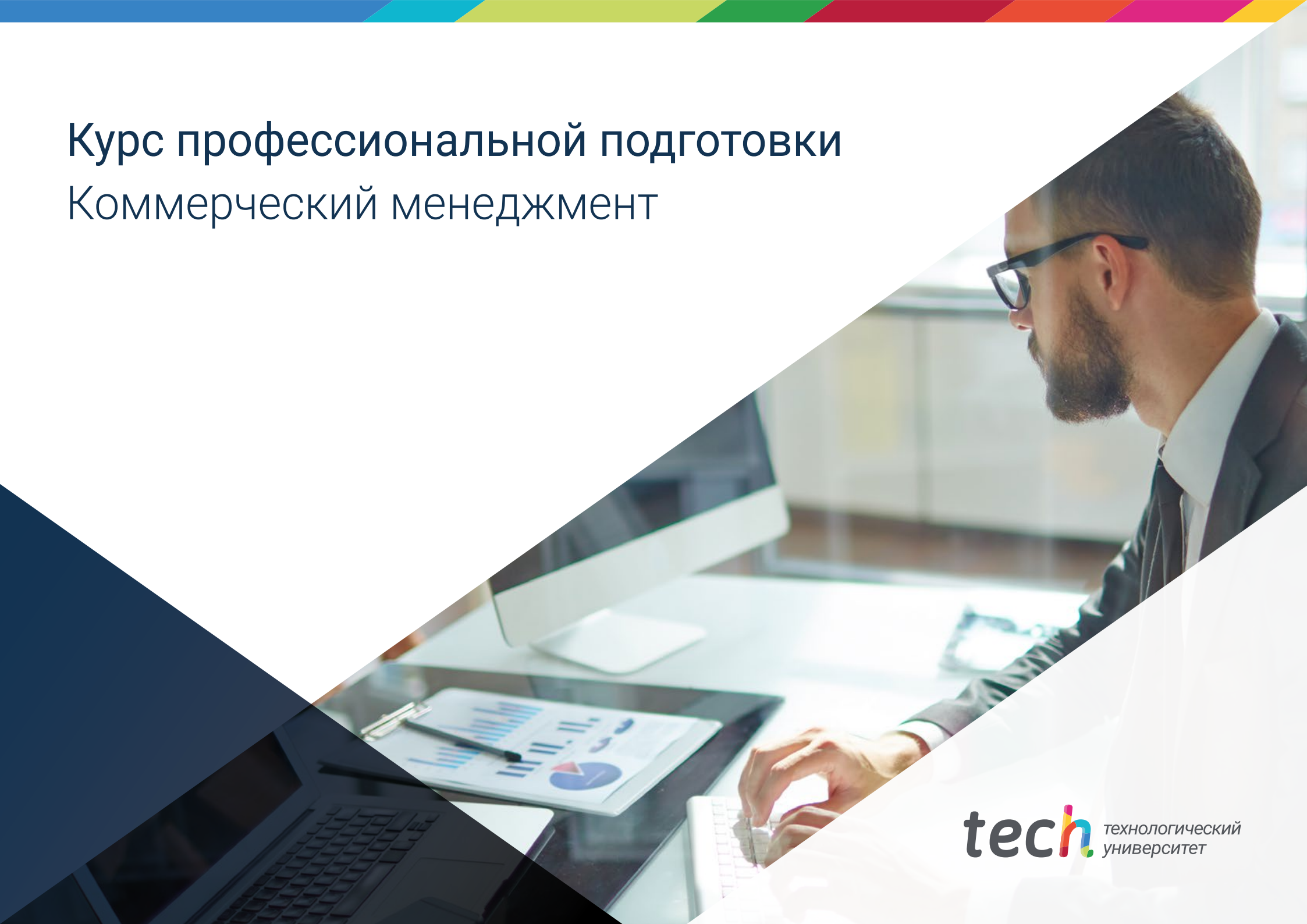


# Курс профессиональной подготовки Коммерческий менеджмент





## Курс профессиональной подготовки Коммерческий менеджмент

- » Формат: онлайн
- » Продолжительность: 6 месяцев
- » Учебное заведение: TECH Технологический университет
- » Расписание: по своему усмотрению
- » Экзамены: онлайн
- » Программа предназначена для: выпускников университетов и профессионалов с опытом работы в экономической и финансовой сферах

Веб-доступ: [www.techitute.com/ru/school-of-business/postgraduate-diploma/postgraduate-diploma-commercial-management](http://www.techitute.com/ru/school-of-business/postgraduate-diploma/postgraduate-diploma-commercial-management)

# Оглавление

01

Добро пожаловать

---

стр. 4

02

Почему стоит учиться  
в TECH?

---

стр. 6

03

Почему именно наша  
программа?

---

стр. 10

04

Цели

---

стр. 14

05

Структура и содержание

---

стр. 18

06

Методология

---

стр. 24

07

Профиль наших учащихся

---

стр. 32

08

Руководство курса

---

стр. 36

09

Влияние на карьеру

---

стр. 42

10

Преимущества для  
вашей компании

---

стр. 46

11

Квалификация

---

стр. 50

01

# Добро пожаловать

Все компании создаются с общей целью получения максимально возможной прибыли. Задача коммерческого директора – разрабатывать точные стратегии для достижения поставленных экономических целей, постоянно адаптируясь к изменениям и требованиям рынка. Поэтому специализация профессионалов в этой области необходима для достижения того уровня компетентности, который позволит им принимать правильные решения в интересах организации. Несомненно, это уникальная программа, так как она дает студентам необходимые знания для руководства успешными коммерческими командами, способными применять конкретные планы для роста компании.



Курс профессиональной подготовки в области коммерческого менеджмента  
TECH Технологического университета





“

Фигура прямолинейного, непреклонного и авторитарного руководителя ушла в прошлое. Появился новый профиль, гораздо более подходящий к новым тенденциям и отличающийся технологичностью, активным вниманием к своим работникам и самокритичным отношением к своей работе”

02

# Почему стоит учиться в ТЕСН?

ТЕСН — это крупнейшая бизнес-школа 100% онлайн-формата в мире. Мы являемся элитной бизнес-школой с образовательной моделью с самыми высокими академическими стандартами. Международный высокопроизводительный центр интенсивного обучения управленческим навыкам.



“

*TECH – это передовой технологический университет, который предоставляет все свои ресурсы в распоряжение студентов, чтобы помочь им достичь успеха в бизнесе”*

## В TECH Технологического университета



### Инновации

Мы предлагаем вам модель онлайн-обучения, сочетающую в себе новейшие образовательные технологии и максимальную педагогическую строгость. Уникальный метод с высочайшим международным признанием, который даст вам возможность развиваться в мире постоянных перемен, где инновации играют ключевую роль в деятельности каждого предпринимателя.

