





Master Specialistico

Senior Financial Management

Lingua: Italiano Modalità: Online Durata: 2 anni

Certificazione: TECH Università Tecnologica

Ore teoriche: 3.000

 ${\tt Accesso\ al\ sito\ web: www.techtitute.com/it/business-school/master-specialistico/master-specialistico-senior-financial-management}$

Indice

01

Benvenuto

02

Perché studiare in TECH?

03

Perché scegliere il nostro programma?

04

Obiettivi

pag. 4

pag. 6

pag. 10

pag. 28

pag. 54

pag. 14

05

Competenze

pag. 22

06

Struttura e contenuti

Metodologia

pag. 42

80

Profilo dei nostri studenti

pag. 50

09

Direzione del corso

10

Impatto sulla tua carriera

pag. 58

11

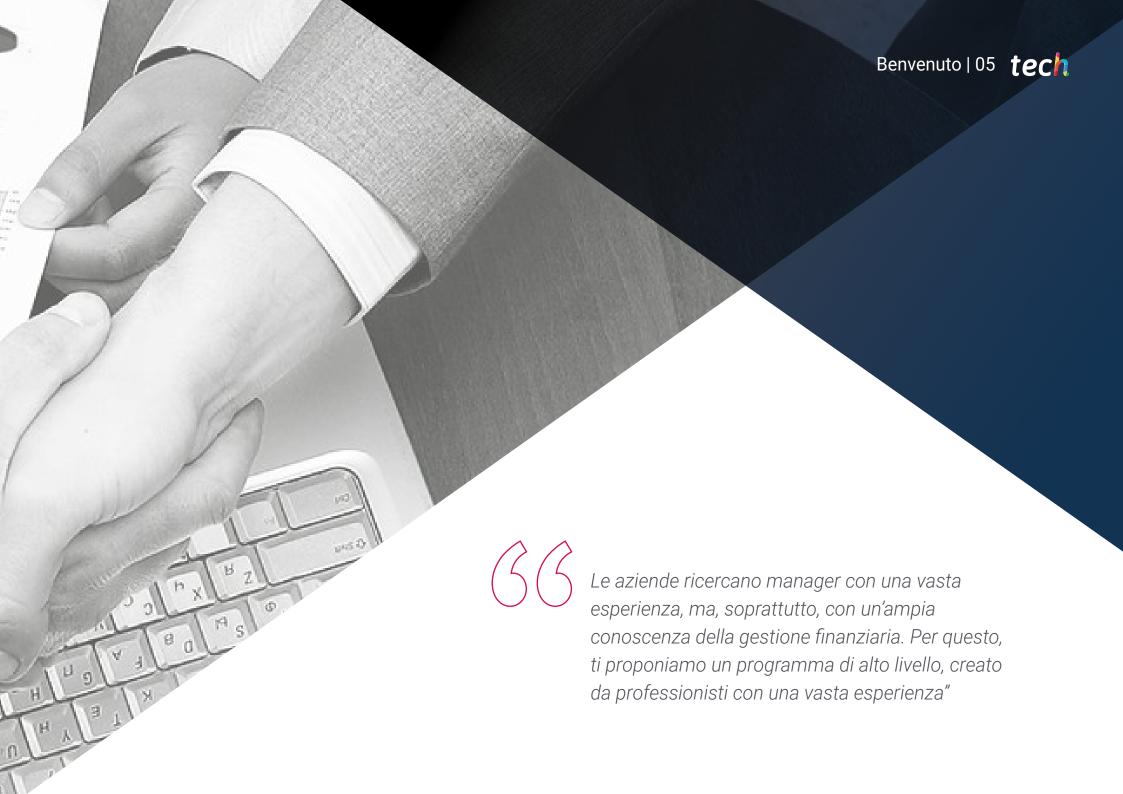
Benefici per la tua azienda

12

Titolo

01 **Benvenuto**

Affinché qualsiasi compagnia abbia successo, è importante che i manager siano coinvolti in tutte le aree dell'azienda, poiché solo avendo una visione aggiornata e globale dell'intera impresa, si possono prendere le decisioni più appropriate per ottenere il massimo rendimento. La gestione finanziaria, in particolare, è un'area essenziale in qualsiasi compagnia, perché gestisce tutti gli aspetti economici dell'azienda. Se vuoi ottenere i maggiori benefici per la tua azienda, non rinunciare a specializzarti in questo programma di alto livello accademico.







In TECH Università Tecnologica



Innovazione

L'università offre un modello di apprendimento online che combina le ultime tecnologie educative con il massimo rigore pedagogico. Un metodo unico con il più alto riconoscimento internazionale che fornirà allo studente le chiavi per inserirsi in un mondo in costante cambiamento, in cui l'innovazione è concepita come la scommessa essenziale di ogni imprenditore.

"Caso di Successo Microsoft Europa" per aver incorporato l'innovativo sistema multi-video interattivo nei nostri programmi.



Massima esigenza

Il criterio di ammissione di TECH non è economico.Non è necessario investire eccessivamente per studiare in questa università. Tuttavia, per ottenere un titolo rilasciato da TECH, i limiti dell'intelligenza e della capacità dello studente saranno sottoposti a prova. I nostri standard accademici sono molto alti.

II 95%

degli studenti di TECH termina i suoi studi con successo



Networking

In TECH partecipano professionisti provenienti da tutti i Paesi del mondo al fine di consentire allo studente di creare una vasta rete di contatti utile per il suo futuro.

+100.000

+200

manager specializzati ogni anno

nazionalità differenti



Empowerment

Lo studente cresce di pari passo con le migliori aziende e professionisti di grande prestigio e influenza. TECH ha instaurato alleanze strategiche e una preziosa rete di contatti con i principali esponenti economici provenienti dai 7 continenti.

+500

Accordi di collaborazione con le migliori aziende



Talento

Il nostro programma è una proposta unica per far emergere il talento dello studente nel mondo imprenditoriale. Un'opportunità unica di affrontare i timori e la propria visione relativi al business.

TECH si propone di aiutare gli studenti a mostrare al mondo il proprio talento grazie a questo programma.



Contesto Multiculturale

Gli studenti che intraprendono un percorso con Tech possono godere di un'esperienza unica. Studierai in un contesto multiculturale. Lo studente, inserito in un contesto globale, potrà addentrarsi nella conoscenza dell'ambito lavorativo multiculturale mediante una raccolta di informazioni innovativa e che si adatta al proprio concetto di business.

Gli studenti di TECH provengono da più di 200 nazioni differenti.



TECH punta all'eccellenza e dispone di una serie di caratteristiche che la rendono unica:



Analisi

In TECH esploriamo il tuo lato critico, la tua capacità di affrontare le incertezze, la tua competenza nel risolvere i problemi e risaltare le tue competenze interpersonali.

Perché studiare in TECH? 109 tech



Impara dai migliori del settore

Il personale docente di TECH contribuisce a mostrare agli studenti il proprio bagaglio di esperienze attraverso un contesto reale, vivo e dinamico. Si tratta di docenti impegnati in una specializzazione di qualità che permette allo studente di avanzare nella sua carriera e distinguersi in ambito imprenditoriale.

Professori provenienti da 20 nazionalità differenti.



Economia di scala

TECH è la più grande università online del mondo. Possiede più di 10.000 titoli universitari. Nella nuova economia, volume + tecnologia = prezzo dirompente. In questo modo, garantiamo che lo studio non sia eccessivamente costoso rispetto ad altre università.



In TECH avrai accesso ai casi di studio più rigorosi e aggiornati del mondo accademico"



Eccellenza accademica

Tech fornisce allo studente la migliore metodologia di apprendimento online. L'università unisce il metodo *Relearning* (una metodologia di apprendimento post-laurea che ha ottenuto un'eccellente valutazione a livello internazionale) al Metodo Casistico. Un difficile equilibrio tra tradizione e avanguardia, visto l'esigente contesto accademico nel quale è inserito.





tech 12 | Perché scegliere il nostro programma?

Questo programma fornirà molteplici vantaggi professionali e personali, tra i quali:



Dare una spinta decisiva alla carriera dello studente

Gli studenti di TECH saranno in grado di prendere le redini del loro futuro e sviluppare il loro pieno potenziale. Grazie a questo programma acquisirai le competenze necessarie per ottenere un cambiamento positivo nella tua carriera e in un breve periodo di tempo.

Il 70% dei partecipanti a questa specializzazione ottiene un cambiamento di carriera positivo in meno di 2 anni.



Svilupperai una visione strategica e globale dell'azienda

TECH offre una visione approfondita della gestione generale per comprendere come ogni decisione influenzi le diverse aree funzionali dell'azienda.

La nostra visione globale di azienda migliorerà la tua visione strategica.



Consolidare lo studente nella gestione aziendale superiore

Studiare in TECH significa aprire le porte ad un panorama professionale di grande rilevanza affinché gli studenti possano ottenere il ruolo di manager di alto livello e acquisiscano un'ampia visione dell'ambiente internazionale.

Lavorerai con più di 100 casi reali di alta direzione.



