



Университетский курс

Новые взаимодействия на рынке моды и роскоши

- » Формат: **онлайн**
- » Продолжительность: 6 недель
- » Квалификация: ТЕСН Технологический университет
- » Расписание: **по своему усмотрению**
- » Экзамены: **онлайн**
- » Программа предназначена для: профессионалов различных академических дисциплин, желающих глубже изучить новые сценарии в мире роскоши, их рост и коммерческие возможности

Веб-доступ: www.techtitute.com/ru/school-of-business/postgraduate-certificate/new-interactions-fashion-luxury-markets

Оглавление

Добро пожаловать

05

80

Почему стоит учиться в ТЕСН?

03

Почему именно наша программа?

Цели

стр. 4

стр. 6

Структура и содержание

стр. 20

06

Методология

стр. 26

стр. 10

Руководство курса

Влияние на карьеру

Преимущества для вашей компании

Профиль наших учащихся

стр. 48

стр. 14

стр. 34

стр. 38

стр. 44

Квалификация



Этот Университетский курс посвящен роли связей с общественностью и социальных медиа как элементов, укрепляющих маркетинговые стратегии в индустрии роскоши. Для этого он изучит коммуникационные модели PR и важность убеждающей коммуникации. Также будет рассмотрена роль социальных сетей как основных инструментов цифровых стратегий в этом секторе.

В целом, благодаря этой программе ТЕСН, студенты также узнают о новых тенденциях в сфере PR класса люкс, которые возникли после COVID-19, усилят цифровое и личное взаимодействие и будут способствовать распространению передового опыта. Кроме того, вы получите доступ к самому выдающемуся и уникальному содержанию, где вы найдете мастер-классы под руководством выдающегося всемирно признанного преподавателя.

Университетский курс в области новых взаимодействий на рынке моды и роскоши ТЕСН Технологический университет







tech 08 | Почему стоит учиться в ТЕСН?

В ТЕСН Технологический университет



Инновации

Мы предлагаем вам модель онлайн-обучения, сочетающую в себе новейшие образовательные технологии и максимальную педагогическую строгость. Уникальный метод с высочайшим международным признанием, который даст вам возможность развиваться в мире постоянных перемен, где инновации играют ключевую роль в деятельности каждого предпринимателя.

"История успеха Microsoft Europe" за включение в программы инновационной интерактивной мультивидеосистемы.



Высокие требования

Чтобы поступить в ТЕСН, не потребуется большие затраты. Чтобы учиться у нас, вам не нужно делать большие инвестиции. Однако для того, чтобы получить диплом в ТЕСН, необходимо проверить уровень знаний и возможностей студента. Наши академические стандарты очень высоки...

95%

студентов TECH успешно завершают обучение



Нетворкинг

Профессионалы со всего мира принимают участие в ТЕСН, чтобы вы смогли создать большую сеть контактов, полезных для вашего будущего.

100 000+

200+

менеджеров, прошедших ежегодную подготовку разных национальностей



Расширение прав и возможностей

Развивайтесь наряду с лучшими компаниями и профессионалами, обладающими большим авторитетом и влиянием. Мы создали стратегические альянсы и ценную сеть контактов с основными экономическими субъектами на 7 континентах.

+500+

соглашений о сотрудничестве с лучшими компаниями



Талант

Наша программа - это уникальное предложение для раскрытия вашего таланта в мире бизнеса. Возможность, с помощью которой вы сможете заявить о своих интересах и видении своего бизнеса.

ТЕСН помогает студентам показать миру свой талант при прохождении этой программы.



Мультикультурный контекст

Обучаясь в ТЕСН, студенты могут получить уникальный опыт. Вы будете учиться в многокультурном контексте. В данной программе мы применяем глобальный подход, благодаря которому вы сможете узнать о том, как работают в разных частях света, собрать самую свежую информацию, которая наилучшим образом соответствует вашей бизнес-идее.

Наши студенты представляют более 200 национальностей.





Учитесь у лучших

Наши преподаватели объясняют в аудиториях, что привело их к успеху в их компаниях, работая в реальном, живом и динамичном контексте. Преподаватели, которые полностью посвящают себя тому, чтобы предложить вам качественную специализацию, которая позволит вам продвинуться по карьерной лестнице и выделиться в мире бизнеса.

Преподаватели представляют 20 различных национальностей.



В ТЕСН у вас будет доступ к самому строгому и современному методу кейсов в академической среде"

Почему стоит учиться в TECH? | 09 **tech**

TECH стремится к совершенству и для этого обладает рядом характеристик, которые делают его уникальным университетом:



Анализ

ТЕСН исследует критическую сторону студента, его способность задавать вопросы, навыки решения проблем и навыки межличностного общения.