"История успеха Microsoft Europe" за включение в программы инновационной интерактивной мультимедийной системы.



### Высокие требования

Чтобы поступить в TECH, не потребуются большие затраты. Чтобы учиться у нас, вам не нужно делать большие инвестиции. Однако для того, чтобы получить диплом в TECH, необходимо проверить уровень знаний и возможностей студента. Наши академические стандарты очень высоки...

**95%**

студентов TECH успешно завершают обучение



### Нетворкинг

Профессионалы со всего мира принимают участие в TECH, чтобы вы смогли создать большую сеть контактов, полезных для вашего будущего.

**100 000+**

менеджеров, прошедших ежегодную подготовку

**200+**

разных национальностей



### Расширение прав и возможностей

Развивайтесь наряду с лучшими компаниями и профессионалами, обладающими большим авторитетом и влиянием. Мы создали стратегические альянсы и ценную сеть контактов с основными экономическими субъектами на 7 континентах.

**+500+**

соглашений о сотрудничестве с лучшими компаниями



### Талант

Наша программа - это уникальное предложение для раскрытия вашего таланта в мире бизнеса. Возможность, с помощью которой вы сможете заявить о своих интересах и видении своего бизнеса.

TECH помогает студентам показать миру свой талант при прохождении этой программы.



### Мультикультурный контекст

Обучаясь в TECH, студенты могут получить уникальный опыт. Вы будете учиться в многокультурном контексте. В данной программе мы применяем глобальный подход, благодаря которому вы сможете узнать о том, как работают в разных частях света, собрать самую свежую информацию, которая наилучшим образом соответствует вашей бизнес-идее.

Наши студенты представляют более 200 национальностей.



TECH стремится к совершенству и для этого обладает рядом характеристик, которые делают его уникальным университетом:



### Анализ

---

TECH исследует критическую сторону студента, его способность задавать вопросы, навыки решения проблем и навыки межличностного общения.



### Академическое превосходство

---

TECH предлагает студентам лучшую методику онлайн-обучения. Университет сочетает метод **Relearning** (наиболее признанная во всем мире методология последипломного обучения) с «методом кейсов» Гарвардской школы бизнеса. Традиции и современность в сложном балансе и в контексте самого требовательного академического маршрута.



### Экономия за счет масштаба

---

TECH — крупнейший в мире онлайн-университет. В его портфолио насчитывается более 10 000 университетских последипломных программ. А в новой экономике **объем + технология = разорительная цена**. Таким образом, мы заботимся о том, чтобы учеба для вас была не такой дорогой, как в другом университете.



### Учитесь у лучших

---

Наши преподаватели объясняют в аудиториях, что привело их к успеху в их компаниях, работая в реальном, живом и динамичном контексте. Преподаватели, которые полностью посвящают себя тому, чтобы предложить вам качественную специализацию, которая позволит вам продвинуться по карьерной лестнице и выделиться в мире бизнеса.

Преподаватели представляют 20 различных национальностей.



В TECH у вас будет доступ к самому строгому и современному методу кейсов в академической среде"

03

# Почему именно наша програм?

Прохождение программы TECH увеличит ваши шансы достичь профессиональный успех в области высшего менеджмента.

Это задача, которая требует усилий и самоотдачи, но которая открывает дверь в многообещающее будущее. Вы будете учиться у лучших преподавателей и по самой гибкой и инновационной образовательной методологии.





“

*У нас самый престижный преподавательский состав и самый полный учебный план на рынке, что позволяет нам предложить вам обучение на самом высоком академическом уровне”*

Эта программа обеспечит вам множество преимуществ в трудоустройстве и вопросах личного развития, включая следующие:

01

### Дать решающий толчок карьере студента

Мы даем вам возможность взять под контроль свое будущее и полностью раскрыть свой потенциал. Пройдя нашу программу, вы приобретете необходимые навыки, чтобы за короткий срок добиться положительных изменений в своей карьере.

*70% студентов этой специализации добиваются успешных изменений в своей карьере менее чем за 2 года.*

02

### Разрабатывать стратегическое и глобальное видение компании

Мы предлагаем вам глубокое понимание общего менеджмента, чтобы вы узнали, как каждое решение влияет на различные функциональные области компании.

*Наше глобальное видение компании улучшит ваше стратегическое мышление.*

03

### Закрепиться в высшем руководстве предприятия

Обучение в TECH открывает двери в профессиональную среду, в которой студенты смогут позиционировать себя в качестве руководителей высокого уровня, обладающих широким видением международной среды.

*Вы будете работать над более чем 100 реальными кейсами из области высшего менеджмента.*

04

### Брать на себя новые обязанности

Мы покажем вам последние тенденции, разработки и стратегии для осуществления вашей профессиональной деятельности в меняющихся условиях.

*45% наших студентов получают повышение внутри компании.*

05

### Получить доступ к мощной сети контактов

TECH формирует своих студентов, чтобы максимально расширить их возможности. Студенты с теми же интересами и желанием развиваться. Таким образом, можно будет обмениваться контактами партнеров, клиентов или поставщиков.

*Вы найдете сеть контактов, необходимых для вашего профессионального развития.*

06

### Разрабатывать свой бизнес-проект в строгой последовательности

Вы получите глубокое стратегическое видение, которое поможет вам разработать собственный проект, принимая во внимание различные направления деятельности компании.

*20% наших студентов разрабатывают собственную бизнес-идею.*

07

### Совершенствовать свои **софт-скиллы** и управленческие умения

Мы помогаем вам применять и развивать полученные знания и совершенствовать навыки межличностного общения, чтобы стать лидером, который меняет мир к лучшему.

*Улучшите свои коммуникативные и лидерские навыки и продвигайтесь по карьерной лестнице.*

08

### Стать частью эксклюзивного сообщества

Мы предлагаем вам возможность стать частью сообщества элитных менеджеров, крупных компаний, известных институтов и квалифицированных преподавателей из самых престижных университетов мира: сообщества TECH Технологического университета.

*Мы даем вам возможность специализироваться с командой признанных преподавателей на международной сцене.*

# 04

## Цели

Эта программа предназначена для укрепления управленческих и лидерских навыков, а также для развития новых компетенций и навыков, которые будут необходимы для вашего профессионального развития. После окончания программы вы сможете принимать глобальные решения с инновационной перспективой и международным мировоззрением.



