

Curso Universitario

Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones



Curso Universitario Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones

- » Modalidad: **online**
- » Duración: **6 semanas**
- » Titulación: **TECH Global University**
- » Acreditación: **6 ECTS**
- » Horario: **a tu ritmo**
- » Exámenes: **online**
- » Dirigido a: **Graduados, Diplomados y Licenciados universitarios que hayan realizado previamente cualquiera de las titulaciones del campo de las Ciencias Sociales y Jurídicas, Administrativas y Empresariales**

Acceso web: www.techtitute.com/escuela-de-negocios/curso-universitario/negociacion-contrato-fusiones-adquisiciones

Índice

01

Bienvenida

pág. 4

02

¿Por qué estudiar en TECH?

pág. 6

03

¿Por qué nuestro programa?

pág. 10

04

Objetivos

pág. 14

05

Estructura y contenido

pág. 18

06

Metodología

pág. 28

07

Perfil de nuestros alumnos

pág. 32

08

Dirección del curso

pág. 36

09

Impacto para tu carrera

pág. 40

10

Beneficios para tu empresa

pág. 44

11

Titulación

pág. 48

01

Bienvenida

La capacidad negociadora y el conocimiento sobre las necesidades contractuales son aspectos cruciales para cerrar con éxito operaciones beneficiosas en el ámbito de las Fusiones y Adquisiciones. Disponer de habilidades en esta materia es, por tanto, un aspecto imprescindible para cualquier empresario que desee triunfar en el entorno económico. Por dicha razón, TECH ha creado esta titulación, la cual proporcionará al alumno las mejores técnicas de negociación asertiva de acuerdos o las condiciones más relevantes a tener en cuenta en el cierre del contrato. Además, el programa dispone de una metodología 100% online, lo que le habilitará para estudiar sin la necesidad de desplazarse diariamente hacia un centro académico.



Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones
TECH Global University

“

Mediante este Curso Universitario adquirirás las mejores técnicas para cerrar acuerdos de Fusiones y Adquisiciones de forma asertiva y sin obstáculos”

02

¿Por qué estudiar en TECH?

TECH es la mayor escuela de negocio 100% online del mundo. Se trata de una Escuela de Negocios de élite, con un modelo de máxima exigencia académica. Un centro de alto rendimiento internacional y de entrenamiento intensivo en habilidades directivas.



“

TECH es una universidad de vanguardia tecnológica, que pone todos sus recursos al alcance del alumno para ayudarlo a alcanzar el éxito empresarial”

En TECH Global University



Innovación

La universidad ofrece un modelo de aprendizaje en línea que combina la última tecnología educativa con el máximo rigor pedagógico. Un método único con el mayor reconocimiento internacional que aportará las claves para que el alumno pueda desarrollarse en un mundo en constante cambio, donde la innovación debe ser la apuesta esencial de todo empresario.

“Caso de Éxito Microsoft Europa” por incorporar en los programas un novedoso sistema de multivídeo interactivo.



Máxima exigencia

El criterio de admisión de TECH no es económico. No se necesita realizar una gran inversión para estudiar en esta universidad. Eso sí, para titularse en TECH, se podrán a prueba los límites de inteligencia y capacidad del alumno. El listón académico de esta institución es muy alto...

95%

de los alumnos de TECH finaliza sus estudios con éxito



Networking

En TECH participan profesionales de todos los países del mundo, de tal manera que el alumno podrá crear una gran red de contactos útil para su futuro.

+100.000

directivos capacitados cada año

+200

nacionalidades distintas



Empowerment

El alumno crecerá de la mano de las mejores empresas y de profesionales de gran prestigio e influencia. TECH ha desarrollado alianzas estratégicas y una valiosa red de contactos con los principales actores económicos de los 7 continentes.

+500

acuerdos de colaboración con las mejores empresas



Talento

Este programa es una propuesta única para sacar a la luz el talento del estudiante en el ámbito empresarial. Una oportunidad con la que podrá dar a conocer sus inquietudes y su visión de negocio.

TECH ayuda al alumno a enseñar al mundo su talento al finalizar este programa.



Contexto Multicultural

Estudiando en TECH el alumno podrá disfrutar de una experiencia única. Estudiará en un contexto multicultural. En un programa con visión global, gracias al cual podrá conocer la forma de trabajar en diferentes lugares del mundo, recopilando la información más novedosa y que mejor se adapta a su idea de negocio.

Los alumnos de TECH provienen de más de 200 nacionalidades.

TECH busca la excelencia y, para ello, cuenta con una serie de características que hacen de esta una universidad única:



Análisis

En TECH se explora el lado crítico del alumno, su capacidad de cuestionarse las cosas, sus competencias en resolución de problemas y sus habilidades interpersonales.