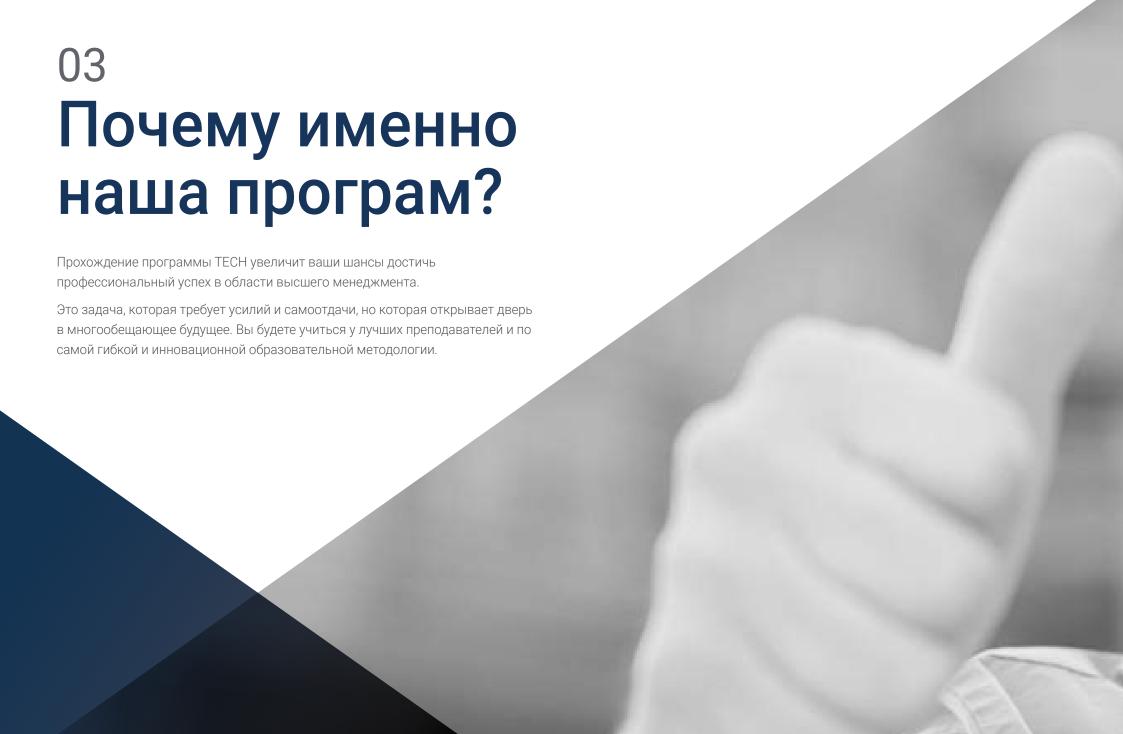
Академическое превосходство

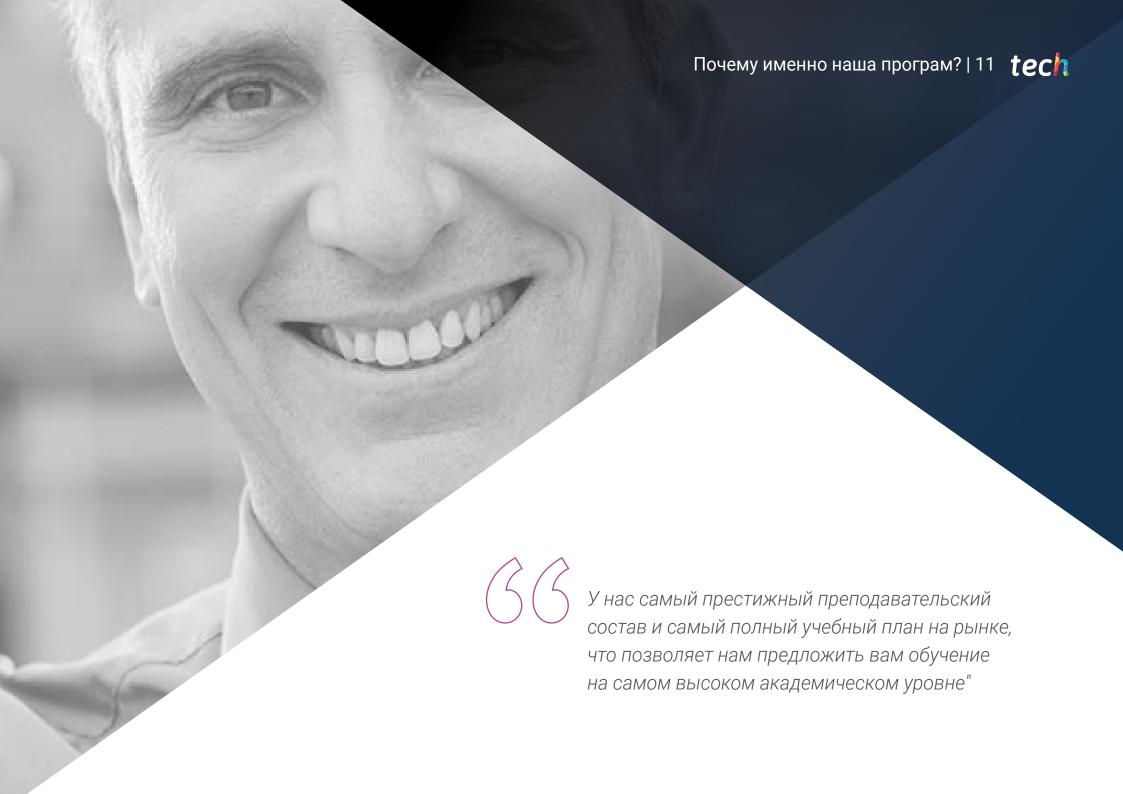
ТЕСН предлагает студентам лучшую методику онлайнобучения. Университет сочетает метод Relearning (наиболее признанная во всем мире методология последипломного обучения) с «методом кейсов» Гарвардской школы бизнеса. Традиции и современность в сложном балансе и в контексте самого требовательного академического маршрута.



Экономия за счет масштаба

ТЕСН — крупнейший в мире онлайн-университет. В его портфолио насчитывается более 10 000 университетских последипломных программ. А в новой экономике объем + технология = разорительная цена. Таким образом, мы заботимся о том, чтобы учеба для вас была не такой дорогой, как в другом университете.





tech 12 | Почему именно наша програм?

Эта программа обеспечит вам множество преимуществ в трудоустройстве и вопросах личностного развития, включая следующие:



Дать решающий толчок карьере студента

Мы даем вам возможность взять под контроль свое будущее и полностью раскрыть свой потенциал. Пройдя нашу программу, вы приобретете необходимые навыки, чтобы за короткий срок добиться положительных изменений в своей карьере.

70% студентов этой специализации добиваются успешных изменений в своей карьере менее чем за 2 года.



Разрабатывать стратегическое и глобальное видение компании

Мы предлагаем вам глубокое понимание общего менеджмента, чтобы вы узнали, как каждое решение влияет на различные функциональные области компании.

Наше глобальное видение компании улучшит ваше стратегическое мышление.



Закрепиться в высшем руководстве предприятия

Обучение в TECH открывает двери в профессиональную среду, в которой студенты смогут позиционировать себя в качестве руководителей высокого уровня, обладающих широким видением международной среды.

Вы будете работать над более чем 100 реальными кейсами из области высшего менеджмента.



Брать на себя новые обязанности

Мы покажем вам последние тенденции, разработки и стратегии для осуществления вашей профессиональной деятельности в меняющихся условиях.

45% наших студентов получают повышение внутри компании.



Получить доступ к мощной сети контактов

ТЕСН формирует своих студентов, чтобы максимально расширить их возможности. Студенты с теми же интересами и желанием развиваться. Таким образом, можно будет обмениваться контактами партнеров, клиентов или поставшиков.

Вы найдете сеть контактов, необходимых для вашего профессионального развития.



Разрабатывать свой бизнес-проект в строгой последовательности

Вы получите глубокое стратегическое видение, которое поможет вам разработать собственный проект, принимая во внимание различные направления деятельности компании.

20% наших студентов разрабатывают собственную бизнес-идею.



Совершенствовать свои софт-скиллы и управленческие умения

Мы помогаем вам применять и развивать полученные знания и совершенствовать навыки межличностного общения, чтобы стать лидером, который меняет мир к лучшему.

Улучшите свои коммуникативные и лидерские навыки и продвигайтесь по карьерной лестнице.



