

专科文凭

保险业务及其分销监管





tech 科学技术大学

专科文凭 保险业务及其分销监管

- » 模式:在线
- » 时长: 6个月
- » 学位: TECH 科技大学
- » 课程表:自由安排时间
- » 考试模式:在线
- » 目标对象: 曾获得金融、商业、经济学和计算机科学领域任何学位的大学毕业生、文凭和学位持有者

网页链接: www.techtitute.com/cn/school-of-business/postgraduate-diploma/postgraduate-diploma-supervision-insurance-activity-distribution

目录

01 欢迎	02 为什么在TECH学习?	03 为什么选择我们的课程?	04 目标
4	6	10	14
	05 结构和内容	06 方法	07 我们学生的特质
	20	28	36
	08 课程管理	09 对你事业的影响	10 对你公司的好处
	40	44	48
			11 学位
			52

01 欢迎

保险因其对金融稳定和消费者保护的影响而被视为一项受国际监管的活动。国际保险监管机构等组织和偿付能力 II 等协议在为全球保险业制定共同规则 and 标准方面发挥着至关重要的作用。正因为如此, 商业专家的存在变得至关重要, 更重要的是, 他或她站在许可和监管的最前沿, 以促进公平、透明和高效的保险市场。这就是为什么 TECH 设计了一个 100% 在线的课程, 可以通过任何联网的移动设备进行访问。



保险业务及其分销监管专科文凭
TECH 科技大学



“

不要错过这个提升职业生涯的机会, 现在就报名参加, 为自己在保险领域的美好未来做好准备”

02

为什么在TECH学习?

TECH是世界上最大的100%在线商业学校。它是一所精英商学院,具有最大的学术需求模式。一个国际高绩效和管理技能强化培训的中心。



“

TECH是一所站在技术前沿的
大学, 它将所有资源交给学生支
配, 以帮助他们取得商业成功”

TECH 科技大学



创新

该大学提供一种在线学习模式,将最新的教育科技与最大的教学严谨性相结合。一种具有最高国际认可度的独特方法,将为学生提供在不断变化的世界中发展的钥匙,在这个世界上,创新必须是所有企业家的基本承诺。

“由于在节目中加入了创新的互动式多视频系统,被评为“微软欧洲成功案例”。



最高要求

TECH的录取标准不是经济方面的。在这所大学学习没有必要进行大量投资。然而,为了从TECH毕业,学生的智力和能力的极限将受到考验。该机构的学术标准非常高。

95% | TECH学院的学生成功完成学业



联网

来自世界各地的专业人员参加TECH,因此,学生将能够建立一个庞大的联系网络,对他们的未来很有帮助。

+100,000

每年培训的管理人员

+200

不同国籍的人



赋权

学生将与最好的公司和具有巨大声望和影响力的专业人士携手成长。TECH已经与7大洲的主要经济参与者建立了战略联盟和宝贵的联系网络。

+500

| 与最佳公司的合作协议



人才

该计划是一个独特的建议,旨在发挥学生在商业领域的才能。这是一个机会,你可以利用它来表达你的关切和商业愿景。

TECH帮助学生在这个课程结束后向世界展示他们的才华。



多文化背景

通过在TECH学习,学生将享受到独特的体验。你将在一个多文化背景下学习。在一个具有全球视野的项目中,由于该项目,你将能够了解世界不同地区的工作方式,收集最适合你的商业理念的创新信息。

TECH的学生来自200多个国家。

TECH追求卓越,为此,有一系列的特点,使其成为一所独特的大学:



分析报告

TECH探索学生批判性的一面,他们质疑事物的能力,他们解决问题的能力和他们的人际交往能力。



优秀的学术成果

TECH为学生提供最好的在线学习方法。大学将再学习方法(国际公认的研究生学习方法)与哈佛大学商学院的案例研究相结合。传统和前卫在一个艰难的平衡中,在最苛刻的学术行程中。



规模经济

TECH是世界上最大的网上大学。它拥有超过10,000个大学研究生课程的组合。而在新经济中,数量+技术=颠覆性价格。这确保了学习费用不像在其他大学那样昂贵。



向最好的人学习

TECH教学团队在课堂上解释了导致他们在其公司取得成功的原因,在一个真实、活泼和动态的环境中工作。全力以赴提供优质专业的教师,使学生在事业上有所发展,在商业世界中脱颖而出。