Excelencia académica

En TECH se pone al alcance del alumno la mejor metodología de aprendizaje online. La universidad combina el método *Relearning* (metodología de aprendizaje de posgrado con mejor valoración internacional) con el Estudio de Caso. Tradición y vanguardia en un difícil equilibrio, y en el contexto del más exigente itinerario académico.



Economía de escala

TECH es la universidad online más grande del mundo. Tiene un portfolio de más de 10.000 posgrados universitarios. Y en la nueva economía, **volumen + tecnología = precio disruptivo**. De esta manera, se asegura de que estudiar no resulte tan costoso como en otra universidad.



Aprende con los mejores

El equipo docente de TECH explica en las aulas lo que le ha llevado al éxito en sus empresas, trabajando desde un contexto real, vivo y dinámico. Docentes que se implican al máximo para ofrecer una especialización de calidad que permita al alumno avanzar en su carrera y lograr destacar en el ámbito empresarial.

Profesores de 20 nacionalidades diferentes.



En TECH tendrás acceso a los análisis de casos más rigurosos y actualizados del panorama académico

03

¿Por qué nuestro programa?

Realizar el programa de TECH supone multiplicar las posibilidades de alcanzar el éxito profesional en el ámbito de la alta dirección empresarial.

Es todo un reto que implica esfuerzo y dedicación, pero que abre las puertas a un futuro prometedor. El alumno aprenderá de la mano del mejor equipo docente y con la metodología educativa más flexible y novedosa.



“

Contamos con el más prestigioso cuadro docente y el temario más completo del mercado, lo que nos permite ofrecerte una capacitación de alto nivel académico”

Este programa aportará multitud de ventajas laborales y personales, entre ellas las siguientes:

01

Dar un impulso definitivo a la carrera del alumno

Estudiando en TECH el alumno podrá tomar las riendas de su futuro y desarrollar todo su potencial. Con la realización de este programa adquirirá las competencias necesarias para lograr un cambio positivo en su carrera en poco tiempo.

El 70% de los participantes de esta especialización logra un cambio positivo en su carrera en menos de 2 años.

02

Desarrollar una visión estratégica y global de la empresa

TECH ofrece una profunda visión de dirección general para entender cómo afecta cada decisión a las distintas áreas funcionales de la empresa.

Nuestra visión global de la empresa mejorará tu visión estratégica.

03

Consolidar al alumno en la alta gestión empresarial

Estudiar en TECH supone abrir las puertas de hacia panorama profesional de gran envergadura para que el alumno se posicione como directivo de alto nivel, con una amplia visión del entorno internacional.

Trabajarás más de 100 casos reales de alta dirección.

04

Asumir nuevas responsabilidades

Durante el programa se muestran las últimas tendencias, avances y estrategias, para que el alumno pueda llevar a cabo su labor profesional en un entorno cambiante.

El 45% de los alumnos consigue ascender en su puesto de trabajo por promoción interna.

05

Acceso a una potente red de contactos

TECH interrelaciona a sus alumnos para maximizar las oportunidades. Estudiantes con las mismas inquietudes y ganas de crecer. Así, se podrán compartir socios, clientes o proveedores.

Encontrarás una red de contactos imprescindible para tu desarrollo profesional.

06

Desarrollar proyectos de empresa de una forma rigurosa

El alumno obtendrá una profunda visión estratégica que le ayudará a desarrollar su propio proyecto, teniendo en cuenta las diferentes áreas de la empresa.

El 20% de nuestros alumnos desarrolla su propia idea de negocio.

07

Mejorar soft skills y habilidades directivas

TECH ayuda al estudiante a aplicar y desarrollar los conocimientos adquiridos y mejorar en sus habilidades interpersonales para ser un líder que marque la diferencia.

Mejora tus habilidades de comunicación y liderazgo y da un impulso a tu profesión.

08

Formar parte de una comunidad exclusiva

El alumno formará parte de una comunidad de directivos de élite, grandes empresas, instituciones de renombre y profesores cualificados procedentes de las universidades más prestigiosas del mundo: la comunidad TECH Global University.

Te damos la oportunidad de especializarte con un equipo de profesores de reputación internacional.

04 Objetivos

A través de este Curso Universitario, los egresados adquirirán un excelso conocimiento en el ámbito de la negociación y la composición de los contratos de las Fusiones y Adquisiciones. De este modo, dispondrán de las habilidades necesarias para llevar a cabo acuerdos económicos que resulten satisfactorios para la empresa. Además, lo alcanzarán sin la necesidad de desplazarse de su hogar, dada la naturaleza 100% en línea de este programa académico.



