

Curso

Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas





tech universidade
tecnológica

Curso

Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas

- » Modalidade: online
- » Duração: 6 semanas
- » Certificado: **TECH** Universidade Tecnológica
- » Horário: no seu próprio ritmo
- » Provas: online

Acesso ao site: www.techtute.com/br/escola-de-negocios/curso/gestao-compras-clinicas-odontologicas

Índice

01

Boas-vindas

pág. 4

02

Por que estudar na TECH?

pág. 6

03

Por que o nosso programa?

pág. 10

04

Objetivos

pág. 14

05

Estrutura e conteúdo

pág. 18

06

Metodologia

pág. 24

07

Perfil dos nossos alunos

pág. 32

08

Direção do curso

pág. 36

09

Impacto para a sua carreira

pág. 42

10

Benefícios para a sua empresa

pág. 46

11

Certificado

pág. 50

01 Boas-vindas

O trabalho comercial das clínicas odontológicas exige uma gestão de compras adequada para garantir que os recursos necessários estejam disponíveis de modo a poder dar continuidade a cada processo de trabalho sem imprevistos. Portanto, a especialização dos responsáveis pela gestão de compras e armazenamento é uma vantagem que eles deveriam incluir em seus currículos, pois isso lhes fornecerá as chaves para se desenvolverem com total confiança e garantias de sucesso. Para atender às necessidades de conhecimento nesse campo, a TECH elaborou este programa que visa levar excelência educacional aos alunos.



Curso de Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas
TECH Universidade Tecnológica



“

Especialize-se em gestão de compras em clínicas odontológicas e aumente a lucratividade de seu negócio”

02

Por que estudar na TECH?

A TECH é a maior escola de negócios 100% online do mundo. Trata-se de uma Escola de Negócios de elite, com o mais alto nível acadêmico. Um centro internacional de alto desempenho e de capacitação intensiva das habilidades de gestão.



“

A TECH é uma universidade na vanguarda da tecnologia, que coloca todos os seus recursos à disposição do aluno para ajudá-lo a alcançar o sucesso empresarial"

Na TECH Global University



Inovação

A universidade oferece um modelo de aprendizagem online que combina a mais recente tecnologia educacional com o máximo rigor pedagógico. Um método único com alto reconhecimento internacional que proporcionará aos alunos o conhecimento necessário para se desenvolverem em um mundo dinâmico, onde a inovação deve ser a principal aposta de todo empresário.

“Caso de Sucesso Microsoft Europa” por incorporar aos cursos um inovador sistema interativo de multivídeo.



Máxima exigência

O critério de admissão da TECH não é econômico. Você não precisa fazer um grande investimento para estudar nesta universidade. No entanto, para concluir os cursos da TECH, os limites de inteligência e capacidade do aluno serão testados. O padrão acadêmico desta instituição é muito alto...

95%

dos alunos da TECH finalizam seus estudos com sucesso.



Networking

Os cursos da TECH são realizados por profissionais de todo o mundo, permitindo que os alunos possam criar uma ampla rede de contatos que será útil para seu futuro.

+100.000

gestores capacitados a cada ano

+200

nacionalidades diferentes



Empowerment

O aluno crescerá ao lado das melhores empresas e dos profissionais mais prestigiosos e influentes. A TECH desenvolveu parcerias estratégicas e uma valiosa rede de contatos com os principais agentes econômicos dos 7 continentes.

+500

Acordos de colaboração com as melhores empresas



Talento

Este programa é uma proposta única para revelar o talento do aluno no mundo dos negócios. Uma oportunidade para demonstrar suas inquietudes e sua visão de negócio.

Ao concluir este programa, a TECH ajuda o aluno a mostrar ao mundo o seu talento.



Contexto Multicultural

Ao estudar na TECH, o aluno irá desfrutar de uma experiência única. Estudará em um contexto multicultural. Em um curso com visão global, através do qual poderá aprender sobre a forma de trabalhar em diferentes partes do mundo, reunindo as informações mais atuais que melhor se adaptam à sua ideia de negócio.

A TECH conta com alunos de mais de 200 nacionalidades.



