

Curso

Negociación e Contrato em Fusões e Aquisições



Curso

Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições

- » Modalidade: online
- » Duração: 6 semanas
- » Certificado: TECH Universidade Tecnológica
- » Horário: no seu próprio ritmo
- » Provas: online
- » Dirigido a: Formados ou Diplomados que tenham concluído anteriormente qualquer uma das certificações nas áreas de Ciências Sociais, Jurídicas, Administrativas ou Empresariais

Acesso ao site: www.techtute.com/br/escola-de-negocios/curso/negociacao-contrato-fusoes-aquisicoes

Índice

01

Boas-vindas

pág. 4

02

Por que estudar na TECH?

pág. 6

03

Por que o nosso programa?

pág. 10

04

Objetivos

pág. 14

05

Estrutura e conteúdo

pág. 18

06

Metodologia

pág. 24

07

Perfil dos nossos alunos

pág. 32

08

Direção do curso

pág. 36

09

Impacto para a sua carreira

pág. 40

10

Benefícios para a sua empresa

pág. 44

11

Certificado

pág. 48

01

Boas-vindas

A capacidade de negociação e o conhecimento sobre as necessidades contratuais são aspectos cruciais para fechar com sucesso operações benéficas no campo das Fusões e Aquisições. Possuir habilidades nessa área é, portanto, um aspecto essencial para qualquer empresário que deseje triunfar no ambiente econômico. Por essa razão, a TECH criou esta formação, que proporcionará ao aluno as melhores técnicas de negociação assertiva de acordos e as condições mais relevantes a serem consideradas no fechamento do contrato. Além disso, o programa utiliza uma metodologia 100% online, o que permitirá ao aluno estudar sem a necessidade de se deslocar diariamente para um centro acadêmico.



Curso em Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições
TECH Universidade Tecnológica



“

Com este Curso, você adquirirá as melhores técnicas para fechar acordos de Fusões e Aquisições de forma assertiva e sem obstáculos”

02

Porquê estudar na TECH?

A TECH é a maior escola de gestão do mundo, 100% online. É uma Escola de Gestão de elite, com um modelo que obedece aos mais elevados padrões académicos. Um centro internacional de ensino de alto desempenho e de competências intensivas de gestão.



“

A TECH é uma Universidade na vanguarda da tecnologia, que coloca todos os seus recursos à disposição do estudante para o ajudara alcançar o sucesso empresarial"

Na TECH Universidade Tecnológica



Inovação

A universidade oferece um modelo de aprendizagem online, que combina a mais recente tecnologia educacional com o máximo rigor pedagógico. Um método único com o mais alto reconhecimento internacional, que fornecerá os elementos-chave para que o aluno se desenvolva num mundo em constante mudança, onde a inovação deve ser a aposta essencial de cada empresário.

“*Caso de Sucesso Microsoft Europa*” por incorporar um sistema multivídeo interativo inovador nos programas.



Máxima exigência

O critério de admissão da TECH não é económico. Não é necessário fazer um grande investimento para estudar nesta Universidade. No entanto, para se formar na TECH, serão testados os limites da inteligência e capacidade do estudante. Os padrões académicos desta instituição são muito elevados...

95%

dos estudantes da TECH concluem os seus estudos com sucesso



Networking

Profissionais de todo o mundo participam na TECH, pelo que o estudante poderá criar uma vasta rede de contactos que lhe será útil para o seu futuro.

+100 mil

gestores formados todos os anos

+200

nacionalidades diferentes



Empowerment

O estudante vai crescer de mãos dadas com as melhores empresas e profissionais de grande prestígio e influência. A TECH desenvolveu alianças estratégicas e uma valiosa rede de contactos com os principais intervenientes económicos dos 7 continentes.

+500

Acordos de colaboração com as melhores empresas



Talento

Este Curso de Especialização é uma proposta única para fazer sobressair o talento do estudante no meio empresarial. Uma oportunidade para dar a conhecer as suas preocupações e a sua visão de negócio.

A TECH ajuda o estudante a mostrar o seu talento ao mundo no final desta especialização



Contexto Multicultural

Ao estudar na TECH, o aluno pode desfrutar de uma experiência única. Estudará num contexto multicultural. Num programa com uma visão global, graças ao qual poderá aprender sobre a forma de trabalhar em diferentes partes do mundo, compilando a informação mais recente e que melhor se adequa à sua ideia de negócio.

Os estudantes da TECH têm mais de 200 nacionalidades.



Aprenda com os melhores

A equipa docente da TECH explica nas aulas o que os levou ao sucesso nas suas empresas, trabalhando num contexto real, animado e dinâmico. Professores que estão totalmente empenhados em oferecer uma especialização de qualidade que permita ao estudante avançar na sua carreira e destacar-se no mundo dos negócios.

Professores de 20 nacionalidades diferentes.