Assumerai nuove responsabilità

Durante il programma, verranno presentate le ultime tendenze, gli sviluppi e le strategie che consentono allo studente di lavorare in un contesto in continuo cambiamento.

Il 45% degli studenti ottiene una promozione interna nel proprio lavoro.



Accesso a una potente rete di contatti

TECH promuove l'interazione dei suoi studenti per massimizzare le opportunità. Si tratta di studenti che condividono le stesse insicurezze, timori e il desiderio di crescere professionalmente. Questa rete consentirà di condividere partner, clienti o fornitori.

Troverai una rete di contatti essenziali per la tua crescita professionale.



Svilupperai il progetto di business in modo rigoroso

Lo studente acquisirà una profonda visione strategica che lo aiuterà a sviluppare il proprio progetto, considerando le diverse aree dell'azienda.

Il 20% dei nostri studenti sviluppa la propria idea di business.



Migliorerai le soft skills e competenze direttive

TECH aiuta gli studenti ad applicare e sviluppare le conoscenze acquisite e a migliorare le loro capacità interpersonali al fine di raggiungere una leadership che fa la differenza.

Migliora le tue capacità di comunicazione e di leadership e dai una svolta alla tua professione.



Farai parte di una comunità esclusiva

Ti offriamo l'opportunità di far parte di una comunità di manager d'élite, grandi aziende, istituzioni rinomate e professori qualificati delle Università più prestigiose del mondo: la comunità TECH Università Tecnologica.

Ti diamo l'opportunità di specializzarti con un personale docente di rinomato prestigio internazionale.





tech 16 | Obiettivi

I tuoi obiettivi sono anche i nostri. Lavoriamo insieme per aiutarti a raggiungerli.

Il Master Specialistico in Senior Financial Management ti preparerà a:



Definire le ultime tendenze della gestione imprenditoriale, tenendo conto dell'ambiente globalizzato che regola i criteri dell'alta dirigenza



Sviluppare strategie per prendere decisioni in un ambiente complesso e instabile



Sviluppare le principali competenze di leadership che i professionisti in attivo devono avere



03

Seguire i criteri di sostenibilità stabiliti dagli standard internazionali quando si sviluppa un piano aziendale



Creare strategie aziendali che stabiliscono il copione che l'azienda deve seguire per diventare più competitiva e raggiungere i propri obiettivi



Sviluppare le competenze essenziali per gestire strategicamente l'attività aziendale



Capire il modo migliore per gestire le risorse umane dell'azienda, ottenendo un miglior rendimento delle stesse a favore dei benefici dell'azienda



09

Acquisire le competenze comunicative necessarie a un leader aziendale per favorire l'ascolto e la comprensione del suo messaggio tra i membri della sua comunità



Progettare strategie e politiche innovative per migliorare la gestione e l'efficienza imprenditoriale



Comprendere l'ambiente economico in cui opera l'azienda e sviluppare strategie appropriate per anticipare i cambiamenti



Essere in grado di gestire il piano economico e finanziario dell'azienda



Attuare una strategia di marketing che ci permetta di far conoscere il nostro prodotto ai potenziali clienti e di generare un'immagine adeguata della nostra azienda



Comprendere le operazioni logistiche che sono necessarie nell'ambiente aziendale per sviluppare un'adeguata gestione delle stesse



13

Essere in grado di applicare le tecnologie dell'informazione e della comunicazione alle diverse aree dell'azienda



Essere in grado di sviluppare tutte le fasi di un'idea di business: design, progettazione, piano di fattibilità, esecuzione, monitoraggio



Acquisire le capacità di leadership essenziali per la gestione di team nel campo della finanza



Elaborare strategie per prendere decisioni di investimento e finanziamento in un contesto complesso e instabile mediante la valutazione del suo impatto sull'azienda





Sviluppare la capacità di individuazione, analisi e risoluzione di problemi



Sviluppare le competenze per per progettare strategie finanziarie allineate alla strategia dell'azienda



Definire l'azienda da un punto di vista globale, così come la responsabilità e il nuovo ruolo dei direttori finanziari



Sviluppare le competenze essenziali per gestire strategicamente l'attività finanziaria dell'azienda



Ottenere una conoscenza approfondita della contabilità, sia finanziaria che manageriale



Progettare strategie e politiche innovative per migliorare la gestione e l'efficienza finanziaria





Formulare e implementare politiche finanziarie per una gestione adeguata della tesoreria, degli investimenti e della pianificazione fiscale, così come strategie di crescita che adattino l'azienda ai cambiamenti del contesto nazionale e internazionale



Capire i rischi finanziari di certe transazioni









Realizzare una gestione globale dell'azienda, applicando tecniche di leadership che influenzino il rendimento dei lavoratori, in modo tale che gli obiettivi dell'azienda siano raggiunti



Gestire correttamente il team per migliorare la produttività e, di conseguenza, i benefici dell'azienda



Far parte e guidare la strategia aziendale e competitiva dell'azienda





Risolvere i conflitti aziendali e i problemi tra i lavoratori



Essere in grado di gestire il piano economico e finanziario dell'azienda



Controllare i processi di logistica, acquisti e approvvigionamento dell'azienda



Applicare le strategie più appropriate per il commercio elettronico dei prodotti dell'azienda



09

Elaborare e condurre piani di marketing



Approfondire i nuovi modelli di business dei sistemi informativi



Incentivare l'innovazione in tutti i processi e le aree dell'azienda









tech 30 | Struttura e contenuti

Piano di studi

Il Master Specialistico in Senior Financial Management di TECH Università Tecnologica è un programma intensivo che ti prepara ad affrontare le sfide e le decisioni aziendali sia a livello nazionale che internazionale. Il contenuto è ideato per promuovere lo sviluppo di competenze manageriali che consentono un processo decisionale più rigoroso in ambienti incerti.

Nel corso delle 3000 ore di studio, verrà analizzata una moltitudine di casi pratici attraverso il lavoro individuale, ottenendo un processo di apprendimento di grande qualità che potrai applicare nella tua pratica quotidiana. Si tratta quindi di una vera e propria immersione in situazioni aziendali reali.

Questo Master Specialistico in Senior Financial Management affronta approfonditamente le principali aree dell'azienda ed è progettato affinché i dirigenti comprendano la gestione finanziaria da una prospettiva strategica, internazionale e innovativa. Un piano progettato per il professionista, il suo miglioramento professionale e che prepara a raggiungere l'eccellenza nell'ambito direttivo e della gestione aziendale. Un programma che comprende le tue esigenze e quelle della tua azienda attraverso un contenuto innovativo basato sulle ultime tendenze; un ambiente supportato dalla migliore metodologia educativa e da un personale docente eccezionale, che ti fornirà le competenze per risolvere situazioni critiche in modo creativo ed efficiente.

Questo programma ha la durata di 24 mesi e si divide in 20 moduli:

Modulo 1.	Leadership, etica e CSR
Modulo 2.	Management strategico e executive management
Modulo 3.	Management del personale e gestione del talento
Modulo 4.	Gestione economico-finanziaria
Modulo 5.	Management di operazioni e logistica
Modulo 6.	Management di sistemi informativi
Modulo 7.	Gestione commerciale, marketing e comunicazione aziendale
Modulo 8.	Innovazione e Management di progetti
Modulo 9	Gestione strategica e management
Modulo 10	Competenze manageriali e leadership
Modulo 11	Marketing management e operazioni
Modulo 12	Contabilità finanziaria
Modulo 13	Contabilità manageriale
Modulo 14	Pianificazione strategica e controllo della gestione
Modulo 15	Banche e mercati finanziari
Modulo 16	Rischi finanziari e corporate finance
Modulo 17	Possibilità di sviluppare progetti d'investimento
Modulo 18	Etico-giuridico-fiscale
Modulo 19	Finanza internazionale
Modulo 20	Creazione e finanziamento di start-up



Dove, quando e come si realizza?

TECH offre la possibilità di realizzare questo Master Specialistico in Senior Financial Management completamente online. Durante i 12 mesi del percorso di studi, lo studente potrà accedere a tutti i contenuti di questo programma in qualsiasi momento, ciò che gli consentirà di autogestire il suo tempo di studio.