“

El objetivo de esta titulación es dotarte de las habilidades necesarias para cerrar acuerdos de Fusiones y Adquisiciones que resulten rentables para tu empresa”

**TECH hace suyos los objetivos de sus alumnos
Trabajan conjuntamente para conseguirlos**

El Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones capacitará al alumno para:

01

Desarrollar los fundamentos de la negociación en Fusiones y Adquisiciones

02

Dominar el arte de planificar y preparar la negociación

03

Asimilar las tácticas de negociación y la estructuración de los contratos





04

Examinar los aspectos legales de los contratos

05

Ser capaz de llevar a cabo el cierre de un contrato

06

Analizar los aspectos financieros más relevantes del contrato

05

Estructura y contenido

El Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones es un programa que se imparte en modalidad 100% en línea para que los alumnos puedan elegir los horarios que mejor se adaptan a sus necesidades personales. Durante 6 semanas de intensivo estudio, disfrutarán de una intensa experiencia de aprendizaje que construirá los cimientos de su éxito en el ámbito de la negociación económica.



“

Sumérgete en entornos simulados y adquiere unas capacidades que te permitirán alcanzar el éxito en la negociación de las Fusiones y Adquisiciones”

Plan de estudios

El Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones es un programa académico diseñado para que el alumno se enfrente con éxito a los retos que se presentan en esta rama económica. Gracias a los contenidos adquiridos, será dotado de unas habilidades que le permitirán gestionar con eficiencia las situaciones derivadas de los tratos relacionados con las Fusiones y Adquisiciones.

Mediante 180 horas de estudio, el profesional pondrá a prueba sus conocimientos adentrándose en entornos simulados de aprendizaje. De esta forma, garantizará la asimilación de competencias que le orientarán hacia el éxito en el mundo económico.

En este programa académico se ahondará en todas las etapas que componen el proceso de Negociación y Contrato de las Fusiones y Adquisiciones.

En dicho sentido, analizará las distintas técnicas persuasivas existentes o las estrategias para gestionar las negociaciones tanto amistosas como hostiles. De la misma manera, dominará las particularidades contractuales de los intercambios de compraventa y los aspectos financieros más relevantes de las mismas.

Todo ello, estudiando en el momento y lugar que desee, ya que su carácter 100% online favorece la flexibilidad y la adaptabilidad del aprendizaje a la vida del alumno. Gracias a esto, se favorecerá una asimilación de conceptos plenamente efectiva y enfocada a que los conocimientos adquiridos sean de utilidad en la práctica profesional a largo plazo.

Este Curso Universitario se desarrolla a lo largo de 6 semanas y se divide en 1 módulo:

Módulo 1

Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones

¿Dónde, cuándo y cómo se imparte?

TECH ofrece la posibilidad de desarrollar este Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones de manera totalmente online. Durante las 6 semanas que dura la especialización, el alumno podrá acceder a todos los contenidos de este programa en cualquier momento, lo que le permitirá autogestionar su tiempo de estudio.

Una experiencia educativa única, clave y decisiva para impulsar tu desarrollo profesional y dar el salto definitivo.



Módulo 1. Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones

1.1. Negociación en Fusiones y Adquisiciones

- 1.1.1. La Negociación en las Fusiones y Adquisiciones
- 1.1.2. Estrategias de Negociación
- 1.1.3. Preparación para la Negociación

1.2. Técnicas de Negociación aplicadas a las Fusiones y Adquisiciones

- 1.2.1. Técnicas de Persuasión e Influencia
- 1.2.2. Manejo de Concesiones
- 1.2.3. Resolución de Conflictos

1.3. Aspectos Relevantes de la Negociación en Fusiones y Adquisiciones

- 1.3.1. Particularidades de la Negociación en las Fusiones y Adquisiciones
- 1.3.2. Estrategias para Negociaciones Amistosas y Hostiles
- 1.3.3. Roles y Responsabilidades en la Negociación

1.4. Documentación Preliminar

- 1.4.1. Carta de Intención (LOI)
- 1.4.2. Memorando de Entendimiento (MOU)
- 1.4.3. Acuerdos de Confidencialidad (NDA)

1.5. Contrato de Compra-Venta (SPA)

- 1.5.1. Componentes Clave del SPA
- 1.5.2. Representaciones y Garantías
- 1.5.3. Condiciones Precedentes y Cierre

1.6. Aspectos Financieros en la Negociación

- 1.6.1. Estructura de Pago
- 1.6.2. Ajustes de Precio
- 1.6.3. Cláusulas de Ganancia y Retenciones

1.7. Aspectos Legales a nivel Internacional en la Negociación

- 1.7.1. Cumplimiento Regulatorio Internacional
- 1.7.2. Protección de Propiedad Intelectual
- 1.7.3. Resolución de Disputas

1.8. Gestión de Conflictos en el ámbito de las Fusiones y Adquisiciones

- 1.8.1. Identificación de Potenciales Conflictos
- 1.8.2. Técnicas de Mediación y Arbitraje
- 1.8.3. Resolución y Prevención de Conflictos

1.9. Cierre de la Negociación en el ámbito de las Fusiones y Adquisiciones

- 1.9.1. Procedimientos de Cierre
- 1.9.2. Coordinación de Partes Interesadas
- 1.9.3. Documentación y Archivos

1.10. Evaluación Post-Negociación

- 1.10.1. Revisión de Resultados de la Negociación
- 1.10.2. Análisis de Lecciones Aprendidas
- 1.10.3. Mejora Continua en la Estrategia de Negociación



“

Analiza pormenorizadamente todos los aspectos que intervienen en la composición del contrato de compraventa y optimiza tus operaciones financieras”

06

Metodología

Este programa de capacitación ofrece una forma diferente de aprender. Nuestra metodología se desarrolla a través de un modo de aprendizaje de forma cíclica: ***el Relearning***.