Стать частью эксклюзивного сообщества

Мы предлагаем вам возможность стать частью сообщества элитных менеджеров, крупных компаний, известных институтов и квалифицированных преподавателей из самых престижных университетов мира: сообщества ТЕСН Технологический университет.

Мы даем вам возможность специализироваться с командой признанных преподавателей на международной сцене.



Цель этого Университетского курса состоит в том, чтобы рассмотреть новые тенденции в индустрии моды и новые формы взаимодействия, которые существуют между брендом и его клиентурой сегодня. Ситуация с пандемией изменила покупательское поведение потребителей, которое все больше становится цифровым. В результате социальные сети стали для брендов идеальной средой для стимулирования продаж. Знание того, какие мотивы, желания, потребности или причины побуждают потребителей покупать товары класса люкс и как они делают это сегодня, станет ключом к анализу потенциальной стратегии продаж. В целом, благодаря этому Университетскому курсу студенты получат необходимые инструменты, чтобы понять роль маркетинга в компании или как разработать стратегию бренда, ориентированную на новых потенциальных потребителей с помощью PR.



tech 16|Цели

TECH делает цели своих студентов своими собственными Мы работаем вместе для достижения этих целей

Университетский курс в области новых взаимодействий на рынке моды и роскоши позволит вам достичь следующих целей:



Обладать знаниями о западной и восточной культурах для правильной разработки потребительских профилей и маркетинговых кампаний на международном уровне



Понимать прогресс новых инструментов цифрового маркетинга





Открыть для себя тройной подход бренд - стратегия - потребитель



Критически мыслить в отношении устойчивости и инноваций в маркетинге роскоши



Расширить возможности анализа бизнес-обоснования для брендов



Развить стратегические навыки для адаптации к новому рынку труда





Улучшить процесс принятия решений в контексте развития бизнеса



Разработать грамотный маркетинговый план, адаптированный к потребностям клиента, бренда и рынка



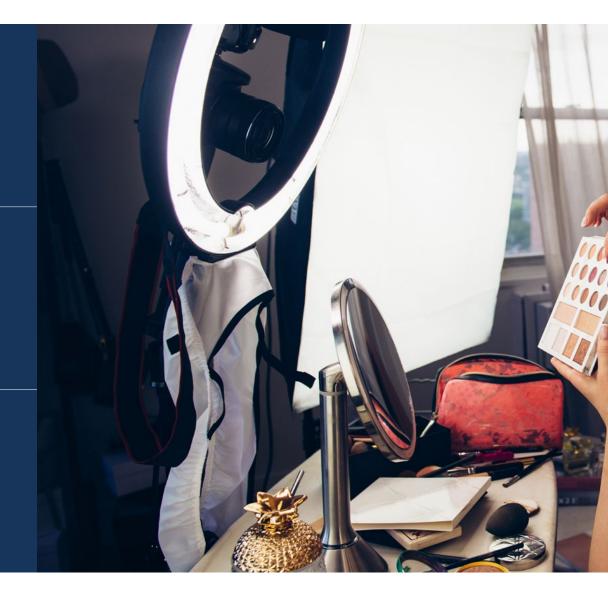
Планировать маркетинговые действия в соответствии с индустрией роскоши, предлагая выгодные решения в краткосрочной и долгосрочной перспективе

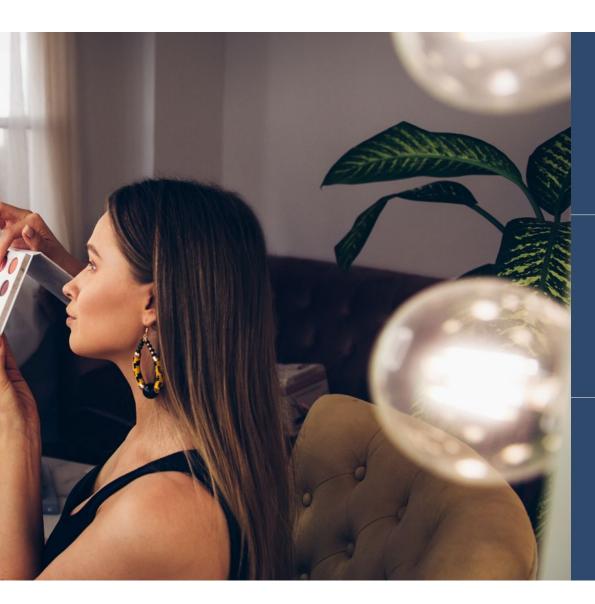


Научиться проектировать идентичность бренда на общество в целом



Создавать предсказуемые, гибкие и устойчивые маркетинговые модели, обеспечивающие выживание и эффект от продукта роскоши







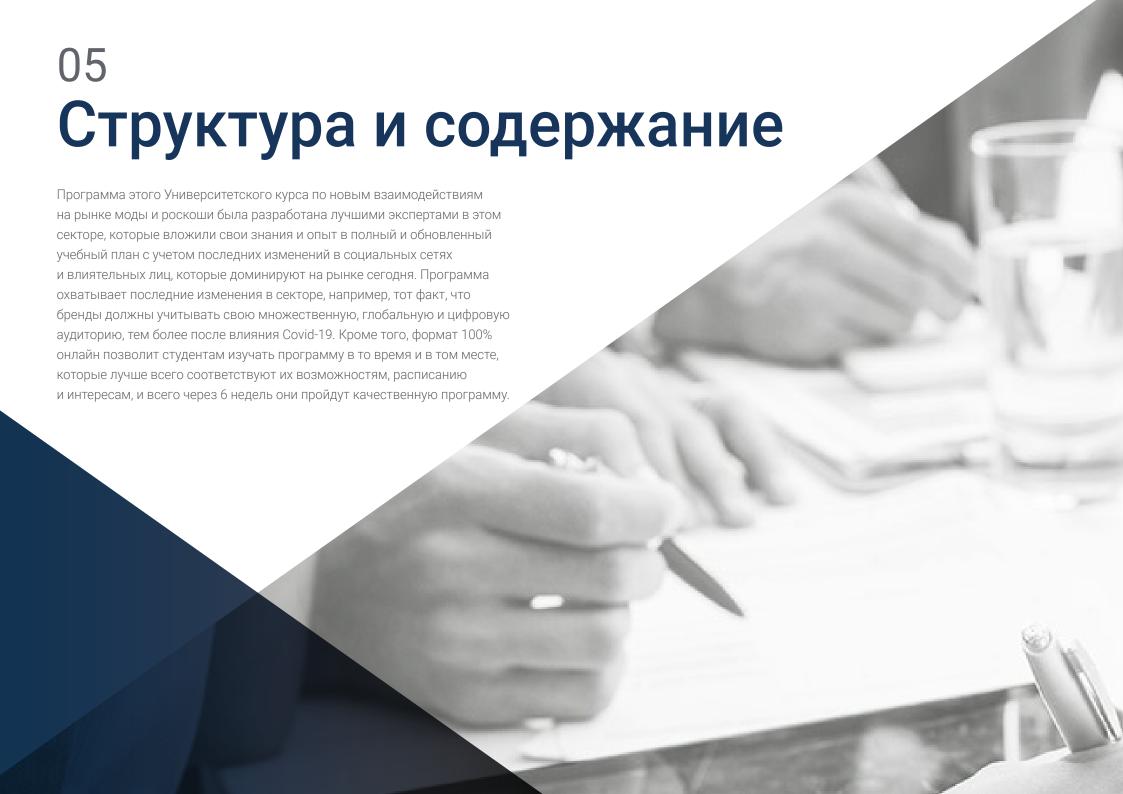
Узнать об эволюции связей с общественностью и последних тенденциях рынка. Понимать убеждающий компонент PR и роль связей с общественностью в маркетинге роскоши и коммуникационных стратегиях