““

*Стратегическое управление  
коммерческим отделом  
принесет значительные  
выгоды вашей компании”*



**Ваши цели — это наши цели**

**Мы работаем вместе, чтобы помочь вам их достичь**

Данный Курс профессиональной подготовки в области коммерческого менеджмента научит вас:

01

Определять последние тенденции и разработки в области управления бизнесом

02

Разрабатывать, возглавлять и реализовывать более эффективные, ориентированные на клиента стратегии закупок, предлагающие персонализированные ценностные предложения

03

Разрабатывать стратегии принятия решений в сложной и нестабильной среде, оценивая их влияние на компанию







04

Разрабатывать стратегии для руководства организациями и командами продаж в период перемен

05

Развить необходимые навыки для стратегического руководства коммерческой деятельностью организации

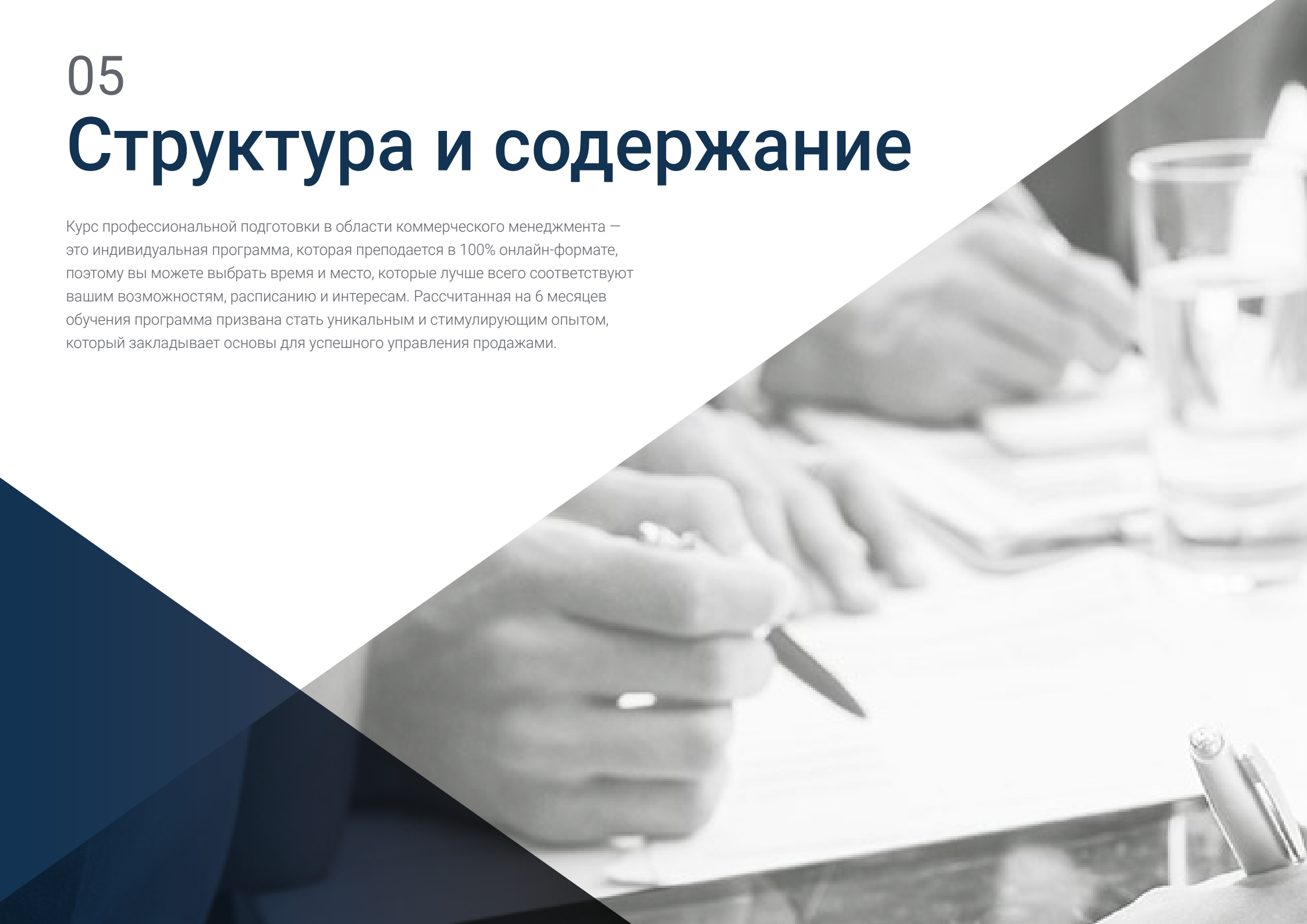
06

Выбирать правильные каналы продаж и средства массовой информации в соответствии с позиционированием бренда и бизнеса

05

# Структура и содержание

Курс профессиональной подготовки в области коммерческого менеджмента — это индивидуальная программа, которая преподается в 100% онлайн-формате, поэтому вы можете выбрать время и место, которые лучше всего соответствуют вашим возможностям, расписанию и интересам. Рассчитанная на 6 месяцев обучения программа призвана стать уникальным и стимулирующим опытом, который закладывает основы для успешного управления продажами.



“

*Обширный учебный план, с помощью которого вы сможете узнать обо всех процессах, связанных с коммерческим управлением компанией”*

## Учебный план

Курс профессиональной подготовки по области коммерческого менеджмента от TECH Технологического университета — это интенсивная программа, которая подготовит вас к решению бизнес-задач и принятию решений на международном уровне. Главная цель курса — способствовать вашему личностному и профессиональному росту, помогая вам достичь успеха.

На протяжении 375 часов обучения студенты анализируют множество практических кейсов, работая индивидуально. Таким образом, вы сможете погрузиться в реальные ситуации в сфере бизнеса.

Данный Курс профессиональной подготовки посвящен глубокому изучению методов и тонкостей коммерческого менеджмента в сочетании с маркетингом и видением бренда и предназначен для менеджеров, которые должны понимать создание кампаний по продажам со стратегической, международной и инновационной точек зрения.

Это план, разработанный и ориентированный на ваше профессиональное совершенствование, который подготовит вас к достижению превосходства в области финансового менеджмента. Это программа, которая понимает ваши потребности и потребности вашей компании благодаря инновационному содержанию основанному на последних тенденциях и, поддерживаемому лучшей образовательной методологией и исключительным преподавательским составом, что даст вам навыки решения критических ситуаций творческим и эффективным способом.

Этот Курс профессиональной подготовки рассчитан на 6 месяцев и состоит из 3 модулей:

### Модуль 1

Менеджмент и лидерство

### Модуль 2

Логистика и экономический менеджмент

### Модуль 3

Управление продажами



### Где, когда и как учиться?

TECH предлагает вам возможность пройти это обучение полностью в режиме онлайн. В течение 6 месяцев обучения вы сможете в любое время получить доступ ко всему содержанию этой программы, что позволит вам самостоятельно распоряжаться своим учебным временем.