Este sistema de enseñanza es utilizado, por ejemplo, en las facultades de medicina más prestigiosas del mundo y se ha considerado uno de los más eficaces por publicaciones de gran relevancia como el ***New England Journal of Medicine***.





“

Descubre el Relearning, un sistema que abandona el aprendizaje lineal convencional para llevarte a través de sistemas cíclicos de enseñanza: una forma de aprender que ha demostrado su enorme eficacia, especialmente en las materias que requieren memorización”

TECH Business School emplea el Estudio de Caso para contextualizar todo el contenido

Nuestro programa ofrece un método revolucionario de desarrollo de habilidades y conocimientos. Nuestro objetivo es afianzar competencias en un contexto cambiante, competitivo y de alta exigencia.

“

Con TECH podrás experimentar una forma de aprender que está moviendo los cimientos de las universidades tradicionales de todo el mundo”



Este programa te prepara para afrontar retos empresariales en entornos inciertos y lograr el éxito de tu negocio.



Nuestro programa te prepara para afrontar nuevos retos en entornos inciertos y lograr el éxito en tu carrera.

Un método de aprendizaje innovador y diferente

El presente programa de TECH es una enseñanza intensiva, creada desde 0 para proponerle al directivo retos y decisiones empresariales de máximo nivel, ya sea en el ámbito nacional o internacional. Gracias a esta metodología se impulsa el crecimiento personal y profesional, dando un paso decisivo para conseguir el éxito. El método del caso, técnica que sienta las bases de este contenido, garantiza que se sigue la realidad económica, social y empresarial más vigente.

“ *Aprenderás, mediante actividades colaborativas y casos reales, la resolución de situaciones complejas en entornos empresariales reales* ”

El método del caso ha sido el sistema de aprendizaje más utilizado por las mejores escuelas de negocios del mundo desde que éstas existen. Desarrollado en 1912 para que los estudiantes de Derecho no solo aprendiesen las leyes a base de contenidos teóricos, el método del caso consistió en presentarles situaciones complejas reales para que tomaran decisiones y emitieran juicios de valor fundamentados sobre cómo resolverlas.

En 1924 se estableció como método estándar de enseñanza en Harvard.

Ante una determinada situación, ¿qué debería hacer un profesional? Esta es la pregunta a la que nos enfrentamos en el método del caso, un método de aprendizaje orientado a la acción. A lo largo del programa, los estudiantes se enfrentarán a múltiples casos reales.

Deberán integrar todos sus conocimientos, investigar, argumentar y defender sus ideas y decisiones.

Relearning Methodology

TECH aúna de forma eficaz la metodología del Estudio de Caso con un sistema de aprendizaje 100% online basado en la reiteración, que combina elementos didácticos diferentes en cada lección.

Potenciamos el Estudio de Caso con el mejor método de enseñanza 100% online: el Relearning.

Nuestro sistema online te permitirá organizar tu tiempo y tu ritmo de aprendizaje, adaptándolo a tus horarios. Podrás acceder a los contenidos desde cualquier dispositivo fijo o móvil con conexión a internet.

En TECH aprenderás con una metodología vanguardista concebida para capacitar a los directivos del futuro. Este método, a la vanguardia pedagógica mundial, se denomina Relearning.

Nuestra escuela de negocios es la única en habla hispana licenciada para emplear este exitoso método. En 2019, conseguimos mejorar los niveles de satisfacción global de nuestros alumnos (calidad docente, calidad de los materiales, estructura del curso, objetivos...) con respecto a los indicadores de la mejor universidad online en español.



En nuestro programa, el aprendizaje no es un proceso lineal, sino que sucede en espiral (aprender, desaprender, olvidar y reaprender). Por eso, combinamos cada uno de estos elementos de forma concéntrica. Con esta metodología se han capacitado más de 650.000 graduados universitarios con un éxito sin precedentes en ámbitos tan distintos como la bioquímica, la genética, la cirugía, el derecho internacional, las habilidades directivas, las ciencias del deporte, la filosofía, el derecho, la ingeniería, el periodismo, la historia o los mercados e instrumentos financieros. Todo ello en un entorno de alta exigencia, con un alumnado universitario de un perfil socioeconómico alto y una media de edad de 43,5 años.