Na TECH terá acesso aos estudos de casos mais rigorosos e atualizados no meio académico"



Análises

A TECH explora o lado crítico do aluno, a sua capacidade de questionar as coisas, a sua capacidade de resolução de problemas e as suas competências interpessoais.



Excelência académica

A TECH proporciona ao estudante a melhor metodologia de aprendizagem online. A Universidade combina o método *Relearning* (a metodologia de aprendizagem mais reconhecida internacionalmente) com o Estudo de Caso de Tradição e vanguarda num equilíbrio difícil, e no contexto do itinerário académico mais exigente.



Economia de escala

A TECH é a maior universidade online do mundo. Tem uma carteira de mais de 10 mil pós-graduações universitárias. E na nova economia, **volume + tecnologia = preço disruptivo**. Isto assegura que os estudos não são tão caros como noutra universidade.

03

Porquê o nosso programa?

Realizar o programa da TECH significa multiplicar as suas hipóteses de alcançar sucesso profissional no campo da gestão de empresas de topo.

É um desafio que envolve esforço e dedicação, mas que abre a porta para um futuro promissor. O estudante aprenderá com o melhor corpo docente e com a metodologia educacional mais flexível e inovadora.



“

Temos o corpo docente mais prestigiado e o plano de estudos mais completo do mercado, o que nos permite oferecer uma capacitação do mais alto nível acadêmico”

Este programa trará uma multiplicidade de benefícios profissionais e pessoais, entre os quais os seguintes:

01

Dar um impulso definitivo à carreira do aluno

Ao estudar na TECH, o aluno poderá assumir o controle do seu futuro e desenvolver todo o seu potencial. Com a conclusão deste programa, adquirirá as competências necessárias para fazer uma mudança positiva na sua carreira num curto período de tempo.

70% dos participantes nesta especialização conseguem uma mudança positiva na sua carreira em menos de 2 anos.

02

Desenvolver uma visão estratégica e global da empresa

A TECH oferece uma visão aprofundada da gestão geral para compreender como cada decisão afeta as diferentes áreas funcionais da empresa.

A nossa visão global da empresa irá melhorar a sua visão estratégica.

03

Consolidar o estudante na gestão de empresas de topo

Estudar na TECH significa abrir as portas a um panorama profissional de grande importância para que o estudante se possa posicionar como gestor de alto nível, com uma visão ampla do ambiente internacional.

Trabalhará em mais de 100 casos reais de gestão de topo.

04

Assumir novas responsabilidades

Durante o programa, são apresentadas as últimas tendências, desenvolvimentos e estratégias, para que os estudantes possam realizar o seu trabalho profissional num ambiente em mudança.

45% dos alunos conseguem subir na carreira com promoções internas.

05

Acesso a uma poderosa rede de contactos

A TECH interliga os seus estudantes para maximizar as oportunidades. Estudantes com as mesmas preocupações e desejo de crescer. Assim, será possível partilhar parceiros, clientes ou fornecedores.

Encontrará uma rede de contactos essencial para o seu desenvolvimento profissional.

06

Desenvolver projetos empresariais de uma forma rigorosa

O estudante terá uma visão estratégica profunda que o ajudará a desenvolver o seu próprio projeto, tendo em conta as diferentes áreas da empresa.

20% dos nossos estudantes desenvolvem a sua própria ideia de negócio.

07

Melhorar as *soft skills* e capacidades de gestão

A TECH ajuda os estudantes a aplicar e desenvolver os seus conhecimentos adquiridos e a melhorar as suas capacidades interpessoais para se tornarem líderes que fazem a diferença.

Melhore as suas capacidades de comunicação e liderança e dê um impulso à sua profissão.

08

Ser parte de uma comunidade exclusiva

O estudante fará parte de uma comunidade de gestores de elite, grandes empresas, instituições de renome e professores qualificados das universidades mais prestigiadas do mundo: a comunidade da TECH Universidade Tecnológica.

Damos-lhe a oportunidade de se especializar com uma equipa de professores de renome internacional.

04 Objetivos

Através deste Curso, os alunos adquirirão um excelente conhecimento na área de negociação e elaboração de contratos de Fusões e Aquisições. Dessa forma, terão as habilidades necessárias para realizar acordos econômicos que sejam satisfatórios para a empresa. Além disso, alcançarão isso sem a necessidade de se deslocar de casa, devido à natureza 100% online deste programa acadêmico.



“

O objetivo desta formação é fornecer as habilidades necessárias para fechar acordos de Fusões e Aquisições que sejam rentáveis para sua empresa”

Os objetivos dos alunos são os objetivos da TECH
Trabalhamos juntos para alcançá-los

O Curso em Negociação e Contrato de Fusões e Aquisições capacitará o aluno para:

01

Desenvolver os fundamentos da negociação em Fusões e Aquisições

02

Dominar a arte de planejar e preparar a negociação

03

Assimilar as táticas de negociação e a estruturação dos contratos





04

Examinar os aspectos legais dos contratos

05

Ser capaz de realizar o fechamento de um contrato

06

Analisar os aspectos financeiros mais relevantes do contrato

05

Estrutura e conteúdo

O Curso em Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições é um programa oferecido 100% online para que os alunos possam escolher os horários que melhor se adaptam às suas necessidades pessoais. Durante 6 semanas de estudo intensivo, desfrutarão de uma experiência de aprendizado intensa que construirá as bases para seu sucesso no campo da negociação econômica.



