

# Corso Universitario

## Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni





## Corso Universitario Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni

- » Modalità: online
- » Durata: 6 settimane
- » Titolo: TECH Università Tecnologica
- » Orario: a tua scelta
- » Esami: online
- » Rivolto a: Diplomatici e laureati che abbiano precedentemente conseguito un qualsiasi titolo di studio nel campo delle Scienze Sociali e Giuridiche, Amministrative e Aziendali

Accesso al sito web: [www.techtute.com/it/business-school/corso-universitario/negoziazione-contratto-fusioni-acquisizioni](http://www.techtute.com/it/business-school/corso-universitario/negoziazione-contratto-fusioni-acquisizioni)

# Indice

01

Benvenuto

---

*pag. 4*

02

Perché studiare in TECH?

---

*pag. 6*

03

Perché scegliere il nostro programma?

---

*pag. 10*

04

Obiettivi

---

*pag. 14*

05

Struttura e contenuti

---

*pag. 18*

06

Metodologia

---

*pag. 28*

07

Profilo dei nostri studenti

---

*pag. 32*

08

Direzione del corso

---

*pag. 36*

09

Impatto sulla tua carriera

---

*pag. 40*

10

Benefici per la tua azienda

---

*pag. 44*

11

Titolo

---

*pag. 48*

# 01 Benvenuto

La capacità negoziale e la conoscenza delle esigenze contrattuali sono aspetti cruciali per concludere con successo operazioni vantaggiose nel campo delle Fusioni e Acquisizioni. Avere competenze in questo campo è quindi un aspetto imprescindibile per qualsiasi imprenditore che voglia avere successo nell'ambiente economico. Per questo motivo, TECH ha creato questa qualifica, che fornirà allo studente le migliori tecniche di negoziazione assertiva di accordi o le condizioni più rilevanti da prendere in considerazione nella conclusione del contratto. Inoltre, il programma dispone di una metodologia online al 100%, che permetterà di studiare senza la necessità di spostarsi quotidianamente verso un centro accademico.



Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni  
TECH Global University

“

*Attraverso questo Corso Universitario  
acquisirai le migliori tecniche per concludere  
accordi di Fusioni e Acquisizioni in modo  
assertivo e senza ostacoli”*

02

# Perché studiare in TECH?

TECH è la più grande business school del mondo che opera al 100% in modalità online. Si tratta di una Business School d'élite, con un modello dotato dei più alti standard accademici. Un centro internazionale ad alto rendimento per la preparazione intensiva di competenze manageriali.



“

*TECH è un'università all'avanguardia della tecnologia, che agglomera tutte le risorse a sua disposizione con l'obiettivo di aiutare lo studente a raggiungere il successo aziendale”*

## In TECH Global University



### Innovazione

L'Università offre un modello di apprendimento online che combina le ultime tecnologie educative con il massimo rigore pedagogico. Un metodo unico con il più alto riconoscimento internazionale che fornirà allo studente le chiavi per inserirsi in un mondo in costante cambiamento, in cui l'innovazione è concepita come la scommessa essenziale di ogni imprenditore.

*"Caso di Successo Microsoft Europa"* per aver incorporato l'innovativo sistema multivideo interattivo nei nostri programmi.



### Massima esigenza

Il criterio di ammissione di TECH non si basa su criteri economici. Non è necessario effettuare un grande investimento per studiare in questa Università. Tuttavia, per ottenere una qualifica rilasciata da TECH, i limiti dell'intelligenza e della capacità dello studente saranno sottoposti a prova. I nostri standard accademici sono molto alti...

**95%**

degli studenti di TECH termina i suoi studi con successo.



### Networking

In TECH partecipano professionisti provenienti da tutti i Paesi del mondo al fine di consentire allo studente di creare una vasta rete di contatti utile per il suo futuro.

**+100000**

manager specializzati ogni anno

**+200**

nazionalità differenti



### Empowerment

Lo studente cresce di pari passo con le migliori aziende e con professionisti di grande prestigio e influenza. TECH ha sviluppato alleanze strategiche e una preziosa rete di contatti con i principali esponenti economici dei 7 continenti.

**+500**

accordi di collaborazione con le migliori aziende



### Talento

Il nostro programma è una proposta unica per far emergere il talento dello studente nel mondo imprenditoriale. Un'opportunità unica di affrontare i timori e la propria visione relativi al business.

TECH si propone di aiutare gli studenti a mostrare al mondo il proprio talento grazie a questo programma.