Un'esperienza educativa unica, chiave e decisiva per potenziare la tua crescita professionale e dare una svolta definitiva.

tech 32 | Struttura e contenuti

Modulo 1. Leadership, etica e CSR

1.2. Leadership 1.3. Etica d'impresa 1.4. Sostenibilità 1.1. Globalizzazione e Amministrazione 1.1.1. Globalizzazione e tendenze: 1.3.1. Etica e integrità 1.4.1. Impresa e sviluppo sostenibile 1.2.1. Contesto interculturale internazionalizzazione dei mercati 1.2.2. Leadership e Gestione Aziendale 1.3.2. Comportamento etico aziendale 1.4.2. Impatto sociale, ambientale ed economico 1.3.3. Deontologia, codici etici e condotta 1.2.3. Ruoli e responsabilità direttive 1.4.3. Agenda 2030 e OSS 1.1.2. Contesto economico e amministrazione aziendale 1.3.4. Prevenzione di frode e corruzione 1.1.3. Accountability o Rendicontazione 1.5. Responsabilità Sociale d'Impresa 1.5.1. Responsabilità sociale delle imprese 1.5.2. Ruoli e responsabilità 1.5.3. Attuazione della Responsabilità Sociale Aziendale Modulo 2. Management strategico e Executivemanagement 2.3. Pianificazione e Formulazione 2.4. Modelli e Schemi Strategici 2.1. Analisi e disegno organizzativo 2.2. Strategia Aziendale Strategica 2.4.1. Ricchezza, valore e rendimento 2.1.1. Cultura organizzativa 2.2.1. Strategia di livello aziendale 2.1.2. Analisi organizzativa 2.2.2. Tipologie di strategie di livello aziendale dell'investimento 2.3.1. Pensieri strategici 2.1.3. Design della struttura organizzativa 2.2.3. Determinazione della strategia aziendale 2.4.2. Strategia aziendale: metodologie 2.3.2. Formulazione e pianificazione strategica 2.2.4. Strategia aziendale e immagine di prestigio 2.4.3. Crescita e consolidamento 2.3.3. Sostenibilità e Strategia Aziendale della strategia aziendale 2.6. Introduzione ed esecuzione 2.5. Direzione strategica 2.7. Executive Management 2.8. Analisi e risoluzione di casi/problemi strategica 2.5.1. Missione, visione e valori strategici 2.7.1. Integrazione di strategie funzionali 2.5.2. Balanced Scorecard/Scheda di valutazione nelle strategie globali di business 2.6.1. Attuazione strategica: obiettivi, azioni 2.8.1. Metodologia di risoluzione dei problemi 2.5.3. Analisi, monitoraggio e valutazione 2.7.2. Politica di gestione e processi 2.8.2. Metodo casistico 2.7.3. Knowledge Management della strategia aziendale 2.6.2. Supervisione e allineamento strategico 2.8.3. Posizionamento e processo decisionale 2.5.4. Management strategico e reporting

2.6.3. Metodo di miglioramento continuo

4.12.1. Metodologia di risoluzione dei problemi 4.12.2. Metodo casistico

3.1.	Comportamento organizzativo	3.2.	Management strategico	3.3.	Sviluppo manageriale e leadership	3.4.	Gestione del cambiamento
3.1.1.	Teoria dell'Organizzazione		del personale	3.3.1.	Capacità manageriali: competenze e abilità	3.4.1.	Analisi del rendimento
3.1.2.	Fattori chiave per il cambiamento nelle organizzazioni	3.2.1.	Design del posto di lavoro, reclutamento	222	del XXI secolo Abilità non manageriali		Approccio strategico Gestione del cambiamento: fattori chiave,
3.1.3.	Strategie aziendali, tipologie e gestione	3.2.2.	e selezione Piano Strategico delle Risorse Umane:	3.3.3.	Mappa di competenze e abilità		design e gestione dei processi
	della conoscenza		design e attuazione	3.3.4.	Leadership e management del personale	3.4.4.	Metodo di miglioramento continuo
		3.2.3.	Analisi del posto di lavoro: design e selezione del personale				
		3.2.4.	Preparazione e crescita professionale				
3.5.	Negoziazione e gestione dei	3.6.	Comunicazione esecutiva	3.7.	Gestione della squadra e del	3.8.	Gestione della conoscenza e del
	conflitti	3.6.1.	Analisi del rendimento		rendimento delle persone		talento
3.5.1.	Obiettivi della negoziazione: elementi distintivi	3.6.2.	Dirigere il cambiamento Resistenza al cambiamento		Contesto multiculturale e multidisciplinare Gestione di team e del personale	3.8.1.	Identificazione della conoscenza e talento delle organizzazioni
3.5.2.	Tecniche di negoziazione efficace		Gestione dei processi di cambiamento	3.7.2.		3.8.2.	Modelli corporativi di gestione della
3.5.3.	Conflitti: fattori e tipologie	3.6.4.	Gestione di team multiculturali	3.7.4.	Riunioni di gestione: pianificazione e		conoscenza e del talento
3.5.4.	Gestione efficiente dei conflitti: negoziazione e comunicazione				gestione del tempo	3.8.3.	Creatività e innovazione
Mod	ulo 4. Gestione economico-finanziaria	a					
	Contesto economico Teoria delle organizzazioni	4.2. 4.2.1.	Contabilità manageriale Quadro contabile internazionale	4.3.	Bilancio di previsione e Controllo di Gestione	4.4.	Responsabilità fiscale delle imprese
4.1.1.	Teoria delle organizzazioni Fattori chiave per il cambiamento	4.2.1. 4.2.2.	Quadro contabile internazionale Introduzione al ciclo contabile	4.3.1.	di Gestione Pianificazione di bilancio di previsione	4.4.1.	delle imprese Responsabilità fiscale aziendale
4.1.1. 4.1.2.	Teoria delle organizzazioni	4.2.1. 4.2.2. 4.2.3.	Quadro contabile internazionale Introduzione al ciclo contabile	4.3.1. 4.3.2.	di Gestione	4.4.1.	delle imprese
4.1.1. 4.1.2. 4.1.3.	Teoria delle organizzazioni Fattori chiave per il cambiamento nelle organizzazioni Strategie aziendali, tipologie e gestione	4.2.1. 4.2.2. 4.2.3.	Quadro contabile internazionale Introduzione al ciclo contabile Bilanci d'esercizio delle imprese Analisi dei bilanci d'esercizio:	4.3.1. 4.3.2.	di Gestione Pianificazione di bilancio di previsione Controllo di gestione: progetto e obiettivi	4.4.1.	delle imprese Responsabilità fiscale aziendale
4.1.1. 4.1.2. 4.1.3. 4.5. 4.5.1.	Teoria delle organizzazioni Fattori chiave per il cambiamento nelle organizzazioni Strategie aziendali, tipologie e gestione della conoscenza Sistemi di controllo delle imprese Tipologie di controllo	4.2.1. 4.2.2. 4.2.3. 4.2.4.	Quadro contabile internazionale Introduzione al ciclo contabile Bilanci d'esercizio delle imprese Analisi dei bilanci d'esercizio: processo decisionale Gestione finanziaria Introduzione alla gestione finanziaria	4.3.1. 4.3.2. 4.3.3.	di Gestione Pianificazione di bilancio di previsione Controllo di gestione: progetto e obiettivi Supervisione e reporting Pianificazione finanziaria Modelli di business e necessità	4.4.1. 4.4.2. 4.8. 4.8.1.	delle imprese Responsabilità fiscale aziendale Procedura fiscale: approccio caso - paese Strategia Finanziaria Aziendale Investimenti finanziari aziendali
4.1.1. 4.1.2. 4.1.3. 4.5. 4.5.1. 4.5.2.	Teoria delle organizzazioni Fattori chiave per il cambiamento nelle organizzazioni Strategie aziendali, tipologie e gestione della conoscenza Sistemi di controllo delle imprese Tipologie di controllo Adempimento normativo/Compliance	4.2.1. 4.2.2. 4.2.3. 4.2.4. 4.6. 4.6.1. 4.6.2.	Quadro contabile internazionale Introduzione al ciclo contabile Bilanci d'esercizio delle imprese Analisi dei bilanci d'esercizio: processo decisionale Gestione finanziaria Introduzione alla gestione finanziaria Direzione finanziaria e strategia aziendale	4.3.1. 4.3.2. 4.3.3. 4.7. 4.7.1.	di Gestione Pianificazione di bilancio di previsione Controllo di gestione: progetto e obiettivi Supervisione e reporting Pianificazione finanziaria Modelli di business e necessità di finanziamento	4.4.1. 4.4.2. 4.8. 4.8.1.	delle imprese Responsabilità fiscale aziendale Procedura fiscale: approccio caso - paese Strategia Finanziaria Aziendale
4.1.1. 4.1.2. 4.1.3. 4.5. 4.5.1. 4.5.2. 4.5.3.	Teoria delle organizzazioni Fattori chiave per il cambiamento nelle organizzazioni Strategie aziendali, tipologie e gestione della conoscenza Sistemi di controllo delle imprese Tipologie di controllo Adempimento normativo/Compliance	4.2.1. 4.2.2. 4.2.3. 4.2.4. 4.6. 4.6.1. 4.6.2.	Quadro contabile internazionale Introduzione al ciclo contabile Bilanci d'esercizio delle imprese Analisi dei bilanci d'esercizio: processo decisionale Gestione finanziaria Introduzione alla gestione finanziaria	4.3.1. 4.3.2. 4.3.3. 4.7. 4.7.1. 4.7.2. 4.7.3.	di Gestione Pianificazione di bilancio di previsione Controllo di gestione: progetto e obiettivi Supervisione e reporting Pianificazione finanziaria Modelli di business e necessità di finanziamento Strumenti di analisi finanziaria	4.4.1. 4.4.2. 4.8. 4.8.1.	delle imprese Responsabilità fiscale aziendale Procedura fiscale: approccio caso - paese Strategia Finanziaria Aziendale Investimenti finanziari aziendali
4.1.1. 4.1.2. 4.1.3. 4.5. 4.5.1. 4.5.2. 4.5.3.	Teoria delle organizzazioni Fattori chiave per il cambiamento nelle organizzazioni Strategie aziendali, tipologie e gestione della conoscenza Sistemi di controllo delle imprese Tipologie di controllo Adempimento normativo/Compliance Revisione interna	4.2.1. 4.2.2. 4.2.3. 4.2.4. 4.6. 4.6.1. 4.6.2. 4.6.3.	Quadro contabile internazionale Introduzione al ciclo contabile Bilanci d'esercizio delle imprese Analisi dei bilanci d'esercizio: processo decisionale Gestione finanziaria Introduzione alla gestione finanziaria Direzione finanziaria e strategia aziendale Direttivo finanziario o Chief Financial Officer	4.3.1. 4.3.2. 4.3.3. 4.7. 4.7.1. 4.7.2. 4.7.3. 4.7.4.	di Gestione Pianificazione di bilancio di previsione Controllo di gestione: progetto e obiettivi Supervisione e reporting Pianificazione finanziaria Modelli di business e necessità di finanziamento Strumenti di analisi finanziaria Pianificazione finanziaria a breve termine	4.4.1. 4.4.2. 4.8. 4.8.1. 4.8.2.	delle imprese Responsabilità fiscale aziendale Procedura fiscale: approccio caso - paese Strategia Finanziaria Aziendale Investimenti finanziari aziendali
4.1.2. 4.1.3. 4.5. 4.5.1. 4.5.2. 4.5.3. 4.5.4. 4.9.	Teoria delle organizzazioni Fattori chiave per il cambiamento nelle organizzazioni Strategie aziendali, tipologie e gestione della conoscenza Sistemi di controllo delle imprese Tipologie di controllo Adempimento normativo/Compliance Revisione interna Revisione Esterna	4.2.1. 4.2.2. 4.2.3. 4.2.4. 4.6.1. 4.6.2. 4.6.3. 4.10.	Quadro contabile internazionale Introduzione al ciclo contabile Bilanci d'esercizio delle imprese Analisi dei bilanci d'esercizio: processo decisionale Gestione finanziaria Introduzione alla gestione finanziaria Direzione finanziaria e strategia aziendale Direttivo finanziario o Chief Financial Officer (CFO): competenze manageriali	4.3.1. 4.3.2. 4.3.3. 4.7.1. 4.7.1. 4.7.2. 4.7.3. 4.7.4. 4.11.1	di Gestione Pianificazione di bilancio di previsione Controllo di gestione: progetto e obiettivi Supervisione e reporting Pianificazione finanziaria Modelli di business e necessità di finanziamento Strumenti di analisi finanziaria Pianificazione finanziaria a breve termine Pianificazione finanziaria a lungo termine	4.4.1. 4.4.2. 4.8. 4.8.1. 4.8.2.	delle imprese Responsabilità fiscale aziendale Procedura fiscale: approccio caso - paese Strategia Finanziaria Aziendale Investimenti finanziari aziendali Crescita strategica: tipologie