*Уникальный, ключевой  
и решающий опыт  
обучения для  
повышения вашего  
профессионального роста"*



## Модуль 1. Менеджмент и лидерство

<b>1.1. Общий менеджмент</b> 1.1.1. Интеграция функциональных стратегий в общие бизнес-стратегии 1.1.2. Политика и процессы управления 1.1.3. <i>Общество и предприятие</i>	<b>1.2. Стратегическое управление</b> 1.2.1. Определение стратегической позиции: миссия, видение и ценности 1.2.2. Развитие нового бизнеса 1.2.3. Рост и консолидация компании	<b>1.3. Конкурентные стратегии</b> 1.3.1. Анализ рынка 1.3.2. Устойчивое конкурентное преимущество 1.3.3. Возврат инвестиций	<b>1.4. Корпоративная стратегия</b> 1.4.1. <i>Движущая сила корпоративной стратегии</i> 1.4.2. <i>Темпы развития корпоративной стратегии</i> 1.4.3. <i>Формирование корпоративной стратегии</i>
<b>1.5. Планирование и стратегия</b> 1.5.1. Актуальность стратегического направления в процессе управленческого контроля 1.5.2. Анализ среды и организации 1.5.3. <i>Бережливое управление</i>	<b>1.6. Управление талантами</b> 1.6.1. Управление человеческим капиталом 1.6.2. Среда, стратегия и показатели 1.6.3. Инновации в управлении персоналом	<b>1.7. Развитие менеджмента и лидерства</b> 1.7.1. Лидерство и стили лидерства 1.7.2. Мотивация 1.7.3. Эмоциональный интеллект 1.7.4. Возможности и навыки лидера 2.0 1.7.5. Эффективные совещания	<b>1.8. Управление изменениями</b> 1.8.1. Анализ производительности 1.8.2. Управлять изменениями. Сопротивление изменениям 1.8.3. Управление процессами изменений 1.8.4. Управление мультикультурными командами

## Модуль 2. Логистика и экономический менеджмент

<b>2.1. Финансовая диагностика</b> 2.1.1. Показатели для анализа финансовой отчетности 2.1.2. Анализ рентабельности 2.1.3. Экономическая и финансовая рентабельность компании	<b>2.2. Экономический анализ решений</b> 2.2.1. Бюджетный контроль 2.2.2. Анализ конкуренции. Сравнительный анализ 2.2.3. Принятие решений. Инвестиции в бизнес или дезинвестирование	<b>2.3. Оценка инвестиций и управление портфелем</b> 2.3.1. Рентабельность инвестиционных проектов и создание стоимости 2.3.2. Модели для оценки проектов инвестиции 2.3.3. Анализ чувствительности, построение сценариев и дерева решений	<b>2.4. Управление закупочной логистикой</b> 2.4.1. Управление запасами 2.4.2. Управление складом 2.4.3. Управление закупками и снабжением
<b>2.5. Управление цепями поставок</b> 2.5.1. Стоимость и эффективность цепочки операций 2.5.2. Изменение структуры спроса 2.5.3. Изменение стратегии операций	<b>2.6. Логистические процессы</b> 2.6.1. Организация и управление процессами 2.6.2. Закупки, производство, распределение 2.6.3. Качество, затраты на качество и инструменты 2.6.4. Послепродажное обслуживание	<b>2.7. Логистика и клиенты</b> 2.7.1. Анализ спроса и прогнозирование 2.7.2. Прогнозирование и планирование продаж 2.7.3. <i>Совместное планирование, прогнозирование и замена</i>	<b>2.8. Международная логистика</b> 2.8.1. Таможенные, экспортные и импортные процессы 2.8.2. Методы и средства международных платежей 2.8.3. Международные логистические платформы



**Модуль 3. Управление продажами**

**3.1. Коммерческие переговоры**

- 3.1.1. Эмоциональный интеллект в переговорах и продажи
- 3.1.2. Самомотивация и эмпатия
- 3.1.3. Развитие навыков ведения переговоров

**3.2. Основы коммерческого менеджмента**

- 3.2.1. Внутренний и внешний анализ. SWOT-анализ
- 3.2.2. Отраслевой и конкурентный анализ
- 3.2.3. Модель CANVAS

**3.3. Принятие решений в коммерческом менеджменте**

- 3.3.1. Стратегия бизнеса и конкурентная стратегия
- 3.3.2. Модели принятия решений
- 3.3.3. Аналитика и инструменты для принятия решений

**3.4. Руководство и управление сетью продаж**

- 3.4.1. Планирование кампании продаж
- 3.4.2. Сети на службе коммерческой деятельности
- 3.4.3. Политика в области найма и обучения продавцов
- 3.4.4. *Управление продажами*

**3.5. Реализация торговой функции**

- 3.5.1. Коммерческий договор
- 3.5.2. Мониторинг коммерческой деятельности
- 3.5.3. Этический кодекс коммерческого агента

**3.6. Управление ключевыми клиентами**

- 3.6.1. Идентификация ключевых клиентов
- 3.6.2. Преимущества и риски менеджера по работе с ключевыми клиентами
- 3.6.3. Продажи и управление ключевыми клиентами
- 3.6.4. Фазы стратегических действий КАМа

**3.7. Коммерческое прогнозирование**

- 3.7.1. Бизнес-прогноз и прогнозирование продаж
- 3.7.2. Методы прогнозирования продаж
- 3.7.3. Практическое применение прогнозирования продаж

**3.8. Управление финансами и бюджетом**

- 3.8.1. Сбалансированная система показателей маркетинга
- 3.8.2. Контроль за выполнением годового маркетингового плана
- 3.8.3. Финансовое воздействие стратегических решений



Проведение SWOT-анализа вашей компании даст вам ключи для направления вашей коммерческой стратегии"

06

# Методология

Данная учебная программа предлагает особый способ обучения. Наша методология разработана в режиме циклического обучения: **Relearning**.

Данная система обучения используется, например, в самых престижных медицинских школах мира и признана одной из самых эффективных ведущими изданиями, такими как **Журнал медицины Новой Англии**.







“

Откройте для себя методику *Relearning*, которая отвергает традиционное линейное обучение, чтобы показать вам циклические системы обучения: способ, который доказал свою огромную эффективность, особенно в предметах, требующих запоминания”

## Бизнес-школа TECH использует метод кейсов для контекстуализации всего содержания

Наша программа предлагает революционный метод развития навыков и знаний. Наша цель - укрепить компетенции в условиях меняющейся среды, конкуренции и высоких требований.