### Contesto Multiculturale

Gli studenti che intraprendono un percorso con TECH possono godere di un'esperienza unica. Studierai in un contesto multiculturale. Lo studente, inserito in un contesto globale, potrà addentrarsi nella conoscenza dell'ambito lavorativo multiculturale mediante una raccolta di informazioni innovativa e che si adatta al proprio concetto di business.

Gli studenti di TECH provengono da oltre 200 nazioni differenti.

TECH punta all'eccellenza e dispone di una serie di caratteristiche che la rendono unica:



### Analisi

---

In TECH esploriamo il lato critico dello studente, la sua capacità di mettere in dubbio le cose, la sua competenza nel risolvere i problemi e le sue capacità interpersonali.



### Eccellenza accademica

---

TECH offre agli studenti la migliore metodologia di apprendimento online. L'università combina il metodo *Relearning* (la metodologia di apprendimento post-laurea meglio valutata a livello internazionale), con i casi di studio. Tradizione e avanguardia in un difficile equilibrio e nel contesto del più esigente itinerario educativo.



### Economia di scala

---

TECH è la più grande università online del mondo. Dispone di oltre 10.000 corsi universitari di specializzazione universitaria. Nella nuova economia, **volume + tecnologia = prezzo dirompente**. In questo modo, garantiamo che lo studio non sia così costoso come in altre università.



### Impara con i migliori

---

Il personale docente di TECH contribuisce a mostrare agli studenti il proprio bagaglio di esperienze attraverso un contesto reale, vivo e dinamico. Si tratta di docenti impegnati a offrire una specializzazione di qualità che permette allo studente di avanzare nella sua carriera e distinguersi in ambito imprenditoriale.

Professori provenienti da 20 nazionalità differenti.



*In TECH avrai accesso ai casi di studio più rigorosi e aggiornati del mondo accademico*

03

# Perchè scegliere il nostro programma?

Studiare con TECH significa moltiplicare le tue possibilità di raggiungere il successo professionale nell'ambito del Senior Management.

È una sfida che comporta sforzo e dedizione, ma che apre le porte a un futuro promettente. Lo studente imparerà dai migliori insegnanti e con la metodologia educativa più flessibile e innovativa.



“

*Disponiamo del personale docente più prestigioso e del programma più completo del mercato, il che permette di offrire una preparazione di altissimo livello accademico"*

Questo programma fornirà molteplici vantaggi professionali e personali, tra i seguenti:

01

### Dare una spinta decisiva alla carriera di studente

Studiando in TECH, lo studente può prendere le redini del suo futuro e sviluppare tutto il suo potenziale. Completando il nostro programma acquisirà le competenze necessarie per ottenere un cambio positivo nella sua carriera in poco tempo.

*Il 70% dei partecipanti a questa specializzazione ottiene un cambiamento di carriera positivo in meno di 2 anni.*

02

### Svilupperai una visione strategica e globale dell'azienda

TECH offre una visione approfondita della gestione generale per comprendere come ogni decisione influenzi le diverse aree funzionali dell'azienda.

*La nostra visione globale di azienda migliorerà la tua visione strategica.*

03

### Consolidare lo studente nella gestione aziendale superiore

Studiare in TECH significa avere accesso ad un panorama professionale di grande rilevanza, che permette agli studenti di ottenere un ruolo di manager di alto livello e di possedere un'ampia visione dell'ambiente internazionale.

*Lavorerai con più di 100 casi reali di alta direzione.*

04

### Assumerai nuove responsabilità

Durante il programma vengono mostrate le ultime tendenze, gli sviluppi e le strategie per svolgere il lavoro professionale in un contesto in continuo cambiamento.

*Il 45% degli studenti ottiene una promozione interna nel proprio lavoro.*

05

### Accesso a un'importante rete di contatti

TECH crea reti di contatti tra i suoi studenti per massimizzare le opportunità. Studenti con le stesse preoccupazioni e il desiderio di crescere. Così, sarà possibile condividere soci, clienti o fornitori.

*Troverai una rete di contatti essenziali per la tua crescita professionale.*

06

### Svilupperai il progetto di business in modo rigoroso

Lo studente acquisirà una profonda visione strategica che lo aiuterà a sviluppare il proprio progetto, tenendo conto delle diverse aree dell'azienda.