El Relearning te permitirá aprender con menos esfuerzo y más rendimiento, implicándote más en tu especialización, desarrollando el espíritu crítico, la defensa de argumentos y el contraste de opiniones: una ecuación directa al éxito.

A partir de la última evidencia científica en el ámbito de la neurociencia, no solo sabemos organizar la información, las ideas, las imágenes y los recuerdos, sino que sabemos que el lugar y el contexto donde hemos aprendido algo es fundamental para que seamos capaces de recordarlo y almacenarlo en el hipocampo, para retenerlo en nuestra memoria a largo plazo.

De esta manera, y en lo que se denomina Neurocognitive context-dependent e-learning, los diferentes elementos de nuestro programa están conectados con el contexto donde el participante desarrolla su práctica profesional.



Este programa ofrece los mejores materiales educativos, preparados a conciencia para los profesionales:



Material de estudio

Todos los contenidos didácticos son creados por los especialistas que van a impartir el curso, específicamente para él, de manera que el desarrollo didáctico sea realmente específico y concreto.

Estos contenidos son aplicados después al formato audiovisual, para crear el método de trabajo online de TECH. Todo ello, con las técnicas más novedosas que ofrecen piezas de gran calidad en todos y cada uno los materiales que se ponen a disposición del alumno.



Clases magistrales

Existe evidencia científica sobre la utilidad de la observación de terceros expertos.

El denominado Learning from an Expert afianza el conocimiento y el recuerdo, y genera seguridad en las futuras decisiones difíciles.



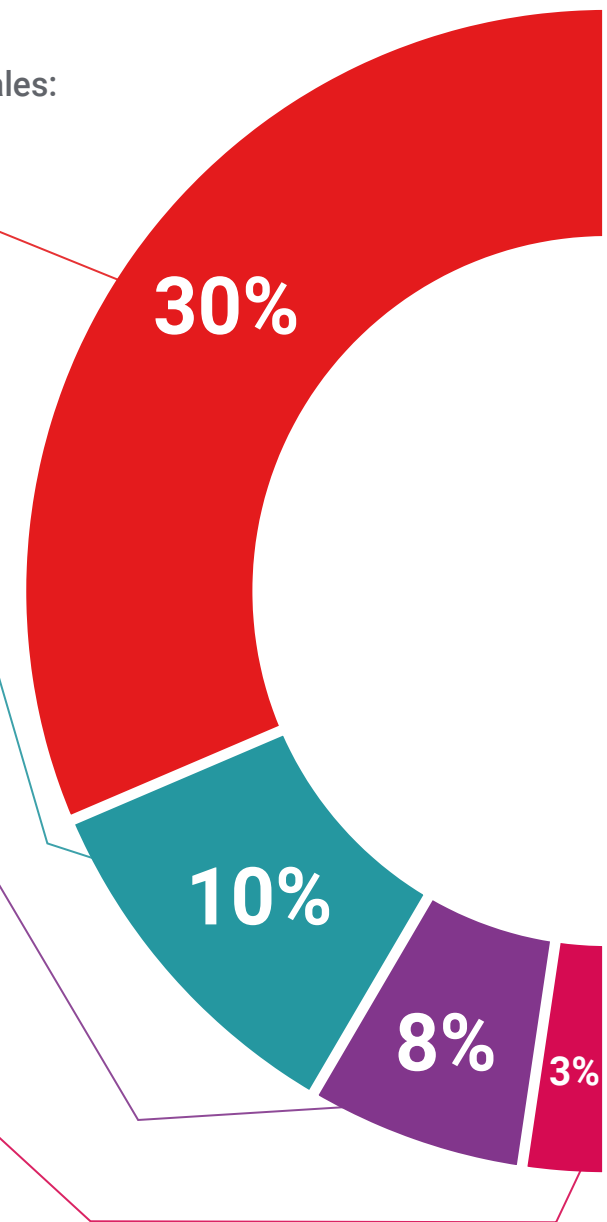
Prácticas de habilidades directivas

Realizarán actividades de desarrollo de competencias directivas específicas en cada área temática. Prácticas y dinámicas para adquirir y desarrollar las destrezas y habilidades que un alto directivo precisa desarrollar en el marco de la globalización que vivimos.



Lecturas complementarias

Artículos recientes, documentos de consenso y guías internacionales, entre otros. En la biblioteca virtual de TECH el estudiante tendrá acceso a todo lo que necesita para completar su capacitación.





Case studies

Completarán una selección de los mejores business cases que se emplean en Harvard Business School. Casos presentados, analizados y tutorizados por los mejores especialistas en alta dirección del panorama latinoamericano.