“

*С TECH вы сможете познакомиться со способом обучения, который опровергает основы традиционных методов образования в университетах по всему миру”*



*Эта программа подготовит вас к решению бизнес-задач в условиях неопределенности и достижению успеха в бизнесе.*





*Наша программа подготовит вас к решению новых задач в условиях неопределенности и достижению успеха в карьере.*

## Инновационный и отличный от других метод обучения

Эта программа TECH - интенсивная программа обучения, созданная с нуля для того, чтобы предложить менеджерам задачи и бизнес-решения на самом высоком уровне, на международной арене. Благодаря этой методологии ускоряется личностный и профессиональный рост, делая решающий шаг на пути к успеху.

Метод кейсов, составляющий основу данного содержания, обеспечивает следование самым современным экономическим, социальным и деловым реалиям.

“

*В ходе совместной деятельности и рассмотрения реальных кейсов студент научится разрешать сложные ситуации в реальной бизнес-среде”*

Метод кейсов является наиболее широко используемой системой обучения в лучших бизнес-школах мира на протяжении всего времени их существования. Разработанный в 1912 году для того, чтобы студенты-юристы могли изучать право не только на основе теоретического содержания, метод кейсов заключается в том, что им представляются реальные сложные ситуации для принятия обоснованных решений и ценностных суждений о том, как их разрешить. В 1924 году он был установлен в качестве стандартного метода обучения в Гарвардском университете.

Что должен делать профессионал в определенной ситуации? Именно с этим вопросом мы сталкиваемся при использовании метода кейсов - метода обучения, ориентированного на действие. На протяжении всей программы студенты будут сталкиваться с многочисленными реальными случаями из жизни. Им придется интегрировать все свои знания, исследовать, аргументировать и защищать свои идеи и решения.

## Методология *Relearning*

TECH эффективно объединяет метод кейсов с системой 100% онлайн-обучения, основанной на повторении, которая сочетает различные дидактические элементы в каждом уроке.

Мы улучшаем метод кейсов с помощью лучшего метода 100% онлайн-обучения: *Relearning*.

*Наша онлайн-система позволит вам организовать свое время и темп обучения, адаптируя его к вашему графику. Вы сможете получить доступ к содержанию с любого стационарного или мобильного устройства с выходом в интернет.*

В TECH вы будете учиться по передовой методике, разработанной для подготовки руководителей будущего. Этот метод, играющий ведущую роль в мировой педагогике, называется *Relearning*.

Наша Бизнес-школа - единственный вуз, имеющий лицензию на использование этого успешного метода. В 2019 году нам удалось повысить общий уровень удовлетворенности наших студентов (качество преподавания, качество материалов, структура курса, цели...) по отношению к показателям лучшего онлайн-университета.





В нашей программе обучение не является линейным процессом, а происходит по спирали (мы учимся, разучиваемся, забываем и заново учимся). Поэтому мы дополняем каждый из этих элементов по концентрическому принципу. Благодаря этой методике более 650 000 выпускников университетов добились беспрецедентного успеха в таких разных областях, как биохимия, генетика, хирургия, международное право, управленческие навыки, спортивная наука, философия, право, инженерное дело, журналистика, история, финансовые рынки и инструменты. Наша методология преподавания разработана в среде с высокими требованиями к уровню подготовки, с университетским контингентом студентов с высоким социально-экономическим уровнем и средним возрастом 43,5 года.

*Методика Relearning позволит вам учиться с меньшими усилиями и большей эффективностью, все больше вовлекая вас в процесс обучения, развивая критическое мышление, отстаивая аргументы и противопоставляя мнения, что непосредственно приведет к успеху.*

Согласно последним научным данным в области нейронауки, мы не только знаем, как организовать информацию, идеи, образы и воспоминания, но и знаем, что место и контекст, в котором мы что-то узнали, имеют фундаментальное значение для нашей способности запомнить это и сохранить в гиппокампе, чтобы удержать в долгосрочной памяти.

Таким образом, в рамках так называемого нейрокогнитивного контекстно-зависимого электронного обучения, различные элементы нашей программы связаны с контекстом, в котором участник развивает свою профессиональную практику.



В рамках этой программы вы получаете доступ к лучшим учебным материалам, подготовленным специально для вас:



#### Учебный материал

Все дидактические материалы создаются преподавателями специально для студентов этого курса, чтобы они были действительно четко сформулированными и полезными.

Затем вся информация переводится в аудиовизуальный формат, создавая дистанционный рабочий метод TECH. Все это осуществляется с применением новейших технологий, обеспечивающих высокое качество каждого из представленных материалов.



#### Мастер-классы

Существуют научные данные о пользе экспертного наблюдения третьей стороны.

Так называемый метод обучения у эксперта укрепляет знания и память, а также формирует уверенность в наших будущих сложных решениях.



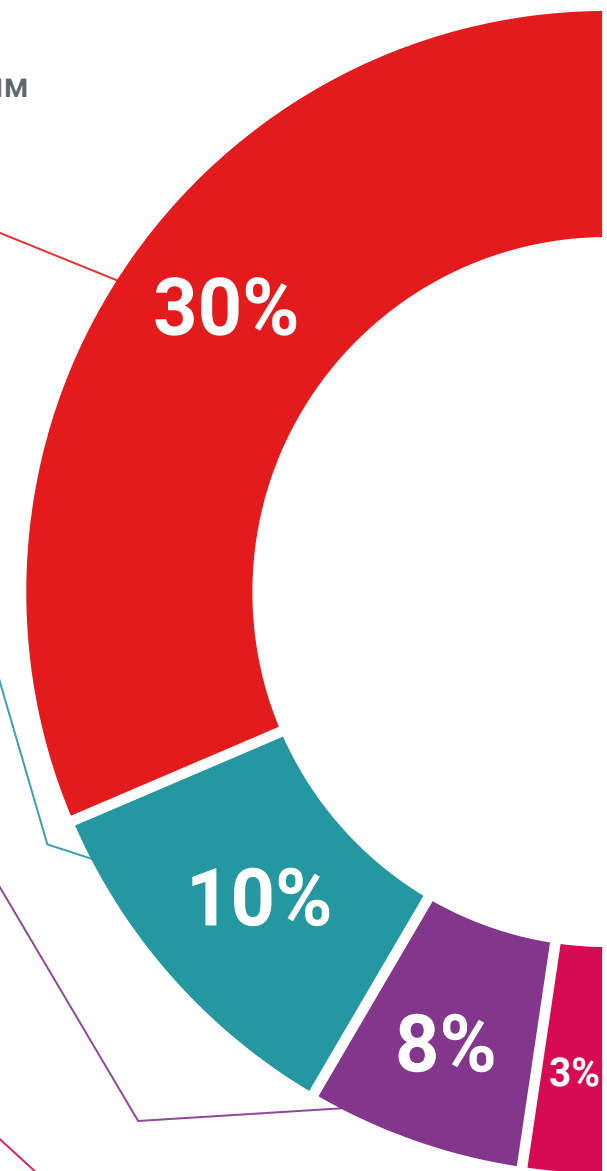
#### Практика управленческих навыков

Студенты будут осуществлять деятельность по развитию конкретных управленческих компетенций в каждой предметной области. Практика и динамика приобретения и развития навыков и способностей, необходимых топ-менеджеру в условиях глобализации, в которой мы живем.