*Il 20% dei nostri studenti sviluppa la propria idea di business.*

07

### Migliorare le *soft skills* e le competenze direttive

TECH aiuta lo studente ad applicare e sviluppare le conoscenze acquisite e migliorare le capacità interpersonali per diventare un leader che faccia la differenza.

*Migliora le tue capacità di comunicazione e di leadership e dai una spinta alla tua professione.*

08

### Farai parte di una comunità esclusiva

Lo studente farà parte di una comunità di manager d'élite, grandi aziende, istituzioni rinomate e professori qualificati delle università più prestigiose del mondo: la comunità di TECH Global University.

*Ti diamo l'opportunità di specializzarti grazie a un personale docente di reputazione internazionale.*

# 04 Obiettivi

Attraverso questo Corso Universitario, gli studenti acquisiranno un'eccellente conoscenza nel campo della negoziazione e della composizione dei contratti di Fusione e Acquisizioni. In questo modo, avranno le competenze necessarie per portare a conclusione accordi economici soddisfacenti per l'impresa. Inoltre, lo raggiungeranno senza la necessità di spostarsi da casa, data la natura 100% online di questo programma accademico.



“

*L'obiettivo di questa qualifica è quello di fornire le competenze necessarie per concludere accordi di Fusioni e Acquisizioni che sono redditizi per la tua azienda"*

**TECH fa suoi gli obiettivi dei suoi studenti Lavoriamo  
insieme per raggiungerli**

Il Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni prepara lo studente a:

01

Sviluppare le basi del trading in Fusioni e  
Acquisizioni

02

Padroneggiare l'arte di pianificare e preparare la  
negoziazione

03

Assimilare le tattiche di negoziazione e la  
strutturazione dei contratti





04

Esaminare gli aspetti legali I contratti

05

Essere in grado di effettuare la conclusione di un contratto

06

Analizzare gli aspetti finanziari più rilevanti del contratto

05

# Struttura e contenuti

Il Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni è un programma insegnato in modalità online al 100% in modo che gli studenti possano scegliere gli orari che meglio si adattano alle loro esigenze personali. Durante 6 settimane di studio intensivo, godranno di un'intensa esperienza di apprendimento che costruirà le basi del loro successo nel campo della negoziazione economica.



“

*Immergiti in ambienti simulati e acquisisci capacità che ti permetteranno di raggiungere il successo nella negoziazione delle Fusioni e delle Acquisizioni”*

## Piano di studi

Il Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni è un programma accademico progettato per lo studente di affrontare con successo le sfide che si presentano in questo ramo economico. Grazie ai contenuti acquisiti, sarà dotato di competenze che permetteranno di gestire in modo efficiente le situazioni derivanti dagli accordi relativi a Fusioni e Acquisizioni.

Attraverso 180 ore di studio, il professionista metterà alla prova le sue conoscenze addentrando in ambienti di apprendimento simulati. In questo modo, garantirà l'acquisizione di competenze che vi guideranno verso il successo nel mondo economico.

Questo programma accademico approfondirà tutte le fasi che compongono il processo di Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni.

In questo senso, analizzerà le diverse tecniche persuasive esistenti o le strategie per gestire i negoziati sia amichevoli che ostili. Allo stesso modo, padroneggerà le particolarità contrattuali degli scambi di compravendita e gli aspetti finanziari più rilevanti degli stessi.

Tutto questo, studiando nel momento e nel luogo che si desidera, poiché il suo carattere 100% online favorisce la flessibilità e l'adattabilità dell'apprendimento alla vita dello studente. Ciò favorirà un'assimilazione dei concetti pienamente efficace e mirata a rendere le conoscenze acquisite utili nella pratica professionale a lungo termine.

Questo Corso Universitario si sviluppa su 6 settimane e si divide in 1 modulo:

### Modulo 1

### Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni



### **Dove, quando e come si svolge?**

TECH offre la possibilità di svolgere questo Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni completamente online. Durante le 6 settimane di durata della specializzazione, lo studente potrà accedere a tutti i contenuti di questo programma in qualsiasi momento, il che gli permetterà di autogestire il proprio tempo di studio.