“

Mergulhe em ambientes simulados e adquira habilidades que permitirão alcançar o sucesso na negociação de Fusões e Aquisições”

Plano de estudos

O Curso em Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições é um programa acadêmico projetado para que o aluno enfrente com sucesso os desafios apresentados nesta área econômica. Graças ao conteúdo adquirido, o aluno será dotado de habilidades que lhe permitirão gerenciar com eficiência as situações derivadas dos acordos relacionados com Fusões e Aquisições.

Por meio deste estudo, o profissional testará seus conhecimentos imergindo em ambientes simulados de aprendizado, garantindo a assimilação de competências que o orientarão para o sucesso no mundo econômico.

Neste programa acadêmico, serão exploradas todas as etapas que compõem o processo de Negociação e Contrato de Fusões e Aquisições. O aluno analisará diferentes técnicas persuasivas e estratégias para gerenciar negociações amigáveis e hostis. Da mesma forma, dominará as particularidades contratuais dos intercâmbios de compra e venda e os aspectos financeiros mais relevantes.

Tudo isso será estudado no momento e no local desejado, pois o caráter 100% online favorece a flexibilidade e a adaptabilidade do aprendizado à vida do aluno. Isso garantirá uma assimilação eficaz de conceitos, com foco na utilidade prática dos conhecimentos adquiridos a longo prazo.

Este Curso tem a duração de 6 semanas e conta com 1 módulo:

Módulo 1

Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições

Onde, quando e como é ensinado?

A TECH oferece a possibilidade de realizar este Curso Universitário em Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições de forma totalmente online. Durante as 6 semanas de especialização, o aluno poderá acessar todos os conteúdos do programa a qualquer momento, permitindo que gerencie seu tempo de estudo de maneira autônoma.

Uma experiência educativa única, fundamental e decisiva para impulsionar seu desenvolvimento profissional e dar o salto definitivo.



Módulo 1. Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições

<p>1.1. Negociação em Fusões e Aquisições</p> <p>1.1.1. Introdução à Negociação em Fusões e Aquisições</p> <p>1.1.2. Estratégias de Negociação</p> <p>1.1.3. Preparação para a Negociação</p>	<p>1.2. Técnicas de Negociação Aplicadas a Fusões e Aquisições</p> <p>1.2.1. Técnicas de Persuasão e Influência</p> <p>1.2.2. Gerenciamento de Concessões</p> <p>1.2.3. Resolução de Conflitos</p>	<p>1.3. Aspectos Relevantes da Negociação em Fusões e Aquisições</p> <p>1.3.1. Particularidades da Negociação em Fusões e Aquisições</p> <p>1.3.2. Estratégias para Negociações Amigáveis e Hostis</p> <p>1.3.3. Papéis e Responsabilidades na Negociação</p>	<p>1.4. Documentação Preliminar</p> <p>1.4.1. Carta de Intenção (LOI)</p> <p>1.4.2. Memorando de Entendimento (MOU)</p> <p>1.4.3. Acordos de Confidencialidade (NDA)</p>
<p>1.5. Contrato de Compra e Venda (SPA)</p> <p>1.5.1. Componentes Chave do SPA</p> <p>1.5.2. Representações e Garantias</p> <p>1.5.3. Condições Precedentes e Fechamento</p>	<p>1.6. Aspectos Financeiros na Negociação</p> <p>1.6.1. Estrutura de Pagamento</p> <p>1.6.2. Ajustes de Preço</p> <p>1.6.3. Cláusulas de Ganho e Retenções</p>	<p>1.7. Aspectos Legais Internacionais na Negociação</p> <p>1.7.1. Cumprimento Regulatória Internacional</p> <p>1.7.2. Proteção da Propriedade Intelectual</p> <p>1.7.3. Resolução de Disputas</p>	<p>1.8. Gestão de Conflitos no Âmbito de Fusões e Aquisições</p> <p>1.8.1. Identificação de Potenciais Conflitos</p> <p>1.8.2. Técnicas de Mediação e Arbitragem</p> <p>1.8.3. Resolução e Prevenção de Conflitos</p>
<p>1.9. Fechamento da Negociação em Fusões e Aquisições</p> <p>1.9.1. Procedimentos de Fechamento</p> <p>1.9.2. Coordenação das Partes Interessadas</p> <p>1.9.3. Documentação e Arquivamento</p>	<p>1.10. Avaliação Pós-Negociação</p> <p>1.10.1. Revisão dos Resultados da Negociação</p> <p>1.10.2. Análise das Lições Aprendidas</p> <p>1.10.3. Melhoria Contínua na Estratégia de Negociação</p>		