来自20个不同国籍的教师。



在TECH,你将有机会接触到学术界最严格和最新的案例研究"

03

为什么选择我们的课程？

完成科技课程意味着在高级商业管理领域取得职业成功的可能性倍增。

这是一个需要努力和奉献的挑战，但它为我们打开了通往美好未来的大门。学生将从最好的教学团队和最灵活、最创新的教育方法中学习。



“

我们拥有最著名的教师队伍和市场
上最完整的教学大纲,这使我们能够
为您提供最高学术水平的培训”

该方案将提供众多的就业和个人利益,包括以下内容。

01

对学生的职业生涯给予明确的推动

通过在TECH学习,学生将能够掌握自己的未来,并充分开发自己的潜力。完成该课程后,你将获得必要的技能,在短期内对你的职业生涯作出积极的改变。

本专业70%的学员在不到2年的时间内实现了职业的积极转变。

02

制定公司的战略和全球愿景

TECH提供了一般管理的深刻视野,以了解每个决定如何影响公司的不同职能领域。

我们对公司的全球视野将提高你的战略眼光。

03

巩固高级商业管理的学生

在TECH学习,为学生打开了一扇通往非常重要的专业全景的大门,使他们能够将自己定位为高级管理人员,对国际环境有一个广阔的视野。

你将在100多个高层管理的真实案例中工作。

04

承担新的责任

在该课程中,将介绍最新的趋势、进展和战略,以便学生能够在不断变化的环境中开展专业工作。

45%的参训人员在内部得到晋升。

05

进入一个强大的联系网络

TECH将其学生联系起来,以最大限度地增加机会。有同样关注和渴望成长的学生。你将能够分享合作伙伴、客户或供应商。

你会发现一个对你的职业发展至关重要的联系网络。

06

以严格的方式开发公司项目

学生将获得深刻的战略眼光,这将有助于他们在考虑到公司不同领域的情况下开发自己的项目。

我们20%的学生发展自己的商业理念。

07

提高软技能和管理技能

TECH帮助学生应用和发展他们所获得的知识,并提高他们的人际交往能力,使他们成为有所作为的领导者。

提高你的沟通和领导能力,为你的职业注入活力。

08

成为一个独特社区的一部分

学生将成为由精英经理人、大公司、著名机构和来自世界上最著名大学的合格教授组成的社区的一部分:TECH 科技大学社区。

我们给你机会与国际知名的教授团队一起进行专业学习。

04 目标

该课程的主要目标是为学生提供高质量的学习机会,使他们能够掌握保险领域的技能和专业知识。这些技能将使他们能够发挥最大效能,并为他们的职业发展做好准备。



“

感谢了 TECH, 你们将成为保险业解决冲突和促进负责任行为的标杆”

TECH 会把学生的目标作为自己的，
并与学生一同致力达成。

保险业务及其分销监管专科文凭 将培训学生：

01

发展有关外国保险公司在其他国家的实施和运作的专业知识：(i) 欧洲联盟内部以及 (ii) 来自欧洲联盟以外的国家

02

发展保险合同的特殊性

03

研究保险市场的国际监管框架及其近期演变

04

划定保险业务绩效框架



05

分析保险业的发展

06

反思非部门监管对保险业的影响

07

评估信息安全对保险立法框架的影响

08

确定消费者法和保险法之间的相互作用及其后果



09

掌握保险专业知识和定义保险业务的关键概念

12

将保险公司面临的风险管理确立为保险公司管理的关键要素

10

确定风险作为保险活动基本要素的重要性

13

确定风险管理面临的最紧迫挑战

11

研究保险业务的一般运作及其活动管理条例

14

分析全球保险市场, 重点关注分销业务

15

确定什么是欧洲和国际一级的保险分销

18

发展合规职能的关键方面

16

确定参与配送活动的主要运营商

19

确定国际合规标准

17

审查消费者保护措施的重要性

20

将合规职能与组织其他部门之间的相互关系具体化

05

结构和内容

这个学位的内容将涉及保险业的相关方面, 让学生深入了解保险和再保险产品的分销。将对各种方法进行分析, 如适用的法规、参与方 (分销商和消费者) 以及与分销有关的概念。此外, 还将从市场行为的角度研究监管问题及其在保护投保人、被保险人和受益人权利方面的重要性。它还将考虑分销商、保险公司和保险中介人在签订合同前和保单有效期内应提供的信息。