*Un'esperienza educativa unica, fondamentale e decisiva per potenziare il proprio sviluppo professionale e fare il salto definitivo.*

**Modulo 1. Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni**

<p><b>1.1. Negoziazione in Fusioni e Acquisizioni</b></p> <p>1.1.1. La Negoziazione in Fusioni e Acquisizioni 1.1.2. Strategie di Negoziazione 1.1.3. Preparazione per la Negoziazione</p>	<p><b>1.2. Tecniche di Negoziazione per Fusioni e Acquisizioni</b></p> <p>1.2.1. Tecniche di Persuasione e Influenza 1.2.2. Gestione delle Concessioni 1.2.3. Risoluzione di Conflitti</p>	<p><b>1.3. Aspetti Rilevanti della Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni</b></p> <p>1.3.1. Particolarità della Negoziazione in Fusioni e Acquisizioni 1.3.2. Strategie per le Trattative Amichevoli e Ostili 1.3.3. Ruoli e Responsabilità nella Negoziazione</p>	<p><b>1.4. Documentazione Preliminare</b></p> <p>1.4.1. Lettera di intenti (LOI) 1.4.2. Memorandum d'intesa (MOU) 1.4.3. Accordi di riservatezza (NDA)</p>
<p><b>1.5. Contratto di Acquisto-Vendita (SPA)</b></p> <p>1.5.1. Componenti Chiave del SPA 1.5.2. Rappresentanze e Garanzie 1.5.3. Condizioni Precedenti e Chiusura</p>	<p><b>1.6. Aspetti Finanziari nel Negoziato</b></p> <p>1.6.1. Struttura di Pagamento 1.6.2. Adeguamenti di Prezzo 1.6.3. Clausole di Profitto e Trattenute</p>	<p><b>1.7. Aspetti Llegali a Livello Internazionale nella Negoziazione</b></p> <p>1.7.1. Conformità Normativa Internazionale 1.7.2. Protezione della Proprietà Intellettuale 1.7.3. Risoluzione delle Controversie</p>	<p><b>1.8. Gestione dei Conflitti nel campo delle Fusioni e Acquisizioni</b></p> <p>1.8.1. Identificazione di Potenziali Conflitti 1.8.2. Tecniche di Mediazione e Arbitrato 1.8.3. Risoluzione e Prevenzione dei Conflitti</p>
<p><b>1.9. Chiusura della Negoziazione nel campo delle Fusioni e Acquisizioni</b></p> <p>1.9.1. Procedure di Chiusura 1.9.2. Coordinamento delle Parti Interessate 1.9.3. Documentazione e Archivi</p>	<p><b>1.10. Valutazione Post-negoziazione</b></p> <p>1.10.1. Revisione dei Risultati di Business 1.10.2. Analisi delle Lezioni Apprese 1.10.3. Miglioramento Continuo nella Strategia di Negoziato</p>		



“

*Analizza in dettaglio tutti gli aspetti in gioco nella composizione del contratto di compravendita e ottimizza le tue operazioni finanziarie"*

06

# Metodologia

Questo programma ti offre un modo differente di imparare. La nostra metodologia si sviluppa in una modalità di apprendimento ciclico: *il Relearning*.

Questo sistema di insegnamento viene applicato nelle più prestigiose facoltà di medicina del mondo ed è considerato uno dei più efficaci da importanti pubblicazioni come il *New England Journal of Medicine*.





“

*Scopri il Relearning, un sistema che abbandona l'apprendimento lineare convenzionale, per guidarti attraverso dei sistemi di insegnamento ciclici: una modalità di apprendimento che ha dimostrato la sua enorme efficacia, soprattutto nelle materie che richiedono la memorizzazione”*

## La Business School di TECH utilizza il Caso di Studio per contestualizzare tutti i contenuti

Il nostro programma offre un metodo rivoluzionario per sviluppare le abilità e le conoscenze. Il nostro obiettivo è quello di rafforzare le competenze in un contesto mutevole, competitivo e altamente esigente.

“

*Con TECH potrai sperimentare un modo di imparare che sta scuotendo le fondamenta delle università tradizionali in tutto il mondo”*



*Il nostro programma ti prepara ad affrontare sfide in ambienti incerti e a raggiungere il successo nel tuo business.*



*Il nostro programma ti prepara ad affrontare nuove sfide in ambienti incerti e a raggiungere il successo nella tua carriera.*

## Un metodo di apprendimento innovativo e differente

Questo programma di TECH consiste in un insegnamento intensivo, creato ex novo, che propone le sfide e le decisioni più impegnative in questo campo, sia a livello nazionale che internazionale. Grazie a questa metodologia, la crescita personale e professionale viene potenziata, effettuando un passo decisivo verso il successo. Il metodo casistico, la tecnica che sta alla base di questi contenuti, garantisce il rispetto della realtà economica, sociale e aziendale più attuali.

