.4.6. ئنيزخلاب مسق ميظنت</p> <p>3.4.6. ئنيزخلاب بيزكرم ئرادإ</p> <p>5.6. تخطيط ومراقبة مراكز المسؤولية</p> <p>1.5.6. بيرادإ مكحت ماظن ميمصت</p> <p>2.5.6. ئيرادإلا ئباقرلا يف تافارحنالا</p> <p>6.6. عملية الصياغة والتخطيط الاستراتيجي</p> <p>1.6.6. ئيجيتارتسلاا ئطلاب نوتدموا ئغايص</p> <p>2.6.6. نزاوملاب عادلاب سايق ئقطاب</p> <p>3.6.6. ئيساسلأا ميهافملاب تاحاطصلاب</p> <p>7.6. التخطيط التنظيمي</p> <p>1.7.6. يليوحتلا ريعستلاو لامعألا تادحو</p> <p>2.7.6. تاعيبلابو معدلاو جاتنلاا عينصلاب زكارم</p> <p>3.7.6. ئيلاملا ئرادإلا تايلوؤسمو تصاصتخا</p> <p>8.6. المؤشرات كادة تدكم</p> <p>1.8.6. مكحتلا ئدحول</p> <p>2.8.6. تارشؤملا لكشو ددع</p> <p>3.8.6. ئيجيتارتسلاا طيطختلا</p>
--	--

الوحدة 7. البنوك والأسواق المالية

- البيئة الاقتصادية والأسواق المالية
 - يلاملا طاشنلا سايق
 - ئيسینئرلا ئيلاملا عيماجملا
 - ئيلاملا تاقفتلا ئيقاروھ قاوسألا
 - ئيلاحلا ئيلاملا ئمزألا
- الإدارة المصرفية
 - ئيلاملا قاروألا
 - ئلكيهملا تاجتنملاو تاقتشملا
 - بياقنلا ليومتلاب
 - قبستكملا ئيحرلا ئسارد

الوحدة 8. المخاطر المالية وتمويل الشركات

- 1.8. الإدارة المالية وتمويل الشركات
 - 1.1.8. ئېيقلە قىلۇ لامعأا ئارادى
 - 2.1.8. يلاملا ذوقنلاو لاملا ساز لكىيە
 - 3.1.8. لاملا سار حىرملا ئەلەكتلا طسوتوم
 - 4.1.8. بىرچىمىن ئەلەمسارلا لوصاڭ رىعىتتى جذونىن
 - 2.8. مناهج تقييم الشركات
- 1.2.8. حابىأ مىخ
- 2.2.8. قىفتلا مىخ
- 3.2.8. ئىراقتىل ئىلباق تافعاپىم
- 3.8. عمليات الشركات

- 1.3.8. تاجامدنا
- 2.3.8. ذاوجتسالا
- 3.3.8. ذاوجتسالاو جىدىلا تايلىم
- 4.3.8. ئەلکىيەلا ۋەداعى تايلىملىك بىرپەلا ماظناندا
- 4.8. دراسة أنواع الشركات الأخرى
 - 1.4.8. ئەجىملە رېغ تاكىرشلا
 - 2.4.8. PYMES
 - 3.4.8. ئەيلئاعلا تاكىرشلا
 - 4.4.8. جىرىل ئەفداھالا رېغ تانايكلارو تاسىسەملا
 - 5.4.8. يعامتىجالا داصتقا تاكىرش

- 5.8. الإستراتيجية والتحكم في المخاطر
 - 1.5.8. ئارادىلا يەپ مەكتەلا ۋەھەنە
 - 2.5.8. ئەلخادالا ۋېاقىلارو رەطاخىلە
 - 3.5.8. مەكتەلا ماظن قىيقدە توچىجارىم
 - 4.5.8. ئەلەمانلار ئەنەن ئارادى
- 6.8. المخاطر والربحية والمديونية
 - 1.6.8. ئەلەمانلار ۋېېبەتكەلا ئەلەمانلار ئېجىرلا
 - 2.6.8. ئېنويەملاو ئەلەمانلار ئېجىرلا
 - 3.6.8. دئاعلاو رەطاخىلە

- 7.8. مصادر التمويل
 - 1.7.8. يكنب لىيومت
 - 2.7.8. لوصاڭ قىيۇتو تادىنسلا رادصا
 - 3.7.8. فزاجىملا لاملا سارو ۋەصاڭلا ئېكىلمە
 - 4.7.8. يلاملا معدلاو حنملا
 - 8.8. عمليات الشركات وحالة الإفلاس
- 1.8.8. اهراڭا ۋەقباسىملا نالغا
- 2.8.8. ئېپوستلاو قافتالا لحارم
- 3.8.8. ئېلودلا ۋەقباسىملا
- 4.8.8. ۋەقباسىملا فينىتەت
- 5.8.8. اهدىف ۋەداعىو ۋەسفانەلە ماتتىنا

الوحدة 9. جدوى المشاريع الاستثمارية

- 1.9. إستثمارات في الشركة
 - 1.1.9. فينىتەلار وموھىمەلە
 - 2.1.9. يرامتىسالا عورشىملا ئەسارد لحارم
 - 3.1.9. ئېلەم ۋەبلەك رامتىسالا
 - 2.9. طرائق التقييم الاقتصادي
- 1.2.9. دادرتسالا ۋەرتەن
- 2.2.9. ۋەمىزلىم ۋەيدقەن ۋەدەو لەكى يەقىنلا قىدتەلا طسوتومۇ عومۇج
- 3.2.9. يلخادالا دئاعلا لدعومۇ ۋېلەتلا ئېمېقلا يەپاچى
- 4.2.9. ئېجىرلا رشۇمۇ مۇھىمەلە دادرتسالا دەنەتلىم
- 5.2.9. NPV نم ۋەقۇقىملا ئېجىرلا
- 3.9. تكالفة رأس المال
 - 1.3.9. ئېرخالا دراومۇ ۋەفلەكتەن
 - 2.3.9. ۋەلەپەقىملا مەھسۇلە ئەفلىكتەن
 - 3.3.9. ۋەصاڭلا دراومەلە ئەفلىكتەن باسخ
 - 4.3.9. لاملا سارل ئېلەجىلە ئەلەكتەلا باسخ
 - 4.9. التشخيص والتخطيط ومراقبة الاستثمار
- 1.4.9. يلاملا طېپەختەلە
- 2.4.9. يراقىعلا طېپەختەلە
- 3.4.9. بىرپەلا طېپەختەلە

- | | |
|--|---|
| <p>3.10. ممارسة علاقات العمل</p> <p>3.10.1. تآفاكملأا ٽسايسو فيظوللا ٽسايس</p> <p>3.10.2. لامعألا بقاعتلو ٽلکيھلا ٽداعإ</p> <p>3.10.3. تاضيوعتلاو حيرستلا تايممع</p> <p>3.10.4. ٽيلامعلا ٽيعامتجالا تاكاهتنا</p> <p>3.10.5. يعامجلأا ضوافتلا</p> <p>4.10. الضريبة على الشركات</p> <p>4.10.1. ٽيراسلا نيناؤقلأا</p> <p>4.10.2. ٽببرضلاو ٽيساحملا ٽئاوللا نيب تاضقاانتلا</p> <p>4.10.3. ٽصاخ مظن</p> <p>4.10.4. ضريبة القيمة المضافة</p> <p>4.10.5. ٽيراسلا نيناؤقلأا</p> <p>4.10.6. التمويل والاستثمار المسؤول</p> <p>4.10.7. ٽلاملا لومشلا</p> <p>4.10.8. ٽلاملا ريدملا ٽيلوؤسمو ٽمادتسلا</p> <p>4.10.9. تامولعملا ٽيفافش</p> <p>4.10.10. لوؤسملا رامتنسالا ليومتلأا</p> <p>5.6.10. تاكرشل ٽيعامتجالا ٽيلوؤسملاو تاينواعتلارو ٽيعامتجالا داصتقا</p> <p>7.10. أخلاقيات العمل</p> <p>1.7.10. تاكرشلأا يف ٽيقالخألا كولسلا</p> <p>2.7.10. ٽيقالخألا نيناؤقلأاو قالخألا ملع</p> <p>3.7.10. حلاصلد براضتو للبيتالا</p> <p>8.10. البيئة القانونية وحكومة الشركات</p> <p>1.8.10. ٽيلودلا ريدصلارو داريتسالا ٽئاول</p> <p>2.8.10. ٽيعانصلارو ٽيركفلأا ٽيكلملا</p> <p>3.8.10. ٽيلودلا لمعلا نوناق</p> | <p>5.9. التحليل الفني والتحليل الأساسي</p> <p>1.5.9. ٽيبطلا قاطنو فيرعت</p> <p>2.5.9. تاهاجتاو ٽينابيلا موسرا ٽسارد</p> <p>3.5.9. ٽيسأسلا ليحتلا يف ٽيلاملا ٽاروألا ٽوسو عاطقلأا ٽسارد</p> <p>4.5.9. ٽيسأسلا ليحتلاو ٽسنلا</p> <p>6.9. تحليل الاستثمارات في بيئه المخاطر</p> <p>1.6.9. مصلح لدعم ليدعت</p> <p>2.6.9. ٽيقيلأا طورش ٽلا ٽيدقنلا تاقدفللار خيفخت</p> <p>3.6.9. ٽيرانيسلأا ٽاكم</p> <p>7.9. التدفقات النقدية في المشاريع الاستثمارية</p> <p>1.7.9. ٽيلاملا جذامنلا</p> <p>2.7.9. ٽيدقنلا تاقدفللار دادعإ</p> <p>3.7.9. ٽيدقنلا لمعالا ٽاملا سار تاقدفللار لياحت</p> <p>4.7.9. ٽدختلارو ٽئارضلا</p> <p>8.9. سوق الأوراق المالية</p> <p>1.8.9. تاكرشل ٽيلاملا ٽاروألا ٽوس ٽلا ٽوصولا</p> <p>2.8.9. ٽيملاعلأا ٽمهسألا ٽقاوسأا ليغشت</p> <p>3.8.9. ٽمهسألا ٽارشؤم</p> <p>4.8.9. ٽينابسإا يف ٽيلاملا تارامتنسالا لبع ٽئارضلا صرف</p> |
|--|---|
- الوحدة 10. الأطر القانونية والضريبية والأخلاقية**
- | |
|---|
| <p>1.10. ممارسة الشركات</p> <p>1.1.10. تاكرشلأا يف ٽيلکيھلا تاريغتلا</p> <p>2.1.10. سالفيلأاو ٽيفصلارو لحد</p> <p>3.1.10. ٽرادإلا ٽئيهو ماعلا ٽامتجالا</p> <p>2.10. الممارسة الضريبية</p> <p>1.2.10. تاكرشل ٽببرضلا تامايزتللا لياحت</p> <p>2.2.10. ٽئارضلل ماعلا ٽينوناقلا راطلا</p> <p>3.2.10. ٽيرادإلا لامعألا ٽعجارم ريراقت</p> |
|---|

الوحدة 11. الشؤون المالية الدولية

- 1.11. الأعمال التجارية والاستراتيجية الدولية
 - 1.1.11. ليودتلا
 - 2.1.11. ملوعلا
 - 3.1.11. ئئشانلا قاوسلأا يف روطتلار و منلا
 - 4.1.11. يلودلا يدقنلا ماظنلا
 - 2.11. سوق صرف العملات الأجنبية
 - 1.2.11. سكروفلا لوادت
 - 2.2.11. عقوتملا بىنجلا فرصلار قوس
 - 3.2.11. دئافلا تالعمو فرصلار راعسأ رطاخنم طوحتل ٽقتشم تاودأ
 - 4.2.11. اه كالهتساو ٽملعلا ٽميق عافترا
 - 3.11. وسائل الدفع والتوصيل الدولية
 - 1.3.11. ٽفرصلما تاكيشلاو ٽبختشلا تاكيشلاو ريتاوفلا
 - 2.3.11. تالاوللاو عفدلار مأو ليجوتلا
 - 3.3.11. ٽيدنتسعلات تادامتعالار دونبلار
 - 4.3.11. برخالا لئاسولاو ٽيلودلا ٽلابعلار ميختلا
 - 4.11. تمويل العمليات في الأسواق الدولية
 - 1.4.11. ٽيلودلا ٽيراجتلا تاحلطصلما
 - 2.4.11. ماحلا داوملا راعسأ يف ٽلمتحمالا تابلقتلا نم طوحتل ٽقتشم تاودأ
 - 3.4.11. ايمسر ٽمودعملار يدصتلا تادامتغا
 - 4.4.11. ٽفرصلار دوقيب ٽيغفلات Swap ()
 - 5.4.11. ٽيمتلاو يداصتقلاا نواعتلا ٽمظنم ءارآ ٽفواوت
 - 5.11. المؤسسات المالية الدولية
 - 1.5.11. ٽكرشلا ليودت ٽقدنص
 - 2.5.11. يلودلا كنبلا ٽعومجم
 - 3.5.11. ٽيكيرمألا ناديليل ٽيمتلا فرصم
 - 4.5.11. بيراكلا ٽيمتلا فرصم
 - 6.11. تشكييل أسعار الصرف
 - 1.6.11. دئافلا رعس يف ٽفاكتلا ٽيرظن
 - 2.6.11. فرصلار رعس تاعقوت ٽيرظن
 - 3.6.11. ٽينارشلا ٽوقفلار لادعت ٽيرظن
 - 4.6.11. لاملا سار قوس نزاوت
 - 7.11. براج تحويل الديون