4.11.3. Valutazione di imprese

4.11.2. Mercato a reddito variabile

4.10.2. Analisi e gestione del rischio

4.9.2. Indicatori di congiuntura4.9.3. Ciclo economico

Mod	dulo 5. Management di operazioni e log	gistica					
5.1. 5.1.1 5.1.2 5.1.3	. Pianificazione e controllo della catena di fornitura	5.2. 5.2.1. 5.2.2. 5.2.3.	Management di acquisti Gestione dello <i>stock</i> Gestione dei magazzini Gestione di acquisti e rifornimento	5.3. 5.3.1. 5.3.2. 5.3.3.	Supply chain management I Costi ed efficienza della supply chain Cambiamento nei modelli della domanda Cambiamento nella strategia delle operazioni	5.4. 4.4.1. 4.4.2. 4.4.3.	Esecuzione Lean Manufacturing/Lean Thinking Direzione logistica
5.5. 5.5.1 5.5.2 5.5.3 5.5.4	Organizzazione e gestione mediante processi Fornitura, produzione, distribuzione Qualità, costi di qualità e strumenti Servizio di assistenza post-vendita	5.6. 5.6.1. 5.6.2. 5.6.3.	Logistica e clienti Analisi della domanda e previsione Previsione e pianificazione di vendite Collaborative planning forecasting & replacement	5.7. 5.7.1. 5.7.2. 5.7.3.	importazione	5.8. 5.8.1. 5.8.2. 5.8.3.	Competere a partire dalle operazioni L'innovazione nelle operazioni come vantaggio competitivo nell'azienda Tecnologie e scienze emergenti Sistemi informativi nelle operazioni
Mod	dulo 6. Management di sistemi informa	tivi					
6.1. 6.1.1 6.1.2 6.1.3		6.2.1. 6.2.2. 6.2.3.	Tecnologie dell'informazione e strategia aziendale Analisi aziendale e settori industriali Modelli di business basati su Internet Il valore dell'IT nell'azienda	6.3.6.3.1.6.3.2.6.3.3.	Pianificazione strategica di sistemi informatici Il processo di pianificazione strategica Formulazione strategica di sistemi informatici Piano di introduzione della strategia	6.4.1. 6.4.2. 6.4.3.	e business intelligence
6.5. 5.5.1. 5.5.2. 5.5.3.	basati sulle TIC Modelli di business con base tecnologica Capacità per innovare	6.6. 6.6.1. 6.6.2. 6.6.3.	E-commerce Piano strategico di e-commerce Gestione logistica e assistenza al cliente nell'e-commerce E-commerce come opportunità di internazionalizzazione	6.7. 6.7.1. 6.7.2. 6.7.3.	Strategie di e-business Strategie sui Social Media Ottimizzazione dei canali di servizio e supporto al cliente Regolazione digitale	6.8. 6.8.1. 6.8.2. 6.8.3.	Digital business Mobile e-commerce Progettazione e fruibilità Operazioni di e-commerce

Modulo 7. Gestione commerciale, marketing e comunicazione corporativa 7.1. Commercial Management 7.2. Marketing 7.3. Gestione strategica di marketing 7. 4. Strategia di marketing digitale 7.1.1. Management delle vendite 7.2.1. Marketing e impatto aziendale 7.4.1. Approccio al marketing digitale 7.3.1. Fonti di innovazione 7.1.2. Strategia commerciale 7.2.2. Variabili base di marketing 7.3.2. Tendenze attuali nel marketing 7.4.2. Strumenti di marketing digitale 7.1.3. Tecniche di vendita e di negoziazione 7.4.3. *Inbound* marketing ed evoluzione 7.2.3. Piano di marketing 7.3.3. Strumenti di marketing 7.1.4. Direzione di team di vendite 7.3.4. Strategia di marketing e comunicazione del marketing digitale con i clienti 7.5. Strategia di vendita 7.6. Comunicazione aziendale 7.7. Strategia di comunicazione e di comunicazione 7.6.1. Comunicazione interna ed esterna aziendale 7.6.2. Dipartimento di comunicazione 7.5.1. Posizionamento e promozione 7.6.3. Responsabili della comunicazione 7.5.2. Pubbliche relazioni 7.7.1. Strategia aziendale di comunicazione (DIRCOM): competenze e responsabilità 7.5.3. Strategia di vendita e di comunicazione 7.7.2. Piano di comunicazione manageriali 7.7.3. Redazione di comunicati stampa/ Clipping/Publicity

Modulo 8. Innovazione e management di progetti

8.1. Innovazione	8.1.	Innova	zione
------------------	------	--------	-------

- 8.1.1. Macro concetto di innovazione
- 8.1.2. Tipologie di innovazione
- 8.1.3. Innovazione continua e discontinua
- 8.1.4. Apprendimento e innovazione

8.2. Strategia di innovazione

- 7.2.1. Innovazione e strategia aziendale
- 7.2.2. Progetto globale di innovazione: progettazione e gestione
- 7.2.3. Seminari di innovazione

8.3. Progettazione e verifica del modello di business

- 8.3.1. Metodologia Lean Startup
- 8.3.2. Iniziativa di business innovativo: fasi
- 8.3.3. Modalità di finanziamento
- 8.3.4. Strumenti del modello: mappa di empatia, modello canvas e metriche
- 8.3.5. Crescita e fidelizzazione

8.4. Gestione e Management di progetti

- 8.4.1. Opportunità di innovazione
- 8.4.2. Studio di viabilità e concretizzazione delle proposte
- 8.4.3. Definizione e ideazione di progetti
- 8.4.4. Esecuzione dei progetti
- 8.4.5. Chiusura dei progetti