“ *Imparerai, attraverso attività collaborative e casi reali, la risoluzione di situazioni complesse in ambienti aziendali reali*”

Il metodo casistico è stato il sistema di apprendimento più usato nelle migliori business school del mondo da quando esistono. Sviluppato nel 1912 affinché gli studenti di Diritto non imparassero la legge solo sulla base del contenuto teorico, il metodo casistico consisteva nel presentare loro situazioni reali e complesse per prendere decisioni informate e giudizi di valore su come risolverle. Nel 1924 fu stabilito come metodo di insegnamento standard ad Harvard.

Cosa dovrebbe fare un professionista per affrontare una determinata situazione? Questa è la domanda con cui ci confrontiamo nel metodo casistico, un metodo di apprendimento orientato all'azione. Durante il programma, gli studenti si confronteranno con diversi casi di vita reale. Dovranno integrare tutte le loro conoscenze, effettuare ricerche, argomentare e difendere le proprie idee e decisioni.

## Metodologia Relearning

TECH coniuga efficacemente la metodologia del Caso di Studio con un sistema di apprendimento 100% online basato sulla ripetizione, che combina diversi elementi didattici in ogni lezione.

Potenziamo il Caso di Studio con il miglior metodo di insegnamento 100% online: il Relearning.

*Il nostro sistema online ti permetterà di organizzare il tuo tempo e il tuo ritmo di apprendimento, adattandolo ai tuoi impegni. Sarai in grado di accedere ai contenuti da qualsiasi dispositivo fisso o mobile con una connessione internet.*

In TECH imparerai con una metodologia all'avanguardia progettata per formare i manager del futuro. Questo metodo, all'avanguardia della pedagogia mondiale, si chiama Relearning.

La nostra scuola di business è l'unica autorizzata a utilizzare questo metodo di successo. Nel 2019, siamo riusciti a migliorare il livello di soddisfazione generale dei nostri studenti (qualità dell'insegnamento, qualità dei materiali, struttura del corso, obiettivi...) rispetto agli indicatori della migliore università online.





Nel nostro programma, l'apprendimento non è un processo lineare, ma avviene in una spirale (impariamo, disimpariamo, dimentichiamo e re-impariamo). Di conseguenza, combiniamo ciascuno di questi elementi in modo concentrico. Con questa metodologia abbiamo formato oltre 650.000 laureati con un successo senza precedenti, in ambiti molto diversi come la biochimica, la genetica, la chirurgia, il diritto internazionale, le competenze manageriali, le scienze sportive, la filosofia, il diritto, l'ingegneria, il giornalismo, la storia, i mercati e gli strumenti finanziari. Tutto questo in un ambiente molto esigente, con un corpo di studenti universitari con un alto profilo socio-economico e un'età media di 43,5 anni.

*Il Relearning ti permetterà di apprendere con meno sforzo e più performance, impegnandoti maggiormente nella tua specializzazione, sviluppando uno spirito critico, difendendo gli argomenti e contrastando le opinioni: un'equazione che punta direttamente al successo.*

Dalle ultime evidenze scientifiche nel campo delle neuroscienze, non solo sappiamo come organizzare le informazioni, le idee, le immagini e i ricordi, ma sappiamo che il luogo e il contesto in cui abbiamo imparato qualcosa è fondamentale per la nostra capacità di ricordarlo e immagazzinarlo nell'ippocampo, per conservarlo nella nostra memoria a lungo termine.

In questo modo, e in quello che si chiama Neurocognitive Context-dependent E-learning, i diversi elementi del nostro programma sono collegati al contesto in cui il partecipante sviluppa la sua pratica professionale.

Questo programma offre i migliori materiali didattici, preparati appositamente per i professionisti:



#### Materiali di studio

Tutti i contenuti didattici sono creati appositamente per il corso dagli specialisti che lo impartiranno, per fare in modo che lo sviluppo didattico sia davvero specifico e concreto.

Questi contenuti sono poi applicati al formato audiovisivo che supporterà la modalità di lavoro online di TECH. Tutto questo, con le ultime tecniche che offrono componenti di alta qualità in ognuno dei materiali che vengono messi a disposizione dello studente.



#### Master class

Esistono evidenze scientifiche sull'utilità dell'osservazione di esperti terzi.

Imparare da un esperto rafforza la conoscenza e la memoria, costruisce la fiducia nelle nostre future decisioni difficili.