Resúmenes interactivos

El equipo de TECH presenta los contenidos de manera atractiva y dinámica en píldoras multimedia que incluyen audios, vídeos, imágenes, esquemas y mapas conceptuales con el fin de afianzar el conocimiento. Este exclusivo sistema educativo para la presentación de contenidos multimedia fue premiado por Microsoft como "Caso de éxito en Europa".



Testing & Retesting

Se evalúan y reevalúan periódicamente los conocimientos del alumno a lo largo del programa, mediante actividades y ejercicios evaluativos y autoevaluativos para que, de esta manera, el estudiante compruebe cómo va consiguiendo sus metas.



07

Perfil de nuestros alumnos

El Curso Universitario está dirigido a Graduados, Diplomados y Licenciados universitarios que hayan realizado previamente cualquiera de las siguientes titulaciones en el campo de las Ciencias Sociales y Jurídicas, Administrativas y Económicas.

La diversidad de participantes con diferentes perfiles académicos y procedentes de múltiples nacionalidades conforma el enfoque multidisciplinar de este programa.

También podrán realizar el Curso Universitario los profesionales que, siendo titulados universitarios en cualquier área, cuenten con una experiencia laboral de dos años en el campo de la asesoría económica.





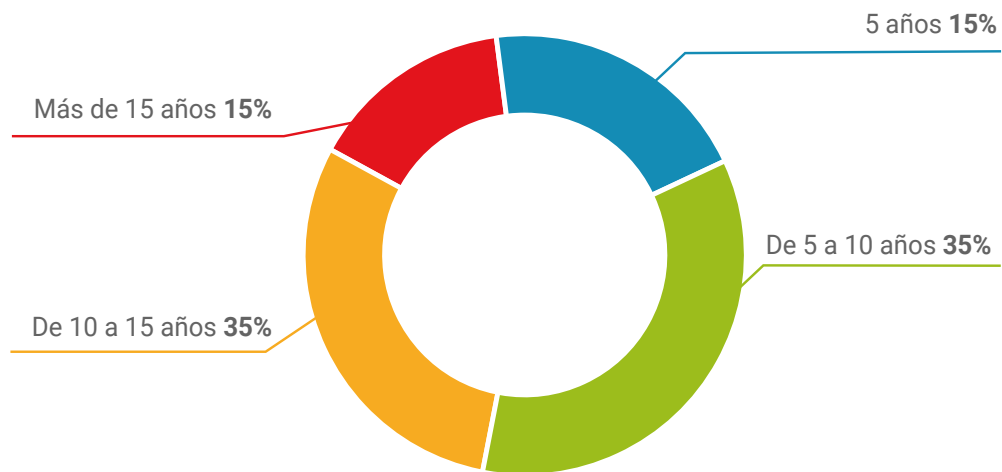
“

Intégrate en un entorno compuesto por expertos con amplia experiencia en Fusiones y Adquisiciones y dale a tu carrera profesional el impulso que requiere”

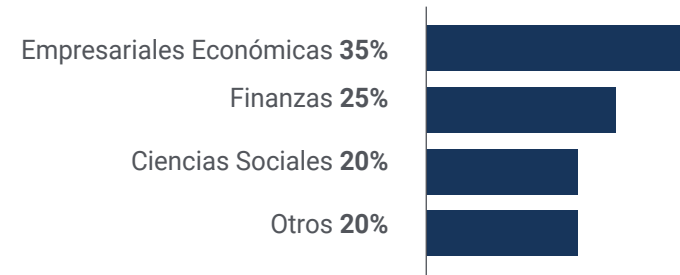
Edad media

Entre **35** y **45** años

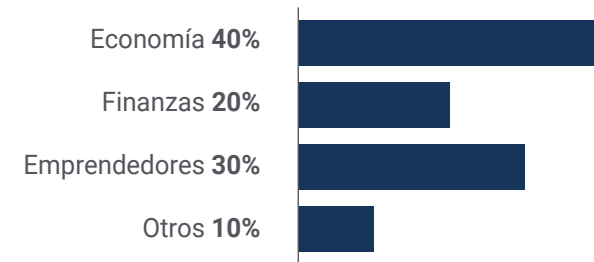
Años de experiencia



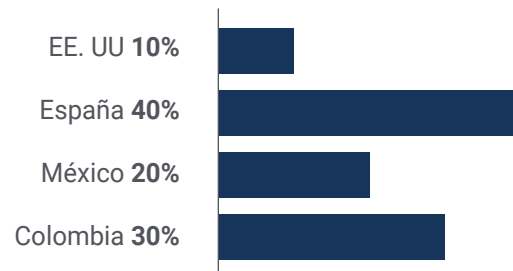
Formación



Perfil académico



Distribución geográfica



“

¿Cuentas con experiencia en las Fusiones y Adquisiciones y quieres mejorar tus conocimientos para crecer en este ámbito? ¡No esperes más y matricúlate!”