Modulo 9. Gestione strategica e management 9.2. Cross-cultural management 9.1. Progettazione organizzativa 9.3. General management 9.4. Gestione strategica 9.3.1. Integrazione di strategie funzionali 9.1.1. Cultura organizzativa 9.2.1. Dimensione culturale 9.4.1. Stabilire la posizione strategica: 9.1.2. Progettazione della struttura organizzativa nelle strategie globali di business Missione, Visione e Valori della gestione internazionale 9.1.3. Vantaggi competitivi nelle organizzazioni 9.3.2. Politica di gestione e processi 9.4.2. Sviluppo di nuove imprese 9.2.2. La globalizzazione nella gestione imprenditoriale 9.3.3. Society and Enterprise 9.4.3. Crescita e consolidamento dell'azienda 9.2.2. Leadership interculturale 9.7. Pianificazione e strategia 9.8. Attuazione della strategia 9.5. Strategia competitiva 9.6. Strategia aziendale 9.5.1. Analisi di mercato Driving corporate strategy 9.7.1. Rilevanza della gestione strategica 9.8.1. Sistema di indicatori e approccio 9.5.2. Vantaggi competitivi sostenibili nel processo di controllo di gestione 9.6.2. Pacing corporate strategy per i processi 9.5.3. Rendimento dell'investimento 9.6.3. Framing corporate strategy 9.7.2. Analisi del contesto e dell'organizzazione 9.8.2. Mappa strategica 9.7.3. Lean Management 9.8.3. Distinzione e allineamento Modulo 10. Competenze manageriali e leadership 10.1. Le persone nelle organizzazioni 10.2. Gestione del talento 10.3. Sviluppo manageriale e leadership 10.4. Comunicazione strategica 10.1.1. Qualità di vita lavorativa 10.2.1. Gestione del capitale umano 10.3.1. Leadership e stili di leadership 10.4.1. Comunicazione interpersonale

10.3.2. Motivazione

10.3.5. Riunioni efficaci

10.3.3. Intelligenza emotiva

10.3.4. Capacità e abilità di leader 2.0

10.4.2. Abilità di comunicazione e influenza

di comunicazione integrale

10.4.4. Barriere nella comunicazione aziendale

10.4.3. Comunicazione interna e piano

10.2.2. Contesto, strategia e metrica

10.2.3. Innovazione nella gestione del personale

10.5. Negoziazione e gestione dei conflitti

e benessere psicologico

10.1.3. Coaching e gestione di team

10.1.2. Team di lavoro e conduzione di riunioni

10.1.4. Gestione dell'uguaglianza e della diversità

- 10.5.1. Tecniche di negoziazione efficace
- 10.5.2. Conflitti interpersonali
- 10.5.3. Negoziazione interculturale

Modulo 11. Marketing management e operazioni

11.1. Marketing management

- 11.1.1. The Customer Relationship Cycle
- 11.1.2. Individualizzazione vs Standardizzazione
- 11.1.3. Applicazioni CRM e data mining

11.2. Customer relationship management

- 11.2.1. Selezione del mercato obiettivo e posizionamento del prodotto
- 11.2.2. Creazione del piano di marketing
- 11.2.3. Progettazione e gestione della catena di distribuzione

11.3. Strategie di internazionalizzazione e marketing globale

- 11.3.1. The Customer Relationship Cycle
- 11.3.2. Individualizzazione vs Standardizzazione
- 11.3.3. CRM applications and data mining

11.4. Supply chain management

- 11.4.1. Costi ed efficienza della catena di operazioni
- 11.4.2. Cambiamento nei modelli della domanda
- 11.4.3. Cambiamento nella strategia delle operazioni
- 11.4.4. Processi logistici

11.5. Competere a partire dalle operazioni

- 11.5.1. L'innovazione nelle operazioni come vantaggio competitivo nell'azienda
- 11.5.2. Tecnologie e scienze emergenti
- 11.5.3. Sistemi informativi nelle operazioni

11.6. Sistemi informativi aziendali

- 11.6.1. Project management
- 11.6.2. Social media management e digital business
- 11.6.3. Business Intelligence

Modulo 12. Contabilità finanziaria

12.1. Elementi e formulazione dei bilanci annuali

- 12.1.1. Stato patrimoniale, bilancio di profitti e perdite e memoria
- 12.1.2. Stato di cambiamenti nel patrimonio netto
- 12.1.3. Stato del flusso di cassa
- 12.1.4. Norme per la formulazione dei bilanci annuali
- 12.1.5. Modelli per gli stati finanziari

12.2. Criteri di valutazione

- 12.2.1. Costo storico
- 12.2.2. Valore ragionevole
- 12.2.3. Valore netto realizzabile
- 12.2.4. Valore in uso
- 12.2.5. Valore contabile o di bilancio
- 12.2.6. Contabilità creativa

12.3. Immobilizzazioni materiali e immateriali

- 12.3.1. Normative e forme di acquisizione
- 12.3.2. Ammortamenti
- 12.3.3. Perdite per riduzione di valore o dismissione
- 12.3.4. Investimenti immobiliari

12.4. Strumenti finanziari

- 12.4.1. Attivi finanziari
- 12.4.2. Passivi finanziari
- 12.4.3. Valutazione, identificazione e gestione dei rischi
- 12.4.4. Operazioni di copertura e negoziazione
- 12.4.5. Contabilità degli strumenti di capitale

12.5. Studio e valutazione di fondi propri

- 12.5.1. Il patrimonio netto sul bilancio
- 12.5.2. Sovvenzioni, donazioni e lasciti
- 12.5.3. Fondi propri e rettifiche per cambiamento di valori

12.6. Operazioni di ristrutturazione

- 12.6.1 Fusioni
- 12.6.2. Scissioni
- 12.6.3. Contributi non in denaro
- 12.6.4. Scambi di valore

12.7. Tassa sui profitti

- 12.7.1. Struttura dell'imposta sulle società
- 12.7.1. Calcolo e contabilizzazione del rateo passivo per l'imposta sulle società
- 12.7.1. Differenze permanenti e temporanee

12.8. Contabilità in valuta estera

- 12.8.1. Valuta funzionale e valuta di presentazione
- 12.8.2. Valutazione degli elementi monetari e non monetari
- 12.8.3. Differenze temporanee su operazioni in valuta estera

Modulo 13. Contabilità manageriale

13.1. Fondamenti della contabilità manageriale

- 13.1.1. Obiettivi della contabilità manageriale
- 13.1.2. Caratteristiche qualitative dell'informazione contabile
- 13.1.3. Evoluzione della contabilità direttiva

13.5. Direct costing

- 13.5.1. Risultati analitici di direct costing come strumento di gestione
- 13.5.2. Costi fissi e variabili: classificazione
- 13.5.3. Margine semi-lordo per lo studio della produttività
- 13.5.4. Studio analitico del bilancio

13.2. Dalla contabilità generale alla contabilità dei costi

- 13.2.1. Elementi di calcolo dei costi
- 13.2.2. Lo stock nella contabilità generale e nella contabilità dei costi
- 13.2.3. La spesa nella contabilità generale e nella contabilità dei costi
- 13.2.4. Classificazione dei costi
- 13.6.2. Bilanci operativi
- 13.6.3. Modo di elaborazione dei bilanci

13.3. Analisi costo-volume delle operazioni-profitto

- 13.3.1. Caratteristiche e presupposti del metodo del costo-volume-profitto
- 13.3.2. Break-even point
- 13.3.3. Margine di sicurezza
- 13.3.4. Situazioni di incertezza nell'analisi costo-volume-profitto

13.4. Sistemi informativi e business intelligence

- 13.4.1. Concetto e classificazione
- 13.4.2. Fasi e metodi della ripartizione dei costi
- 13.4.3. Scelta del centro di costi ed effetti

13.6. Controllo del bilancio

- 13.6.1. Pianificazione e controllo del bilancio

- 13.6.4. Controllo del bilancio e divergenze

13.7. Costi standard

- 13.7.1. Definizione e tipi di costi standard
- 13.7.2. Bilancio flessibile di carichi indiretti
- 13.7.3. Centro di costo completo e modello di costo completo
- 13.7.4. Variazioni nell'approccio dei costi standard

13.8. Processo decisionale nella contabilità di gestione

- 13.8.1. Organizzazione della produzione e costi per il processo decisionale
- 13.8.2. Analisi degli stati economico-finanziari e il loro impatto sulle decisioni aziendali
- 13.8.3. Informazioni finanziarie per prendere decisioni a breve e lungo termine
- 13.8.4. Trattamento dell'incertezza nel processo decisionale
- 13.8.5. Pianificazione e analisi dei costi per i vantaggi competitivi

Modulo 14. Pianificazione strategica e controllo della gestione

14.1. Controllo di gestione

- 14.1.1. Politica finanziaria e crescita
- 14.1.2 L'informazione come strumento del controllo di aestione
- 14.1.3. Controllo di gestione come sistema di pianificazione e direzione
- 14.1.4. Funzioni del Controller
- 14.1.5. Ambito di applicazione del controllo di gestione

14.2. Informazione finanziaria e decisioni di gestione

- 14.2.1. Contabilità finanziaria o legale
- 14.2.2. Contabilità analitica o dei costi
- 14.2.3. Contabilità di controllo