#### Stage di competenze manageriali

Svolgerai attività per sviluppare competenze manageriali specifiche in ogni area tematica. Pratiche e dinamiche per acquisire e sviluppare le competenze e le abilità che un senior manager deve sviluppare nel quadro della globalizzazione in cui viviamo.



#### Letture complementari

Articoli recenti, documenti di consenso e linee guida internazionali, tra gli altri. Nella biblioteca virtuale di TECH potrai accedere a tutto il materiale necessario per completare la tua specializzazione.





### Casi di Studio

Completerai una selezione dei migliori casi di studio scelti appositamente per questo corso. Casi presentati, analizzati e tutorati dai migliori specialisti in senior management del panorama internazionale.



### Riepiloghi interattivi

Il team di TECH presenta i contenuti in modo accattivante e dinamico in pillole multimediali che includono audio, video, immagini, diagrammi e mappe concettuali per consolidare la conoscenza.

Questo esclusivo sistema di specializzazione per la presentazione di contenuti multimediali è stato premiato da Microsoft come "Caso di successo in Europa".



### Testing & Retesting

Valutiamo e rivalutiamo periodicamente le tue conoscenze durante tutto il programma con attività ed esercizi di valutazione e autovalutazione, affinché tu possa verificare come raggiungi progressivamente i tuoi obiettivi.



07

# Profilo dei nostri studenti

Il Corso Universitario è rivolto a Laureati e Diplomati che hanno precedentemente completato una qualsiasi delle successive qualifiche nel campo delle Scienze Sociali, Giuridiche, Amministrative ed Economiche.

La varietà dei partecipanti, con profili accademici differenti e di diverse nazionalità dimostra l'approccio multidisciplinare di questo programma.

Potranno realizzare questo Corso Universitario anche quei professionisti che, pur avendo titoli universitari di aree diverse, abbiano esperienza lavorativa di almeno due anni nel campo della data science.





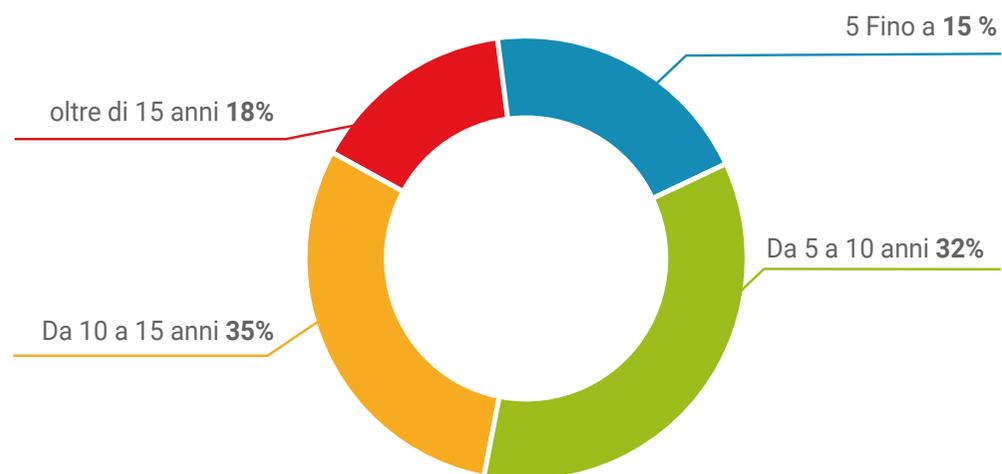
“

*Entra in un ambiente composto da esperti con una vasta esperienza in Fusioni e Acquisizioni e dai alla tua carriera la spinta necessaria"*