“

Analise detalhadamente todos os aspectos que envolvem a composição do contrato de compra e venda e otimize suas operações financeiras”

06

Metodologia

Este programa de capacitação oferece uma forma diferente de aprendizagem. A nossa metodologia é desenvolvida através de um modo de aprendizagem cíclico: **o Relearning**. Este sistema de ensino é utilizado, por exemplo, nas escolas médicas mais prestigiadas do mundo e tem sido considerado um dos mais eficazes pelas principais publicações, tais como a *New England Journal of Medicine*.





“

Descubra o Relearning, um sistema que abandona a aprendizagem linear convencional para o levar através de sistemas de ensino cíclicos: uma forma de aprendizagem que provou ser extremamente eficaz, especialmente em disciplinas que requerem memorização”

A TECH Business School utiliza o Estudo de Caso para contextualizar todo o conteúdo.

O nosso programa oferece um método revolucionário de desenvolvimento de competências e conhecimentos. O nosso objetivo é reforçar as competências num contexto de mudança, competitivo e altamente exigente.

“

Com a TECH pode experimentar uma forma de aprendizagem que abala as fundações das universidades tradicionais de todo o mundo”



Este programa prepara-o para enfrentar desafios empresariais em ambientes incertos e tornar o seu negócio bem sucedido.



Um método de aprendizagem inovador e diferente

Este programa da TECH é um programa de formação intensiva, criado de raiz para oferecer aos gestores desafios e decisões empresariais ao mais alto nível, tanto a nível nacional como internacional. Graças a esta metodologia, o crescimento pessoal e profissional é impulsionado, dando um passo decisivo para o sucesso. O método do caso, a técnica que constitui a base deste conteúdo, assegura que a realidade económica, social e profissional mais atual é seguida.

“O estudante aprenderá, através de atividades de colaboração e casos reais, a resolução de situações complexas em ambientes empresariais reais”

O método do caso tem sido o sistema de aprendizagem mais amplamente utilizado pelas melhores faculdades do mundo. Desenvolvido em 1912 para que os estudantes de direito não só aprendessem o direito com base no conteúdo teórico, o método do caso consistia em apresentar-lhes situações verdadeiramente complexas, a fim de tomarem decisões informadas e valorizarem juízos sobre a forma de as resolver. Em 1924 foi estabelecido como um método de ensino padrão em Harvard.

Numa dada situação, o que deve fazer um profissional? Esta é a questão que enfrentamos no método do caso, um método de aprendizagem orientado para a ação. Ao longo do programa, os estudantes serão confrontados com múltiplos casos da vida real. Terão de integrar todo o seu conhecimento, investigar, argumentar e defender as suas ideias e decisões.

O nosso programa prepara-o para enfrentar novos desafios em ambientes incertos e alcançar o sucesso na sua carreira.

Relearning Methodology

A TECH combina eficazmente a metodologia do Estudo de Caso com um sistema de aprendizagem 100% online baseado na repetição, que combina elementos didáticos diferentes em cada lição.

Melhoramos o Estudo de Caso com o melhor método de ensino 100% online: o Relearning.

O nosso sistema online permitir-lhe-á organizar o seu tempo e ritmo de aprendizagem, adaptando-o ao seu horário. Poderá aceder ao conteúdo a partir de qualquer dispositivo fixo ou móvel com uma ligação à Internet.

Na TECH aprende- com uma metodologia de vanguarda concebida para formar os gestores do futuro. Este método, na vanguarda da pedagogia mundial, chama-se Relearning.

A nossa escola de gestão é a única escola de língua espanhola licenciada para empregar este método de sucesso. Em 2019, conseguimos melhorar os níveis globais de satisfação dos nossos estudantes (qualidade de ensino, qualidade dos materiais, estrutura dos cursos, objetivos...) no que diz respeito aos indicadores da melhor universidade online do mundo.



No nosso programa, a aprendizagem não é um processo linear, mas acontece numa espiral (aprender, desaprender, esquecer e reaprender). Portanto, cada um destes elementos é combinado de forma concêntrica. Esta metodologia formou mais de 650.000 licenciados com sucesso sem precedentes em áreas tão diversas como a bioquímica, genética, cirurgia, direito internacional, capacidades de gestão, ciência do desporto, filosofia, direito, engenharia, jornalismo, história, mercados e instrumentos financeiros. Tudo isto num ambiente altamente exigente, com um corpo estudantil universitário com um elevado perfil socioeconómico e uma idade média de 43,5 anos.

O Relearning permitir-lhe-á aprender com menos esforço e mais desempenho, envolvendo-o mais na sua capacitação, desenvolvendo um espírito crítico, defendendo argumentos e opiniões contrastantes: uma equação direta ao sucesso.