#### Дополнительная литература

Новейшие статьи, консенсусные документы и международные руководства включены в список литературы курса. В виртуальной библиотеке TECH студент будет иметь доступ ко всем материалам, необходимым для завершения обучения.





#### Метод кейсов

Метод дополнится подборкой лучших кейсов, выбранных специально для этой квалификации. Кейсы представляются, анализируются и преподаются лучшими специалистами в области высшего менеджмента на международной арене.



#### Интерактивные конспекты

Мы представляем содержание в привлекательной и динамичной мультимедийной форме, которая включает аудио, видео, изображения, диаграммы и концептуальные карты для закрепления знаний.

Эта уникальная обучающая система для представления мультимедийного содержания была отмечена компанией Microsoft как "Европейская история успеха".



#### Тестирование и повторное тестирование

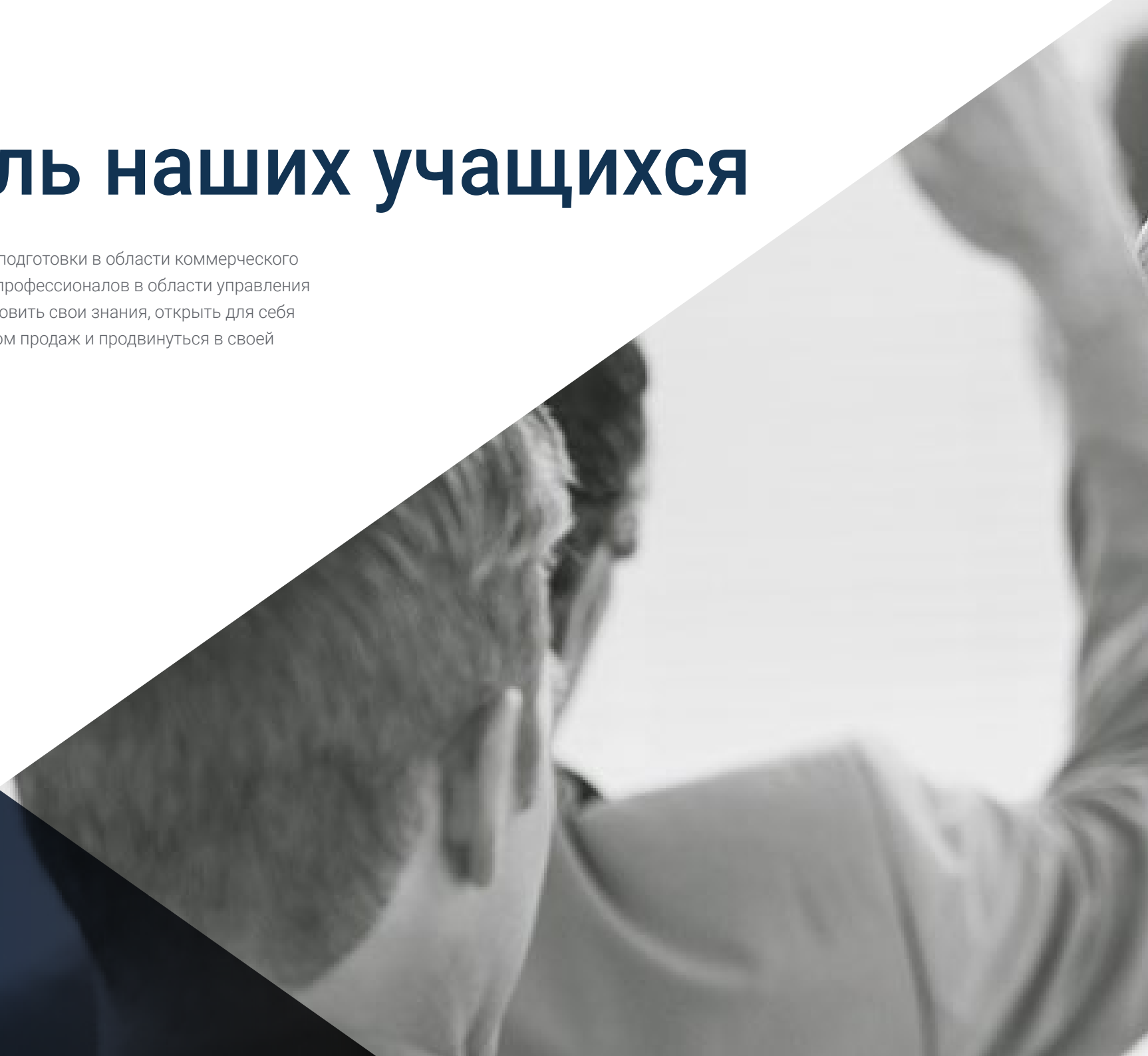
На протяжении всей программы мы периодически оцениваем и переоцениваем ваши знания с помощью оценочных и самооценочных упражнений: так вы сможете убедиться, что достигаете поставленных целей.



07

# Профиль наших учащихся

Данный Курс профессиональной подготовки в области коммерческого менеджмента предназначен для профессионалов в области управления и руководства, которые хотят обновить свои знания, открыть для себя новые способы управления планом продаж и продвинуться в своей профессиональной карьере.





“

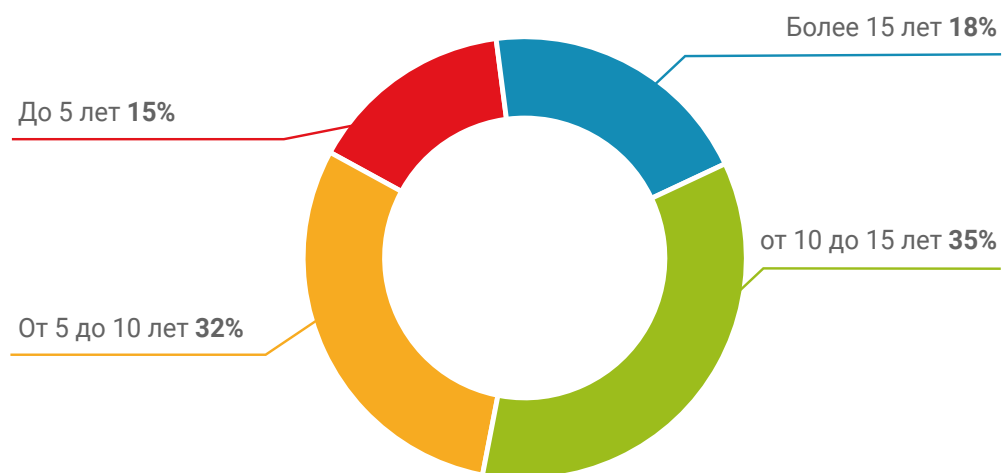
*Если у вас есть опыт работы в секторе продаж и вы ищете возможность интересного продвижения в своей карьере, продолжая работать, то эта программа для вас”*