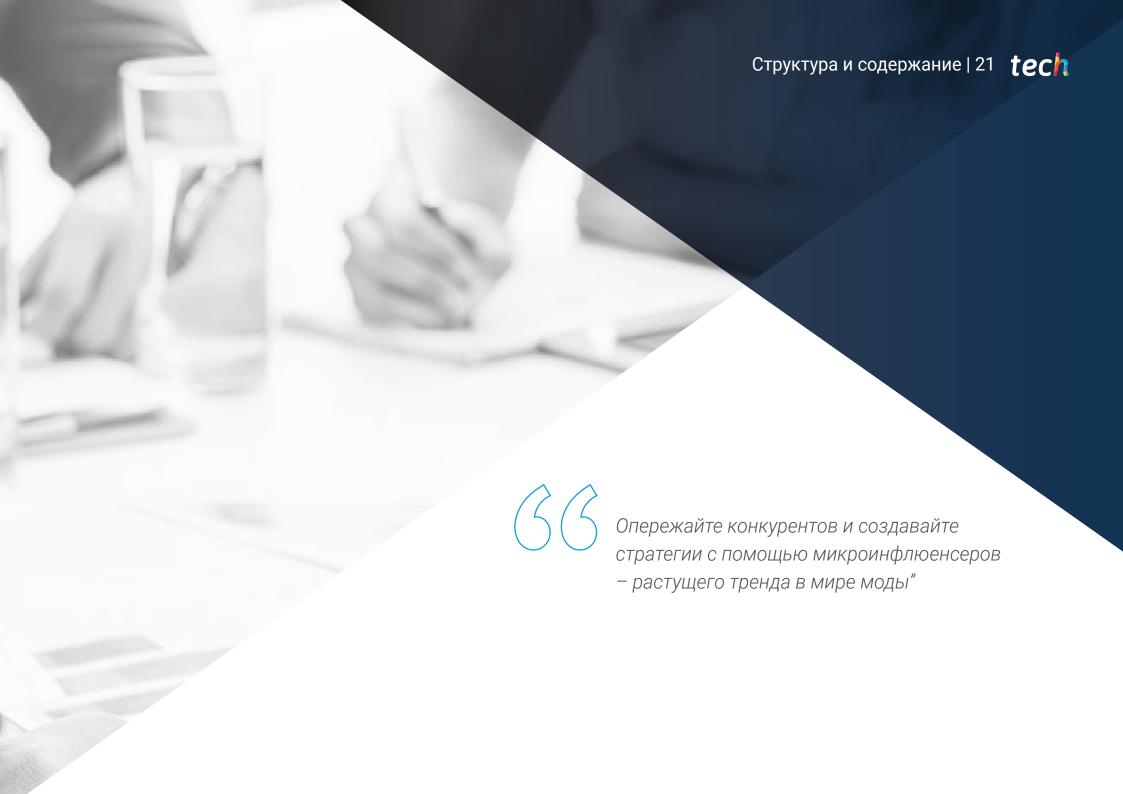


Углубиться в знания о генерации влияния и о том, как это может быть полезно в маркетинговой стратегии



Вникнуть в основные социальные сети, которые в настоящее время используются в маркетинговых кампаниях брендов, их сильные стороны и ограничения





tech 22 | Структура и содержание

Учебный план

Университетский курс в области новых взаимодействий на рынке моды и роскоши от ТЕСН Технологический университет представляет собой интенсивную программу, которая подготовит вас к освоению ландшафта индустрии моды с помощью социальных сетей и новых маркетинговых инструментов. Содержание программы направлено на развитие компетенций, необходимых для данной сферы услуг.

Университетский курс углубленно рассматривает влияние цифрового языка на различных платформах социальных сетей на прогнозирование продаж модных брендов, текущие тенденции и профиль новых потребителей, среди прочего. Качественное содержание, разработанное лучшими экспертами в секторе, в этой учебной программе, с которой профессионалы будут развиваться со стратегической, международной и инновационной точек зрения, с целью, что студент достигает совершенства в такой конкурентной

области, как мода и роскошь.

Данный Университетский курс длится 6 недель и состоит из следующего содержания:

Модуль 1

Новые взаимоотношения на рынке роскоши и моды



Где, когда и как учиться?

ТЕСН предлагает возможность пройти Университетский курс в области новых взаимодействий на рынке моды и роскоши полностью в онлайн-формате. В течение 6 недель обучения вы сможете в любое время получить доступ ко всему содержанию этой программы, что позволит вам самостоятельно управлять своим временем на учебу.