“

使用 Relearning 方法, 你将
避免长时间学习, 并能高效地
集中精力学习最重要的概念”

教学大纲

这个资格证书提供的内容将涉及与保险信息和行为相关的适用法规的各个方面。这将突出各类金融工具与其他金融工具之间的区别。将深入分析以保险为基础的投资产品的判例，以及信息传递、远程营销和广告责任。

此外，还将审查营销、薪酬和奖励方面的利益冲突，以及与非保险产品的联合销售。此外，还将评估保险产品在其生命周期和通过不同渠道分销期间的监测和管理要求。

为此，TECH 开设了保险业务及其分销监管专科文凭，目的是向学生传授必要的技能和知识，使其成为一个不断发展的领域的专家。

为了实现这一目标，我们提出了一种 100% 在线形式的学位，它将为学生提供广泛的多媒体资源，如专业读物和互动摘要。这些材料与 TECH 实施的 Relearning 方法相结合，将确保学员获得独特的学习体验。此外，你还可以自由地将这项更新活动与日常工作结合起来，因为你不必遵守严格的时间表。

这个专科文凭为期6个月，分为3个内容：

模块 1

保险作为国际领域中受管制的活动

模块 2

保险分销

模块 3

保险业的行为和监管风险



何时,何地,如何授课?

TECH 提供以完全在线的方式培养该保险业务及其分销监管专科文凭的可能性。在培训持续的6个月中,学生可以将能够访问这个课程的所有内容,这将使你能够自我管理你的学习时间。

这将是一个独特而关键的教育旅程,将成为你专业发展的决定性一步,助你实现明显的飞跃。

模块 1. 保险作为国际领域中受管制的活动

1.1. 欧盟内其他国家实施共同保险公司的制度:原始成员国, 接收成员国

- 1.1.1. 提供服务的自由
- 1.1.2. 设立权
- 1.1.3. 订阅机构

1.2. 保险人的义务

- 1.2.1. 在东道国的常驻代表
- 1.2.2. 客户服务
- 1.2.3. 客户宣传服务

1.3. 原籍国监督机构的作用

- 1.3.1. 监督作用
- 1.3.2. 制裁职能
- 1.3.3. 控制功能

1.4. 东道国监督机构的作用

- 1.4.1. 监督作用
- 1.4.2. 制裁职能
- 1.4.3. 控制功能

1.5. 欧盟第三国保险人制度

- 1.5.1. 常设机构
- 1.5.2. 提供服务的自由
- 1.5.3. 订阅机构

1.6. 欧共同体保险公司在第三国的经营制度

- 1.6.1. 常设机构
- 1.6.2. 提供服务的自由
- 1.6.3. 订阅机构

1.7. 特殊汽车保险计划

- 1.7.1. 接收国责任
- 1.7.2. 代表
- 1.7.3. 事故管理

1.8. Ofesauto和来自第三国的类似机构

- 1.8.1. 组织机构
- 1.8.2. 能力
- 1.8.3. 运作

1.9. 保险合同和管辖权条款

- 1.9.1. 管辖权
- 1.9.2. 权限
- 1.9.3. 冲突规则

1.10. 冲突解决系统

- 1.10.1. 测量
- 1.10.2. 套利
- 1.10.3. 伙伴关系协议

模块 2. 保险分销**2.1. 保险业分析: 数字**

- 2.1.1. 全球保险市场
- 2.1.2. 保险业务
- 2.1.3. 保险监督

2.2. 分销活动的监管

- 2.2.1. 全球监管
- 2.2.2. 不同国际司法管辖区的监管
- 2.2.3. 监督机构

2.3. 配送活动

- 2.3.1. 什么是配送?
- 2.3.2. 分发不是什么
- 2.3.3. 国际分销

2.4. 分销商类型

- 2.4.1. 欧盟分销商
- 2.4.2. 欧盟以外的分销商
- 2.4.3. 特别值得一提的是 OBS (保险银行运营商)