A TECH prima pela excelência e, para isso, conta com uma série de características que a tornam uma universidade única:



Análise

A TECH explora o lado crítico do aluno, sua capacidade de questionar as coisas, suas habilidades interpessoais e de resolução de problemas.



Excelência acadêmica

A TECH coloca à disposição do aluno a melhor metodologia de aprendizagem online. A universidade combina o método Relearning (a metodologia de aprendizagem de pós-graduação mais bem avaliada internacionalmente) com o Estudo de Caso. Tradição e vanguarda em um equilíbrio desafiador, com o itinerário acadêmico mais rigoroso.



Economia de escala

A TECH é a maior universidade online do mundo. Conta com um portfólio de mais de 10.000 cursos de pós-graduação. E na nova economia, **volume + tecnologia = preço disruptivo**. Dessa forma, garantimos que estudar não seja tão caro quanto em outra universidade.



Aprenda com os melhores

Em sala de aula, a equipe de professores da TECH explica o que os levou ao sucesso em suas empresas, trabalhando a partir de um contexto real, animado e dinâmico. Professores que se envolvem ao máximo para oferecer uma capacitação de qualidade, permitindo que o aluno cresça profissionalmente e se destaque no mundo dos negócios.

Professores de 20 nacionalidades diferentes.



Na TECH você terá acesso aos estudos de casos mais rigorosos e atuais do mundo acadêmico"

03

Por que o nosso programa?

Fazer o programa de estudos da TECH significa multiplicar suas chances de alcançar o sucesso profissional na alta gestão empresarial.

É um desafio que requer esforço e dedicação, mas que abre as portas para um futuro promissor. O aluno irá aprender com a melhor equipe de professores e através da mais flexível e inovadora metodologia educacional.



“

Contamos com um corpo docente de prestígio e o conteúdo mais completo do mercado, o que nos permite oferecer a você uma capacitação do mais alto nível acadêmico”

Este curso irá proporcionar diversas vantagens profissionais e pessoais, entre elas:

01

Dar um impulso definitivo na carreira do aluno

Ao estudar na TECH, o aluno será capaz de assumir o controle do seu futuro e desenvolver todo o seu potencial. Ao concluir este programa, o aluno irá adquirir as habilidades necessárias para promover uma mudança positiva em sua carreira em um curto espaço de tempo.

70% dos participantes desta capacitação alcançam uma mudança profissional positiva em menos de 2 anos.

02

Desenvolver uma visão estratégica e global da empresa

A TECH oferece uma visão aprofundada sobre gestão geral, permitindo que o aluno entenda como cada decisão afeta as diferentes áreas funcionais da empresa.

Nossa visão global da empresa irá melhorar sua visão estratégica.

03

Consolidar o aluno na gestão empresarial

Estudar na TECH significa abrir as portas para um cenário profissional de grande importância, para que o aluno possa se posicionar como um gestor de alto nível, com uma ampla visão do ambiente internacional.

Você irá trabalhar mais de 100 casos reais de alta gestão.

04

Você irá assumir novas responsabilidades

Durante o programa de estudos, serão apresentadas as últimas tendências, avanços e estratégias, para que os alunos possam desenvolver seu trabalho profissional em um ambiente que está em constante mudança.

45% dos alunos são promovidos dentro da empresa que trabalham.

05

Acesso a uma poderosa rede de contatos

A TECH conecta seus alunos para maximizar as oportunidades. Alunos com as mesmas inquietudes e desejo de crescer. Assim, será possível compartilhar parceiros, clientes ou fornecedores.

Você irá encontrar uma rede de contatos essencial para o seu desenvolvimento profissional.

06

Desenvolver projetos empresariais de forma rigorosa

O aluno irá adquirir uma visão estratégica aprofundada que irá ajudá-lo a desenvolver seu próprio projeto, levando em conta as diferentes áreas da empresa.

20% dos nossos alunos desenvolvem sua própria ideia de negócio.

07

Melhorar soft skills e habilidades de gestão

A TECH ajuda o aluno a aplicar e desenvolver os conhecimentos adquiridos e melhorar suas habilidades interpessoais para se tornar um líder que faz a diferença.

Melhore as suas habilidades de comunicação e liderança e impulsiona a sua carreira.