### Средний возраст

В возрасте от **35** до **45** лет

### Годы практики



### Образование



### Академический профиль



### Географическое распределение



## Сара Мария Уркиса

Директор по продажам

*"Прохождение этой программы послужило для меня большим плюсом на профессиональном уровне, так как я смогла применить в своей повседневной работе все фундаментальные методы и стратегии для коммерческого менеджмента. Я замечаяю, что за последние месяцы я добилась значительного прогресса в карьере и, несомненно, обязана этим университету"*

08

# Руководство курса

В нашем университете работают профессионалы, специализирующиеся в каждой области знаний, которые приносят опыт своей работы в наши учебные курсы. Многопрофильная команда с признанным престижем, которая собралась вместе, чтобы предложить вам все свои знания в этой области.



“

*Наша команда преподавателей  
экспертов в области  
коммерческого менеджмента  
поможет вам добиться успеха  
в вашей профессии”*

## Приглашенный международный руководитель

Киави Мартинес - ведущая международная фигура в спортивной индустрии, имеющая большой опыт работы в футбольной команде Las Vegas Raiders, где она занимала должность вице-президента и директора по продажам. В этой должности она руководила и управляла всеми продажами и мероприятиями по удержанию клиентов на стадионе Allegiant Stadium, монетизируя корпоративное партнерство, продажи люксов, премиальных и сезонных абонементов. В период переезда в Лас-Вегас ее руководство сыграло ключевую роль в реализации стратегии продаж PSL, люксов и мест в ложах.

Также в команде Raiders она работала директором по премиальным местам и обслуживанию, а затем была повышена до вице-президента по премиальному обслуживанию и работе с гостями. До начала своей карьеры в профессиональном спорте Киави Мартинес была издателем и владельцем журнала Culture Magazine, который позволял писателям-подросткам выражать свой жизненный опыт. Она также занимала должность исполнительного директора в Youth Achieving Destiny, некоммерческой организации, которая помогала обездоленным подросткам, обучая их предпринимательству и развивая их. Кроме того, она опубликовала свою первую книгу под названием "Спортивная мечта", чтобы вдохновить детей следовать своим увлечениям, несмотря на трудности.

Она также была удостоена звания одной из "Сильных женщин района залива", которое присуждается женщинам, увлеченным обучением, расширением прав и возможностей и общением с другими женщинами в бизнесе и обществе. Кроме того, она была удостоена звания "Вдохновляющая женщина в спорте" от организации Women in Sports and Events (WISE) Las Vegas. Она также входила в советы директоров организации Teach For America, Las Vegas, и фонда Icy Baby, оба из которых занимаются вопросами молодежи и спорта.

Должность: вице-президент и директор по продажам, Las Vegas Raiders, США





## Г-жа Мартинес, Киава

---

- Вице-президент по премиальному обслуживанию и работе с гостями в Las Vegas Raiders
- Директор по рассадке и премиальному обслуживанию в Las Vegas Raiders
- Основатель и издатель журнала Culture Magazine
- Развитие бизнеса и связей с общественностью в Harper Real Estate Investments
- Исполнительный директор компании Youth Achieving Destiny
- Степень магистра бизнес-администрирования в Университете Феникса
- Степень бакалавра политических наук Калифорнийского университета
- Награды: Женщины, обладающие властью в районе залива, Вдохновляющая женщина в спорте по версии организации Women in Sports and Events (WISE), Лас-Вегас
- Член: Teach For America, Лас-Вегас, Фонд Icy Baby

“

*Благодаря TECH  
вы сможете учиться  
у лучших мировых  
профессионалов”*

## Руководство



### **Г-н Лопес, Адольфо**

- Специалист по коммерческим и исследовательским вопросам в компании Investgroup
- Консультант по маркетингу в компании Alcoworking
- Менеджер в Клубе инноваций Валенсийского сообщества
- Получил степень по экономике и бизнес-исследованиям в Университете Валенсии
- Получил диплом в области маркетинга в бизнес-школе ESEM
- Член обществ: Член Совета директоров AECTA, Член Совета директоров AINACE, Клуб маркетинга Валенсии (бывший президент)





09

# Влияние на карьеру

Мы понимаем, что обучение по программе такого рода является крупной финансовой, профессиональной и, конечно же, личной инвестицией.

Главной целью осуществления этой большой работы должно быть достижение профессионального роста. И многого другого...



“

*Это программа высокого класса, которая обозначит этап "до" и "после" в вашей профессиональной подготовке”*



## Готовы ли вы решиться на перемены? Вас ждет отличный профессиональный рост

Курс профессиональной подготовки в области коммерческого менеджмента от ТЕСН Технологического университета — это интенсивная программа, которая подготовит вас к решению бизнес-задач и принятию решений на международном уровне.

Главная цель курса — способствовать вашему личностному и профессиональному росту, помогая вам достичь успеха.

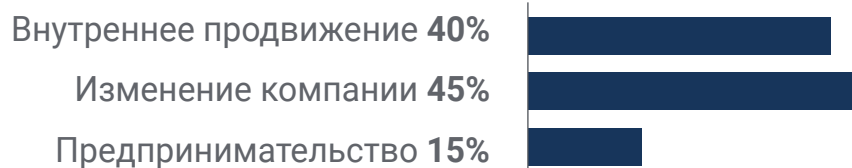
*Совершенствование навыков управления бизнесом поможет вам выйти на высококонкурентный рынок труда.*

*Управляйте собственной командой и доведите продажи компании до непревзойденных показателей.*

### Время перемен



### Изменения



## Повышение заработной платы

---

Завершение этой программы означает для наших студентов повышение заработной платы более чем на 25,22%.



10

# Преимущества для вашей компании

Курс профессиональной подготовки в области коммерческого менеджмента способствует повышению таланта организации до его максимального потенциала посредством подготовки лидеров высокого уровня. Прохождение этой программы — это уникальная возможность получить доступ к мощной сети контактов, в которой можно найти будущих профессиональных партнеров, клиентов или поставщиков.





““

*Эта программа станет  
улучшением не только для  
вас, но и для вашей компании”*

Развитие и удержание талантов в компаниях – лучшая долгосрочная инвестиция.