2.5. 参与分销活动的要求、义务和行政登记

- 2.5.1. 参与分销活动的要求
- 2.5.2. 适用义务
- 2.5.3. 行政登记

2.6. 向客户提供的信息和产品管理

- 2.6.1. 一般客户信息职责
- 2.6.2. 具体报告职责: 可持续性标准和 "洗绿" 行为
- 2.6.3. 防止利益冲突的责任

2.7. 消费者保护

- 2.7.1. 金融消费者保护法律框架
- 2.7.2. 全球行动计划
- 2.7.3. 不同国际管辖区的行动计划

2.8. 跨境活动

- 2.8.1. 欧盟内部关于设立权的活动
- 2.8.2. 在欧盟境内自由提供服务的活动
- 2.8.3. 欧盟以外的活动

2.9. 经销商培训

- 2.9.1. 要求
- 2.9.2. 培训目标
- 2.9.3. 国际培训

2.10. 对分销商的监督

- 2.10.1. 监督机构
- 2.10.2. 监测类型
- 2.10.3. 行政控制

模块 3. 保险业的行为和监管风险

3.1. 一般行为原则和一般报告义务

- 3.1.1. 一般原则和报告职责
- 3.1.2. 保险人应提供的信息
- 3.1.3. 保险中介人应提供的信息

3.2. 信息条例和行为标准

- 3.2.1. 适用于金融工具营销的条例
- 3.2.2. 关于信息和行为标准的共同体立法
- 3.2.3. 国际标准、近似值和示例

3.3. 签约前信息

- 3.3.1. 销售课程
- 3.3.2. 非人寿保险
- 3.3.3. 人寿保险

3.4. 基于保险的投资产品的合同前信息

- 3.4.1. 基于保险的投资产品
- 3.4.2. 基于保险的投资产品信息
- 3.4.3. 销售课程

3.5. 信息传输模式

- 3.5.1. 一般要求
- 3.5.2. 远程营销
- 3.5.3. 保险投资产品的特殊要求

3.6. 保险业务中的广告

- 3.6.1. 一般原则和对指定的保留
- 3.6.2. 保险公司的广告
- 3.6.3. 保险经纪人的广告

3.7. 保险分销中的利益冲突

- 3.7.1. 发现利益冲突
- 3.7.2. 利益冲突政策
- 3.7.3. 行动程序

3.8. 薪酬与奖励

- 3.8.1. 一般原则
- 3.8.2. 薪酬概念
- 3.8.3. 以保险为基础的投资产品的薪酬和激励措施

3.9. 与非保险产品联合销售

- 3.9.1. 合并和关联销售业务: 报告职责
- 3.9.2. 合并销售额
- 3.9.3. 捆绑销售

3.10. 产品生命周期和管理

- 3.10.1. 保险产品设计师
- 3.10.2. 对设计人员的管理要求。产品生命周期
- 3.10.3. 对非设计师产品分销商的管理要求



“

感谢通过 TECH, 你将发现经销商培训的重要性以及保险领域的必要要求”

06 方法

这个培训计划提供了一种不同的学习方式。我们的方法是通过循环的学习模式发展起来的: **Re-learning**。

这个教学系统被世界上一些最著名的医学院所采用,并被**新英格兰医学杂志**等权威出版物认为是最有效的教学系统之一。





“

发现 Re-learning, 这个系统放弃了传统的线性学习, 带你体验循环教学系统: 这种学习方式已经证明了其巨大的有效性, 尤其是在需要记忆的科目中”

TECH商学院使用案例研究来确定所有内容的背景

我们的方案提供了一种革命性的技能和知识发展方法。我们的目标是在一个不断变化, 竞争激烈和高要求的环境中加强能力建设。

“

和TECH,你可以体验到一种正在动摇
世界各地传统大学基础的学习方式”