A partir das últimas provas científicas no campo da neurociência, não só sabemos como organizar informação, ideias, imagens e memórias, mas sabemos que o lugar e o contexto em que aprendemos algo é fundamental para a nossa capacidade de o recordar e armazenar no hipocampo, para o reter na nossa memória a longo prazo.

Desta forma, e no que se chama Neurocognitive context-dependent e-learning, os diferentes elementos do nosso programa estão ligados ao contexto em que o participante desenvolve a sua prática profissional.



Este programa oferece o melhor material educativo, cuidadosamente preparado para profissionais:



Material de estudo

Todos os conteúdos didáticos são criados pelos especialistas que irão ensinar o curso, especificamente para o curso, para que o desenvolvimento didático seja realmente específico e concreto.

Estes conteúdos são depois aplicados ao formato audiovisual, para criar o método de trabalho online da TECH. Tudo isto, com as mais recentes técnicas que oferecem peças de alta-qualidade em cada um dos materiais que são colocados à disposição do aluno.



Masterclasses

Existem provas científicas sobre a utilidade da observação por terceiros especializada.

O denominado Learning from an Expert constrói conhecimento e memória, e gera confiança em futuras decisões difíceis.



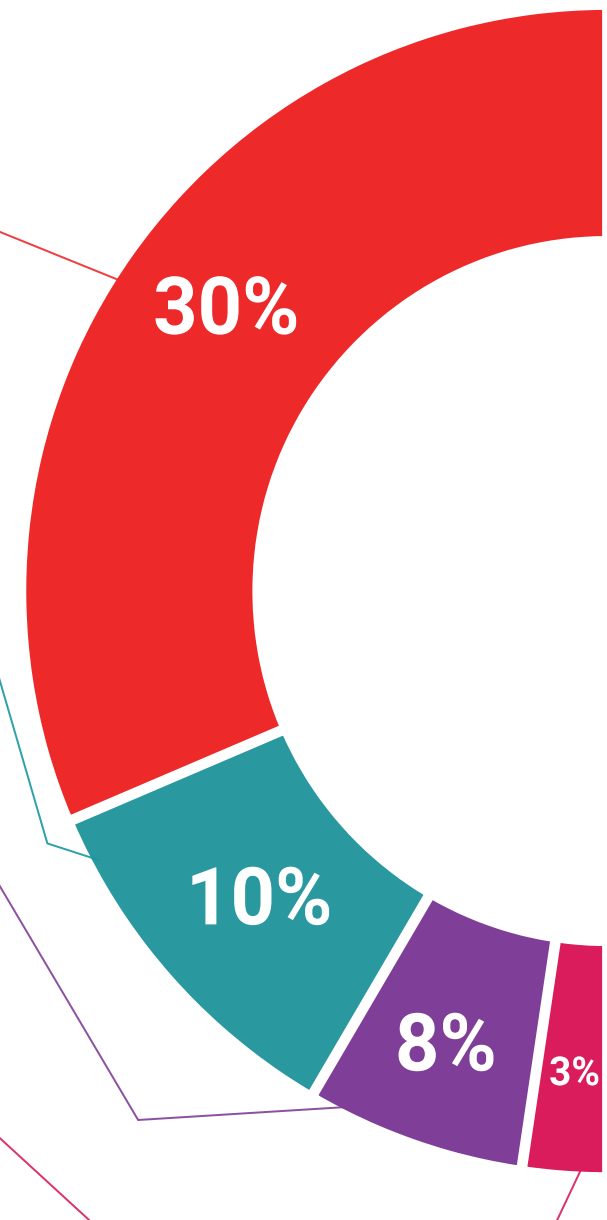
Práticas de aptidões e competências

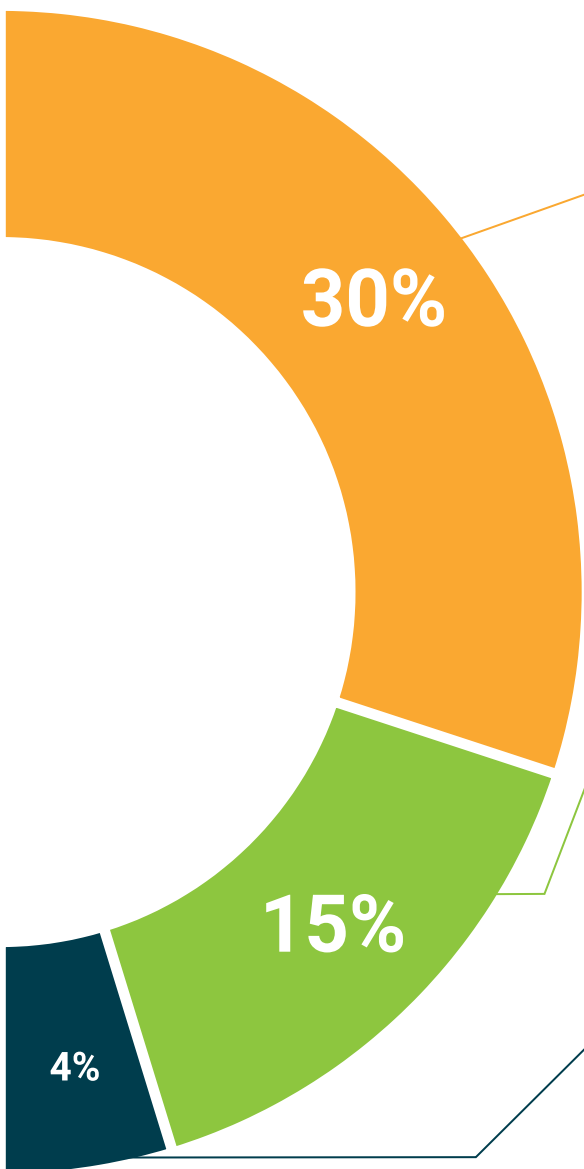
Realizarão atividades para desenvolver competências e aptidões específicas em cada área temática. Práticas e dinâmicas para adquirir e desenvolver as competências e capacidades que um gestor de topo necessita de desenvolver no contexto da globalização em que vivemos.



Leituras complementares