08

Fazer parte de uma comunidade exclusiva

O aluno fará parte de uma comunidade de gestores de elite, grandes empresas, renomadas instituições e profissionais qualificados procedentes das universidades mais prestigiadas do mundo: a comunidade TECH Global University.

Oferecemos a você a oportunidade de se especializar com uma equipe de professores internacionalmente reconhecida.

04 Objetivos

Este programa foi elaborado para fortalecer as habilidades de gestão e liderança do profissional, bem como para desenvolver novas competências e habilidades que serão essenciais em seu desenvolvimento profissional na gestão de compras em uma clínica odontológica. Após o programa, o graduado estará apto a tomar decisões gerais com uma perspectiva inovadora e uma visão internacional.



“

Seus objetivos são nossos objetivos e, por esse motivo, colocamos todos os nossos recursos à sua disposição para que você possa adquirir a especialização de que precisa

A TECH faz dos objetivos de seus alunos os seus próprios objetivos
Trabalhamos juntos para alcançá-los

O Curso de Gestão de Equipes de Compras em Clínicas Odontológicas lhe permitirá:

01

Usar ferramentas teóricas, metodológicas e analíticas para gerenciar e dirigir de forma otimizada seu próprio negócio clínico-odontológico, diferenciando-se efetivamente em um ambiente altamente competitivo

04

Profissionalizar o setor clínico-odontológico por meio de especialização contínua e específica no setor de gestão e gerenciamento de negócios

02

Incorporar habilidades de estratégia e de visão para facilitar a identificação de novas oportunidades de negócios

03

Favorecer a aquisição de habilidades pessoais e profissionais, estimulando os alunos a empreenderem seus próprios projetos empresariais com mais confiança e determinação

05

Descrever a situação atual e as tendências futuras dos modelos de gestão e direção dos negócios de clínicas odontológicas, para poder definir objetivos e estratégias diferenciadas e de sucesso



06

Familiarizar-se com a terminologia e conceitos específicos da área de gestão e direção empresarial para sua efetiva aplicação em negócios clínico-odontológicos

08

Utilizar ferramentas digitais que facilitem o planejamento e a gestão eficiente das tarefas de prática odontológica, resultando em uma significativa economia de custos a curto prazo

09

Aplicar ferramentas e procedimentos de trabalho essenciais para otimizar o controle de compras e estoques, a fim de evitar um fluxo improdutivo de despesas

07

Descobrir e analisar os principais pontos de sucesso dos modelos de negócios das clínicas odontológicas que são referência no setor, a fim de aumentar a motivação, inspiração e mentalidade estratégica dos futuros diretores

10

Desenvolver habilidades de negociação para lidar com a gestão de fornecedores, clientes e do trabalho em equipe com foco em resultados *Win-Win*



05

Estrutura e conteúdo

O Curso de Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas é um programa desenvolvido para atender às necessidades dos profissionais que é ministrado em um formato 100% online. Desta forma, o aluno poderá escolher a hora e o local que melhor se adapte a sua disponibilidade, agenda e interesses. Um programa que ocorre durante 6 semanas e tem como objetivo ser uma experiência única e estimulante que estabelecerá as bases para o seu sucesso como gestor de consultório odontológico.



“

Nosso programa de estudos foi desenvolvido com o objetivo de maximizar o retorno do seu esforço, para que você possa desenvolver as habilidades necessárias que precisará aplicar em seu trabalho diário”

Plano de estudos

O Curso de Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas da TECH Universidade Tecnológica é um programa intensivo que prepara os alunos para enfrentar desafios e decisões de gestão em nível de saúde, tanto nacional quanto internacionalmente. Seu conteúdo foi elaborado para estimular o desenvolvimento das habilidades gerenciais, permitindo uma tomada de decisão com maior rigor em ambientes de incerteza.

Ao longo de 150 horas de estudo, os alunos analisarão uma série de casos práticos por meio de trabalho individual, o que lhes permitirá compreender melhor as informações fornecidas e, portanto, aplicá-las com total confiança em seu trabalho diário. Trata-se, portanto, de uma verdadeira imersão em situações reais de negócios.

Este Curso aborda diferentes áreas de clínicas odontológicas e foi desenvolvido para que os gerentes compreendam a gestão de uma clínica odontológica a partir de uma perspectiva estratégica, internacional e inovadora.