14.3. Gestione della tesoreria

- 14.3.1. Fondo di manovra contabile e fondo di manovra necessario
- 14.3.2. Calcolo dei bisogni operativi dei fondi
- 14.3.3. Credit management
- 14.3.4. Gestione dei fondi, patrimoni e family offices

14.4. Cash management

- 14.4.1. Finanziamento bancario del circolante
- 14.4.2. Organizzazione del dipartimento di tesoreria
- 14.4.3. Gestione centralizzata della tesoreria

14.5. Pianificazione e controllo dei centri di responsabilità

- 14.5.1. Progettazione di un sistema di controllo di aestione
- 14.5.2. Variazioni nel controllo di gestione

14.6. Il processo di formulazione

e pianificazione strategica

- 14.6.1. Formulazione e contenuto del piano strategico
- 14.6.2. Balanced scoredcard
- 14.6.3. Terminologia e concetti base

14.7. Pianificazione organizzativa

- 14.7.1. Unità di business e prezzi di trasferimento
- 14.7.2. Centri di fabbricazione, produzione, supporto e vendite
- 14.7.3. Funzioni e responsabilità della direzione finanziaria

14.8. Indicatori come strumento di controllo

- 14.8.1. Ouadro di controllo
- 14.8.2. Numero e formato degli indicatori
- 14.8.3. Pianificazione strategica

IF 1 II contecto compusico o i morrosti	1EQ Castiana hamassia	1E 2 Otroposti a manasti finanziari	1E A Apolici a pionificazione finanzioni
 15.1. Il contesto economico e i mercati finanziari 15.1.1. Misurazione dell'attività finanziaria 15.1.2. Principali aggregati finanziari 15.1.3. Mercati e controllo dei flussi finanziari 15.1.4. La crisi finanziaria attuale 	15.2. Gestione bancaria15.2.1. Cartolarizzazioni15.2.2. Derivati e prodotti strutturati15.2.3. Finanziamenti sindacalizzati15.2.4. Studio del rendimento ottenuto	 15.3. Strumenti e mercati finanziari 15.3.1. Reddito Fisso. Valutazione e determinazione del prezzo 15.3.2. Reddito Variabile 15.3.3. Derivati 15.3.4. Fondi d'investimento 	15.4. Analisi e pianificazione finanziaria 15.4.1. Analisi dello stato patrimoniale 15.4.2. Analisi del conto economico 15.4.3. Analisi di redditività
15.5. Prodotti finanziari 15.5.1. Attivi di reddito Fisso pubblico e vario 15.5.2. Attivi di reddito variabile 15.5.3. Prodotti finanziari derivati 15.5.4. Prodotti finanziari strutturati	15.6. Investimento collettivo15.6.1. Prodotti finanziari di investimento collettivo15.6.2. Investimento collettivo a livello internazionale	15.7. Gestione del portafoglio 15.7.1. Teoria dei portafogli 15.7.2. Stilo di gestione di reddito Fisso e variabile 15.7.3. Stile di gestione del portafoglio misto 15.7.4. Tecniche di Asset Allocation	 15.8. Banca privata 15.8.1. Banca privata o gestione del patrimonio 15.8.2. Investimento retail e investimento istituzionale 15.8.3. Attivi e strutture differenziali
Modulo 16. Rischi finanziari e corporate fin		16.2. On anariani arian dali	16.4 Object di altri tini di anion da
Modulo 16. Rischi finanziari e corporate fil 16.1. Gestione finanziaria e corporate finance 16.1.1. Gestione aziendale e creazione di valore 16.1.2. Struttura del capitale e leva finanziaria 16.1.3. Costo medio ponderato del capitale 16.1.4. Capital asset pricing model e altri modelli	16.2. Metodi di valutazione aziendale 16.2.1. Sconti di dividendi 16.2.2. Sconti di flussi 16.2.3. Multipli comparabili	 16.3. Operazioni aziendali 16.3.1. Fusioni 16.3.2. Acquisizioni 16.3.3. Mergers and acquisitions 16.3.4. Regime tributario di operazioni di ristrutturazione 	16.4. Studi di altri tipi di aziende 16.4.1. Aziende non quotate in borsa 16.4.2. PMI 16.4.3. Aziende familiari 16.4.4. Fondazioni ed enti senza scopo di lucro 16.4.5. Imprese di economia sociale

Modulo 17. Possibilità di sviluppare progetti d'investimento 17.1. L'investimento in azienda 17.2. Metodi di valutazione economica 17.3. Costo del capitale 17.4. Diagnosi, pianificazione e controllo degli investimenti 17.3.1. Costo delle risorse esterne 17.1.1. Concetto e classificazione 17.2.1. Periodo di recupero 17.1.2. Tappe nello studio del progetto 17.2.2. Flusso di cassa totale e medio per unità 17.3.2. Costo delle azioni privilegiate 17.4.1. Pianificazione finanziaria monetaria impegnata 17.3.3. Calcolo del costo delle risorse proprie di investimento 17.4.2. Pianificazione immobiliare 17.1.3. L'investimento come operazione finanziaria 17.2.3. Valore attuale netto e tasso interno 17.3.4. Calcolo del costo totale del capitale 17.4.3. Pianificazione fiscale di rendimento 17.2.4. Periodo di recupero scontato e tasso di rendita 17.2.5. Rendita VAN prevista 17.6. Analisi degli investimenti 17.7. Flusso di cassa nei progetti 17.5. Analisi tecnica e fondamentale 17.8. Mercato azionario in ambienti di rischio di investimento 17.5.1. Definizione e ambito di applicazione 17.8.1. L'entrata in borsa delle imprese 17.5.2. Studio di grafici e tendenze 17.8.2. Il funzionamento delle borse internazionali 17.6.1. Aggiustamento del tasso di sconto 17.7.1. Modellazione finanziaria 17.5.3. Studio settoriale e azionario 17.8.3. Gli indici azionari 17.6.2. Riduzione dei flussi di cassa in condizioni 17.7.2. Elaborazione del flusso di cassa nell'analisi fondamentale 17.7.3. Analisi dei flussi di cassa del circolante di certezza 17.5.4. Coefficienti e analisi fondamentale. 17.6.3 Simulazione di scenari 17.7.4 Tasse e inflazione Modulo 18. Etico-giuridico-fiscale 18.1. Pratica societaria 18.2. Pratica tributaria 18.3. Pratica delle relazioni di lavoro 18.4. Tassa sulle società 18.1.1. Modifiche strutturali societarie 18.2.1. Analisi degli obblighi fiscali delle aziende 18.3.1. Politica di assunzione e politica retributiva 18.4.1. Normativa applicabile 18.2.2. Quadro giuridico fiscale generale 18.1.2. Dissoluzione, liquidazione e concordato 18.3.2. Ristrutturazione e successione aziendale 18.4.2. Discrepanze tra normativa con i creditori 18.2.3. Rapporti di revisione amministrativa 18.3.3. Licenziamenti e indennità di licenziamento contabile e fiscale 18.1.3. Assemblea generale e organo 18.3.4. Inadempimenti socio-lavorativi 18.4.3. Regimi speciali amministrativo 18.3.5. Negoziazione collettiva 18.8. Quadro legale 18.5. Imposta sul valore aggiunto 18.6. Finanza e investimenti responsabili 18.7. Etica d'impresa e corporate governance 18.6.1. Financial Inclusion 18.5.1. Normativa applicabile 18.7.1. Comportamento etico aziendale 18.5.2. Luogo in cui si verifica il fatto imponibile, 18.6.2. Sostenibilità e responsabilità 18.7.2. Deontologia e codice etico 18.8.1. Regolamenti internazionali di importazione data e base imponibile del direttore finanziario 18.7.3. Frode e conflitto d'interessi ed esportazione 18.5.3. Aliquote fiscali 18.6.3. Trasparenza dell'informazione 18.8.2. Proprietà intellettuale e industriale 18.6.4. Finanziamenti e investimenti responsabili 18.5.4. Regimi speciali 18.8.3. Diritto internazionale del lavoro 18.6.5. Economia sociale, cooperativismo