Artigos recentes, documentos de consenso e diretrizes internacionais, entre outros. Na biblioteca virtual da TECH o aluno terá acesso a tudo o que necessita para completar a sua capacitação.





Case studies

Completarão uma seleção dos melhores estudos de casos escolhidos especificamente para esta situação. Casos apresentados, analisados e tutelados pelos melhores especialistas em gestão de topo na cena internacional.



Resumos interativos

A equipa da TECH apresenta os conteúdos de uma forma atrativa e dinâmica em comprimidos multimédia que incluem áudios, vídeos, imagens, diagramas e mapas conceituais a fim de reforçar o conhecimento.

Este sistema educativo único para a apresentação de conteúdos multimédia foi premiado pela Microsoft como uma "História de Sucesso Europeu".



Testing & Retesting

Os conhecimentos do aluno são periodicamente avaliados e reavaliados ao longo de todo o programa, através de atividades e exercícios de avaliação e auto-avaliação, para que o aluno possa verificar como está a atingir os seus objetivos.



07

Perfil dos nossos alunos

Este Curso Universitário destina-se a graduados e formados universitários que tenham concluído anteriormente qualquer uma das seguintes certificações na área de Ciências Sociais, Jurídicas, Administrativas e Econômicas.

A diversidade de participantes com diferentes perfis acadêmicos e de múltiplas nacionalidades compõe a abordagem multidisciplinar deste programa.

Também poderão matricular-se neste curso os profissionais com certificado universitário em qualquer âmbito e com dois anos de experiência de trabalho na área.





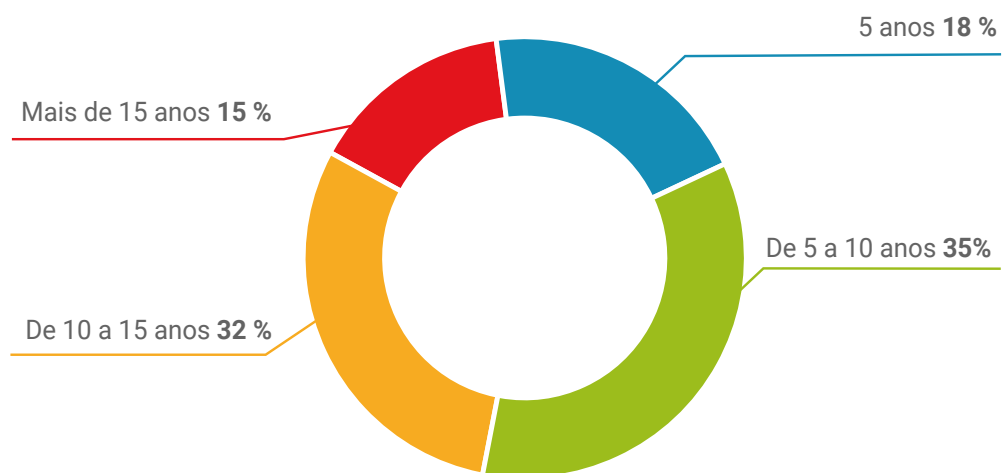
“

Integre-se em um ambiente composto por especialistas com ampla experiência em Fusões e Aquisições e dê à sua carreira profissional o impulso que ela precisa”