Um plano planejado para o aluno, focado em seu aprimoramento profissional e que o prepara para alcançar a excelência no campo da gestão e administração de saúde. Uma capacitação que entende as necessidades dos alunos e dos seus negócios, através de conteúdo inovador baseado nas últimas tendências e apoiado pela melhor metodologia educacional e uma faculdade excepcional, que proporcionará as habilidades para resolver situações críticas de forma criativa e eficiente.

Este Curso se desenvolve durante 6 Semanas e conta com 1 módulo:

Módulo 1

Gestão de compras e de armazém



Onde, quando e como é ensinado?

A TECH oferece a possibilidade de realizar este Curso de Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas completamente online. Durante as 6 semanas de capacitação, o aluno terá acesso a todo o conteúdo do curso a qualquer momento, o que lhe permitirá autogerenciar seu tempo de estudo.

Uma experiência de capacitação única, fundamental e decisiva para impulsionar seu crescimento profissional.

Módulo 1. Gestão de compras e de armazém

1.1. A importância de um correto planejamento de compras

1.2. Responsabilidades da função de compras em uma clínica odontológica

1.3. A gestão eficiente de nosso armazém

- 1.3.1. Custos de armazenagem
- 1.3.2. Inventário de segurança
- 1.3.3. Registro de entrada e saída de material

1.4. Etapas do processo de compras

- 1.4.1. Busca de informações e planejamento de alternativas
- 1.4.2. Avaliação e tomada de decisões
- 1.4.3. Acompanhamento e monitoramento

1.5. Formas de executar as contas e a gestão de contas

- 1.5.1. Ajustando o tipo de pedido às nossas necessidades
- 1.5.2. Gestão de riscos

1.6. Relação com o fornecedor

- 1.6.1. Tipos de relações
- 1.6.2. Política de pagamento

1.7. Negociação em compras

- 1.7.1. Conhecimentos e habilidades necessárias
- 1.7.2. Etapas do processo de negociação
- 1.7.3. Dicas para negociar com sucesso

1.8. A qualidade nas compras

- 1.8.1. Benefícios para o conjunto da clínica
- 1.8.2. Parâmetros de medição

1.9. Indicadores de eficiência

1.10. Novas tendências na gestão de compras



06

Metodologia

Este curso oferece uma maneira diferente de aprender. Nossa metodologia é desenvolvida através de um modo de aprendizagem cíclico: o **Relearning**. Este sistema de ensino é utilizado, por exemplo, nas faculdades de medicina mais prestigiadas do mundo e foi considerado um dos mais eficazes pelas principais publicações científicas, como o *New England Journal of Medicine*.





“

Descubra o Relearning, um sistema que abandona a aprendizagem linear convencional para realizá-la através de sistemas de ensino cíclicos: uma forma de aprendizagem que se mostrou extremamente eficaz, especialmente em disciplinas que requerem memorização”



A Escola de Negócios da TECH utiliza o Estudo de Caso para contextualizar todo o conteúdo.

Nosso programa oferece um método revolucionário para desenvolver as habilidades e o conhecimento. Nosso objetivo é fortalecer as competências em um contexto de mudança, competitivo e altamente exigente.

“

Com a TECH você irá experimentar uma maneira de aprender que está revolucionando as bases das universidades tradicionais em todo o mundo”



Este programa prepara você para enfrentar novos desafios em ambientes incertos e alcançar o sucesso em sua carreira.



Um método de aprendizagem inovador e diferente

Este programa TECH é um programa de capacitação intensivo, criado do zero para oferecer aos gerentes desafios e decisões comerciais do mais alto nível, tanto nacional quanto internacionalmente. Através desta metodologia, o crescimento pessoal e profissional é impulsionado, sendo este um passo decisivo para alcançar o sucesso. O método do caso, a técnica que forma a base deste conteúdo, garante que a realidade econômica, social e empresarial mais atual seja seguida.