e responsabilità sociale delle imprese

19.3. Metodi di pagamento e riscossione 19.4. Finanziamento delle operazioni 19.2. Mercato valutario 19.1. Business & international strategy internazionali nei mercati internazionali 19.1.1. Internazionalizzazione 19.2.1. Operazioni con valute 19 1 2 Globalizzazione 19.2.2. Il mercato valutario anticipato 19.3.1. Banconote, assegni personali e bancari 1941 Incoterms 19.1.3. Growth & development in emerging markets 19.2.3. Strumenti derivati per la copertura del rischio 19.3.2. Bonifico, ordine di pagamento e pagamento 19.4.2. Strumenti derivati per la copertura di possibili 19 1 4 Sistema monetario internazionale di cambio e di tasso d'interesse 19.3.3. Clausole documentarie e crediti documentari fluttuazioni del prezzo delle materie prime 19.2.4. Apprezzamento e svalutazione della valuta 19.4.3. Crediti di esportazione sostenuti ufficialmente 19.3.4. Factoring, swap internazionale e altri mezzi 19.4.4. Copertura con contratti di scambio (Swap) 19 4 5 Il consenso dell'OCSE 19.5. Istituzioni finanziarie internazionali 19.6. Formazione dei tassi di cambio 19.7. Programmi di conversione 19.8. Mercato azionario internazionale del debito 19.5.1. Il fondo per l'internazionalizzazione 19.6.1. Teoria della parità dei tassi di cambio 19.8.1. Mercato di Wall Street (New York) dell'azienda 19.6.2. La teoria delle aspettative del tasso 19.8.2. Mercato dell'oro 19.7.1. Ouadro legale 19.5.2. Il gruppo della Banca Mondiale 19.8.3. Debito esterno mondiale 19.7.2. Funzionamento 19.5.3. La Banca Interamericana di Sviluppo 19.6.3. Teoria della parità di potere d'acquisto (PPP) 19.8.4. Club di Parigi 19.7.3. Conversione del debito 19.5.4. La banca dello Sviluppo dei Caraibi 19.6.4. Equilibrio del mercato dei capitali 19.8.5. Mercato dei titoli ADR e GDR in investimenti pubblici 19.7.4. Conversione del debito in investimenti privati Modulo 20. Creazione e finanziamento di startup 20.1. Creazione di una startup 20.3. Il Business Plan 20.2. Gestione finanziaria e 20.4. Fasi di crescita di una start-up amministrazione di startup 20.1.1. Dall'idea al modello di business 20.3.1. Contenuto 20.4.1. Fase di Seed 20.1.2. I partner 20.3.2. Presentazione 20.4.2. Fase di Startup 20.2.1. Introduzione alla gestione finanziaria 20.1.3. Considerazioni legali 20.3.3. SWOT 20.4.3. Fase di Growth nelle startup 20.1.4. Organizzazione e cultura 20.3.4. Modello Canvas 20.4.4. Fase di consolidamento 20.2.2. Metriche finanziarie per startup 20.1.5. Capitale rischio e gestione imprenditoriale 20.2.3. Pianificazione finanziaria: modelli di proiezione e loro interpretazione 20.2.4. Metodi di valutazione 20.2.5. Aspetti legali 20.5. Finanziamento di startups 20.6. Enti nazionali e internazionali di 20.5.1. Finanziamento bancario capitale di rischio e capitale iniziale 20.5.2. Sovvenzioni 20.6.1. Entità di Venture Capital nazionali e internazionali 20.5.3. Capitale di avviamento e acceleratori. 20.6.2. Investitori privati: Caixa Capital Risc. Bstartup Business Angels 20.6.3. FOND-ICO globale 20.5.4. Venture Capital, IPO

20.6.4. Acceleratori: Wayra, Lanzadera e Plug & play

Modulo 19. Finanza internazionale

20.5.5. Public to Private Partnership



Questo programma ti offre un modo differente di imparare. La nostra metodologia si sviluppa in una modalità di apprendimento ciclico: *il Relearning*.

Questo sistema di insegnamento viene applicato nelle più prestigiose facoltà di medicina del mondo ed è considerato uno dei più efficaci da importanti pubblicazioni come il *New England Journal of Medicine*.



tech 44 | Metodología

La Business School di TECH utilizza il Caso di Studio per contestualizzare tutti i contenuti

Il nostro programma offre un metodo rivoluzionario per sviluppare le abilità e le conoscenze. Il nostro obiettivo è quello di rafforzare le competenze in un contesto mutevole, competitivo e altamente esigente.



Con TECH potrai sperimentare un modo di imparare che sta scuotendo le fondamenta delle università tradizionali in tutto il mondo"



Il nostro programma ti prepara ad affrontare sfide in ambienti incerti e a raggiungere il successo nel tuo business.



Il nostro programma ti prepara ad affrontare nuove sfide in ambienti incerti e a raggiungere il successo nella tua carriera.

Un metodo di apprendimento innovativo e differente

Questo programma di TECH consiste in un insegnamento intensivo, creato ex novo, che propone le sfide e le decisioni più impegnative in questo campo, sia a livello nazionale che internazionale. Grazie a questa metodologia, la crescita personale e professionale viene potenziata, effettuando un passo decisivo verso il successo. Il metodo casistico, la tecnica che sta alla base di questi contenuti, garantisce il rispetto della realtà economica, sociale e aziendale più attuali.



Imparerai, attraverso attività collaborative e casi reali, la risoluzione di situazioni complesse in ambienti aziendali reali"

Il metodo casistico è stato il sistema di apprendimento più usato nelle migliori business school del mondo da quando esistono. Sviluppato nel 1912 affinché gli studenti di Diritto non imparassero la legge solo sulla base del contenuto teorico, il metodo casistico consisteva nel presentare loro situazioni reali e complesse per prendere decisioni informate e giudizi di valore su come risolverle. Nel 1924 fu stabilito come metodo di insegnamento standard ad Harvard.

Cosa dovrebbe fare un professionista per affrontare una determinata situazione?

Questa è la domanda con cui ci confrontiamo nel metodo casistico, un metodo
di apprendimento orientato all'azione. Durante il programma, gli studenti si
confronteranno con diversi casi di vita reale. Dovranno integrare tutte le loro
conoscenze, effettuare ricerche, argomentare e difendere le proprie idee e decisioni.

tech 46 | Metodología

Metodologia Relearning

TECH coniuga efficacemente la metodologia del Caso di Studio con un sistema di apprendimento 100% online basato sulla ripetizione, che combina diversi elementi didattici in ogni lezione.

Potenziamo il Caso di Studio con il miglior metodo di insegnamento 100% online: il Relearning.

Il nostro sistema online ti permetterà di organizzare il tuo tempo e il tuo ritmo di apprendimento, adattandolo ai tuoi impegni. Sarai in grado di accedere ai contenuti da qualsiasi dispositivo fisso o mobile con una connessione internet.

In TECH imparerai con una metodologia all'avanguardia progettata per formare i manager del futuro. Questo metodo, all'avanguardia della pedagogia mondiale, si chiama Relearning.

La nostra scuola di business è l'unica autorizzata a utilizzare questo metodo di successo. Nel 2019, siamo riusciti a migliorare il livello di soddisfazione generale dei nostri studenti (qualità dell'insegnamento, qualità dei materiali, struttura del corso, obiettivi...) rispetto agli indicatori della migliore università online.



Metodología | 47 tech

Nel nostro programma, l'apprendimento non è un processo lineare, ma avviene in una spirale (impariamo, disimpariamo, dimentichiamo e re-impariamo). Di conseguenza, combiniamo ciascuno di questi elementi in modo concentrico. Con questa metodologia abbiamo formato oltre 650.000 laureati con un successo senza precedenti, in ambiti molto diversi come la biochimica, la genetica, la chirurgia, il diritto internazionale, le competenze manageriali, le scienze sportive, la filosofia, il diritto, l'ingegneria, il giornalismo, la storia, i mercati e gli strumenti finanziari. Tutto questo in un ambiente molto esigente, con un corpo di studenti universitari con un alto profilo socio-economico e un'età media di 43,5 anni.

Il Relearning ti permetterà di apprendere con meno sforzo e più performance, impegnandoti maggiormente nella tua specializzazione, sviluppando uno spirito critico, difendendo gli argomenti e contrastando le opinioni: un'equazione che punta direttamente al successo.

Dalle ultime evidenze scientifiche nel campo delle neuroscienze, non solo sappiamo come organizzare le informazioni, le idee, le immagini e i ricordi, ma sappiamo che il luogo e il contesto in cui abbiamo imparato qualcosa è fondamentale per la nostra capacità di ricordarlo e immagazzinarlo nell'ippocampo, per conservarlo nella nostra memoria a lungo termine.

In questo modo, e in quello che si chiama Neurocognitive Context-dependent E-learning, i diversi elementi del nostro programma sono collegati al contesto in cui il partecipante sviluppa la sua pratica professionale. Questo programma offre i migliori materiali didattici, preparati appositamente per i professionisti:



Materiale di studio

Tutti i contenuti didattici sono creati appositamente per il corso dagli specialisti che lo impartiranno, per fare in modo che lo sviluppo didattico sia davvero specifico e concreto.

Questi contenuti sono poi applicati al formato audiovisivo che supporterà la modalità di lavoro online di TECH. Tutto questo, con le ultime tecniche che offrono componenti di alta qualità in ognuno dei materiali che vengono messi a disposizione dello studente.



Master class

Esistono evidenze scientifiche sull'utilità dell'osservazione di esperti terzi.

Imparare da un esperto rafforza la conoscenza e la memoria, costruisce la fiducia nelle nostre future decisioni difficili.