الوحدة 12. إنشاء وتمويل الشركات الناشئة

- 1.12. إنشاء شركة ناشئة putracts
 - 1.1.12. لمعلا جذونم بـلـ ٽركفـلـ نـم
 - 2.1.12. ئاكرشـلا
 - 3.1.12. ئـينـونـاقـ تـارـابـتـعاـ
 - 4.1.12. ٽـفـاقـقـوـ ٽـمـظـنـمـ
 - 5.1.12. لـامـعـالـاـ ٽـدـايـرـ ٽـرـادـإـ ٽـبـرـامـتـسـالـاـ لـامـلـ سـأـرـ
 - 2.12. الادارة المالية وإدارة الشركات الناشئة
 - 1.2.12. ئـئـشـانـلاـ عـبـراـشـمـلـاـ يـفـ ٽـيـلـامـلـاـ ٽـرـادـإـ بـلـ ٽـمـدـقـمـ
 - 2.2.12. Startups ئـئـشـانـلاـ تـاـكـرـشـلـاـ ٽـيـلـامـلـاـ سـيـيـاقـمـلـا
 - 3.2.12. اهـريـسـقـتوـ تـاطـقـسـيـلـاـ جـذـاـنـ:ـيـلـامـلـاـ طـيـطـتـلاـ
 - 4.2.12. ٽـيـقـةـتـلاـ قـرـطـ
 - 5.2.12. ئـينـونـاقـلـاـ بـنـاـوـجـلـاـ
 - 3.12. خطة العمل
 - 1.3.12. بوتحم
 - 2.3.12. ٽـمـدـقـمـلا
 - 3.3.12. SWOT
 - 4.3.12. Canvas
 - 4.12. مراحل نمو بدء التشغيل
 - 1.4.12. Seed

1.5.13	تاكرشل ئيامتجالا ۋيلوؤسمىل يلودلا دعبلا	Startup .2.4.12
2.5.13	ۆكىرشنل ئيامتجالا ۋيلوؤسمىل ذىفنت	Growth .3.4.12
3.5.13	تاكرشل ئيامتجالا ۋيلوؤسمىل ۋە جىرىد سايقو رىئانلا	ديپوتلاد ئەلدرم .4.4.12
6.13	أنظمة وأدوات الإدارة المسؤولة	تموييل الشركات الناشئة .5.12
1.6.13	تاكرشل ئيامتجالا ۋيلوؤسمىل	يفرصلالا لىيەتەلا .1.5.12
2.6.13	ۋەللوؤسمىل ۋەرادىلا ۋېجيتارتسا ذىفنت يەپ ۋېسىئرلا اياضقلا	تائاناعەل .2.5.12
3.6.13	تاكرشل ئيامتجالا ۋيلوؤسمىل ۋەرادى ماظن قىبىط تاوطخ	Business Angels .3.5.12
4.6.13	تاكرشل ئيامتجالا ۋيلوؤسمىل ۋېيامۇ تاوداً	IPO.Venture Capital .4.5.12
7.13	الشركات متعددة الجنسيات وحقوق الإنسان	Public to Private Partnership .5.5.12
1.7.13	ناسىنلا قوقجو تايىسجلا ۋەددىتم تاكرشلار ۋەملۈەل	المؤسسات الدولية لرأس المال الاستثماري وأس المال التأسيسي .6.12
2.7.13	يلودلا نوناقلا لباقم تايىسجلا ۋەددىتم تاكرشلار	CDTI و ENISA: مەمەلە تاسىسىملا .1.6.12
3.7.13	ناسىنلا قوقجب قىلتى امىيف تايىسجلا ۋەددىتملا تاكرشل ئينوناقلا كوكىلار	ياؤما لاما سار تاسىسىم يلودلا يراختىسالا لاما سار BStartup .3.6.12
4.7.13		FOND-ICO Global .4.6.12
5.7.13		ليغشتلار لىصوتلار .5.6.12
الوحدة 14. قيادة لأفراد وإدارة المواهب		
1.14	إدارة الأفراد الإستراتيجية	العلومة والحكومة .1.13
1.1.14	ۆيىشىلار داراومىل ۋېجيتارتسالا ۋەرادىلا	تاكرشلار مەتكەپلە .1.1.13
2.1.14	دارفألل ۋېجيتارتسالا ۋەرادىلا	تاكرشلار يەپ تاكرشلار مەتكەپ تايىسالا .2.1.13
2.14	إدارة الموارد البشرية حسب الكفاءات	تاكرشلار مەتكەپ راطا يەپ ۋەرادىلا سلجم روڈ .3.1.13
1.2.14	لمتحمال لىلىتلا	القيادة .2.1.13
2.2.14	تاڭاڭىملا ۋەسایىس	دەيقلە يەپ ئەيەنەلە جەنەل .1.2.13
3.2.14	يەفيظولار بقاعتلا / فيظوتلار ططخ	تاكرشلار يەپ دەيقلە ئەيمەنە .2.2.13
3.14	تقىيم الأداء وإدارة الأداء	لامعألا ۋەرادى يەپ دەيقلە ئەيمەنە .3.2.13
1.3.14	عادلأا ۋەرادى	tnemeganaM larutluC ssorC .3.13
2.3.14	ماظننى ۋېلىمع: عادلأا ۋەرادى	Cross Cultural Management .1.3.13
4.14	الابتكار في إدارة المواهب والأفراد	دېپەتىلە ئەيەنەلە ئەنۋەرمۇم يەپ تامەھاسىم .2.3.13
1.4.14	ۋېجيتارتسالا بەهاوەل ۋەرادى جذامن	عونتلا ۋەرادى .3.3.13
2.4.14	رىوطىتلار بېرىدىتلىلار بەهاوەل دىيدەت	الاستدامة .4.13
3.4.14	ظافتحالار ئەلۋا	مادتسىلار ئېمەنلىلار بېرىجەتلا مادتسالا .1.4.13
4.4.14	راكىتالار ۋەردابىلار	2030 ۋەندىجا .2.4.13
5.14	تەھىز	مادتسىلار تاكرشلار .3.4.13
1.5.14	عفادلا ۋەقىبەت	المسوّلية الاجتماعية للشركة .5.13
2.5.14	تاءعقولا ۋېرىظن	
3.5.14	تاجاحلا تاييرظن	

الوحدة 13. القيادة والأخلاقي والمسؤولية الاجتماعية للشركة

1.13	العلمة والحكومة	1.1.13
1.1.13	تاكرشلار مەتكەپلە	تاكرشلار يەپ تاكرشلار مەتكەپ تايىسالا .2.1.13
2.1.13	تاكرشلار يەپ تاكرشلار مەتكەپ	تاكرشلار مەتكەپ راطا يەپ ۋەرادىلا سلجم روڈ .3.1.13
3.1.13	تاكرشلار مەتكەپ راطا يەپ ۋەرادىلا سلجم روڈ	القيادة .2.1.13
2.13		دەيقلە يەپ ئەيەنەلە جەنەل .1.2.13
1.2.13		تاكرشلار يەپ دەيقلە ئەيمەنە .2.2.13
2.2.13		لامعألا ۋەرادى يەپ دەيقلە ئەيمەنە .3.2.13
3.2.13		tnemeganaM larutluC ssorC .3.13
3.13		Cross Cultural Management .1.3.13
1.3.13		دېپەتىلە ئەيەنەلە ئەنۋەرمۇم يەپ تامەھاسىم .2.3.13
2.3.13		عونتلا ۋەرادى .3.3.13
3.3.13		الاستدامة .4.13
4.13		مادتسىلار ئېمەنلىلار بېرىجەتلا مادتسالا .1.4.13
1.4.13		2030 ۋەندىجا .2.4.13
2.4.13		مادتسىلار تاكرشلار .3.4.13
3.4.13		المسوّلية الاجتماعية للشركة .5.13



- 4.5.14. يلاملا ضيوعتلاؤ عفادلا
- 6.14. تطوير فرق عالية الأداء
- 1.6.14. ايتاذ رادت قرف :ءادألا ةيلاع قرف
- 2.6.14. ءادألا ةيلاع ةرادإلا ةيتاذلا قرفلأا ةرادإ تايجهن
- 7.14. الاتصالات الإدارية
- 1.7.14. ةيراجتلا لامعألا يف يبراخلاو يلخادلا لاصتا
- 2.7.14. لاصتا ماسقاً
- 3.7.14. لاصتا ريدم فيرعت فلم ةكرشلا يف لاصتا ريدم
- 8.14. إنتاجية الموهاب وجذبها والاحتفاظ بها وتفعيلاها
- 1.8.14. ةيجاننلا
- 2.8.14. اهب ظافحلاو بهارملأا بذج لماع

الوحدة 15. الإدارة (Management) التنفيذية

- 1.15. المدير ووظائفه. الثقافة التنظيمية ومقارباتها
- 1.1.15. هفناظلو روبدلا.اهتابراهمو ةيميلتنلا ةفاقتلا
- 2.15. إدارة العمليات
- 1.2.15. ةراديلا ةيمهأ
- 2.2.15. ةميقلأا ةلسلس
- 3.2.15. ةدوجلأا ةرادإ
- 3.15. خطابة وتشكيل متخصصين رسميين
- 1.3.15. دارفلأا نيب لاصتا
- 2.3.15. ريثأتلاؤ مالإلا تاراهم
- 3.3.15. لاصتا زجاوح
- 4.15. أدوات. الاتصالات الشخصية والتنظيمية
- 1.4.15. دارفلأا نيب لاصتا
- 2.4.15. دارفلأا نيب لاصتا تاودأ
- 3.4.15. تامظنملأا يف لاصتا
- 4.4.15. ةممظنملأا يف تاودألا
- 5.15. الاتصال في حالات الأزمات
- 1.5.15. تامرأا
- 2.5.15. تامرأا لحارم
- 3.5.15. تاظحلالاو تايوجتملا: لئاسرلا

- 6.15 .إعداد خطة للأزمات
- 1.6.15 .ولمتحملأ لكاشملا ليجت
- 2.6.15 . ططحملأ
- 3.6.15 .نيفظوملا فيكت
- 7.15 .الذكاء العاطفي
- 1.7.15 .لصاوتلأو يفطاعلأ عاكذلأ
- 2.7.15 .للاعفلأو عامتسالأو فطاعتلأو مزحلأ
- 3.7.15 .يفطاعلأو لاصتالأو سفنلاب ٰمُؤنثلأ
- 8.15 .خلق العلامات التجاريةB gnidnarB الشخصية
- 1.8.15 .ٰيصلخلأا ٰيراجتلأا كتمالع ريوطلل تايحيتارتسا
- 2.8.15 .ٰيصلخلأا ٰيراجتلأا تامالعلا نيناوقي
- 3.8.15 .ٰيصلخلأا ٰيراجتلأا ٰممالعلا ءانب تاودأ
- 9.15 .القيادة وإدارة الفرق
- 1.9.15 .ٰدایقلا بيلسأو ٰدایقلا
- 2.9.15 .تايدحتلأو دئاقلا تاردق
- 3.9.15 .رييغتلأا ٰيلمع ٰرادإ
- 4.9.15 .تفاققلأا ٰددعتم قرف ٰرادإ