“ *Você aprenderá, através de atividades de colaboração e casos reais, a resolver situações complexas em ambientes reais de negócios”*

O método do caso é o sistema de aprendizagem mais utilizado nas principais escolas de negócios do mundo, desde que elas existem. Desenvolvido em 1912 para que os estudantes de Direito não aprendessem a lei apenas com base no conteúdo teórico, o método do caso consistia em apresentar-lhes situações realmente complexas para que tomassem decisões conscientes e julgassem a melhor forma de resolvê-las. Em 1924 foi estabelecido como o método de ensino padrão em Harvard.

Em uma determinada situação, o que um profissional deveria fazer? Esta é a pergunta que nos deparamos no método de caso, um método de aprendizagem orientado à ação. Ao longo do programa, os alunos irão se deparar com diversos casos reais. Terão que integrar todos os seus conhecimentos, pesquisar, argumentar e defender suas ideias e decisões.

Nosso programa prepara você para enfrentar novos desafios em ambientes incertos e alcançar o sucesso em sua carreira.

Metodologia Relearning

A TECH utiliza de maneira eficaz a metodologia do estudo de caso com um sistema de aprendizagem 100% online, baseado na repetição, combinando elementos didáticos diferentes em cada aula.

Potencializamos o Estudo de Caso com o melhor método de ensino 100% online: o Relearning.

Nosso sistema online lhe permitirá organizar seu tempo e ritmo de aprendizagem, adaptando-os ao seu horário. Você poderá acessar o conteúdo a partir de qualquer dispositivo, fixo ou móvel, com conexão à Internet.

Na TECH você aprenderá através de uma metodologia de vanguarda, desenvolvida para capacitar os profissionais do futuro. Este método, na vanguarda da pedagogia mundial, se chama Relearning.

Nossa escola de negócios é uma das únicas que possui a licença para usar este método de sucesso. Em 2019 conseguimos melhorar os níveis de satisfação geral de nossos alunos (qualidade de ensino, qualidade dos materiais, estrutura dos cursos, objetivos, entre outros) com relação aos indicadores da melhor universidade online.



No nosso programa, a aprendizagem não é um processo linear, ela acontece em espiral (aprender, desaprender, esquecer e reaprender). Portanto, combinamos cada um desses elementos de forma concêntrica. Esta metodologia já capacitou mais de 650 mil graduados universitários com um sucesso sem precedentes em áreas tão diversas como bioquímica, genética, cirurgia, direito internacional, habilidades gerenciais, ciências do esporte, filosofia, direito, engenharia, jornalismo, história ou mercados e instrumentos financeiros. Tudo isso em um ambiente altamente exigente, com um corpo discente com um perfil socioeconômico médio-alto e uma média de idade de 43,5 anos.

O Relearning permitirá uma aprendizagem com menos esforço e mais desempenho, fazendo com que você se envolva mais em sua especialização, desenvolvendo o espírito crítico e sua capacidade de defender argumentos e contrastar opiniões: uma equação de sucesso.

A partir das últimas evidências científicas no campo da neurociência, sabemos como organizar informações, ideias, imagens, memórias, mas sabemos também que o lugar e o contexto onde aprendemos algo é fundamental para nossa capacidade de lembrá-lo e armazená-lo no hipocampo, para mantê-lo em nossa memória a longo prazo.

Desta forma, no que se denomina Neurocognitive context-dependent e-learning, os diferentes elementos do nosso programa estão ligados ao contexto onde o aluno desenvolve sua prática profissional.



Neste programa, oferecemos o melhor material educacional, preparado especialmente para os profissionais:



Material de estudo

Todo o conteúdo foi criado especialmente para o curso pelos especialistas que irão ministrá-lo, o que faz com que o desenvolvimento didático seja realmente específico e concreto.

Posteriormente, esse conteúdo é adaptado ao formato audiovisual, para criar o método de trabalho online da TECH. Tudo isso, com as técnicas mais inovadoras que proporcionam alta qualidade em todo o material que é colocado à disposição do aluno.



Masterclasses

Há evidências científicas sobre a utilidade da observação de terceiros especialistas.

O "Learning from an expert" fortalece o conhecimento e a memória, além de gerar segurança para a tomada de decisões difíceis no futuro



Práticas de habilidades gerenciais

Serão realizadas atividades para desenvolver as competências gerenciais específicas em cada área temática. Práticas e dinâmicas para adquirir e ampliar as competências e habilidades que um gestor precisa desenvolver no contexto globalizado em que vivemos.