Уникальный, ключевой и решающий опыт обучения для повышения вашего профессионального роста.

tech 24 | Структура и содержание

Модуль 1. Новые взаимоотношения на рынке роскоши и моды							
	Роль PR в модном бренде Связи с общественностью в индустрии роскоши Модели <i>грунинга</i> и ханта PR-модель 5	1.2. 1.2.1. 1.2.2. 1.2.3.	Стратегическое послание Убеждающие компоненты информации Роль РR в сравнении с ролью маркетинга и рекламы Критерии выбора коммуникационных действий	1.3. 1.3.1. 1.3.2. 1.3.3.	Метрики для PR-анализа Необходимость PR-мониторинга Инструменты клиппинга и AVE Качественная оценка стоимости в фирме класса люкс	1.4.2.	Ошибки, которых следует избегать в сфере PR СМИ больше не являются единственными Избыточное содержание и отсутствие релевантности Импровизация vs. Планирование
	Новые тенденции после Covid в PR в сфере роскоши Более "социальное", чем когда-либо прежде, цифровое и личное взаимодействие Эмоциональная коммуникация и нейромаркетинг Инсайты — ключ к современным потребителям	1.6. 1.6.1. 1.6.2. 1.6.3.	Маркетинг социальных медиа Интернет: ворота к цифровому взаимодействию Социальные медиа как канал выбора для аудитории миллениалов Посол торговой марки	1.7. 1.7.1. 1.7.2. 1.7.3.	Стратегии цифровой власти: Маркетинг влияния в индустрии моды и роскоши Влияние в сфере социальных сетей Управление новыми цифровыми лидерами: влиятельные деятели моды Микроинфлюенсеры и их планы роста		Объединение аудиовизуального контента: YouTube и TikTok Рост доли рынка невербальной коммуникации Демократизация в создании аудиовизуального содержания Управление ожиданиями при создании аудиовизуального содержания
1.9. 1.9.1. 1.9.2. 1.9.3.	Влияние в сообществах: Facebook и Instagram Сквозная коммуникация Общественный интерес Эмоциональные послания и управление эмпатией	1.10.1	Стратегии личного бренда: LinkedIn и Twitter Крупные витрины для корпоративных профилей Когда ваши конкуренты - ваши друзья Влияние заголовков:				



Youtube, Tik Tok, Facebook и Instagram: узнайте об их общих чертах и различиях при разработке маркетинговой кампании для модного бренда"





Данная учебная программа предлагает особый способ обучения. Наша методология разработана в режиме циклического обучения: *Relearning*.

Данная система обучения используется, например, в самых престижных медицинских школах мира и признана одной из самых эффективных ведущими изданиями, такими как *Журнал медицины Новой Англии*.





tech 28 | Методология

Бизнес-школа TECH использует метод кейсов для контекстуализации всего содержания

Наша программа предлагает революционный метод развития навыков и знаний. Наша цель - укрепить компетенции в условиях меняющейся среды, конкуренции и высоких требований.



С ТЕСН вы сможете познакомиться со способом обучения, который опровергает основы традиционных методов образования в университетах по всему миру"



Эта программа подготовит вас к решению бизнес-задач в условиях неопределенности и достижению успеха в бизнесе.



Наша программа подготовит вас к решению новых задач в условиях неопределенности и достижению успеха в карьере.

Инновационный и отличный от других метод обучения

Эта программа TECH - интенсивная программа обучения, созданная с нуля для того, чтобы предложить менеджерам задачи и бизнес-решения на самом высоком уровне, на международной арене. Благодаря этой методологии ускоряется личностный и профессиональный рост, делая решающий шаг на пути к успеху. Метод кейсов, составляющий основу данного содержания, обеспечивает следование самым современным экономическим, социальным и деловым реалиям.



В ходе совместной деятельности и рассмотрения реальных кейсов студент научится разрешать сложные ситуации в реальной бизнес-среде"

Метод кейсов является наиболее широко используемой системой обучения в лучших бизнес-школах мира на протяжении всего времени их существования. Разработанный в 1912 году для того, чтобы студенты-юристы могли изучать право не только на основе теоретического содержания, метод кейсов заключается в том, что им представляются реальные сложные ситуации для принятия обоснованных решений и ценностных суждений о том, как их разрешить. В 1924 году он был установлен в качестве стандартного метода обучения в Гарвардском университете.

Что должен делать профессионал в определенной ситуации? Именно с этим вопросом мы сталкиваемся при использовании метода кейсов - метода обучения, ориентированного на действие. На протяжении всей программы студенты будут сталкиваться с многочисленными реальными случаями из жизни. Им придется интегрировать все свои знания, исследовать, аргументировать и защищать свои идеи и решения.

tech 30 | Методология

Методология Relearning

ТЕСН эффективно объединяет метод кейсов с системой 100% онлайн-обучения, основанной на повторении, которая сочетает различные дидактические элементы в каждом уроке.

Мы улучшаем метод кейсов с помощью лучшего метода 100% онлайн-обучения: *Relearning*.

Наша онлайн-система позволит вам организовать свое время и темп обучения, адаптируя его к вашему графику. Вы сможете получить доступ к содержанию с любого стационарного или мобильного устройства с выходом в интернет.

В ТЕСН вы будете учиться по передовой методике, разработанной для подготовки руководителей будущего. Этот метод, играющий ведущую роль в мировой педагогике, называется *Relearning*.

Наша Бизнес-школа - единственный вуз, имеющий лицензию на использование этого успешного метода. В 2019 году нам удалось повысить общий уровень удовлетворенности наших студентов (качество преподавания, качество материалов, структура курса, цели...) по отношению к показателям лучшего онлайн-университета.



Методология | 31 **tech**

В нашей программе обучение не является линейным процессом, а происходит по спирали (мы учимся, разучиваемся, забываем и заново учимся). Поэтому мы дополняем каждый из этих элементов по концентрическому принципу. Благодаря этой методике более 650 000 выпускников университетов добились беспрецедентного успеха в таких разных областях, как биохимия, генетика, хирургия, международное право, управленческие навыки, спортивная наука, философия, право, инженерное дело, журналистика, история, финансовые рынки и инструменты. Наша методология преподавания разработана в среде с высокими требованиями к уровню подготовки, с университетским контингентом студентов с высоким социально-экономическим уровнем и средним возрастом 43,5 года.

Методика Relearning позволит вам учиться с меньшими усилиями и большей эффективностью, все больше вовлекая вас в процесс обучения, развивая критическое мышление, отстаивая аргументы и противопоставляя мнения, что непосредственно приведет к успеху.

Согласно последним научным данным в области нейронауки, мы не только знаем, как организовать информацию, идеи, образы и воспоминания, но и знаем, что место и контекст, в котором мы что-то узнали, имеют фундаментальное значение для нашей способности запомнить это и сохранить в гиппокампе, чтобы удержать в долгосрочной памяти.

Таким образом, в рамках так называемого нейрокогнитивного контекстнозависимого электронного обучения, различные элементы нашей программы связаны с контекстом, в котором участник развивает свою профессиональную практику. В рамках этой программы вы получаете доступ к лучшим учебным материалам, подготовленным специально для вас:



Учебный материал

Все дидактические материалы создаются преподавателями специально для студентов этого курса, чтобы они были действительно четко сформулированными и полезными.