Média de idade

Entre **35** e **45** anos

Anos de experiência



Formação

Administração e gerenciamento de negócios **39%**

Economia **27%**

Engenharia de Produção **18%**

Outros **16%**

Perfil acadêmico

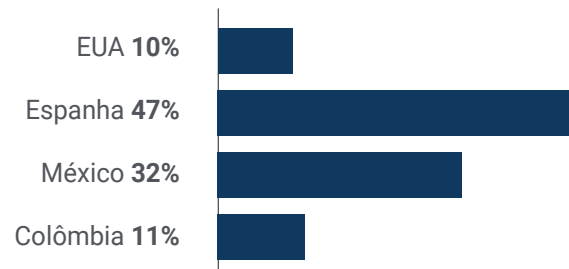
Setor **38%**

Serviços **19%**

Empreendedores **30%**

Outros **13%**

Distribuição geográfica



Manuel García Delgado

Assessor de Fusões e Aquisições

"O Curso em Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições me proporcionou uma série de habilidades que enriqueceram minha capacidade de negociação no ambiente empresarial. Agradeço à TECH e aos professores que ministraram o curso pela oportunidade de crescimento profissional."

08

Direção do curso

Na sua aposta por oferecer uma educação de máxima qualidade acadêmica, a TECH selecionou os melhores especialistas em Fusões e Aquisições para ministrar esta formação. Esses profissionais possuem uma vasta trajetória no setor empresarial, ocupando altos cargos relacionados com a Assessoria Financeira em organizações de ponta. Eles serão responsáveis por fornecer aos alunos o melhor conhecimento em matéria de negociação e contrato nesse tipo de operações.



“

Esta formação será ministrada por profissionais que têm ocupado altos cargos relacionados com a análise de Fusões e Aquisições em empresas de destaque”

Direção



Dr. Raúl Gómez Martínez

- ♦ Sócio fundador e CEO da *Open 4 Blockchain Fintech*
- ♦ Sócio Fundador da *InvestMood Fintech*
- ♦ Diretor-geral da Apara
- ♦ Doutor em Economia Empresarial e Finanças pela Universidad Rey Juan Carlos de Madrid
- ♦ Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad Complutense de Madrid
- ♦ Mestrado em Análise Econômica e Economia Financeira pela Universidad Complutense de Madrid



Dra. García Costa, Beatriz

- ♦ Gerente de projetos na Sanitas
- ♦ Gerente de clientes no Banco Santander
- ♦ Docente em cursos de graduação universitária
- ♦ Autora de publicações acadêmicas
- ♦ Doutora em Economia Empresarial pela Universidade Rey Juan Carlos
- ♦ Mestrado em Consultoria e Planejamento Financeiro pela Universidade Rey Juan Carlos
- ♦ Formada em Administração e Gestão de Empresas pela Universidade de Alcalá



Dra. Laura García Costa

- ♦ Consultora financeira
- ♦ Especialista em Finanças na *Just Eat*
- ♦ Gerente de clientes na *Bank*
- ♦ Docente em cursos de graduação universitária
- ♦ Autor de diversas publicações e artigos populares
- ♦ Doutora em Economia Empresarial pela Universidade Rey Juan Carlos
- ♦ Mestrado em Consultoria e Planejamento Financeiro pela Universidade Rey Juan Carlos
- ♦ Formada em Administração e Gestão de Empresas pela Universidade de Alcalá

Professores

D. Martín Moreno, David

- ♦ Especialista em Gestão Financeira pela Universidade Europeia Miguel de Cervantes Business School
- ♦ Máster Universitário em Assessoria e Planejamento Financeiro pela Universidade Rey Juan Carlos
- ♦ Formado em Contabilidade e Finanças pela Universidade Rey Juan Carlos

09

Impacto para a sua carreira

Cursar este programa acadêmico representará uma excelente recompensa na carreira profissional do aluno, potencializando significativamente suas perspectivas de trabalho e de salário.

Após a conclusão do programa, os especialistas dominarão as técnicas de negociação aplicadas a Fusões e Aquisições, assim como as estratégias para superar os conflitos que possam surgir ao longo do processo. Assim, estarão capacitados para se desenvolver com sucesso nesse setor exigente.



“

Desenvolva-se com sucesso no mundo da negociação empresarial em apenas 6 semanas”

Você está pronto para crescer profissionalmente? Uma excelente melhoria profissional espera por você

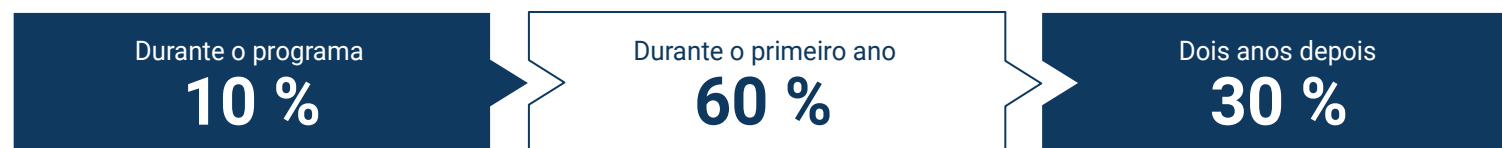
O Curso em Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições da TECH é um programa intensivo que prepara você para enfrentar desafios e tomar decisões empresariais no âmbito estratégico. Seu principal objetivo é promover seu crescimento pessoal e profissional. Ajudando você a obter sucesso.