该课程使你准备好在不确定的环境中
面对商业挑战, 使你的企业获得成功。



我们的课程使你准备好在不确定的环境中面对新的挑战,并取得事业上的成功。

一种创新并不同的学习方法

该技术课程是一个密集的培训课程,从头开始创建,为国内和国际最高水平的管理人员提供挑战和商业决策。由于这种方法,个人和职业成长得到了促进,向成功迈出了决定性的一步。案例法是构成这一内容的基础的技术,确保遵循最新的经济,社会和商业现实。

“

你将通过合作活动和真实案例,学习如何解决真实商业环境中的复杂情况”

在世界顶级商学院存在的时间里,案例法一直是最广泛使用的学习系统。1912年开发的案例法是为了让法律学生不仅在理论内容的基础上学习法律,案例法向他们展示真实的复杂情况,让他们就如何解决这些问题作出明智的决定和价值判断。1924年,它被确立为哈佛大学的一种标准教学方法。

在特定情况下,专业人士应该怎么做?这就是我们在案例法中面临的问题,这是一种以行动为导向的学习方法。在整个课程中,学生将面对多个真实案例。他们必须整合所有的知识,研究,论证和捍卫他们的想法和决定。

Re-learning 方法

TECH有效地将案例研究方法与基于循环的100%在线学习系统相结合, 在每节课中结合了个不同的教学元素。

我们用最好的100%在线教学方法加强案例研究: Re-learning。

我们的在线系统将允许你组织你的时间和学习节奏, 使其适应你的时间表。你将能够从任何有互联网连接的固定或移动设备上获取容。

在TECH, 你将用一种旨在培训未来管理人员的尖端方法进行学习。这种处于世界教育学前沿的方法被称为 Re-learning。

我们的商学院是唯一获准采用这种成功方法的西班牙语学校。2019年, 我们成功地提高了学生的整体满意度 (教学质量, 材料质量, 课程结构, 目标.....), 与西班牙语最佳在线大学的指标相匹配。



在我们的方案中,学习不是一个线性的过程,而是以螺旋式的方式发生(学习,解除学习,忘记和重新学习)。因此,我们将这些元素中的每一个都结合起来。这种方法已经培养了超过65万名大学毕业生,在生物化学,遗传学,外科,国际法,管理技能,体育科学,哲学,法律,工程,新闻,历史,金融市场和工具等不同领域取得了前所未有的成功。所有这些都是在一个高要求的环境中进行的,大学学生的社会经济状况很好,平均年龄为43.5岁。

Re-learning 将使你的学习事半功倍,表现更出色,使你更多地参与到训练中,培养批判精神,捍卫论点和对比意见:直接等同于成功。

从神经科学领域的最新科学证据来看,我们不仅知道如何组织信息,想法,图像y记忆,而且知道我们学到东西的地方和背景,这是我们记住它并将其储存在海马体的根本原因,并能将其保留在长期记忆中。

通过这种方式,在所谓的神经认知背景依赖的电子学习中,我们课程的不同元素与学员发展其专业实践的背景相联系。



该方案提供了最好的教育材料,为专业人士做了充分准备:



学习材料

所有的教学内容都是由教授该课程的专家专门为该课程创作的,因此,教学的发展是具体的。

然后,这些内容被应用于视听格式,创造了TECH在线工作方法。所有这些,都是用最新的技术,提供最高质量的材料,供学生使用。



大师课程

有科学证据表明第三方专家观察的有用性。

向专家学习可以加强知识和记忆,并为未来的困难决策建立信心。



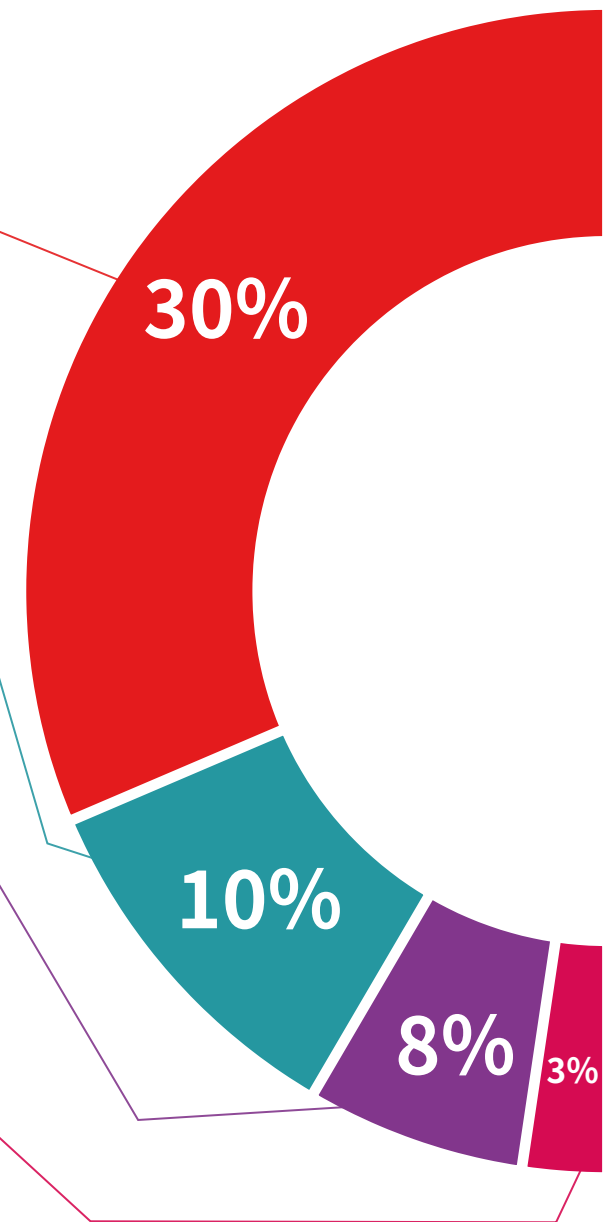
管理技能实习

他们将在每个学科领域开展具体的管理能力发展活动。获得和培训高级管理人员在我们所处的全球化框架内所需的技能和能力的做法和新情况。



延伸阅读

最近的文章,共识文件和国际准则等。在TECH的虚拟图书馆里,学生可以获得他们完成培训所需的一切。





案例研究

他们将完成专门为这个学位选择的最佳案例研究。由国际上最好的高级管理专家介绍,分析和辅导的案例。



互动式总结

TECH团队以有吸引力和动态的方式将内容呈现在多媒体中,其中包括音频,视频,图像,图表和概念图,以强化知识。这个用于展示多媒体内容的独特教育系统被微软授予“欧洲成功案例”称号。



测试和循环测试

在整个课程中,通过评估和自我评估活动和练习,定期评估和重新评估学习者的知识:通过这种方式,学习者可以看到他/她是如何实现其目标的。



07

我们学生的特质

专科文凭面向大学毕业生和曾在金融、商业、经济学和计算机科学领域获得以下学位的毕业生。

不同学术背景和来自多个国籍的参与者的多样性构成了这个项目的跨学科取向。

拥有任何专业的大学学位并在保险领域有两年工作经验的专业人士也可以参加专科文凭课程。





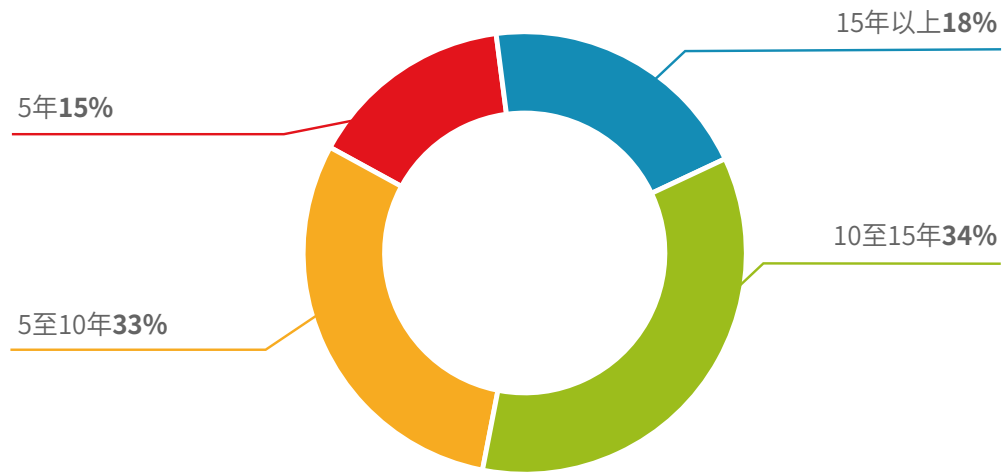
“

你可以随时获得专业读物和一系列多媒体资源,帮助你了解客户信息和产品管理的重要性”