“

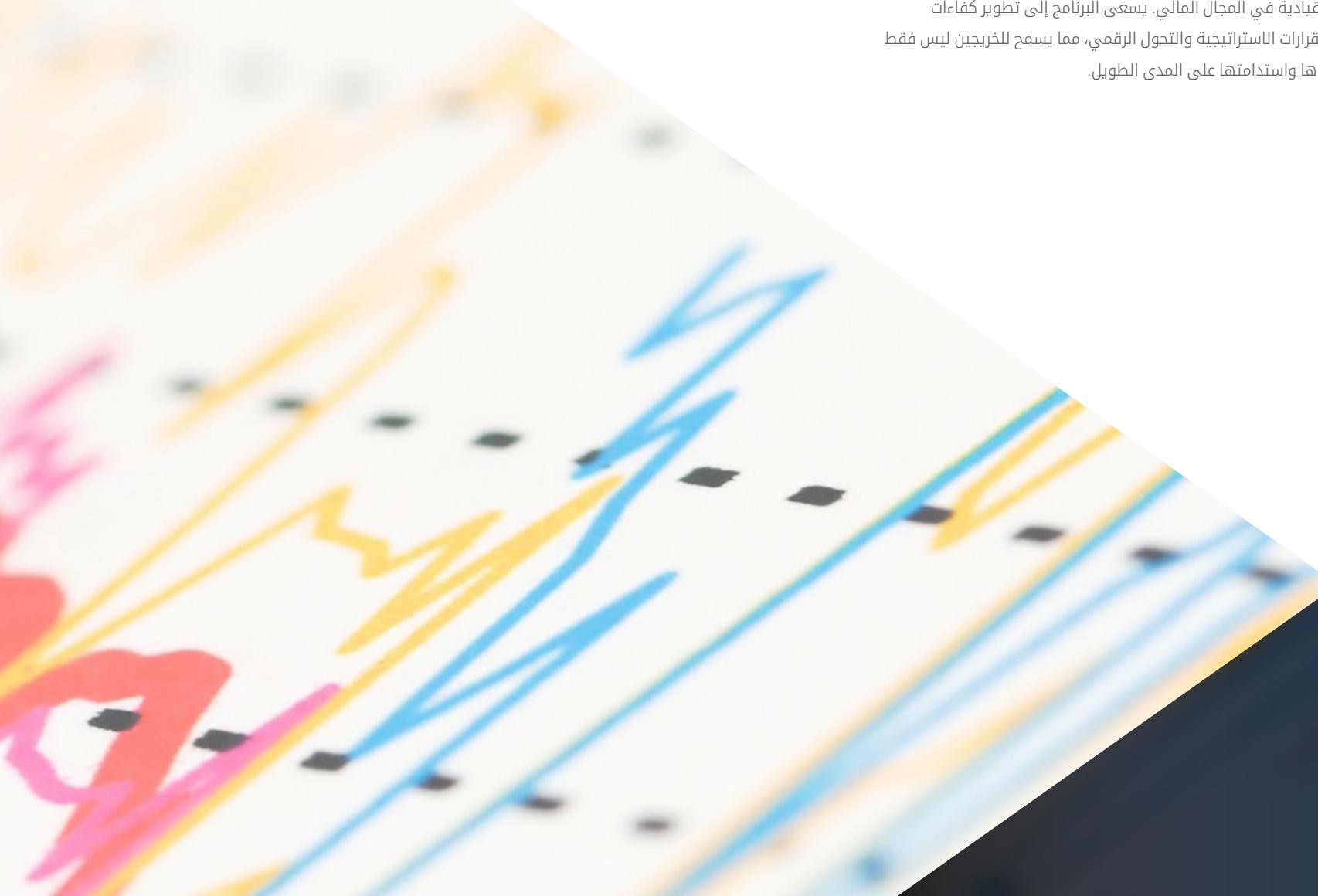
سوف تتعلم دروسًا قيمة من حالات العالم الحقيقي
في بيانات التعلم المحاكاة”



04

أهداف التدريس

MBA في الإدارة المالية يهدف إلى توفير تخصص متكامل في التسيير الاستراتيجي للتمويلات المؤسسية، مما يمكن الطلاب من اكتساب المعرفة والمهارات الالزمة لتولي أدوار قيادية في المجال المالي. يسعى البرنامج إلى تطوير كفاءات متقدمة في التحليل المالي، تسيير المخاطر، اتخاذ القرارات الاستراتيجية والتحول الرقمي، مما يسمح للخريجين ليس فقط بتسخير الشؤون المالية للمؤسسة، بل أيضًا بدفع نموها واستدامتها على المدى الطويل.



٦٦

ستقوم بتسيير هيكلة رأس المال للمؤسسة، وتحسين استخدام
الموارد المالية واستراتيجية الرفع المالي





الأهداف العامة



- توفير فهم عميق للتمويلات المؤسسية وتأثيرها على القرارات الاستراتيجية للمؤسسة
- تطوير مهارات القيادة والتنسيق اللازمة لتولي دور المدير المالي أو مناصب عالية المسئولية في المجال المالي

الأهداف المحددة



الوحدة 7. البنوك والأسواق المالية

- ♦ التدريب على اتخاذ القرارات الاستراتيجية في البيئات المصرفية والمالية باستخدام تحليل المخاطر والربحية
- ♦ تحليل تأثير الأسواق المالية على الاقتصاد العالمي والعمليات التجارية

الوحدة 8. المخاطر المالية وتمويل الشركات

- ♦ تقييم تأثير المخاطر المالية على القرارات المؤسسية
- ♦ تطوير الكفاءات اللازمة لتسهيل التمويل المؤسسي بكفاءة، من خلال تحسين الربحية وتقليل المخاطر

الوحدة 9. جدوى المشاريع الاستثمارية

- ♦ التدريب على اتخاذ القرارات الاستراتيجية للاستثمار في المشاريع على المدى القصير والطويل
- ♦ تطوير مهارات تقييم واحتياط المشاريع الاستثمارية التي تعزز خلق القيمة للمؤسسة

الوحدة 10. الأطر القانونية والضريبية والأخلاقية

- ♦ فهم القوانين واللوائح الضريبية التي تؤثر على القرارات المؤسسية، وضمان الامتثال والمسؤولية الاجتماعية
- ♦ تطوير الوعي الأخلاقي في اتخاذ القرارات المؤسسية، مع مراعاة الأثر الاجتماعي والاقتصادي

الوحدة 11. الشؤون المالية الدولية

- ♦ تطوير القدرة على اتخاذ قرارات مالية على المستوى العالمي، وفهم المخاطر والفرص التي توفرها الأسواق الدولية
- ♦ التدريب على تسهيل الشؤون المالية في بيئة معولمة، مع تطبيق المعرفة حول أسعار الصرف، والاستثمارات الدولية، والتمويل عبر الحدود

الوحدة 12. إنشاء وتمويل الشركات الناشئة

- ♦ اكتساب المهارات اللازمة لإنشاء وتسويير الشركات الناشئة، من الفكرة إلى التنفيذ والتوسّع
- ♦ التدريب على تأمين التمويل للشركات الناشئة من خلال رأس المال المخاطر، المستثمرين الملائكيين، والتمويل الجماعي

الوحدة 1. التوجيه الاستراتيجي والإدارة

- ♦ تطوير مهارات تصميم وتنفيذ الاستراتيجيات المؤسسية التي تعزز نمو المنظمة وتنافسيتها
- ♦ فهم العناصر الأساسية للإدارة الاستراتيجية وتطبيقها في اتخاذ القرارات المؤسسية

الوحدة 2. مهارات الإدارة والقيادة

- ♦ تعزيز مهارات القيادة اللازمة لتسهيل الفرق وإدارة التغيير التنظيمي
- ♦ تطوير القدرة على التواصل الفعال للتأثير وتحفيز الموظفين لتحقيق أهداف المؤسسة

الوحدة 3. التسويق الاستراتيجي والعمليات

- ♦ فهم مفاهيم تسهيل العمليات وتأثيرها على خلق القيمة للعميل
- ♦ تنفيذ استراتيجيات تسويق تنماشى مع احتياجات العميل وتدمج العمليات المؤسسية

الوحدة 4. المحاسبة المالية

- ♦ تطوير الكفاءات في تسهيل المحاسبة المالية لاتخاذ قرارات مستنيرة تؤثر على ربحية المؤسسة
- ♦ التدريب على تفسير القوائم المالية لتقدير الصحة المالية للمؤسسة

الوحدة 5. المحاسبة الإدارية

- ♦ استخدام المحاسبة الإدارية كأداة لاتخاذ القرارات الاستراتيجية
- ♦ التدريب على تحضير التكاليف، تحليل الربحية، وتقدير الكفاءة التشغيلية داخل المؤسسة

الوحدة 6. التخطيط الاستراتيجي والتحكم الإداري

- ♦ التدريب على تنفيذ أنظمة رقابية إدارية لقياس وتقدير الأداء التنظيمي
- ♦ تطوير مهارات تعديل الاستراتيجيات بناءً على الانحرافات عن الخطط الأولية والنتائج المحققة



الوحدة 13. القيادة والأخلاقيات والمسؤولية الاجتماعية للشركة

- تطوير كفاءات القيادة الأخلاقية والمسؤولية الاجتماعية في التسيير المؤسسي
- التدريب على دمج المبادئ الأخلاقية في القرارات التجارية لضمان الرفاه الاجتماعي والبيئي

الوحدة 14. قيادة لأفراد وإدارة المواهب

- توفير أدوات لتسخير فرق العمل، تطوير المواهب، وتعزيز ثقافة تنظيمية موجهة نحو الأداء
- التدريب على تنفيذ سياسات الموارد البشرية التي تعزز استقطاب، الاحتفاظ، وتطوير المواهب داخل المؤسسة

الوحدة 15. الإدارة (Management) التنفيذية

- تطوير كفاءات القيادة الفعالة، وإدارة التغيير التنظيمي، وتحسين العمليات التشغيلية
- التدريب على إدارة الفرق، متعددة الثقافات والتواصل الفعال في بيئه الأعمال

تمنك الرؤية لقيادة التخطيط المالي،
تسخير المخاطر، والابتكار الرقمي. انضم الان!™



الآفاق المهنية

عند الانتهاء، سيكون الخريجون مستعدين للعمل في مجموعة واسعة من الأدوار الرئيسية داخل عالم الأعمال. سيتمكنون من الوصول إلى مناصب ذات مسؤولية عالية. بالإضافة إلى ذلك، ستجعلهم المهارات المكتسبة في مجال تسويير المخاطر، والاستراتيجية المالية، والتحول الرقمي قادرين على تولي مناصب إدارية في الشركات بمختلف أحجامها وقطاعاتها، كما يمكنهم العمل في مجال التكنولوجيا المالية Fintech أو كمستشارين في عمليات الاندماج والاستحواذ، وكذلك في تسويير الشؤون المالية للشركات متعددة الجنسيات.



ستدير المبادئ المحاسبية المعقدة وتقود عمليات التدقيق الداخلي لضمان
شفافية البيانات المالية"



ملامح الخريج

سيكون الخريج متزعداً بتمتع بتدريب قوي في المالية والتسيير الاستراتيجي، وقدراً على قيادة الإدارة المالية للشركة برؤية عالمية تكيف مع تحديات البيئة الاقتصادية الحالية. سيمتع هذا المتردف بمهارات متقدمة في اتخاذ القرارات المالية، وإدارة المخاطر، والتحفيظ الاستراتيجي بالإضافة إلى ذلك، سيكون قدراً على إدارة كل من الشؤون المالية للشركات واستراتيجيات النمو، مع الأخذ في الاعتبار عوامل مثل الاستدامة، والمسؤولية الاجتماعية، واللوائح الدولية.

مع هذا MBA، ستبني الأسس لاتخاذ قرارات تحدد مسار الشركات.