Se você quer se superar, realizar uma mudança profissional positiva e se relacionar com os melhores, este é o lugar certo para você.

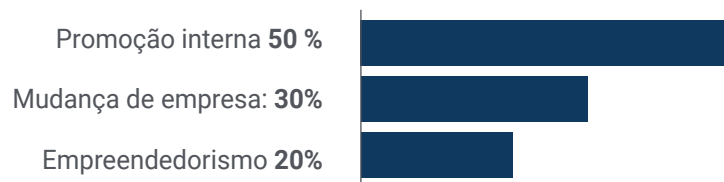
Promova-se no ambiente empresarial em pouco tempo com este programa acadêmico.

Melhore suas perspectivas salariais através do Curso em Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições.

Momento da mudança

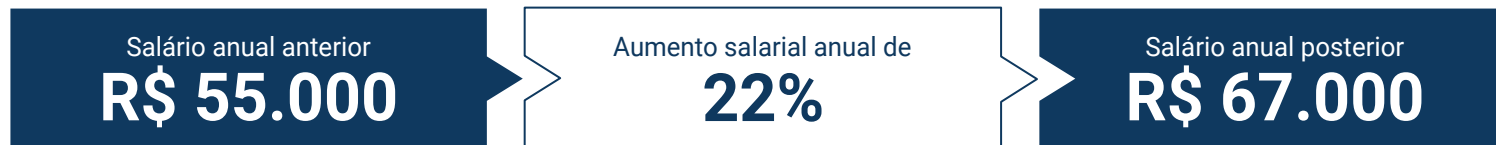


Tipo de mudança



Melhoria salarial

A conclusão deste programa pode significar um aumento salarial anual de mais de 22% para nossos alunos.



10

Benefícios para a sua empresa

Este Curso impactará diretamente no talento das organizações, proporcionando aos profissionais um nível excelso na área de negociação de Fusões e Aquisições.

Graças ao programa, o aluno também se verá imerso em um ambiente profissional de primeiro nível, que permitirá estabelecer contatos e formar laços com possíveis parceiros, clientes ou fornecedores, otimizando assim seu crescimento empresarial.





“

*Adquira as técnicas de negociação
mais eficazes e posicione-se como
um empresário de destaque”*

Desenvolver e reter o talento nas empresas é o melhor investimento a longo prazo.

01

Crescimento do talento e do capital intelectual

O profissional vai levar para a empresa novos conceitos, estratégias e perspetivas que possam trazer mudanças relevantes na organização.

02

Reter gestores de alto potencial para evitar a perda de talentos

Este programa reforça a ligação entre a empresa e o profissional e abre novos caminhos para o crescimento profissional dentro da empresa.

03

Construção de agentes de mudança

Ser capaz de tomar decisões em tempos de incerteza e crise, ajudando a organização a ultrapassar obstáculos.

04

Maiores possibilidades de expansão internacional

Este programa colocará a empresa em contacto com os principais mercados da economia mundial.

05

Desenvolvimento de projetos próprios

O profissional pode trabalhar num projeto real ou desenvolver novos projetos no domínio de I&D ou Desenvolvimento Comercial da sua empresa.

06

Aumento da competitividade

Este programa dotará os seus profissionais das competências necessárias para enfrentar novos desafios e assim impulsionar a organização.



11

Certificado

O Curso de Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições garante, além da capacitação mais rigorosa e atualizada, acesso ao certificado do Curso emitido pela TECH Universidade Tecnológica.



“

Conclua este programa de estudos com sucesso e receba seu certificado sem sair de casa e sem burocracias”

Este **Curso de Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições** conta com o conteúdo mais completo e atualizado do mercado.

Uma vez aprovadas as avaliações, o aluno receberá por correio o certificado* correspondente ao título de **Curso** emitido pela **TECH Universidade Tecnológica**.

O certificado emitido pela **TECH Universidade Tecnológica** expressará a qualificação obtida no Curso, atendendo aos requisitos normalmente exigidos pelas bolsas de empregos, concursos públicos e avaliação de carreira profissional.

Título: **Curso de Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições**

Modalidade: **online**

Duração: **6 semanas**



*Apostila de Haia: Caso o aluno solicite que seu certificado seja apostilado, a TECH Universidade Tecnológica providenciará a obtenção do mesmo a um custo adicional.



Curso

Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições

- » Modalidade: **online**
- » Duração: **6 semanas**
- » Certificado: **TECH Universidade Tecnológica**
- » Horário: **no seu próprio ritmo**
- » Provas: **online**

Curso em Negociação e Contrato em Fusões e Aquisições