Manuel García Delgado

Asesor de Fusiones y Adquisiciones

“El Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones me proporcionó una serie de habilidades que han enriquecido mi capacidad negociadora dentro del ámbito empresarial. Agradezco a TECH y a los docentes que se han encargado de impartir los conocimientos de la titulación la oportunidad de haberme permitido crecer como profesional”

08

Dirección del curso

En su apuesta por otorgar una educación dotada de la máxima calidad académica, TECH ha seleccionado a los mejores expertos en Fusiones y Adquisiciones para impartir esta titulación. Dichos profesionales cuentan con una dilatada trayectoria en el ámbito empresarial, desempeñando altos cargos vinculados con la Asesoría Financiera en punteras organizaciones. Ellos serán los responsables de brindarle a los alumnos los mejores conocimientos en materia negociadora y contractual de este tipo de operaciones.





“

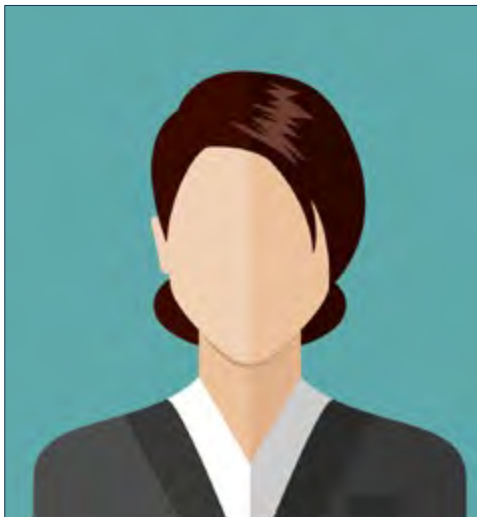
Esta titulación será impartida por profesionales que han desempeñado altos cargos relacionados con el análisis de las Fusiones y Adquisiciones en punteras empresas”

Dirección



Dr. Gómez Martínez, Raúl

- ♦ Socio fundador y consejero delegado de *Open 4 Blockchain Fintech*
- ♦ Socio Fundador de *InvestMood Fintech*
- ♦ Director general de *Apara*
- ♦ Doctor en Economía de la Empresa y Finanzas por la Universidad Rey Juan Carlos de Madrid
- ♦ Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad Complutense de Madrid
- ♦ Máster en Análisis Económico y Economía Financiera por la Universidad Complutense de Madrid



Dra. García Costa, Beatriz

- ♦ Gestora de proyectos en *Sanitas*
- ♦ Gestora de clientes en *Banco Santander*
- ♦ Docente en estudios de grado universitario
- ♦ Autora de publicaciones académicas
- ♦ Doctora en Economía de la Empresa por la Universidad Rey Juan Carlos
- ♦ Máster en Asesoramiento y Planificación Financiera por la Universidad Rey Juan Carlos
- ♦ Licenciada en Administración y Dirección de Empresas por la Universidad de Alcalá



Dra. García Costa, Laura

- ♦ Consultora financiera
- ♦ Especialista en Finanzas en *Just Eat*
- ♦ Gestora de clientes en *Cetelem Bank*
- ♦ Docente en estudios de grado universitario
- ♦ Autora de diversas publicaciones y artículos de divulgación
- ♦ Doctora en Economía de la Empresa por la Universidad Rey Juan Carlos
- ♦ Máster en Asesoramiento y Planificación Financiera por la Universidad Rey Juan Carlos
- ♦ Licenciada en Administración y Dirección de Empresas por la Universidad de Alcalá

Profesores

D. Martín Moreno, David

- ♦ Especialista en Dirección Financiera por la Universidad Europea Miguel de Cervantes Business School
- ♦ Máster Universitario en Asesoramiento y Planificación Financiera por la Universidad Rey Juan Carlos
- ♦ Grado Universitario en Contabilidad y Finanzas por Universidad Rey Juan Carlos

09

Impacto para tu carrera

Cursar este programa académico supondrá una excelente recompensa en la carrera profesional del alumno, potenciando significativamente sus perspectivas laborales y salariales.

Tras finalizar el programa, los expertos dominarán las técnicas de negociación aplicadas a las Fusiones y Adquisiciones, así como las estrategias para superar los conflictos que puedan surgir a lo largo de la misma. De este modo, estarán capacitados para desenvolverse con éxito en este exigente sector.