- **تسيير استراتيجي للمالية:** القدرة على تطوير وتطبيق استراتيجيات مالية تعمل على تحسين الأداء والنمو في بيئة اقتصادية مغولمة
- **تحليل واتخاذ القرارات المالية:** القدرة على تفسير وتحليل البيانات المالية المعقدة واتخاذ قرارات مدروسة تعزز الربحية واستقرار المنظمة
- **إدارة المخاطر المالية:** الكفاءة في تحديد المخاطر المالية وتقديرها والتخفيف من حدتها، مما يضمن استدامة الشركة على المدى الطويل
- **القيادة والتسيير المالي:** القدرة على قيادة الفرق المالية وإدارة الموارد بشكل فعال والتعاون الوثيق مع الإدارات الأخرى لتحقيق الأهداف التنظيمية
- **الامتثال التنظيمي والمسؤولية الاجتماعية:** القدرة على ضمان امتثال القرارات المالية للوائح المحلية والدولية، وتطبيق مبادئ أخلاقية ومستدامة في الاستراتيجيات التجارية



8. مدير المالية الدولية: مسؤول عن إدارة الشؤون المالية للشركات متعددة الجنسيات، والإشراف على التحسين الفريبي واتخاذ القرارات الاستراتيجية في الأسواق الدولية
9. مستشار في عمليات الاندماج والاستحواذ: متخصص في تقييم وتنفيذ عمليات الاندماج والاستحواذ والتحالفات الاستراتيجية، ويقدم المشورة المالية الضرورية لتعظيم قيمة الصفقات
10. مدير استثمارات الشركات: مسؤول عن استراتيجيات الاستثمار في الشركة، وتقييم الفرص الجديدة وإدارة المخاطر المرتبطة بقرارات الاستثمار طويلة الأجل

ستتعامل مع أدوات تكنولوجية متقدمة لتحسين الدقة
في مختلف العمليات المالية"



بعد إكمال البرنامج، ستتمكن من تطبيق معرفتك ومهاراتك في المناصب التالية:

1. الرئيس التنفيذي للشؤون المالية (CFO): مسؤول عن إدارة جميع الأنشطة المالية للشركة، وضمان توافق الاستراتيجية المالية مع الأهداف العامة، وقيادة اتخاذ القرارات الرئيسية لتحقيق النمو المستدام
2. مدير مالي للشركة: يقود الاستراتيجية المالية العامة للشركة، ويشغل على التحليل والتخطيط وإدارة الموارد الاقتصادية لتعظيم الربحية وتقليل المخاطر
3. مراقب مالي: مسؤول عن ضمان دقة التقارير المالية، والإشراف على المحاسبة، والمساعدة في إعداد الميزانيات والتوقعات المالية للشركة
4. مدير الخزينة: مسؤول عن إدارة التدفقات النقدية، وتحسين رأس المال العامل، وتطوير استراتيجيات التمويل قصيرة وطويلة الأجل لضمان سيولة الشركة
5. مستشار مالي استراتيجي: يقدم المشورة للشركات حول كيفية تحسين أوضاعها المالية، وتحسين إدارة المخاطر، وتطوير خطط استراتيجية تعزز النمو والاستقرار الاقتصادي
6. مدير التخطيط والتحليل المالي: مسؤول عن الإشراف على التخطيط المالي طويلاً، وإجراء تحليلات تفصيلية للنتائج المالية لدعم القرارات الاستراتيجية للإدارة العليا
7. مدير المخاطر المالية: قم بقيادة عملية تحديد المخاطر المالية وتقيمها وإدارتها داخل المؤسسة، وينفذ استراتيجيات لتقليل التأثيرات السلبية المحتملة

منهجية الدراسة

جامعة TECH Euromed University هي أول جامعة تجمع بين منهجية دراسات الحالة ومنهجية إعادة التعلم (المعروفة Relearning) وهو نظام تعليم 100% عبر الإنترنت، قائم على التكرار الموجه، تم تصميم هذه الاستراتيجية التربوية المبتكرة لتوفير الفرصة للمهنيين لتحديث معارفهم وتطوير مهاراتهم بطريقة مكثفة ودقيقة. نموذج تعليم يضع الطالب في مركز العملية الأكademية ويعنده كل الأهمية، متكيّلاً مع احتياجاته ومتخلياً عن المناهج الأكثر تقليدية.



TECH Euromed University
 تُعْدُك لمواجهة تحديات
 جديدة في بيئة غير مُؤكدة وتحقيق النجاح في
 "مسيرتك المهنية"





الطالب: الأولوية في جميع برامج TECH Euromed University

في منهجية الدراسة في TECH Euromed University, يعتبر الطالب البطل المطلوب. تم اختيار الأدوات التربوية لكل برنامج مع مراعاة متطلبات الوقت والتوافر والدقة الأكademie التي، في الوقت الحاضر، لا يطلبها الطلاب فحسب، بل أيضًا أكثر المناصب تنافسية في السوق مع نموذج TECH Euromed University التعليمي غير المتزامن، يكون الطالب هو من يختار الوقت الذي يخصصه للدراسة، وكيف يقرر تنظيم روتينه، وكل ذلك من الجهاز الإلكتروني المفضل لديه. لن يحتاج الطالب إلى حضور دروس مفتوحة، والتي غالباً ما لا يستطيع حضورها. سيقوم بأسطحة التعلم عندما يناسبه ذلك سيستطيع دائمًا تحديد متى وأين يدرس.

في TECH Euromed University لن تكون لديك دروس مباشرة (والتي لا يمكنك حضورها أبداً لاحقاً)



المناهج الدراسية الأكثر شعولاً على مستوى العالم

تتميز TECH Euromed University بتقديم أكثر المسارات الأكاديمية اكتتمالاً في المحيط الجامعي. يتم تحقيق هذه الشمولية من خلال إنشاء مناهج لا تغطي فقط المعارف الأساسية، بل تشمل أيضاً أحدث الابتكارات في كل مجال. من خلال التحديث المستمر، تتيح هذه البرامج للطلاب البقاء على اطلاع دائم على تغيرات السوق واكتساب المهارات الأكثر قيمة لدى أصحاب العمل. وبهذه الطريقة، يحصل الذين ينهون دراساتهم في TECH Euromed University على إعداد شامل يمنحهم ميزة تنافسية ملحوظة للتقدم في مساراتهم المهنية.

وبالإضافة إلى ذلك، سيتمكنون من القيام بذلك من أي جهاز، سواء كان حاسوباً شخصياً، أو جهازاً لوحياً، أو هاتفاً ذكرياً.

نموذج TECH Euromed University غير متزامن، مما
يسمح لك بالدراسة باستخدام حاسوبك الشخصي، أو
جهازك اللوحي، أو هاتفك الذكي أينما شئت، ومتى
شئت، وللمدة التي تريدها"



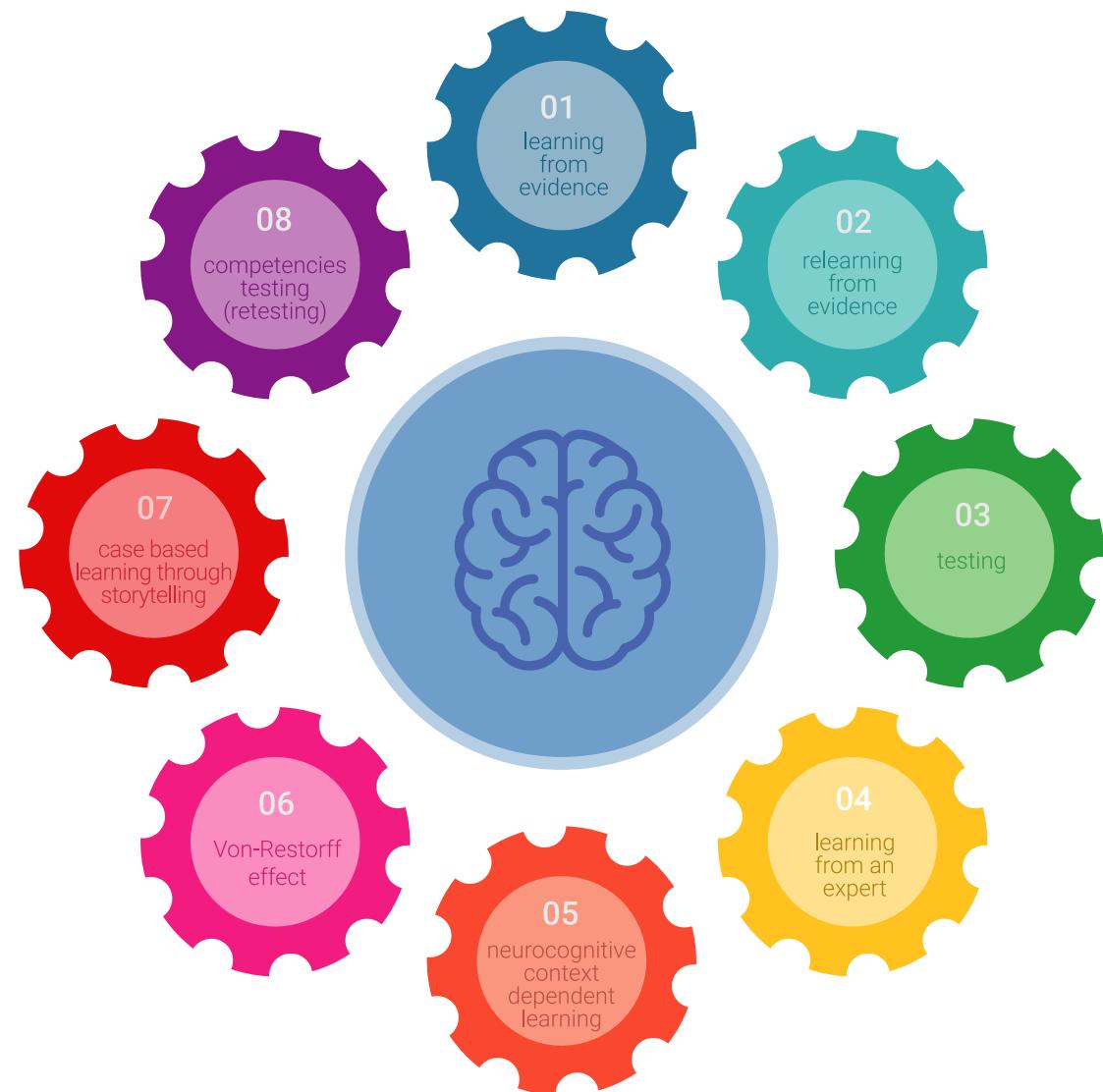


أو دراسات الحالة Case studies

كانت طريقة الحالة هي نظام التعلم الأكثر استخداماً من قبل أفضل الكليات في العالم. قد كان منهج الحاله النظام التعليمي الأكثر استخداماً من قبل أفضل كليات الأعمال في العالم. تم تطويره في عام 1912 لكي لا يتعلم طلاب القانون القوانين فقط على أساس المحتوى النظري، بل كان دوره أيضاً تقديم موافق حقيقة معقدة لهم. وهكذا، يمكنهم اتخاذ قرارات وإصدار أحكام قيمة مبنية على أساس حول كيفية حلها. في عام 1924 تم تحديد هذه المنهجية كمنهج قياسي للتدريس في جامعة Harvard.

مع هذا النموذج التعليمي، يكون الطالب نفسه هو الذي يبني كفاءته المهنية من خلال استراتيجيات مثل التعلم بالمارسة أو التفكير التصميمي، والتي تستخدمها مؤسسات مرموقة أخرى مثل جامعة بيل أو ستانفورد. سيتم تطبيق هذه الطريقة، الموجهة نحو العمل، طوال المسار الأكاديمي الذي سيخوضه الطالب مع TECH Euromed University.

سيتم تطبيق هذه الطريقة الموجهة نحو العمل على طول المسار الأكاديمي الكامل الذي سيخوضه الطالب مع TECH Euromed University. وبهذه الطريقة سيواجهه موافق حقيقة متعددة، وعليه دمج المعارف والبحث والتجربة والدفاع عن أفكاره وقراراته. كل ذلك مع فرضية الإجابة على التساؤل حول كيفية تصرفه عند مواجهته لأحداث محددة في عمله اليومي.



طريقة Relearning

في TECH Euromed University، يتم تعزيز دراسات الحالة بأفضل طريقة تدريس عبر الإنترنت بنسبة 100%: إعادة التعلم.

هذه الطريقة تكسر الأساليب التقليدية للتدريس لوضع الطالب في مركز المعادل، وتزويده بأفضل المحتويات في صيغ مختلفة. بهذه الطريقة، يمكن من مراجعة وقرار المفاهيم الأساسية لكل مادة وتعلم كيفية تطبيقها في بيئه حقيقية.

وفي هذا السياق، وبناءً على العديد من الأبحاث العلمية، يعتبر التكرار أفضل وسيلة للتعلم. لهذا السبب، تقدم TECH Euromed University بين 8 و16 تكراراً لكل مفهوم أساسى داخل نفس الدرس، مقدمة بطرق مختلفة، بهدف ضمان ترسیخ المعرفة تماماً خلال عملية الدراسة.

ستتيح لك منهجية إعادة التعلم والمعروفة باسم Relearning، التعلم بجهد أقل وعميق من الأداء، وإشراكك بشكل أكبر في تخصصك، وتنمية الروح النقدية لديك، وكذلك قدرتك على الدفاع عن الدجج والآراء المتباعدة: إنها معادلة واضحة للنجاح.

ستسمح لك طريقة الدراسة عبر الإنترن特 لهذا البرنامج
بتنظيم وقتك ومتيرة تعلمك، وتنجحها مع جدولك
الزماني”



تبرر فعالية المنهج بأربعة إنجازات أساسية:

1. الطلاب الذين يتبعون هذا المنهج لا يحققون فقط استيعاب المفاهيم، ولكن أيضاً تنمية قدراتهم العقلية من خلال التمارين التي تقييم المواقف الحقيقة وتقوم بتطبيق المعرفة المكتسبة.
2. يركز منهج التعلم بقوه على المهارات العملية التي تسهم للطالب بالاندماج بشكل أفضل في العالم الحقيقى.
3. يتم تحقيق استيعاب أبسط وأكثر كفاءة للأفكار والمفاهيم، وذلك بفضل منهج المواقف التي نشأت من الواقع.
4. يصبح الشعور بكفاءة الدهد المستثمر حافزاً مهماً للغاية للطالب، مما يترجم إلى اهتمام أكبر بالتعلم وزيادة في الوقت المخصص للعمل في المحاضرة الجامعية.