Leituras complementares

Artigos recentes, documentos de consenso e diretrizes internacionais, entre outros. Na biblioteca virtual da TECH o aluno terá acesso a tudo o que for necessário para complementar a sua capacitação.





Estudos de caso

Os alunos irão completar uma seleção dos melhores estudos de caso escolhidos especialmente para esta capacitação. Casos apresentados, analisados e orientados pelos melhores especialistas da alta gestão do cenário internacional.



Resumos interativos

A equipe da TECH apresenta o conteúdo de forma atraente e dinâmica através de pílulas multimídia que incluem áudios, vídeos, imagens, gráficos e mapas conceituais para consolidar o conhecimento.

Este sistema exclusivo de capacitação por meio da apresentação de conteúdo multimídia foi premiado pela Microsoft como "Caso de sucesso na Europa"



Testing & Retesting

Avaliamos e reavaliamos periodicamente o conhecimento do aluno ao longo do programa, através de atividades e exercícios de avaliação e autoavaliação, para que possa comprovar que está alcançando seus objetivos.



07

Perfil dos nossos alunos

O Curso de Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas é um programa voltado para profissionais de negócios que desejam atualizar seus conhecimentos nesse campo e avançar em sua carreira profissional. A diversidade de participantes com diferentes perfis acadêmicos e de múltiplas nacionalidades compõe a abordagem multidisciplinar deste programa.





“

Nossos alunos são pessoas com conhecimento prévio na área, que querem atualizar seus conhecimentos com um conteúdo de qualidade”

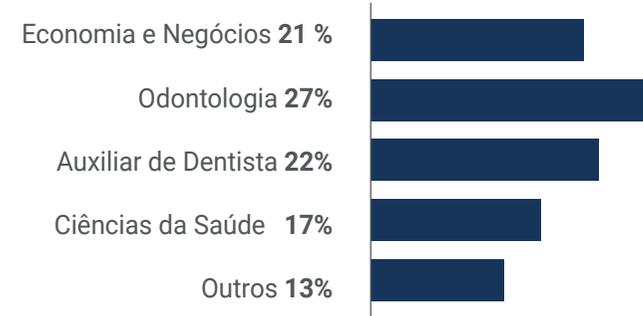
Média de idade

Entre **35** e **45** anos

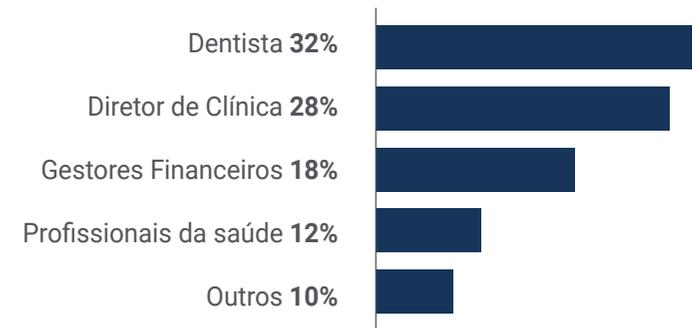
Anos de experiência



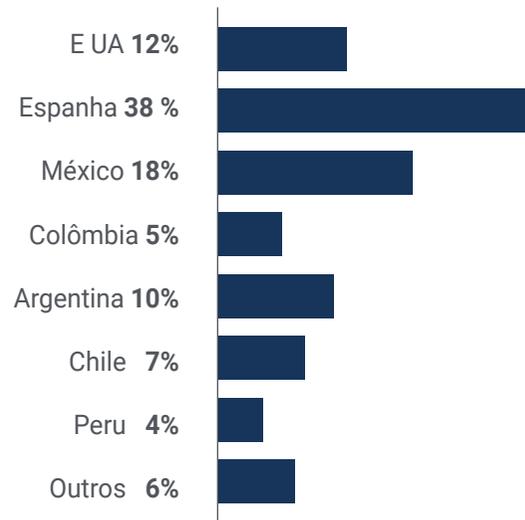
Formação



Perfil acadêmico



Distribuição geográfica



Ignacio Gutiérrez

Gerente de uma clínica odontológica

"Na TECH, encontrei o Curso de que precisava em gestão de compras em clínicas odontológicas. Graças a ele, pude dar um impulso à empresa em que trabalho. Em minha opinião, a qualidade do conteúdo e dos professores é um ponto positivo deste curso, pois eles proporcionam as informações necessárias que me permitem alcançar o sucesso em meu trabalho diário"