“

Desenvuélvete con éxito en el mundo de la negociación empresarial en tan solo 6 semanas”

¿Estás preparado para dar el salto? Una excelente mejora profesional te espera

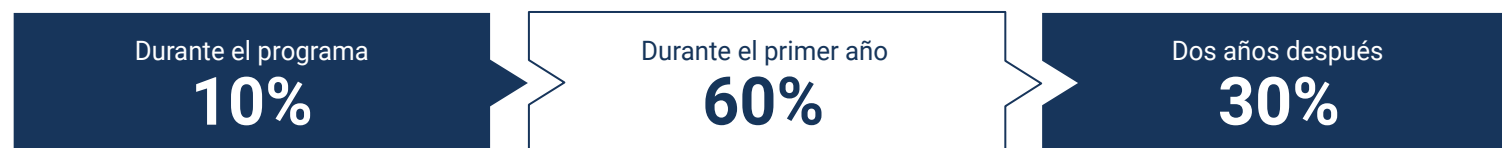
El Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones de TECH es un programa intensivo que te prepara para afrontar retos y decisiones empresariales en el ámbito estratégico. Su objetivo principal es favorecer tu crecimiento personal y profesional. Ayudarte a conseguir el éxito.

Si quieres superarte a ti mismo, conseguir un cambio positivo a nivel profesional y relacionarte con los mejores, este es tu sitio.

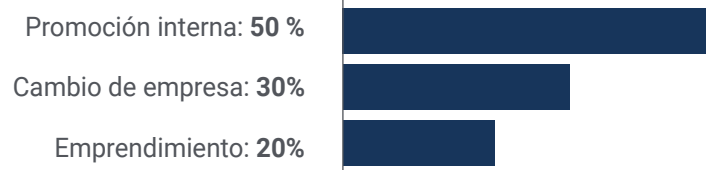
Promociona dentro del entorno empresarial en poco intervalo de tiempo gracias a este programa académico.

Mejora tus perspectivas salariales a través del Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones.

Momento del cambio



Tipo de cambio



Mejora salarial

La realización de este programa supone para nuestros alumnos un incremento salarial de más del **22%**



10

Beneficios para tu empresa

Este Curso Universitario impactará directamente en el talento de las organizaciones, dotando a los profesionales de un excelso nivel en materia negociadora de las Fusiones y las Adquisiciones.

Gracias al programa, el alumno también se verá envuelto en un entorno profesional de primer nivel que le permitirá establecer contactos y trazar lazos con posibles socios, clientes o proveedores, optimizando así su crecimiento empresarial.



“

Adquiere las técnicas negociadoras más efectivas y posíciónate como un empresario de primer nivel”

Desarrollar y retener el talento en las empresas es la mejor inversión a largo plazo.

01

Crecimiento del talento y del capital intelectual

El profesional aportará a la empresa nuevos conceptos, estrategias y perspectivas que pueden provocar cambios relevantes en la organización.

02

Retención de directivos de alto potencial evitando la fuga de talentos

Este programa refuerza el vínculo de la empresa con el profesional y abre nuevas vías de crecimiento profesional dentro de la misma.

03

Construcción de agentes de cambio

Será capaz de tomar decisiones en momentos de incertidumbre y crisis, ayudando a la organización a superar los obstáculos.

04

Incremento de las posibilidades de expansión internacional

Gracias a este programa, la empresa entrará en contacto con los principales mercados de la economía mundial.



05

Desarrollo de proyectos propios

El profesional puede trabajar en un proyecto real o desarrollar nuevos proyectos en el ámbito de I + D o Desarrollo de Negocio de su compañía.

06

Aumento de la competitividad

Este programa dotará a sus profesionales de competencias para asumir los nuevos desafíos e impulsar así la organización.

11

Titulación

El Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones garantiza, además de la capacitación más rigurosa y actualizada, el acceso a un título de Curso Universitario expedido por TECH Global University.



“

Supera con éxito este programa y recibe tu titulación universitaria sin desplazamientos ni farragosos trámites”

Este programa te permitirá obtener el título de **Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones** emitido por TECH Global University.

TECH Global University, es una Universidad Oficial Europea reconocida públicamente por el Gobierno de Andorra (*boletín oficial*). Andorra forma parte del Espacio Europeo de Educación Superior (EEES) desde 2003. El EEES es una iniciativa promovida por la Unión Europea que tiene como objetivo organizar el marco formativo internacional y armonizar los sistemas de educación superior de los países miembros de este espacio. El proyecto promueve unos valores comunes, la implementación de herramientas conjuntas y fortaleciendo sus mecanismos de garantía de calidad para potenciar la colaboración y movilidad entre estudiantes, investigadores y académicos.

Este título propio de **TECH Global University**, es un programa europeo de formación continua y actualización profesional que garantiza la adquisición de las competencias en su área de conocimiento, confiriendo un alto valor curricular al estudiante que supere el programa.

Título: **Curso Universitario en Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones**

Modalidad: **online**

Duración: **6 semanas**

Acreditación: **6 ECTS**





Curso Universitario Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones

- » Modalidad: **online**
- » Duración: **6 semanas**
- » Titulación: **TECH Global University**
- » Acreditación: **6 ECTS**
- » Horario: **a tu ritmo**
- » Exámenes: **online**

Curso Universitario

Negociación y Contrato en Fusiones y Adquisiciones