حرم جامعي افتراضي 100% عبر الإنترنرت مع أفضل الموارد التعليمية.

من أجل تطبيق منهجه بفعالية، يركز برنامج TECH Euromed University على تزويد الجميع بممواد تعليمية بأشكال مختلفة: نصوص، فيديوهات تفاعلية، رسوم توضيحية وخرائط معرفية وغيرها.

تم تصميمها جميعاً من قبل مدرسین مؤهلین يركزون في عملهم على الجمع بين الحالات الحقيقة وحل المواقف المعقّدة من خلال المحاكاة، دراسة السياقات المطبقة على كل مهنة مهنية والتعلم القائم على التكرار من خلال الصوتيات والعرض التقديمية والرسوم المتحركة والصور وغيرها.

تشير أحدث الأدلة العلمية في مجال علم الأعصاب إلى أهمية مراعاة المكان والسياق الذي يتم فيه الوصول إلى المحتوى قبل البدء في عملية تعلم جديدة.

إن القدرة على ضبط هذه المتغيرات بطريقة مخصصة تساعده الأشخاص على تذكر المعرفة وتذكّرها في المُحيطين من أجل الاحتفاظ بها على المدى الطويل.

هذا هو نموذج يسمى التعلم الإلكتروني المعتمد على السياق العصبي المعرفي العصبي، والذي يتم تطبيقه بوعي في هذه الدرجة الجامعية.

من ناحية أخرى، ومن أجل تفضيل التصال بين المرشد والمتدرب قدر الإمكان، يتم توفير مجموعة واسعة من إمكانيات الاتصال، سواء في الوقت الحقيقي أو المؤجل (الرسائل الداخلية، منتديات المناقشة، وخدمة الهاتف، والاتصال عبر البريد الإلكتروني مع مكتب السكرتير الفني، والدردشة ومؤتمرات الفيديو)

وبالمثل، سيسعى هذا الحرم الجامعي الافتراضي المتكامل للغاية لطلاب TECH Euromed University بتنظيم جداولهم الدراسية وفقاً لتوافرهم الشخصي أو التزامات العمل. وبهذه الطريقة، سيتمكنون من التحكم الشامل في المحتويات الأكاديمية وأدواتهم التعليمية، وفقاً لتحدياتهم المهني المتتسارع.

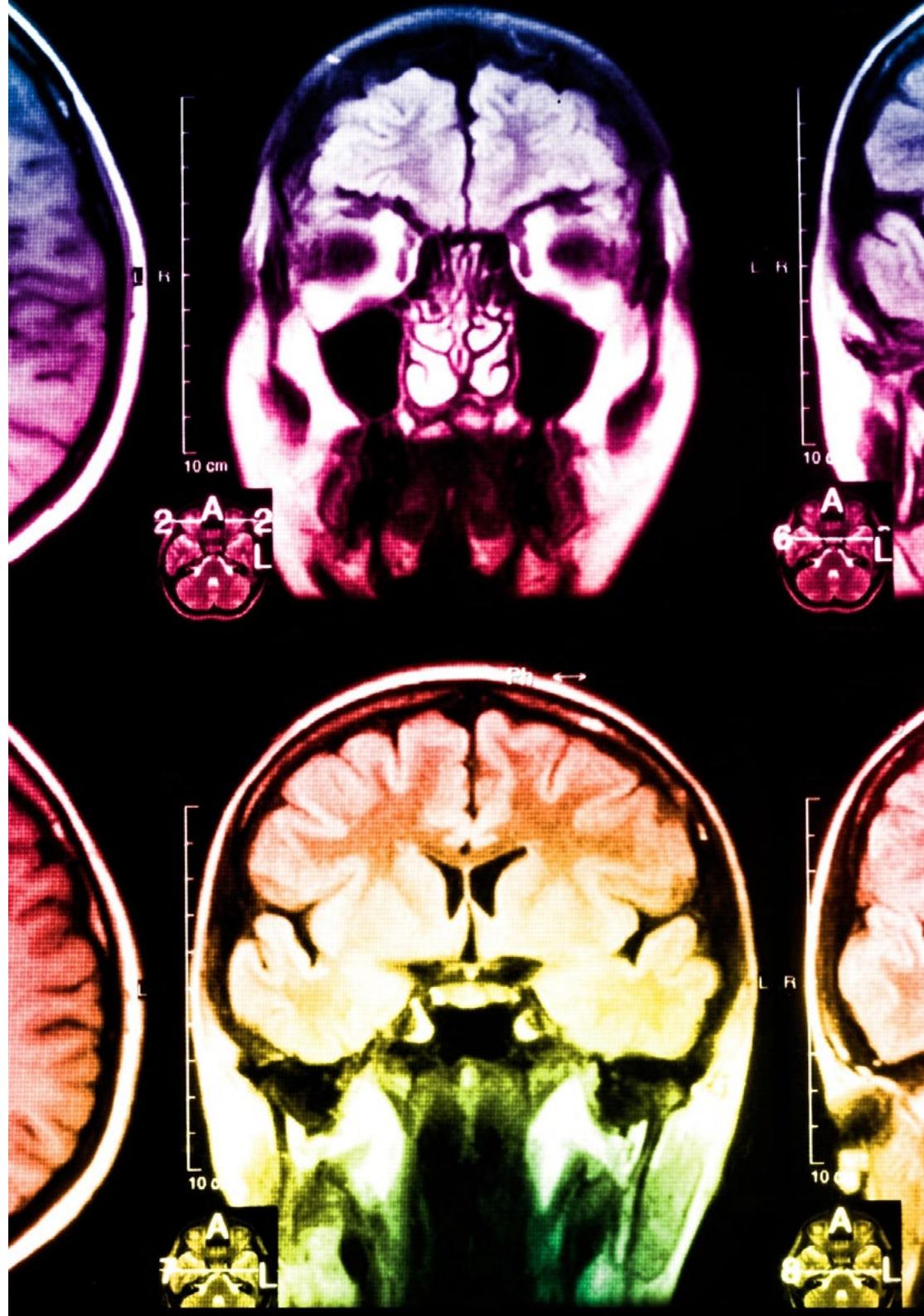
المنهجية الجامعية الأفضل تصنيفاً من قبل طلابها

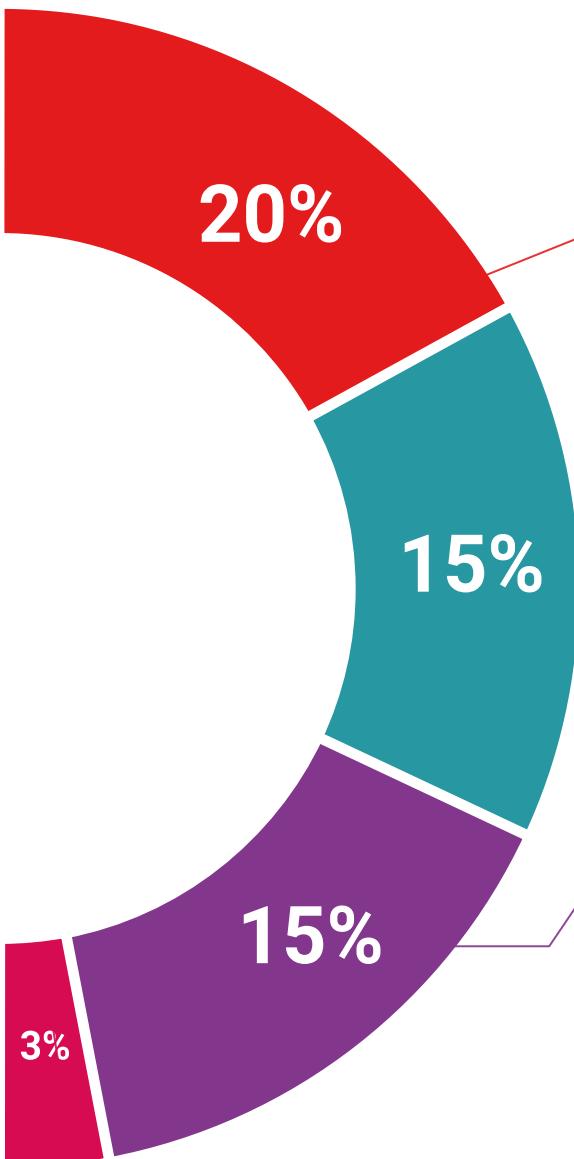
نتائج هذا النموذج الأكاديمي المبتكر يمكن ملاحظته في مستويات الرضا العام لخريجي TECH Euromed University.

تقييم الطالب لجودة التدريس، جودة المواد، هيكل الدورة وأهدافها ممتاز وليس من قبل الصدفة أن تصبح المؤسسة الجامعية الأولى تقييماً من قبل طلابها وفقاً لمؤشر Global Score، حيث حصلت على 4.9 من 5.

يمكنك الوصول إلى محتويات الدراسة من أي جهاز متصل بالإنترنت (كمبيوتر، جهاز لوحي، هاتف ذكي) بفضل كون TECH Euromed University على اطلاع بأحدث التطورات التكنولوجية والتربيوية.

"التعلم من خبير" ستتمكن من التعلم مع مزايا الوصول إلى بيانات تعليمية محاكاة ونهج التعلم باللحظة، أي "التعلم من خبير".

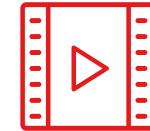




وهكذا، ستكون أفضل المواد التعليمية، المعدّة بعناية فائقة، متاحة في هذا البرنامج:

المواد الدراسية

يتم خلق جميع محتويات التدريس من قبل المتخصصين الذين سيقومون بتدريس البرنامج الجامعي، وتحديداً من أجله، بحيث يكون التطوير التعليمي محدداً وملموساً حفّاً.



يتم بعد ذلك تطبيق هذه المحتويات على التنسيق البصري الذي سيخلق طريقتنا في العمل عبر الإنترنت، مع التقنيات الأكثر ابتكاراً التي تتيح لنا أن نقدم لك جودة عالية، في كل قطعة سنعرضها في خدمتك.

التدريب العملي على المهارات والكافاءات

ستنفذ أنشطة لتطوير كفاءات ومهارات محددة في كل مجال من مجالات المواد الدراسية. التدريب العملي والдинاميكيات لاكتساب وتطوير المهارات والقدرات التي يحتاجها المتخصص لنمoho في إطار العولمة التي نعيشها.



ملخصات تفاعلية

نقدم المحتويات بطريقة جذابة وديناميكية في أقراص الوسائط المتعددة التي تشمل الملفات الصوتية والفيديوهات والصور والرسوم البيانية والخرائط المفاهيمية من أجل تعزيز المعرفة.



اعترفت شركة مايكروسوفت بهذا النظام التعليمي الفريد من نوعه لتقديم محتوى الوسائط المتعددة على أنه "قصة نجاح أوروبية".

قراءات تكميلية

المقالات الحديثة والوثائق التوافقية والمبادئ التوجيهية الدولية... في مكتبة TECH Euromed University - الافتراضية، سيكون لديك وصول إلى كل ما تحتاجه لإكمال دربك.





دراسات الحالة (Case studies)

ستكمل مجموعة مختارة من أفضل دراسات الحالة في المادة التي يتم توظيفها. حالات تم عرضها وتحليلها وتدريسها من قبل أفضل المتخصصين على الساحة الدولية.



الاختبار وإعادة الاختبار

نقوم بتقييم وإعادة تقييم معرفتك بشكل دوري طوال فترة البرنامج. نقوم بذلك على 3 من 4 مستويات من هرم ميلار.