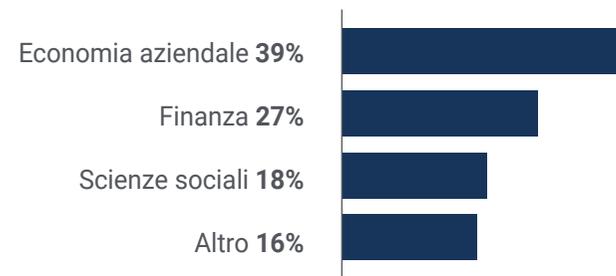
## Età media

Da **35** a **45** anni

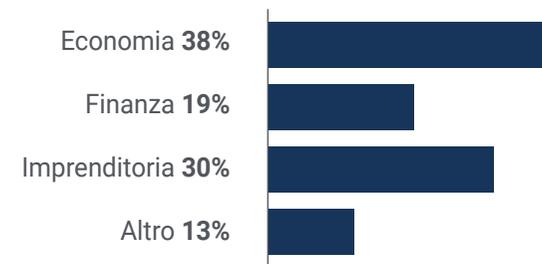
## Anni di esperienza



## Educazione

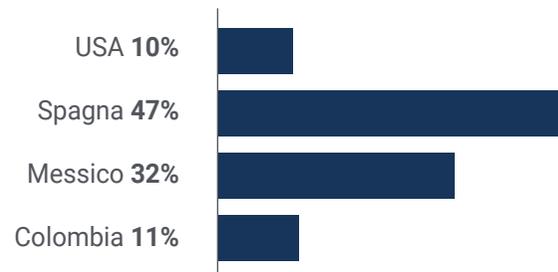


## Profilo accademico



## Distribuzione geografica

---



## Manuel García Delgado

---

Consulente di Fusioni e Acquisizioni

*"Il Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni mi ha fornito una serie di competenze che hanno arricchito la mia capacità di negoziazione nel mondo degli affari. Ringrazio TECH e gli insegnanti che si sono incaricati di impartire le conoscenze della qualifica l'opportunità di farmi crescere come professionista"*

08

# Direzione del corso

Nel suo impegno per fornire un'istruzione con la massima qualità accademica, TECH ha selezionato i migliori esperti in Fusioni e Acquisizioni per fornire questa qualifica. Questi professionisti hanno una lunga esperienza in ambito aziendale, ricoprendo posizioni di alto livello legate alla consulenza finanziaria in organizzazioni all'avanguardia. Essi saranno responsabili di fornire agli studenti le migliori conoscenze in materia negoziale e contrattuale di questo tipo di operazioni.





“

*Questa qualifica sarà insegnata da professionisti che hanno ricoperto posizioni di alto livello relative all'analisi delle Fusioni e delle Acquisizioni in aziende di riferimento"*

## Direzione



### Dott. Gómez Martínez, Raúl

- ♦ Partner fondatore e CEO di *Open 4 Blockchain Fintech*
- ♦ Partner fondatore di *InvestMood Fintech*
- ♦ Direttore generale di *Apara*
- ♦ Dottorato in Economia Aziendale presso l'Università Rey Juan Carlos di Madrid
- ♦ Laurea in Scienze Economiche e Aziendali presso l'Università Complutense di Madrid
- ♦ Master in Analisi Economica e Economia Finanziaria presso l'Università Complutense di Madrid



### Dott.ssa García Costi, Beatriz

- ♦ Responsabile di progetto presso *Sanitas*
- ♦ Responsabile clienti presso *Banca Santander*
- ♦ Docente per gli studi universitari
- ♦ Autrice di pubblicazioni Accademiche
- ♦ Dottorato di ricerca in Economia Aziendale presso l'Università Rey Juan Carlos
- ♦ Master in Pianificazione e Consulenza Finanziaria presso l'Università Rey Juan Carlos
- ♦ Laureata in Amministrazione e Gestione Aziendale presso l'Università di Alcalá



### **Dott.ssa García Costa, Laura**

- ♦ Consulente finanziaria
- ♦ Specialista in Finanza presso *Just Eat*
- ♦ Responsabile clienti presso *Cetelem Bank*
- ♦ Docente per gli studi universitari
- ♦ Autrice di numerose pubblicazioni e articoli divulgativi
- ♦ Dottorato di ricerca in Economia Aziendale presso l'Università Rey Juan Carlos
- ♦ Master in Pianificazione e Consulenza Finanziaria presso l'Università Rey Juan Carlos
- ♦ Laureata in Amministrazione e Gestione Aziendale presso l'Università di Alcalá

## **Personale docente**

### **Dott. Martín Moreno, David**

- ♦ Specialista in Direzione Finanziaria presso l'Università Europea Miguel de Cervantes Business School
- ♦ Master Universitario in Pianificazione e Consulenza Finanziaria presso l'Università Rey Juan Carlos
- ♦ Laurea Universitaria in Contabilità e Finanza presso l'Università Rey Juan Carlos

09

# Impatto sulla tua carriera

Seguire questo programma accademico sarà un'ottima ricompensa nella carriera dello studente, potenziando significativamente le sue prospettive di lavoro e retribuzioni.