08

Direção do curso

Na nossa universidade contamos com profissionais especializados em diferentes áreas de conhecimento, que trazem a experiência do seu trabalho para as nossas formações. Uma equipe multidisciplinar de reconhecido prestígio que se uniu para oferecer a você todo o seu conhecimento neste campo



“

Nossa equipe de professores especialistas em Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas, lhe ajudará a alcançar o sucesso na sua profissão”

Direção



Sr. Andrés Gil

- ♦ Especialista em Inovação e Gestão Estratégica
- ♦ Diretor-gerente da Clínica Pilar Roig Odontologia
- ♦ Cofundador e CEO da MedicalDays
- ♦ Diploma em Direção Odontológica e Gestão Clínica, DentalDoctors Institute
- ♦ Curso de Contabilidade de Custos, Câmara de Comércio de Valência
- ♦ Engenheiro Agrônomo, UPV
- ♦ Mestrado em Gestão e Direção, Universidade Estadual de Michigan
- ♦ Curso de Contabilidade, Centro de Estudos Financeiros
- ♦ Curso de Liderança e Direção de Equipes, César Piqueras



Sr. Jaime Guillot

- ♦ Empreendedor e Investidor Web3
- ♦ CEO Mergelina Inversiones
- ♦ Chief Operating Officer de Demium Startups
- ♦ Cofundador e Diretor de Estratégia da Hikaru VR Agency
- ♦ Cofundador e Diretor Geral da Drone Spain
- ♦ Cofundador do IBMS Escola de Negócios
- ♦ Fundador da Internet & Mobile Business School
- ♦ Fundador e Diretor Geral de Fight Technologies
- ♦ Grande experiência na criação de negócios
- ♦ Professor do Mestrado em Inovação e Criação de Empresas de Bankinter
- ♦ Coach executivo certificado pela Escola Europeia de Líderes (EEL)
- ♦ Gerente Operacional BBVA
- ♦ Capacitador em programas de liderança e gestão emocional em empresas
- ♦ Formado em Administração e Direção de Empresas, UPV
- ♦ Especialização Industrial
- ♦ Formado em idiomas como inglês, alemão e chinês
- ♦ Voluntário da Associação de Atenção Educacional a pessoas com necessidades específicas

Professores

Sra. Anna Fortea Paricio

- ◆ Especialista em Marketing e Comunicação
- ◆ Especialista em Trade marketing
- ◆ Curso de Marketing Digital e Análise em Google & IAB Fortea
- ◆ Formada em Administração e Direção de Empresas UV
- ◆ Mestrado em Neuromarketing de Consumo, UB
- ◆ Mestrado em Marketing e de Pesquisa de Mercado, UV





Dr. Juan Manuel Dolz

- ◆ Consultor de digitalização empresarial
- ◆ Diretor da Equipe Técnica do Irene Milián Group
- ◆ Grande experiência na criação de negócios
- ◆ Cofundador e CTO MedicalDays
- ◆ Cofundador e COO MedicalDays
- ◆ Cofundador e COO Hikaru VR Agency
- ◆ Cofundador HalloValencia
- ◆ Formado em Administração, Direção de Empresas e Marketing, Universidade de Valência
- ◆ Bolsa Freemover, Gestão Internacional, Comunicação e Vendas, Liderança, Universidade de Berna
- ◆ Curso de Ciências Empresariais, Universidade de Valência
- ◆ Formação profissional em Marketing Digital, Internet Startup Camp, UPV

09

Impacto para a sua carreira

A TECH é consciente de que realizar um programa com estas características representa um grande investimento financeiro, profissional e, é claro, pessoal. O objetivo final ao realizar este grande esforço é alcançar o crescimento profissional. Por essa razão, a TECH coloca todos os seus esforços e ferramentas à disposição do aluno, o que permitirá a aquisição das competências e habilidades necessárias para alcançar essa mudança.