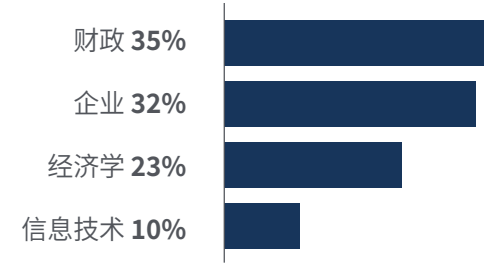
平均年龄

35岁至45岁之间

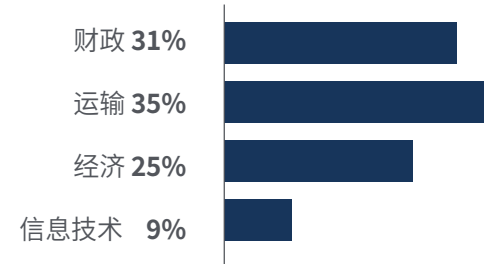
经验年限



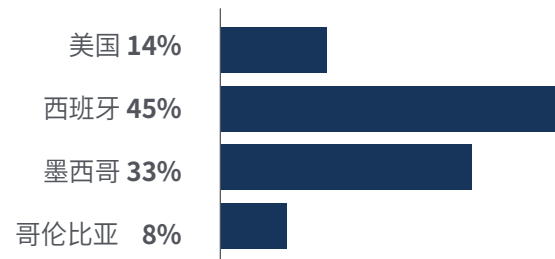
培训



学术概况



地域分布



Thomas Hidalgo

银行顾问

"学习保险监督对我来说是一次脱胎换骨的经历。开始学习之前,我在一家没有发展前景的公司工作,感觉自己的职业生涯停滞不前。不过,通过学术课程获得的技术知识和技能,我能够将其应用到实际项目中,并向潜在雇主展示我的技能"

08 课程管理

这个资格认证由保险、税务和法律咨询领域公认的专家组成。这样，学生们就能保证获得由在该领域拥有丰富经验和知识的专家设计的体验。通过选择该课程，商业专业人员将获得卓越的经验，从而有机会在其职业生涯中脱颖而出并取得快速发展。





“

在短短 6 个月的时间里，
你将融入分销商的世界，
了解保险领域的监管机构”

管理人员



Cano Guerrero, Yolanda 女士

- ◆ 安德森公司负责间接税的法律顾问
- ◆ 合规数字化和自动化项目专家
- ◆ 负责发展 银行与资本市场、资产管理部门的间接税业务
- ◆ 普华永道国际项目总监
- ◆ 马德里康普顿斯大学法律专业毕业
- ◆ San Pablo CEU大学商业法文凭
- ◆ 马德里企业学院税务咨询专业硕士学位

教师

Cabezudo, Álvaro 先生

- ◆ 保险和养老基金总局 (DGS) 国家保险监察员
- ◆ 国家保险检查员专业协会副会长兼秘书
- ◆ 授权分局保险检查员
- ◆ 监管和国际关系分局国家保险监察员
- ◆ 成员: 欧洲证券与金融管理局 (ESMA)、消费者保护与金融创新委员会、CCPFI, 以制定 " 神秘购物 " 的通用方法, 以及 CCPFI 关于 " 绿色清洗 " 的内容

Mendizábal, Germán 先生

- ◆ 授权分局国家保险监察员
- ◆ 监察分局和保险与养老基金总局人寿与养老金监察组专业人员
- ◆ 授权分局市场行为领域专业人员
- ◆ 负责进入国家保险检查员高级队伍的选拔程序
- ◆ 毕业于巴斯克大学经济学专业
- ◆ 巴斯克大学精算与金融科学学位