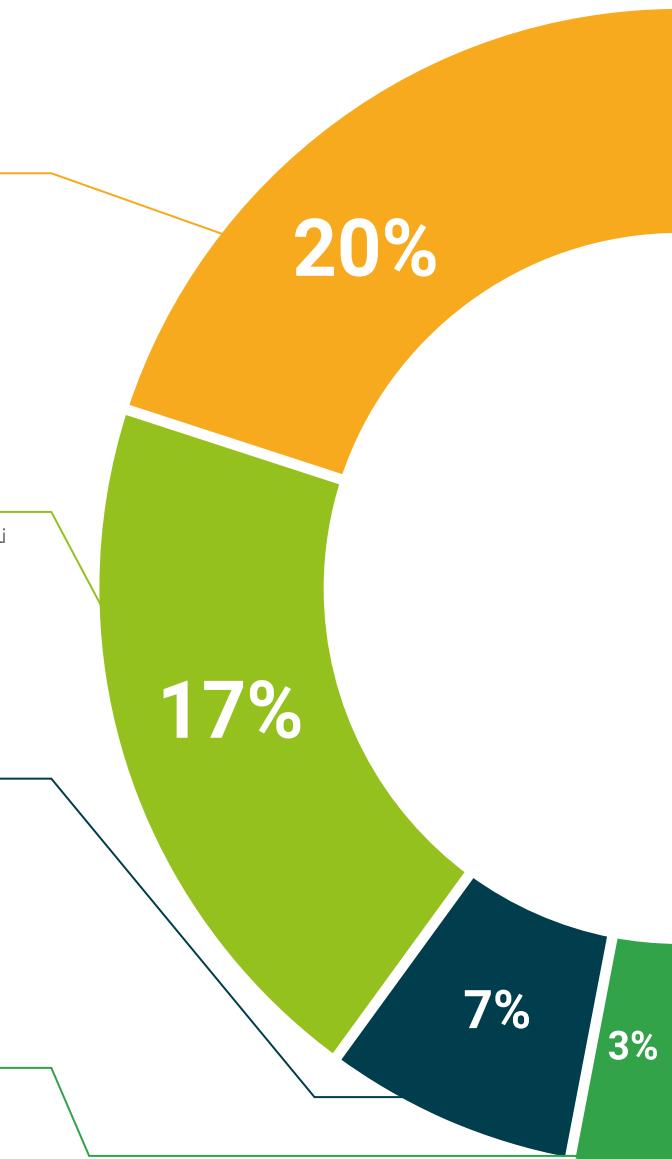
المحاضرات الرئيسية

هناك أدلة علمية على فائدة المراقبة بواسطة الخبراء كطرف ثالث في عملية التعلم. إن ما يسمى التعلم من خبير يقوى المعرفة والذاكرة ، ويولد الأمان في قراراتنا الصعبة في المستقبل.



إرشادات توجيهية سريعة للعمل

تقديم TECH Euromed University المحتويات الأكثر صلة بالدورة التدريبية في شكل أوراق عمل أو إرشادات توجيهية سريعة للعمل. إنها طريقة موجزة وعملية وفعالة لمساعدة الطلاب على التقدم في تعلمهم.



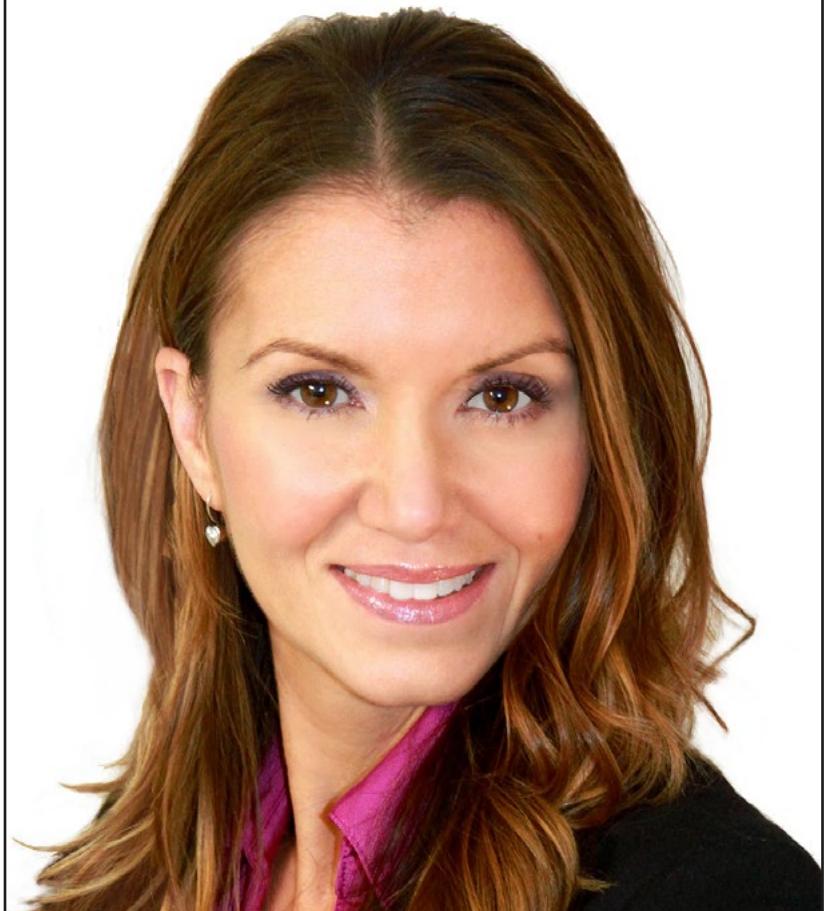
أعضاء هيئة التدريس

تعتمد فلسفة TECH Euromed University على تقديم البرامج الجامعية الأكثر شمولًا وتحديًا في المشهد الأكاديمي، ولذلك تختار هيئة التدريس بعناية فائقة لضمان تقديم هذا الماجستير الخاص، استعانت TECH Euromed University بخبراء مرموقين في مجال الإدارة المالية. وقد قام هؤلاء المتخصصون بإعداد مواد تعليمية تميز بجودتها العالية وقابليتها للتطبيق العملي وفقًا لمتطلبات سوق العمل. وبهذا، سيحصل الطلاب على تجربة تعليمية مكثفة توسيع آفاقهم المهنية.



يتألف الفريق الأكاديمي لهذا البرنامج الجامعي من معرضين متخصصين في الإدارة المالية، لتقديم
المعرفة التي تتمتع بأعلى قابلية للتطبيق المهني في هذا المجال.”





المديرة الدولية المستضافة

خبيرة تزيد عن 02 عاماً في تصميم وقيادة فرق عالمية لاستقطاب المواهب، Jennifer Dove هي خبيرة في التوظيف واستراتيجية التكنولوجيا. على مدار تجربته المهنية، شغل مناصب إدارية في عدة منظمات تكنولوجية ضمن شركات من قائمة Fortune 500، مثل NBCUniversal و Comcast. قد مكّنها سجلها الحافل من التفوق في بيئة تنافسية وعالية النمو.

بصفتها نائب رئيس قسم استقطاب المواهب في Mastercard، تشرف على استراتيجية استقطاب المواهب وتنفيذها، وتعاون مع قادة الأعمال ومسوولي الموارد البشرية لتحقيق أهداف التوظيف التشغيلية والاستراتيجية. هي تهدف على وجه الخصوص إلى إنشاء فرق عمل متنوعة وشاملة ذات أداء عالي تدفع الابتكار والنمو في منتجات الشركة وخدماتها بالإضافة إلى ذلك، فهي خبيرة في استخدام الأدوات اللازمة لجذب أفضل الأشخاص من جميع أنحاء العالم والاحتفاظ بهم. كما تولى مسؤولية تعزيز علامة صاحب العمل التجارية والقيمة التي تقدمها Mastercard من خلال المنشورات والفعاليات ووسائل التواصل الاجتماعي.

أثبتت Jennifer Dove التزامها بالتطوير المهني المستمر، حيث شاركت بنشاط في شبكات المتخصصين في مجال الموارد البشرية وساهمت في توظيف العديد من الموظفين في شركات مختلفة. بعد حصولها على البكالوريوس في الاتصال التنظيمي من جامعة ميامي، شغلت مناصب عليا في مجال التوظيف في شركات في مجالات متنوعة.

من جهة أخرى، قد اشتهرت بقدرتها على قيادة التحولات التنظيمية، ودمج التكنولوجيا في عمليات التوظيف، وتطوير برامج القيادة التي تُعد المؤسسات للتحديات المقبلة. قد نجحت أيضاً في تنفيذ برامج العافية المهنية التي زادت بشكل كبير من رضا الموظفين والاحتفاظ بهم.

Dove, Jennifer .

نائب الرئيس، استقطاب المواهب، Mastercard، نيويورك، الولايات المتحدة الأمريكية
مدبرة استقطاب المواهب، NBCUniversal، نيويورك، الولايات المتحدة الأمريكية

رئيسة قسم التوظيف في Comcast
رئيسة قسم التوظيف في شركة Rite Hire Advisory

نائب الرئيس التنفيذي، قسم المبيعات في شركة Ardor NY Real Estate
مدبرة التوظيف، في Valerie August & Associates

مدبرة تنفيذية للحسابات في شركة BNC
مدبرة تنفيذية للحسابات في Vault
بكالوريوس في الإعلام المؤسسي من جامعة Miami.

تضم جامعة TECH Euromed University مجموعة متميزة
ومنتخصة من المديرين الدوليين المستضافين الذين يشغلون
مناصب قيادية مهمة في أكثر الشركات تطوراً في السوق العالمية"

“



المدير الدولي المستضاف

Rick Gauthier، رائد تقني مع عقود من الخبرة في مجال التكنولوجيا في كبرى شركات التكنولوجيا متعددة الجنسيات، طور بشكل بارز في مجال الخدمات السحابية وتحسين العمليات من البداية إلى النهاية. قد تم الاعتراف به كقائد فريق

ومدير فعال للغاية، حيث أظهر موهبة طبيعية لضمان مستوى عالٍ من المشاركة بين موظفيه.

هو موهوب بالفطرة في وضع الاستراتيجيات والابتكار التنفيذي، وتطوير أنماط جديدة ودعم نجاحه ببيانات عالية الجودة.

قد أتاحت له خلفيته في أمازون إدارة ودمج خدمات تكنولوجيا المعلومات الخاصة بالشركة في الولايات المتحدة. في مايكروسوفت، قاد فريقاً مكوناً من 104 أشخاص، وكان مسؤولاً عن توفير البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات على مستوى الشركة ودعم أقسام هندسة المنتجات في جميع أنحاء الشركة.

أتاحت له هذه الخبرة أن يبرز كمدير عالي التأثير يتمتع بقدرات ملحوظة على زيادة الكفاءة والإنتاجية ورضا العملاء بشكل عام.

Gauthier, Rick . أ.

- ♦ المدير الإقليمي لтехнологيا المعلومات في أمازون، سياتل، الولايات المتحدة الأمريكية
- ♦ مدير برنامج أول في شركة أمازون
- ♦ نائب رئيس شركة Wimmer Solutions
- ♦ مدير أول للخدمات الهندسية الإنتاجية في شركة مايكروسوفت
- ♦ حاصل على مؤهل علمي في الأمن السيبراني من جامعة Western Governors
- ♦ شهادة تقنية في الفوص التجاري من معهد Divers Institute of Technology
- ♦ مؤهل علمي في الدراسات البيئية من كلية ولاية إيفريزبن من The Evergreen State College

سيقدم لك خبراء مشهورون دولياً استعراضًا شاملًا لأهم الابتكارات في عالم الأعمال والإدارة
اليوم





المدير الدولي المستضاف

هو خبير دولي شهير ينبع بخبرة تزيد عن عقدين من الزمن في مجال التحول الرقمي، والتسويق، والاستراتيجيات والاستشارات. طوال مسيرته المهنية الطويلة، خاض العديد من المخاطر وكان مدافعاً دائماً عن الابتكار والتغيير في بيئه الأعمال. من خلال هذه الخبرة، عمل مع الرؤساء التنفيذيين ومؤسسات الشركات في جميع أنحاء العالم، ودفعهم إلى الابتعاد عن نمذج الأعمال التقليدية. هكذا، قد ساعد شركات مثل Shell للطاقة على أن تصبح شركات رائدة حقيقة في السوق، مع التركيز على عملائها و العالم الرقمي.

إن الاستراتيجيات التي صممها Arman لها تأثير كامن، حيث مكنته العديد من الشركات من تحسين تجرب المستهلكين والموظفين والمساهمين على حد سواء. نجاح هذا الخبير يمكن قياسه كميّاً من خلال مقاييس ملموسة مثل CSAT، ومشاركة الموظفين في المؤسسات التي عمل فيها ونمو المؤشر المالي للأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء في كل منها.

كما قام أيضاً برعاية وقيادة فرق عالية الأداء حصلت على جوائز تقديراً لإمكاناتها التحويلية.. مع شركة Shell، بالتحديد، شرع العuir التنفيذي في التغلب على ثلاثة تحديات: تلبية متطلبات من أجل إزالة الكربون المعقدة للعملاء، ودعم "إزالة الكربون الفعالة من حيث التكلفة" و إصلاح مشهد مجزأ للبيانات، والرقمية والتكنولوجيا. وبالتالي، فقد أظهرت جهوده أنه من أجل تحقيق النجاح المستدام، من الضروري البدء من احتياجات المستهلكين وإرساء أسس التحول في العمليات والبيانات والتكنولوجيا والثقافة.

من ناحية أخرى، يتميز العuir التنفيذي بإتقانه لتطبيقات الذكاء الاصطناعي في مجال الأعمال، وهو موضوع يحمل فيه شهادة الدراسات العليا من كلية لندن للأعمال. في الوقت نفسه، اكتسب خبرة في مجال إنترنت الأشياء و Salesforce.