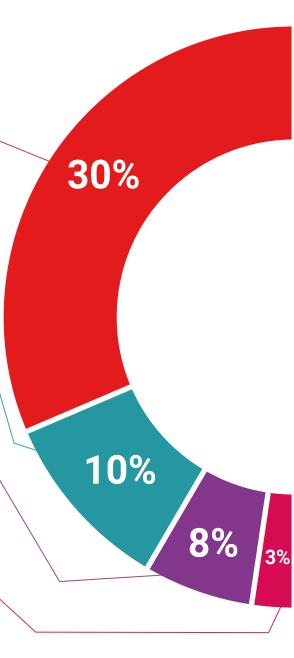
Stage di competenze manageriali

Svolgerai attività per sviluppare competenze manageriali specifiche in ogni area tematica. Pratiche e dinamiche per acquisire e sviluppare le competenze e le abilità che un senior manager deve sviluppare nel quadro della globalizzazione in cui viviamo.



Letture complementari

Articoli recenti, documenti di consenso e linee guida internazionali, tra gli altri. Nella biblioteca virtuale di TECH potrai accedere a tutto il materiale necessario per completare la tua specializzazione.



Casi di Studio

Completerai una selezione dei migliori casi di studio scelti appositamente per questo corso. Casi presentati, analizzati e tutorati dai migliori specialisti in senior management del panorama internazionale.

Riepiloghi interattivi



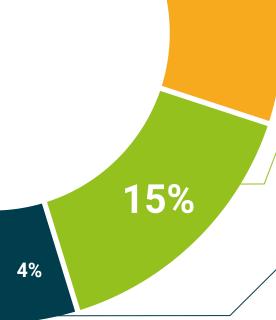
Il team di TECH presenta i contenuti in modo accattivante e dinamico in pillole multimediali che includono audio, video, immagini, diagrammi e mappe concettuali per consolidare la conoscenza.

Questo esclusivo sistema di specializzazione per la presentazione di contenuti multimediali è stato premiato da Microsoft come "Caso di successo in Europa".

Testing & Retesting



Valutiamo e rivalutiamo periodicamente le tue conoscenze durante tutto il programma con attività ed esercizi di valutazione e autovalutazione, affinché tu possa verificare come raggiungi progressivamente i tuoi obiettivi.

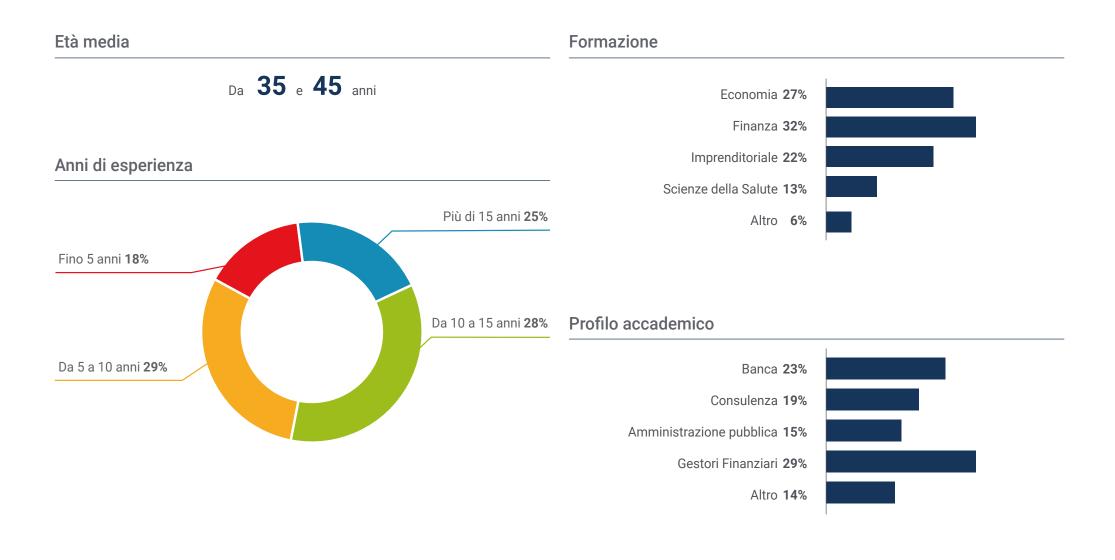


30%

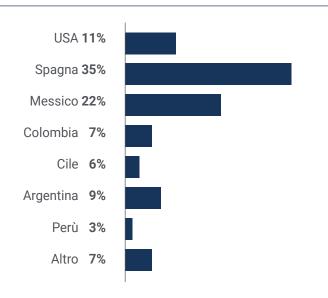




tech 52 | Profilo dei nostri studenti



Distribuzione geografica





Pedro García

Direttore di una multinazionale

"La gestione finanziaria è un settore in cui ho lavorato per anni. Tuttavia, recentemente ho sentito il bisogno di aggiornare le mie conoscenze in questo campo e, per farlo, mi sono iscritto a questo Master Specialistico di TECH. La sua metodologia online e la qualità del suo contenuto sono stati essenziali per potenziare la mia preparazione e per essere più sicuro nella mia pratica quotidiana"





Direzione



Dott. Domingo Folgado, Javier

- Responsabile del Dipartimento di Sviluppo Aziendale e Relazione con gli investitori WHITE Investing Valencia Dal 2018
- Socio-fondatore di Relianze Valencia Dal 2014
- Laureato in Scienze Economico- aziendali, specializzazione in Finanza e Investimenti Università di Scienze Economico-aziendali Valencia 1995
- Master in Gestione del Portafoglio Istituto di finanze avanzate Madrid 1999
- Corso universitario di Specialista in Direzione Economico-finanziaria Università Pontificia di Comillas ICADE Madrid 1996
- Formazione in Controllo del rischio di mercato (VaR) e di credito (Derivati su Crediti) Options & Futures Institute 2000
- Formazione in finanza corporativa Scuola di finanza applicata (AFI) Madrid 2000
- Professore in diverse scuole finanziarie di Spagna Da 20 anni







Sei pronto a dare una svolta? Un eccellente miglioramento professionale ti aspetta

Il Master Specialistico in Senior Financial Management di TECH Università Tecnologica è un programma intensivo che prepara il professionista ad affrontare le sfide e le decisioni aziendali sia a livello nazionale che internazionale. Il suo obiettivo principale è quello di promuovere la tua crescita personale e professionale. Aiutarti a raggiungere il successo.

Se vuoi migliorarti, ottenere un cambiamento positivo a livello professionale e creare una rete con i migliori contatti, questo è il posto che fa per te.

Ottieni il miglioramento professionale di cui hai bisogno intraprendendo questo Master Specialistico.

Un programma unico e di qualità per professionisti che aspirano all'eccellenza accademica.

Momento del cambiamento



Tipo di cambiamento



Miglioramento salariale

La realizzazione di questo programma prevede per i nostri studenti un incremento salariale superiore al **25,22%**

Salario precedente

57.900 €

Incremento salariale del

25,22%

Salario posteriore

72.500 €





tech 64 | Benefici per la tua azienda

Sviluppare e mantenere il talento nelle aziende è il miglior investimento a lungo termine.



Crescita del talento e del capitale intellettuale

Conferirai all'azienda nuovi concetti, strategie e prospettive che possono portare cambiamenti significativi nell'organizzazione.



Trattenere i manager ad alto potenziale ed evitare la fuga di cervelli

Questo programma rafforza il legame tra l'azienda e il manager e apre nuove vie di crescita professionale all'interno dell'azienda.



Creare agenti di cambiamento

Sarai in grado di prendere decisioni in tempi di incertezza e di crisi, aiutando l'organizzazione a superare gli ostacoli.



Incremento delle possibilità di espansione internazionale

Grazie a questo programma, l'azienda entrerà a contatto con i principali mercati dell'economia mondiale.





Sviluppo di progetti propri

Poter lavorare su un progetto reale o sviluppare nuovi progetti nell'ambito di R&S o dello Sviluppo di Mercato della tua azienda.



Aumento della competitività

Questo programma fornirà agli studenti le competenze necessarie per affrontare nuove sfide e dare un impulso all'organizzazione.







tech 68 | Titolo

Questo **Master Specialistico in Senior Financial Management** possiede il programma più completo e aggiornato del mercato.

Dopo aver superato la valutazione, lo studente riceverà mediante lettera certificata* con ricevuta di ritorno, la sua corrispondente qualifica di **Master Specialistico** rilasciata da **TECH Università Tecnologica**.

Il titolo rilasciato da **TECH Università Tecnologica** esprime la qualifica ottenuta nel Master Specialistico, e riunisce tutti i requisiti comunemente richiesti da borse di lavoro, concorsi e commissioni di valutazione di carriere professionali.

Titolo: Master Specialistico in Senior Financial Management

N.º Ore Ufficiali: 3.000







^{*}Se lo studente dovesse richiedere che il suo diploma cartaceo sia provvisto di Apostille dell'Aia, TECH EDUCATION effettuerà le gestioni opportune per ottenerla pagando un costo aggiuntivo.



Master Specialistico Senior Financial Management

Lingua: Italiano Modalità: Online Durata: 2 anni

Certificazione: **TECH Università Tecnologica**

Ore teoriche: 3.000