Затем вся информация переводится в аудиовизуальный формат, создавая дистанционный рабочий метод ТЕСН. Все это осуществляется с применением новейших технологий, обеспечивающих высокое качество каждого из представленных материалов.



Мастер-классы

Существуют научные данные о пользе экспертного наблюдения третьей стороны.

Так называемый метод обучения у эксперта укрепляет знания и память, а также формирует уверенность в наших будущих сложных решениях.



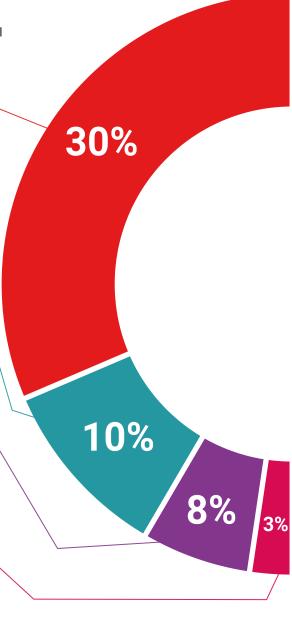
Практика управленческих навыков

Студенты будут осуществлять деятельность по развитию конкретных управленческих компетенций в каждой предметной области. Практика и динамика приобретения и развития навыков и способностей, необходимых топ-менеджеру в условиях глобализации, в которой мы живем.



Дополнительная литература

Новейшие статьи, консенсусные документы и международные руководства включены в список литературы курса. В виртуальной библиотеке ТЕСН студент будет иметь доступ ко всем материалам, необходимым для завершения обучения.



Метод кейсов

Метод дополнится подборкой лучших кейсов, выбранных специально для этой квалификации. Кейсы представляются, анализируются и преподаются лучшими специалистами в области высшего менеджмента на международной арене.

Интерактивные конспекты



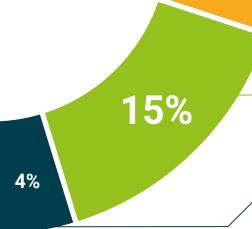
Мы представляем содержание в привлекательной и динамичной мультимедийной форме, которая включает аудио, видео, изображения, диаграммы и концептуальные карты для закрепления знаний.

Эта уникальная обучающая система для представления мультимедийного содержания была отмечена компанией Microsoft как "Европейская история успеха".

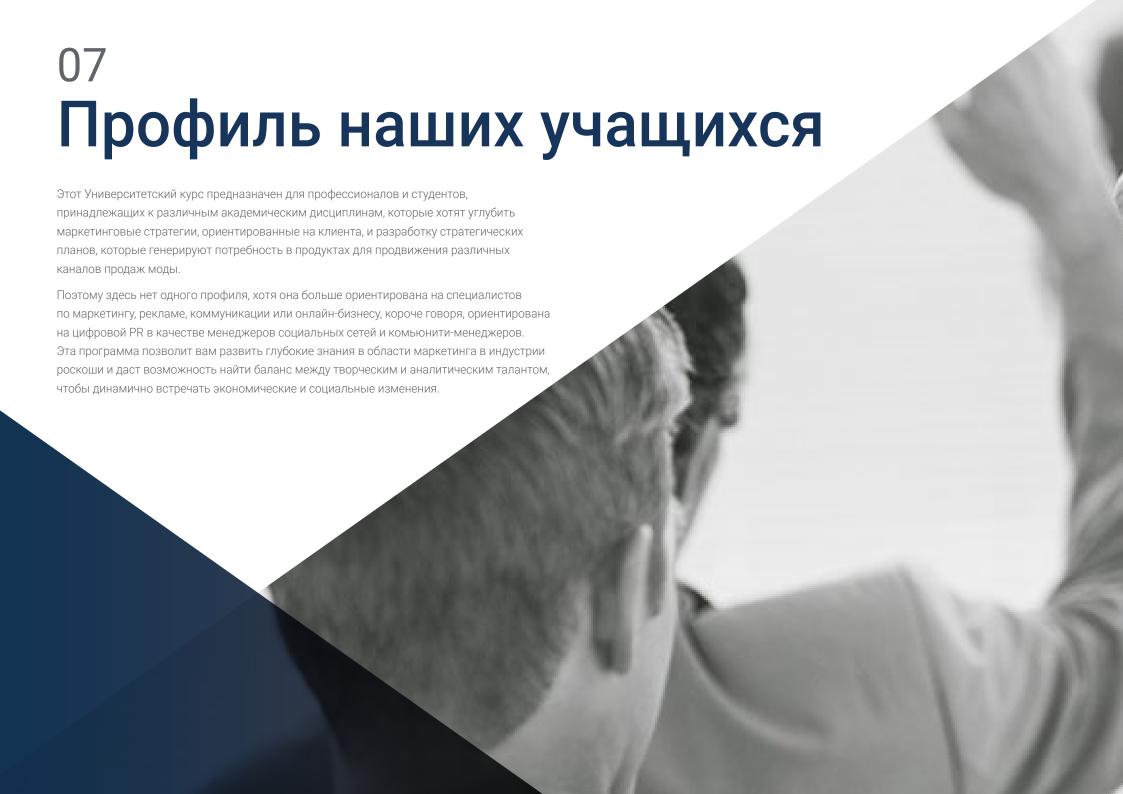
Тестирование и повторное тестирование



На протяжении всей программы мы периодически оцениваем и переоцениваем ваши знания с помощью оценочных и самооценочных упражнений: так вы сможете убедиться, что достигаете поставленных целей.



30%







В возрасте от **35** до **45** лет

Годы практики



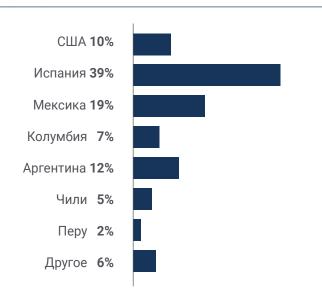
Образование



Академический профиль



Географическое распределение





Аврора Контрерас

Менеджер социальных медиа

"Мне нужно было повысить уровень своих знаний в области коммуникации, чтобы освоить контакт с клиентами через социальные сети и таким образом расширить потенциальную аудиторию бренда, на который я работаю, и эта программа ТЕСН научила меня всему, что мне было нужно знать"





Приглашенный руководитель международного уровня

Андреа Ла Сала — опытный руководитель отдела маркетинга, чьи проекты оказали значительное влияние на индустрию моды. На протяжении своей успешной карьеры он решал различные задачи, связанные с продуктом, мерчендайзингом и коммуникациями. Все это связано с такими престижными брендами, как Giorgio Armani, Dolce&Gabbana, Calvin Klein и другими.