Dopo il completamento del programma, gli esperti saranno in grado di padroneggiare le tecniche di negoziazione applicate alle Fusioni e alle Acquisizioni, nonché le strategie per superare i conflitti che possono sorgere durante il programma. In questo modo, saranno in grado di operare con successo in questo settore esigente.



“

*Entra con successo nel mondo del trading aziendale in sole 6 settimane”*

## Sei pronto a dare una svolta? Un eccellente miglioramento professionale ti aspetta

Il Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni di TECH è un programma intensivo che ti prepara ad affrontare sfide e decisioni aziendali in ambito Strategia. Il suo obiettivo principale è quello di promuovere la tua crescita personale e professionale. Aiutarti a raggiungere il successo.

Se vuoi migliorarti, ottenere un cambiamento positivo a livello professionale e confrontarti con i migliori, questo è il posto che fa per te.

*Promuovi all'interno dell'ambiente aziendale in breve tempo grazie a questo programma accademico.*

*Migliora le tue prospettive salariali attraverso il Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni.*

### Momento del cambiamento



### Tipo di cambiamento



## Miglioramento salariale

---

La realizzazione di questo programma prevede per i nostri studenti un incremento salariale superiore al **22%**



10

# Benefici per la tua azienda

Questo Corso Universitario avrà un impatto diretto sul talento delle organizzazioni, dotando i professionisti di un eccellente livello in materia di Negoziazione di Fusioni e Acquisizioni.

Grazie al programma, lo studente sarà anche coinvolto in un ambiente professionale di prim'ordine che gli permetterà di stabilire contatti e creare legami con potenziali partner, clienti o fornitori, ottimizzando così la sua crescita aziendale.



“

*Acquisisci le tecniche di negoziazione più efficaci e posizionali come un imprenditore di primo livello"*

Sviluppare e mantenere il talento nelle aziende è il miglior investimento a lungo termine.

01

### **Crescita del talento e del capitale intellettuale**

Il professionista apporterà all'azienda nuovi concetti, strategie e prospettive che possono portare cambiamenti significativi nell'organizzazione.

---

02

### **Trattenere i manager ad alto potenziale ed evitare la fuga di cervelli**

Questo programma rafforza il legame tra l'azienda e il professionista e apre nuove vie di crescita professionale all'interno.

03

### **Creare agenti di cambiamento**

Sarai in grado di prendere decisioni in tempi di incertezza e di crisi, aiutando l'organizzazione a superare gli ostacoli.

---

04

### **Incremento delle possibilità di espansione internazionale**

Grazie a questo programma, l'azienda entrerà in contatto con i principali mercati dell'economia mondiale.



05

### Sviluppo di progetti propri

Il professionista può lavorare su un progetto esistente o sviluppare nuovi progetti nell'ambito di R&S o del Business Development della sua azienda.

---

06

### Aumento della competitività

Questo programma fornirà ai rispettivi professionisti le competenze per affrontare nuove sfide e far crescere l'organizzazione.

11

# Titolo

Il Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni garantisce, oltre alla preparazione più rigorosa e aggiornata, il conseguimento di una qualifica di Corso Universitario rilasciata da TECH Università Tecnologica



“

*Porta a termine questo programma e ricevi la tua qualifica universitaria senza spostamenti o fastidiose formalità”*

Questo **Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni** possiede il programma più completo e aggiornato del mercato.

Dopo aver superato la valutazione, lo studente riceverà mediante lettera certificata\* conricevuta di ritorno, la sua corrispondente qualifica di **Corso Universitario** rilasciata da **TECH Università Tecnologica**.

Il titolo rilasciato da **TECH Università Tecnologica** esprime la qualifica ottenuta nel Corso Universitario, e riunisce tutti i requisiti comunemente richiesti da borse di lavoro, concorsi e commissioni di valutazione di carriere professionali.

Titolo: **Corso Universitario in Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni**

Modalità: **online**

Durata: **6 settimane**



\*Apostille dell'Aia. Se lo studente dovesse richiedere che il suo diploma cartaceo sia provvisto di Apostille dell'Aia, TECH EDUCATION effettuerà le gestioni opportune per ottenerla pagando un costo aggiuntivo.



## Corso Universitario Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni

- » Modalità: online
- » Durata: 6 settimane
- » Titolo: TECH Università Tecnologica
- » Orario: a tua scelta
- » Esami: online

# Corso Universitario

## Negoziazione e Contratto in Fusioni e Acquisizioni