01

### Рост талантов и интеллектуального капитала

Профессионал привносит в компанию новые концепции, стратегии и перспективы, которые могут привести к соответствующим изменениям в организации.

---

02

### Удержание руководителей с высоким потенциалом и избежание "утечки мозгов"

Эта программа укрепляет связь между компанией и специалистом и открывает новые возможности для профессионального роста внутри компании.

03

### Создание агентов изменений

Вы сможете принимать решения в периоды неопределенности и кризиса, помогая организации преодолеть их.

---

04

### Расширение возможностей для международной экспансии

Эта программа позволит компании установить контакт с основными рынками мировой экономики.





05

### Разработка собственных проектов

Профессионал может работать над реальным проектом или разрабатывать новые проекты в области НИОКР или развития бизнеса своей компании.

---

06

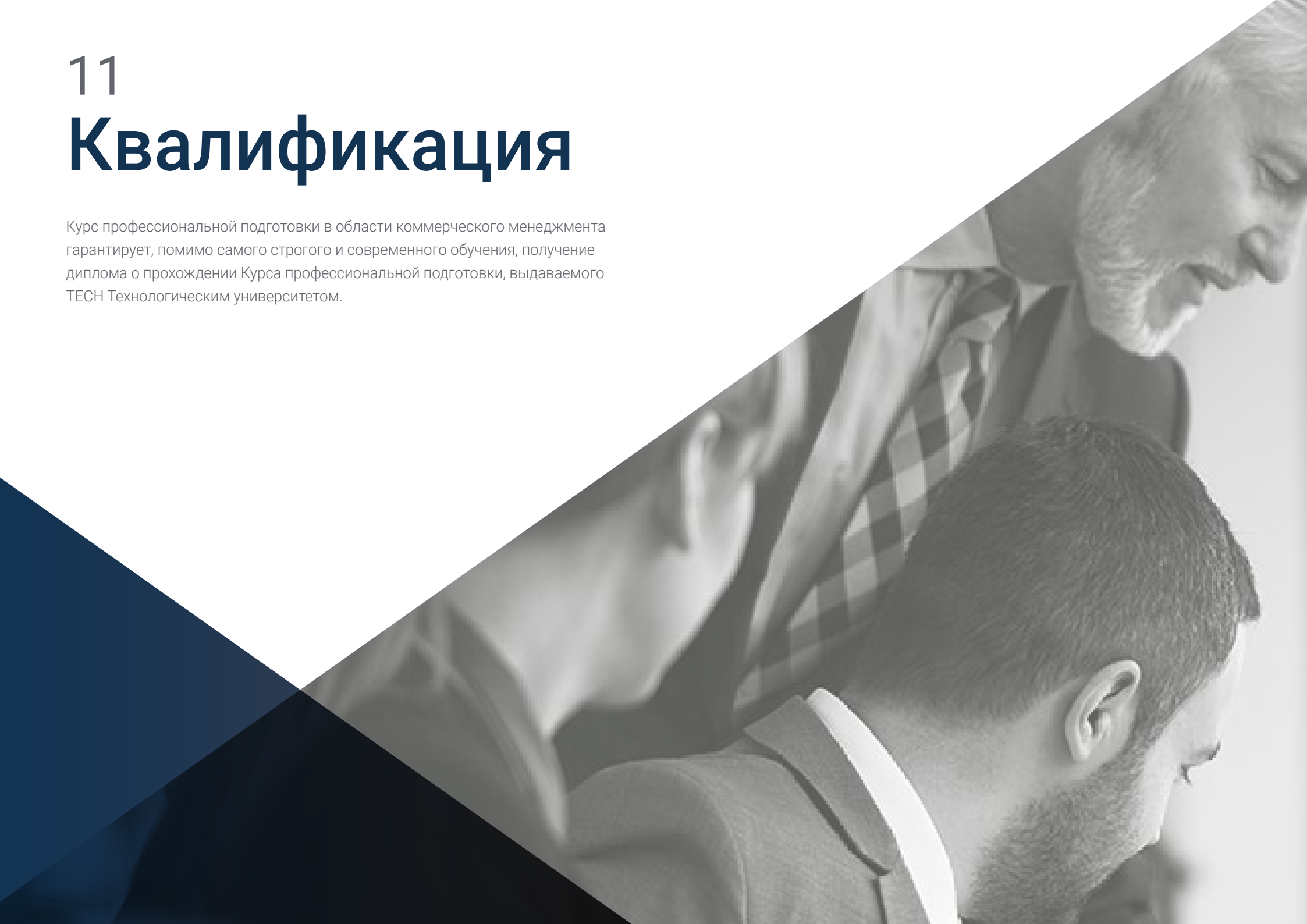
### Повышение конкурентоспособности

Данная программа предоставит специалистам необходимые навыки, чтобы они могли решать новые задачи и тем самым двигать организацию вперед.

11

# Квалификация

Курс профессиональной подготовки в области коммерческого менеджмента гарантирует, помимо самого строгого и современного обучения, получение диплома о прохождении Курса профессиональной подготовки, выдаваемого ТЕСН Технологическим университетом.



““

*Успешно пройдите эту программу  
и получите университетский диплом  
без хлопот, связанных с поездками  
и оформлением документов”*

Данный **Курс профессиональной подготовки в области коммерческого менеджмента** содержит самую полную и современную программу на рынке.

После прохождения аттестации студент получит по почте\* с подтверждением получения соответствующий диплом о прохождении **Курса профессиональной подготовки**, выданный **TECH Технологическим университетом**.

Диплом, выданный **TECH Технологическим университетом**, подтверждает квалификацию, полученную на Курсе профессиональной подготовки, и соответствует требованиям, обычно предъявляемым биржами труда, конкурсными экзаменами и комитетами по оценке карьеры.

Диплом: **Курс профессиональной подготовки в области коммерческого менеджмента**

Формат: **онлайн**

Продолжительность: **6 месяцев**



\*Гаагский апостиль. В случае, если студент потребует, чтобы на его диплом в бумажном формате был проставлен Гаагский апостиль, TECH EDUCATION предпримет необходимые шаги для его получения за дополнительную плату.

Будущее

Здоровье Доверие Люди

Образование Информация Тьюторы

Гарантия Аккредитация Преподавание

Институты Технология Обучение

Сообщество Обязательство

Персональное внимание Инновации

Знания Настоящее Качество

Веб обучение

Развитие Институты

Виртуальный класс

Языки

**tech** технологический  
университет

Курс профессиональной  
подготовки

Коммерческий менеджмент

- » Формат: онлайн
- » Продолжительность: 6 месяцев
- » Учебное заведение: ТЕСН Технологический университет
- » Расписание: по своему усмотрению
- » Экзамены: онлайн



# Курс профессиональной подготовки Коммерческий менеджмент