Результаты работы этого высокопоставленного руководителя международного уровня связаны с его доказанной способностью синтезировать информацию в четкие схемы и осуществлять конкретные действия в соответствии с конкретными бизнес-целями. Кроме того, его признают за проактивность и адаптацию к быстро меняющемуся ритму работы. Ко всему этому он добавляет сильное коммерческое понимание, видение рынка и искреннюю страсть к продукции.

В качестве директора по глобальному бренду и мерчандайзингу в Giorgio Armani он курировал различные маркетинговые стратегии в области одежды и аксессуаров. Его тактика также была направлена на изучение розничной торговли, потребностей и поведения потребителей. В этой роли Ла Сала также отвечал за формирование маркетинга продукции на различных рынках, выступая в качестве руководителя групп в отделах дизайна, коммуникаций и продаж.

С другой стороны, в таких компаниях, как Calvin Klein или Gruppo Coin, он занимался проектами по улучшению структуры, разработке и маркетингу различных коллекций. Он также отвечал за создание эффективных календарей для кампаний по покупке и продаже. Ла Сала также управлял условиями, затратами, процессами и сроками поставки для различных операций.

Этот опыт сделал Андреа Ла Сала одним из лучших и наиболее квалифицированных корпоративных лидеров в сфере моды и роскоши. Обладая высоким управленческим потенциалом, он сумел эффективно реализовать позитивное позиционирование различных брендов и переопределить их ключевые показатели эффективности (КРІ).



Г-н Ла Сала, Андреа

- Директор по глобальному бренду и мерчандайзингу Armani Exchange в Giorgio Armani, Милан, Италия
- Директор по мерчандайзингу в компании Calvin Klein
- Управляющий брендом в Gruppo Coin
- Бренд-менеджер в Dolce&Gabbana
- Бренд-менеджер в Sergio Tacchini S.p.A.
- Маркетинговый аналитик в Fastweb
- Степень бакалавра бизнеса и экономики в Восточном университете Пьемонта



Руководство



Д-р Гарсия Баррига, Мария

- Докторская степень в области дизайна и маркетинговых данных
- Коммуникатор в телевизионной сети RTVE
- Коммуникатор в Telemadrid
- Преподаватель университета
- Автор книги «Узор вечности, создание спиральной идентичности для автоматизации модных тенденций»
- Коммуникации, маркетинг и социальные кампании, художественное наследие и цифровой маркетинг
- Главный редактор издательства Chroma Press
- Исполнительный директор по маркетингу и социальным сетям в компании Servicecom
- Редактор веб-контента в Premium Difusión, Diario Siglo XXI и Managers Magazine
- Степень доктора в области дизайна и маркетинга в Мадридском политехническом университете
- Степень бакалавра в области информационных наук, коммуникаций, маркетинга и рекламы в Мадридском университете Комплутенсе
- Последипломный курс в области маркетинга и коммуникаций в компаниях индустрии моды и роскоши в Мадридском университете Комплутенсе
- Специалист по анализу данных и творчеству в Python, Китай
- MBA Fashion Business School в Бизнес-школе моды Университета Наварры

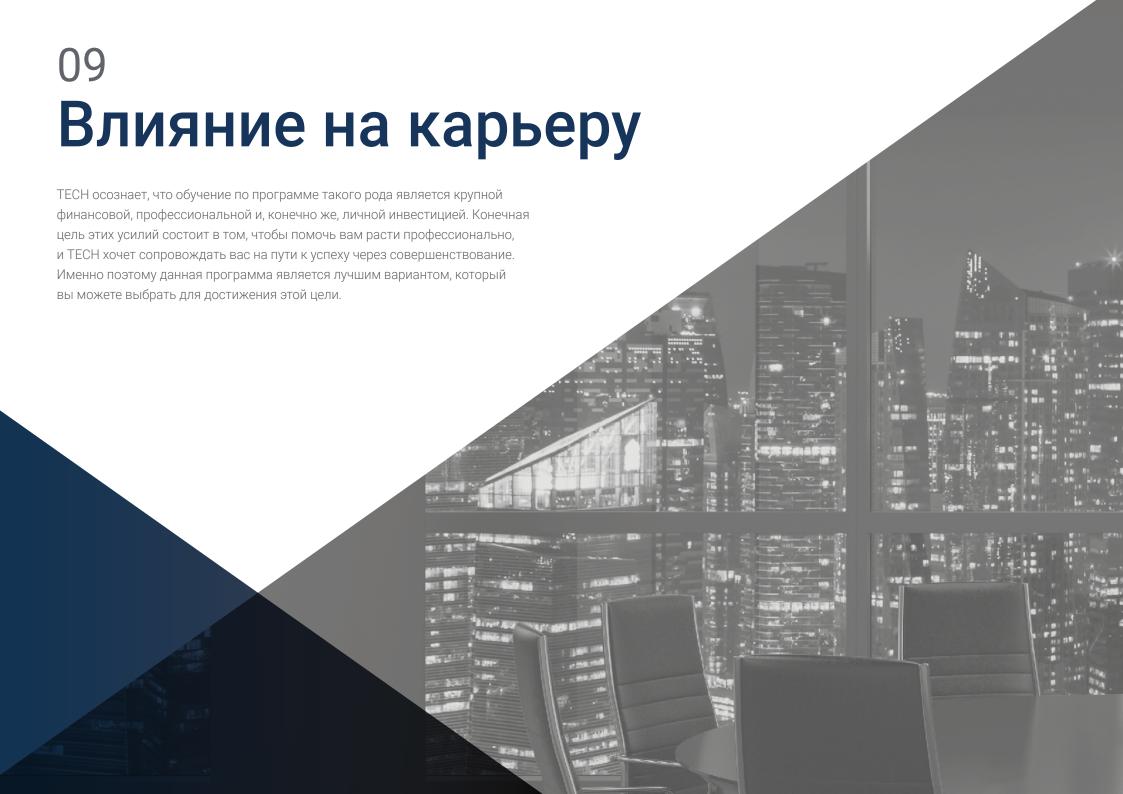


Преподаватели

Г-н Кампос Браво, Игнасио

- Руководитель отдела корпоративных коммуникаций L'Oréal Luxe
- Ассистент по организации мероприятий в Loewe Perfumes
- Менеджер по связям с общественностью в Bumm Project Lab
- Журналист в Diario de Córdoba
- Степень магистра (Executive Master) в области управления бизнесом в сфере моды ISEM Fashion Business School
- Степень магистра в области управления и администрирования бизнеса в ThePower Business School
- Степень бакалавра в области коммуникаций со специализацией в СМИ для информационных и корпоративных коммуникаций Университета Лойолы в Андалусии







Если вы хотите внести позитивные изменения в свою профессию, Университетский курс в области новых взаимодействий на рынке моды и роскоши поможет вам в этом.