“

Nosso principal objetivo é ajudá-lo a fazer uma mudança positiva em sua carreira"

Se você está à procura de uma oportunidade na área da gestão de clínicas odontológicas, a TECH disponibiliza todos os recursos para aumentar seus conhecimentos nesse campo.

Você está pronto para crescer profissionalmente? Uma excelente melhoria profissional espera por você

O Curso de Gestão de Equipes de Compras em Clínicas Odontológicas da TECH é um programa intensivo que prepara o aluno para enfrentar todos os desafios e decisões comerciais na área de clínicas odontológicas, tanto em âmbito nacional como internacional.

Seu principal objetivo é impulsionar o crescimento pessoal e profissional. Ajudando você a ter sucesso

Se você deseja superar-se, realizar uma mudança profissional positiva e relacionar-se com os melhores profissionais, este é o lugar ideal para você.

Nosso programa de capacitação permitirá que você adquira as habilidades necessárias para se tornar um gerente de consultório odontológico.

Momento da mudança



Tipo de mudança



Melhoria salarial

A conclusão deste programa pode representar um aumento salarial anual de mais de 25,22% para nossos alunos .



10

Benefícios para a sua empresa

Este programa contribui para elevar o talento da organização ao seu potencial máximo, através da capacitação de líderes de alto nível. Por isso, a participação nesse programa acadêmico melhorará não apenas em termos pessoais, mas, acima de tudo, em âmbito profissional, aumentando a qualificação e aprimorando as habilidades gerenciais do aluno. Mas, além disso, juntar-se à comunidade educacional da TECH é uma oportunidade única de acessar uma poderosa rede de contatos, na qual encontrar futuros parceiros profissionais, clientes ou fornecedores





“

Adquira os conhecimentos necessários para proporcionar uma visão global à sua clínica odontológica, garantindo o alcance da excelência"

Desenvolver e reter o talento nas empresas é o melhor investimento a longo prazo.

01

Crescimento do talento e do capital intelectual

O profissional irá proporcionar à empresa novos conceitos, estratégias e perspectivas que poderão gerar mudanças relevantes na organização.

02

Retenção de gestores de alto potencial para evitar a evasão de talentos

Esse programa fortalece o vínculo entre empresa e profissional e abre novos caminhos para o crescimento profissional dentro da companhia.

03

Construindo agentes de mudança

Ser capaz de tomar decisões em tempos de incerteza e crise, ajudando a organização a superar obstáculos.

04

Maiores possibilidades de expansão internacional

Graças a este programa, a empresa entrará em contato com os principais mercados da economia mundial.

05

Desenvolvimento de projetos próprios

O profissional poderá trabalhar em um projeto real ou desenvolver novos projetos na área de P&D ou desenvolvimento de negócio da sua empresa.

06

Aumento da competitividade

Este programa proporcionará aos profissionais as habilidades necessárias para assumir novos desafios e impulsionar a empresa.



11

Certificado

O Curso de Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas garante, além da capacitação mais rigorosa e atualizada, acesso ao certificado do Curso emitido pela TECH Universidade Tecnológica.



“

Conclua este programa de estudos com sucesso e receba o seu certificado sem sair de casa e sem burocracias”

Este **Curso de Gestão de Equipes de Compras em Clínicas Odontológicas** conta com o conteúdo mais completo e atualizado do mercado.

Uma vez aprovadas as avaliações, o aluno receberá por correio o certificado* do **Curso** emitido pela **TECH Universidade Tecnológica**.

O certificado emitido pela **TECH Universidade Tecnológica** expressará a qualificação obtida no Curso, atendendo aos requisitos normalmente exigidos pelas bolsas de empregos, concursos públicos e avaliação de carreira profissional.

Título: **Curso de Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas**

Modalidade: **online**

Duração: **6 semanas**



*Apostila de Haia: Caso o aluno solicite que seu certificado seja apostilado, a TECH EDUCATION providenciará a obtenção do mesmo a um custo adicional.



Curso

Gestão de Compras em Clínicas Odontológicas

- » Modalidade: online
- » Duração: 6 semanas
- » Certificado: TECH Universidade Tecnológica
- » Horário: no seu próprio ritmo
- » Provas: online

Curso

Gestão de Compras em
Clínicas Odontológicas