Arman, Romi .

• مدير التحول الرقمي (CDO) في شركة Shell للطاقة، لندن، المملكة المتحدة

• الرئيس العالمي للتجارة الإلكترونية وخدمة العملاء في شركة Shell للطاقة

• مدير الحسابات الرئيسية الوطنية (مدير الحسابات الرئيسية (مصنعي المعدات الأصلية وتجار التجزئة للسيارات) لشركة Shell في كوالالمبور، ماليزيا

• مستشار إداري أول (قطاع الخدمات المالية) لدى شركة Accenture من سنغافورة
للسنة في جامعة Leeds

• دراسات عليا في تطبيقات الذكاء الاصطناعي في مجال الأعمال لكبار التنفيذيين كلية لندن للأعمال

• شهادة CCXP في تجربة العملاء الاحترافية

• محاضرة جامعية في التحول الرقمي للمديرين التنفيذيين في المعهد الدولي للتنمية الإدارية

اغتنم الفرصة للتعرف على أحدث التطورات في هذا الشأن

لتطبيقها في ممارستك اليومية"





المدير الدولي المستضاف

هو خبير متخصص في إدارة البيانات وقاد فريق عمل على درجة عالية من الكفاءة. في الواقع، يشغل Manuel Arens منصب مدير المشتريات العالمية في قسم البنية التحتية التقنية ومركز البيانات في Google، حيث قضى معظم حياته المهنية. قد قدمت الشركة، التي يقع مقرها في Mountain View، حلولاً للتحديات التشغيلية التي تواجهه علماً بـ4 تكامل البيانات الرئيسية، وتحديثات بيانات البائعين وتحديد أولويات بيانات البائعين. وقد قاد عملية تخطيط سلسلة التوريد في مركز البيانات وتقييم مخاطر الموردين، مما أدى إلى تحسينات في العمليات وإدارة سير العمل أدت إلى تحقيق وفورات كبيرة في التكاليف.

مع أكثر من عشر سنوات من العمل في تقديم الحلول الرقمية والقيادة للشركات في مختلف الصناعات، يتمتع بخبرة واسعة في جميع جوانب تقديم الحلول الاستراتيجية، بما في ذلك التسويق، وتحليلات الوسائل، والقياس والإنسان. في الواقع، حصل على العديد من الجوائز عن عمله، بما في ذلك جائزة الريادة في إدارة معلومات الأعمال، وجائزة الريادة في البحث، وجائزة برنامج توليد العملاء المحتملين للتصدير، وجائزة أفضل نموذج مبيعات في أوروبا والشرق الأوسط وأمريقيا.

كما شغل Arens منصب مدير المبيعات في دبلن، أيرلندا. في هذا المنصب، قام ببناء فريق من 4 إلى 14 عضواً في ثلاثة سنوات وقد قاد فريق المبيعات لتحقيق النتائج والتعاون بشكل جيد مع بعضهم البعض ومع الفرق متعددة الوظائف. كما عمل أيضاً كمحلل أول للصناعة في هامبورغ بألمانيا، حيث قام بإعداد خطوط سير لأكثر من 150 عميلاً باستخدام أدوات داخلية وخارجية لدعم التحليل. طور وكتب تقارير متعمقة لإثبات انتقام الموضوع، بما في ذلك فهم العوامل الاقتصادية الكلية والسياسية/التنظيمية التي تؤثر على تبني التكنولوجيا ونشرها. تبني التكنولوجيا ونشرها.

كما قاد فرقاً في شركات مثل Airbus وSiemens وEaton، حيث اكتسب خبرة قيمة في إدارة الحسابات وسلسلة التوريد. اشتهر بشكل خاص بعمله على تجاوز التوقعات باستمرار من خلال بناء علاقات قيمة مع العملاء والعمل بسلامة مع الأشخاص على جميع مستويات المؤسسة، بما في ذلك أصحاب المصلحة والإدارة وأعضاء الفريق والعملاء. لقد جعله نهجه القائم على البيانات وقدرته على تطوير حلول مبتكرة وقابلة للتطوير لتحديات الصناعة رائداً بارزاً في مجاله.

د. Arens, Manuel

- مدير المشتريات العالمية في جوجل، ماوتتن فيو، الولايات المتحدة الأمريكية
- مدير أول، تطبيقات وتقنية B2B، جوجل، الولايات المتحدة الأمريكية
- مدير مبيعات في Google، أيرلندا
- مدال أول في Google، ألمانيا
- مدير حساب في Google، أيرلندا
- حسابات الدفع في Eaton، المملكة المتحدة
- مدير سلسلة التوريد في شركة إبرهارض، ألمانيا



هل ترغب في تحدث معرفتك بأعلى جودة تعليمية؟ تقدم لك TECH
أحدث محتوى في السوق الأكاديمي، صممته
خبراء أصليون ذوو مكانة دولية مرموقة"
Euromed University



المدير الدولي المستضاف

Andrea La Sala هو مدير تنفيذي في مجال التسويق كان له شاريعه معنى مؤثر في بيئه الأزياء. طوال مسيرته المهنية الناجحة قام بتطوير مجموعة متنوعة من المهام المتعلقة بالمنتجات، والتسويق والإعلامات. كل هذا مرتبطة بعلامات تجارية مرموقة مثل Giorgio Armani, Dolce&Gabbana, Calvin Klein وغيرها.

قد ارتبطت نتائج هذا المدير من أعلى المستويات الدولية بقدرته المثبتة على تجميع المعلومات في إطار عمل واضح وتنفيذ إجراءات ملموسة تتماشى مع أهداف العمل المحددة. بالإضافة إلى ذلك، فهو معروف باستباقيته وقدرته على التكيف مع أبعاد العمل سريعة الوتيرة. بالإضافة إلى ذلك، فهو يتمتع بوعي تجاري قوي ورؤية للسوق وشغف حقيقي بالمنتجات، رؤية للسوق وشغف حقيقي بالمنتجات.

كمدير عالي للعلامات التجارية والتسويق في Giorgio Armani، أشرف على استراتيجيات تسويقية مختلفة للملابس والإكسسوارات. كما ركزت تكتيكاتهم أيضاً على احتياجات وسلوكيات المستهلكين في مجال البيع بالتجزئة والمستهلكين. في هذا كان مسؤولاً أيضاً عن تشكيل تسويق المنتجات في الأسواق المختلفة، حيث عمل كقائد لفريق في أقسام التصميم والإعلامات والمبيعات.

من ناحية أخرى، في شركات مثل كالفن كلاين أو غروبوب كوبين، اضطلع بمشاريع تعزيز هيكلية المجموعات المختلفة وتطويرها وتسويقيها. كان مسؤولاً عن إنشاء تفاويم فعالة لـ كان مسؤولاً عن إنشاء تقويمات فعالة لحملات البيع والشراء.

كما كان مسؤولاً عن الشروط والتکاليف والعمليات ومواعيد التسليم للعمليات المختلفة. لعمليات مختلفة.

قد جعلت هذه الخبرات من Andrea La Sala أحد أفضل قادة الشركات وأكثرهم تأهيلاً في مجال الموضوعة والرافاهية. قدرة إدارية عالية تمكّن من خلقها من تنفيذ التموضع الإيجابي للعلامات التجارية المختلفة بفعالية وإعادة تحديد مؤشرات الأداء الرئيسية الخاصة بها. مؤشرات أدائها الرئيسية (KPIs).

أ. La Sala,Andrea.

- المدير العالمي للعلامة التجارية والتسويق العالمي لعلامة Armani Exchange en Giorgio Arman, ميلانو, إيطاليا
- مدير التسويق في كالفن كلاين
- المسؤول عن ماركا في مجموعة Gruppo Coin
- مدير العلامة التجارية في دولتشي آند غابانا Sergio Tacchini S.p.A
- مدير العلامة التجارية في شركة Fastweb
- مدلل السوق في بكاريوس في إدارة الأعمال والاقتصاد في جامعة ديفللي ستودي في جامعة degli Studi del Piemonte Orientale

يتترك أكثر المتخصصين الدوليين تأهيلًا وخبرة في
TECH Euromed University يقدموا لك تعليمًا
من الدرجة الأولى ومدعىً ومبنيًا على أحدث الأدلة
العلمية. ما الذي تنتظره بعد؟"





المدير الدولي المستضاف

مරadv للابتكار والتميز في مجال ذكاء الألعاب على المستوى الدولي. وترتبط مسيرته المهنية الناجحة بمناصب قيادية في شركات متعددة الجنسيات مثل وول مارت وريد بول. كما أنه معروف برؤيته في تحديد التقنيات الناشئة التي لها تأثير دائم على المدى الطويل على بيئة الشركات.

من ناحية أخرى، يُعتبر هذا المدير التنفيذي رائدًا في استخدام تقنيات تصور البيانات التي تبسيط المجموعات المعقدة وتجعلها في متناول الجميع وتسهّل عملية اتخاذ القرار. قد أصبحت هذه المهارة ركيزة ملفه المهني، مما جعله أحد الأصول المرغوبة لدى العديد من المؤسسات التي تراهن على جمع المعلومات وتوليد إجراءات ملموسة بناءً عليها.

كان من أبرز مشاريعه في السنوات الأخيرة منصة وول مارت داتا كافيه، وهي أكبر منصة من نوعها في العالم ترتكز على السحابة لتحليل البيانات الخام. شغل أيضًا منصب مدير ذكاء الألعاب Business Intelligence في شركة Red Bull، حيث غطى مجالات مثل المبيعات والتوزيع والتسويق وعمليات سلسلة التوريد. قد تم تكريم فريقه مؤخرًا للابتكارات المستمرة في استخدام واجهة برمجة التطبيقات الجديدة لـ Walmart Luminate لـ Walmart الخاصة بالمتسوقين ورؤى القنوات.

فيما يتعلق بالتعليم، حصل المدير التنفيذي على العديد من شهادات الماجستير والدراسات العليا من مراكز مرموقة مثل جامعة بيركلري في الولايات المتحدة وجامعة كوبنهاغن في الدنمارك. اكتسب الخبر من خلال هذا التحديث المستمر مهارات متطورة. على هذا النحو، فقد أصبح يُنظر إليه على أنه قائد مولود للاقتصاد العالمي الجديد، الذي يتمحور حول السعي وراء البيانات وإمكانياتها الالكترونية.

Gram.Mick .أ.

ادرس في أفضل جامعة أونلاين في العالم حسب
مجلة فوربس! ستتمكن في هذا الـ MBA هذا من
الوصول إلى مكتبة واسعة من موارد الوسائل
المتعددة التي طورها أساتذة مشهورون عالمياً



- ♦ مدير ذكاء الأعمال Business Intelligence والتحليلات في Red Bull، الولايات المتحدة الأمريكية
- ♦ مهندس حلول ذكاء الأعمال لمقهى بيانات وول مارت داتا كافيه
- ♦ مستشار مستقل لذكاء الأعمال وعلوم البيانات
- ♦ مدير ذكاء الأعمال في Capgemini
- ♦ كبير المحللين في نورديا
- ♦ مستشار أول لذكاء الأعمال في SAS
- ♦ في مجال الذكاء الاصطناعي Machine Learningg في Executive Education of Engineering
- ♦ في التجارة الإلكترونية في جامعة Copenague Executive MBA
- ♦ بكالوريوس وماجستير في الرياضيات والإحصاء في جامعة كوبنهاغن



المدير الدولي المستضاف

هو خبير متخصص في قطاع التسويق الرقمي Marketing Digital ارتبط لأكثر من 19 عاماً بوحدة من أقوى الشركات في مجال الترفيه، وهي شركة Warner Bros. Discovery. في هذا المنصب، لعب دوراً رئيسياً في الإشراف على الخدمات اللوجستية وسير العمل الإبداعي عبر مجموعة متنوعة من المنصات الرقمية، بما في ذلك وسائل الإعلام الاجتماعي والبحث والعرض والوسائل الخطية.

كانت قيادة هذا المدير التنفيذي حاسمة في قيادة استراتيجيات الإنتاج الإعلامي المدفوع، مما أدى إلى تحسن ملحوظ في معدلات التحويل. في الوقت نفسه، تولى أدواراً أخرى، مثل مدير خدمات التسويق ومدير حركة المرور في نفس الشركة متعددة الجنسيات خلال فترة عمله.

كما شارك Stevenson في التوزيع العالمي للألعاب الفيديو وحملات الملكية الرقمية. حملات الملكية الرقمية. كما كان مسؤولاً عن تقديم الاستراتيجيات التشغيلية المتعلقة بتشكيل وإنجاز وتسليم المحتوى الصوتي والمرئي للإعلانات التلفزيونية والمقطوع الدعائية.