Готовы ли вы решиться на перемены? Вас ждет отличный профессиональный рост

Университетский курс в области новых взаимодействий на рынке моды и роскоши от ТЕСН – это интенсивная программа, которая готовит студентов к решению сложных задач и принятию творческих и стратегических решений для достижения своих целей. Помочь вам добиться успеха – это не только ваша цель, но и цель ТЕСН: элитное образование для всех.

Если вы хотите самосовершенствоваться, добиться положительных изменений на профессиональном уровне и завязать контакты с лидерами, эта программа для вас.

Не упустите возможность, которую предлагает вам ТЕСН, и пройдите эту программу с перспективой на будущее.

Время перемен

Во время программы 31% В течение первого года 35% Спустя два года 34%

Что изменится

Внутреннее продвижение **40**%

Смена компании **35**%

Предпринимательство **25**%

Повышение заработной платы

Прохождение этой программы означает для наших студентов повышение заработной платы более чем на **25,22%**

Предыдущая заработная плата

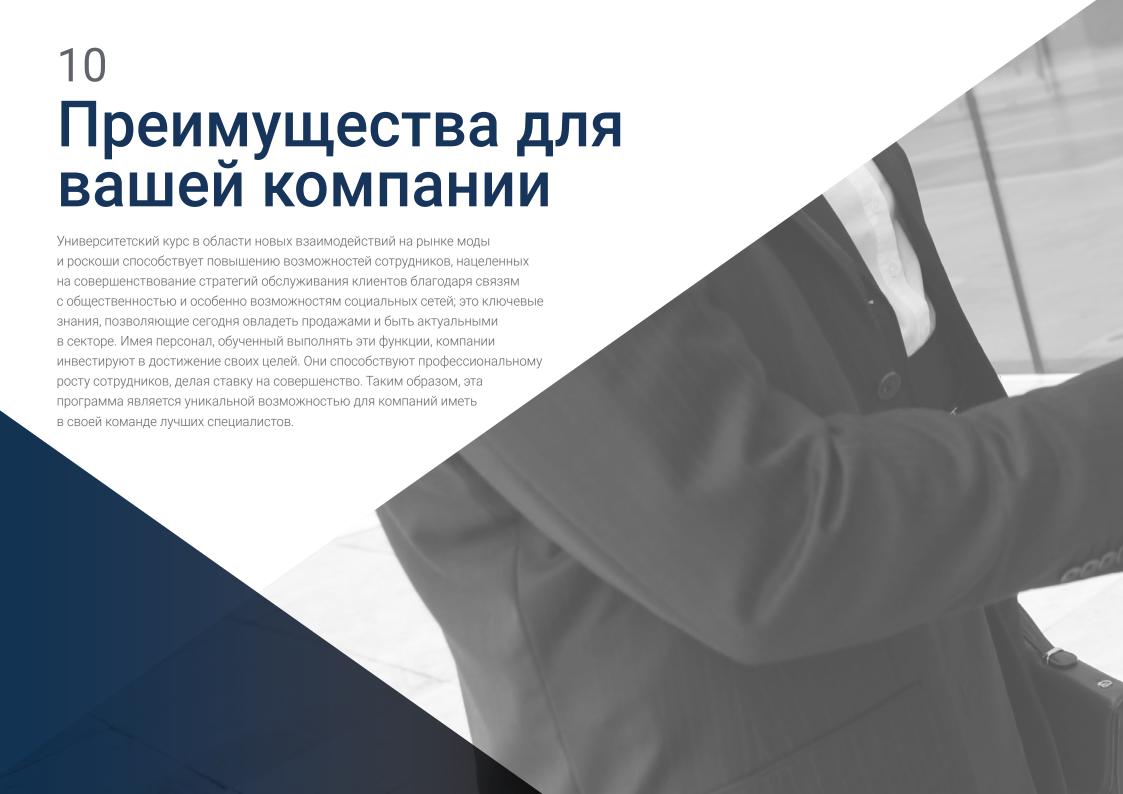
77 000 €

Повышение заработной платы

25,22%

Последующая заработная плата

96 419 €





tech 50 | Преимущества для вашей компании

Развитие и удержание талантов в компаниях – лучшая долгосрочная инвестиция.



Рост талантов и интеллектуального капитала

Профессионал привносит в компанию новые концепции, стратегии и перспективы, которые могут привести к соответствующим изменениям в организации.



Удержание руководителей с высоким потенциалом и избежание "утечки мозгов"

Эта программа укрепляет связь между компанией и специалистом и открывает новые возможности для профессионального роста внутри компании.



Создание агентов изменений

Вы сможете принимать решения в периоды неопределенности и кризиса, помогая организации преодолеть их.



Расширение возможностей для международной экспансии

Эта программа позволит компании установить контакт с основными рынками мировой экономики.



Преимущества для вашей компании | 51 🕇 🎉 🏌



Разработка собственных проектов

Профессионал может работать над реальным проектом или разрабатывать новые проекты в области НИОКР или развития бизнеса своей компании.



Повышение конкурентоспособности

Данная программа предоставит специалистам необходимые навыки, чтобы они могли решать новые задачи и тем самым двигать организацию вперед.





tech 54 | Квалификация

Данный Университетского курса в области новых взаимодействий на рынке моды и роскоши содержит самую полную и современную программу на рынке.

После прохождения аттестации студент получит по почте* с подтверждением получения соответствующий диплом о прохождении **Университетского курса**, выданный **ТЕСН Технологическим университетом**.

Диплом, выданный **TECH Технологическим университетом**, подтверждает квалификацию, полученную на курсе, и соответствует требованиям, обычно предъявляемым биржами труда, конкурсными экзаменами и комитетами по оценке карьеры.

Диплом: **Университетский курс в области новых взаимодействий на рынке моды и роскоши**

Формат: онлайн

Продолжительность: 6 недель



^{*}Гаагский апостиль. В случае, если студент потребует, чтобы на его диплом в бумажном формате был проставлен Гаагский апостиль, ТЕСН EDUCATION предпримет необходимые шаги для его получения за дополнительную плату.



Университетский курсНовые взаимодействия на рынке моды и роскоши

- » Формат: **онлайн**
- » Продолжительность: **6 недель**
- » Квалификация: **TECH Технологический университет**
- » Расписание: **по своему усмотрению**
- » Экзамены: онлайн



Новые взаимодействия на рынке моды и роскоши