Ibáñez Siles, Juan 先生

- ◆ 在 BLN Palao Abogados 律师事务所专门从事间接税务的律师
- ◆ 在 Grupo Mahou-San Miguel 担任特别税务技术顾问
- ◆ 在 Martos, Herreros y Muñoz Abogados, María González Risoto Abogados 和 Lexer M.C Gestión y Recobros 律师事务所实习
- ◆ 获得 Jaén 大学法律学士学位
- ◆ 获得 Jaén 大学律师资格校级硕士学位
- ◆ 获得 Universidad Internacional de Rioja 税务咨询校级硕士学位
- ◆ 获得 Instituto de Derecho y Economía (ISDE) 国际税务咨询校级硕士学位
- ◆ Jaén 法学院学生协会会员

09

对你事业的影响

通过参加 TECH 专科文凭课程, 企业专业人员将获得多种工作机会和职业发展机会, 从而产生重大影响。此外, 他们还将获得战略技能, 并在专业领域建立稳固的人际关系网, 这将有助于他们拓展市场。因此, 他们将做好准备, 在自己工作的公司中承担更大的责任, 发挥更大的领导作用。



A large, stylized red outline quotation mark icon consisting of two facing curves.

你将了解有关分销业务的
国际法规和监管机构"

你准备好迈出这一步了吗？ 卓越的职业提升在等着你。

TECH 保险业务及其分销监管专科文凭课程是一门强化课程，旨在帮助你应对保险领域的挑战和商业决策。主要目的是有利于你的个人和职业成长。帮助你获得成功。

如果你渴望在专业领域取得积极的变革，并与最优秀的人才互动，这里绝对是你不可错过的宝地。

你将拓宽对常设机构、自由提供服务和保险界承保机构的了解。

你将了解监督机构在保险业中的基本作用，并掌握其监督、制裁和控制职能方面的知识。

改变的时候到



改变的类型



工资提高

完成这个课程后, 我们学生的工资会增长超过27.19%



10

对你公司的好处

完成这个专科文凭课程后,学员将做好准备,在公司中发挥重要作用,承担与监督、财务保护和法规遵从有关的任务。他们有效管理这些领域的的能力对于确保组织的业务稳定和保护资源至关重要,而这些资源将推动组织的发展和成就。



“

获得该学位后,你将成
为保险公司义务方面的
专家,并在风险管理和
财务保障方面表现出色”

培养和留住公司的人才是最好的长期投资。

01

人才和智力资本的增长知识资本

该专业人员将为公司带来新的概念、战略和观点,可以为组织带来相关的变化。

02

留住高潜力的管理人员,避免人才流失

这个计划加强了公司和经理人之间的联系,并为公司内部的职业发展开辟了新的途径。

03

培养变革的推动者

你将能够在不确定和危机的时候做出决定,帮助组织克服障碍。

04

增加国际扩张的可能性

由于这一计划,该公司将与世界经济的主要市场接触。



05

开发自己的项目

可以在一个真实的项目上工作, 或在其公司的研发或业务发展领域开发新。

06

提高竞争力

该课程将使具备接受新挑战的技能, 从而促进组织的发展。

11 学位

保险业务及其分销监管专科文凭除了保证最严格和最新的培训外,还可以获得由TECH科技大学颁发的专科文凭学位证书。



“

无需旅行或繁琐的程序,即可成功通过此课程并获得大学学位”

这个**保险业务及其分销监管专科文凭**包含了市场上最完整和最新的课程。

评估通过后, 学生将通过邮寄收到**TECH科技大学**颁发的相应的**专科文凭**学位。

TECH科技大学颁发的证书将表达在专科文凭获得的资格, 并将满足工作交流, 竞争性考试和专业职业评估委员会的普遍要求。

学位: **保险业务及其分销监管专科文凭**

模式: **在线**

时长: **6个月**





专科文凭 保险业务及其分销监管

- » 模式:在线
- » 时长: 6个月
- » 学位: TECH 科技大学
- » 课程表:自由安排时间
- » 考试模式:在线

专科文凭

保险业务及其分销监管