بالإضافة إلى ذلك، يحمل الخبير اجازة في الإعلانات السلكية واللاسلكية من جامعة فلوريدا والماجستير في الكتابة الإبداعية من جامعة كاليفورنيا، مما يدل على مهاراته في الإعلام ورواية القصص. بالإضافة إلى ذلك، شارك في كلية التطوير المهني بجامعة هارفارد في برامج متقدمة حول استخدام الذكاء الاصطناعي في مجال الأعمال. وبالتالي، فإن ملفه المهني يعتبر واحداً من أكثرها أهمية في مجال التسويق والإعلام الرقمي الحالي.

أ. Stevenson.Scott.

- مدير التسويق الرقمي في شركة Warner Bros. Discovery، بوريانك، الولايات المتحدة
- مدير حركة المرور في Warner Bros. Entertainment
- ماجستير في الكتابة الإبداعية من جامعة كاليفورنيا، الولايات المتحدة الأمريكية
- بكالوريوس في الاتصالات السلكية واللاسلكية من جامعة ملوريدا

حقق أهدافك الأكademية والمهنية مع أفضل
الخبراء المؤهلين في العالم! سيرشدك أساتذة
هذا خلل عمليّة التعلم بأكملها"
MBA





المديرة الدولية المستضافة

حازت Wendy Thole-Muir على جائزة "جوائز التسويق بالمحتوى الدولية" (International Content Marketing Awards) تقديرًا لابداعها وقيادتها وجودة محتواها الإعلامي. وهي مديرة اتصالات معروفة، متخصصة بشكل كبير في إدارة السمعة.

من هذا المنطلق، فقد طور مسيرة مهنية راسخة لأكثر من عقدين من الزمن في هذا المجال، مما جعله يشكل جزءاً من كيانات مرعية دولية مرموقة مثل شركة كوكا كولا. يتضمن الدور الإشراف على الاتصالات المؤسسية وإدارتها، بالإضافة إلى التحكم في الصورة المؤسسية. تشمل مساهماتها الرئيسية قيادة تنفيذ منصة Yammer للتفاعل الداخلي. بفضل هذا، زاد الموظفون من التزامهم بالعلامة التجارية وأنشأوا مجتمعاً قام بتحسين نقل المعلومات بشكل كبير.

من جهة أخرى، تولت إدارة الاتصال بشأن الاستثمارات الاستراتيجية للشركات في بلدان أفريقية مختلفة. قد أدارت حوارات حول استثمارات كبيرة في كينيا، مما يدل على التزام الكيانات بالتنمية الاقتصادية والاجتماعية في البلاد. فازت بدورها بالعديد من الجوائز لقدرتها على إدارة تصورات الشركات في جميع الأسواق التي تعمل فيها. بهذه الطريقة، فقد ضمنت أن تحافظ الشركات بمكانة عالية وأن يربط المستهلكون بينها وبين الجودة العالية.

بالإضافة إلى ذلك، وانطلاقاً من التزامها الراسخ بالتميز، فقد شاركت بنشاط في مؤتمرات وندوات عالمية شهرية بهدف مساعدة العاملين في مجال المعلومات على البقاء في طليعة التقنيات الأكثر تطوراً لتطوير خطط اتصال استراتيجية ناجحة. بذلك، ساعدت العديد من الخبراء على التنبؤ بالوضعيات الأزمات المؤسسية والتعامل مع الأحداث السلبية بفعالية.

أ. Thole-Muir, Wendy.

بفضل هذا المؤهل العلمي 100% عبر الإنترنэт، ستتمكن من الجمع بين دراستك والتزاماتك اليومية، بمساعدة كبار الخبراء الدوليين في مجال اهتمامك. سجل الآن!



• مديرة الاتصالات الاستراتيجية والسمعة المؤسسية في شركة كوكا كولا، جنوب أفريقيا

• مسؤولة عن السمعة المؤسسية والاتصال في ABI في ساب ميلر(SABMiller) في لوفانيا(Lovania), بلجيكا

• مستشارة الاتصالات في شركة ABI, بلجيكا

• مستشارة في مجال السمعة والاتصال من Third Door في غوتنغ، جنوب أفريقيا

• ماجستير في الدراسات السلوكية الاجتماعية من جامعة جنوب إفريقيا.

• ماجستير في الفنون مع التخصص في علم الاجتماع وعلم النفس من جامعة جنوب إفريقيا

• بكالوريوس العلوم السياسية وعلم الاجتماع الصناعي من جامعة KwaZulu-Natal.

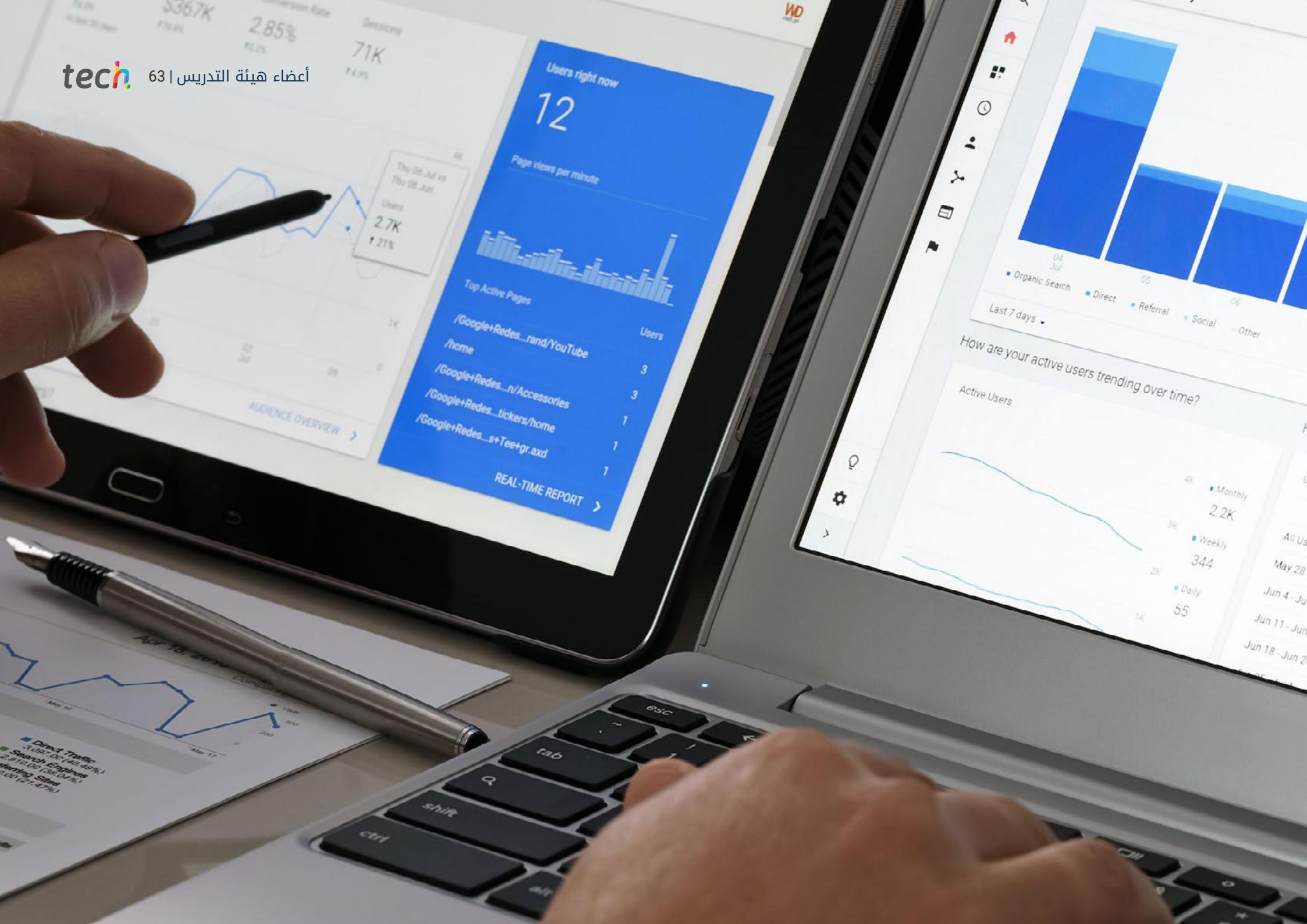
• بكالوريوس الآداب في علم النفس من جامعة جنوب إفريقيا

هيكل الادارة

Domingo Folgado, Javier .أ

- مدير إدارة التطوير المؤسسي وعلاقات المستثمرين في شركة White Investing
- Relianze Founding Director
- رئيس قسم التدليل في Aznar Patrimonio
- Founding Partner en Finance Business School
- رئيس قسم الخدمات المصرفية الخاصة في Degroof Petercam
- دكتوراه في الرياضيات المتقدمة المطlicaة في الاقتصاد من جامعة الأمم المتحدة للتطوير الاقتصادي (UNED)
- متخرج في الاقتصاد والدراسات التجارية من جامعة Valencia.
- درجة الماجستير في إدارة المحافظ الاستثمارية من Institute of Advanced Finance





08

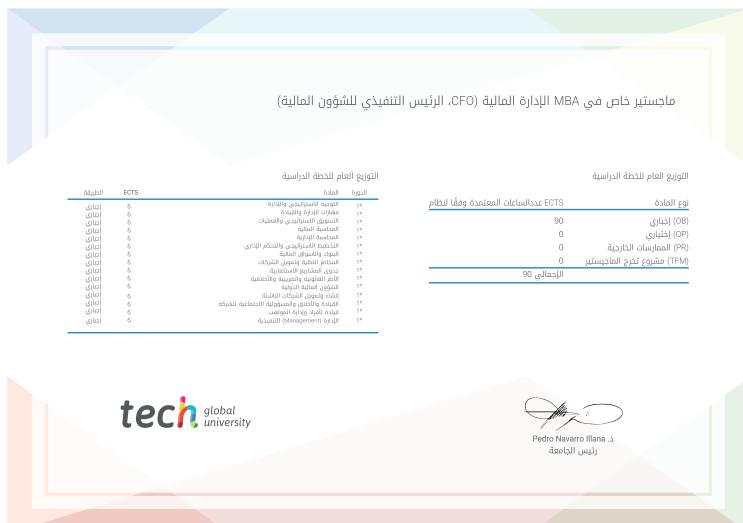
المؤهل العلمي

يضم من MBA الإدارة المالية (CFO), الرئيس التنفيذي للشؤون المالية، بالإضافة إلى التدريب الأكثر دقة وحداثة، الحصول على مؤهل الماجستير الخاص الصادر عن TECH Global University.



66

اجتز هذا البرنامج بنجاح واحصل على شهادتك الجامعية دون الحاجة
إلى السفر أو القيام بأية إجراءات مرهقة"



يضم الماجستير التنفيذي في MBA الإدارة المالية (CFO)، الرئيس التنفيذي للشؤون المالية ، هو الأكثر شمولاً في المشهد الأكاديمي الحالي. عند التخرج، سيحصل الطالب على دبلوم جامعي صادر عن TECH Global University ، آخر من الجامعة الأورومتوسطية بفاس.

يضم هذه الشهادات للتدريب المستمر والتحديث المهني من TECH Global University و الجامعة الأورومتوسطية بفاس اكتساب الكفاءات في مجال المعرفة، مما يمنح قيمة أكاديمية عالية للطالب الذي يجتاز التقييمات ويُتم البرنامج بالكامل.

تمثل هذه الشهادة الممنوحة من جامعيتين مزدوجة على التكوين الشامل وعالي الجودة، مما يضمن حصول الطالب على شهادة معترف بها على المستويين الوطني والدولي. هذا الإنجاز الأكاديمي سيغدو كمؤهل تأهيلياً عالياً ومستعداً لمواجهة التحديات والاحتياجات في مجاله المهني.

المؤهل العلمي: الماجستير التنفيذي في MBA الإدارة المالية (CFO)، الرئيس التنفيذي للشؤون المالية

طريقة الدراسة: عبر الإنترت

مدة الدراسة: 12 شهر

إجمالي عدد الاعتمادات: 90 نقطة دراسية (حسب نظام ECTS)





الماجستير التنفيذي
الإدارة المالية (CFO, الرئيس التنفيذي
للشؤون المالية)

- » طريقة الدراسة: عبر الإنترنت
- » مدة الدراسة: 12 شهر
- » المؤهل العلمي من: TECH Euromed University
- » إجمالي عدد النقاط المعتمدة: 90 نقطة دراسية حسب نظام ECTS
- » مواعيد الدراسة: وفقاً لتوقيتك الخاصة
- » الامتحانات: عبر الإنترنت



الماجستير التنفيذي MBA الإدارة المالية (CFO, الرئيس التنفيذي للشؤون المالية)